

Guía de Negocios en los Países Bajos

EMBAJADA DE LA REPÚBLICA ARGENTINA EN EL REINO DE LOS PAÍSES BAJOS



2020

1. Datos Básicos.....	4
1.1 Aspectos Generales.....	4
1.2 Organización Política y Administrativa.....	7
1.3 Organización y acuerdos Internacionales	10
2. Economía y Finanzas.....	12
3. Comercio Internacional de los Países Bajos	18
3.1 Comercio neerlandés de bienes y servicios	18
3.2 Exportaciones neerlandesas	18
3.3 Importaciones neerlandesas.....	20
4. Relaciones Bilaterales entre la Argentina y los Países Bajos	23
4.1 Comercio bilateral de bienes y servicios	23
4.2 Identificación de productos cuyas exportaciones/importaciones tuvieron una influencia en el saldo comercial.....	23
4.3 Evolución del comercio bilateral total	27
4.4 Composición del comercio bilateral por sectores y principales productos	29
4.5 Sectores y productos con potencial para la diversificación de las exportaciones argentinas.....	30
4.6 Tratados vigentes más importantes en materia económica entre la Argentina y los Países Bajos:	38
4.7 Áreas de cooperación conjunta.....	39
4.8 Acuerdo comercial entre el Mercosur y la Unión Europea.....	39
5. Acceso al Mercado	41
5.1 Régimen Arancelario.....	41
5.2 Documentos y Formalidades.....	41
5.3 Establecer una empresa	41
6. Estructura de Comercialización	43
6.1 La preparación.....	43

6.2 Canales de Distribución	43
6.3 Promoción de Ventas – Ferias y exposiciones	44
6.4 Compras Gubernamentales	44
6.5 Estándares de Calidad, Etiquetado y Certificaciones	44
6.6 Derechos de Propiedad Intelectual, Patentes y Marcas	44
7. Viajes y Negocios	45
7.1 Transporte y Hotelería	45
7.2 Visas	47
7.3 Clima, Atención Médica, Idioma, Comunicaciones	47
7.4 Consideraciones en materia de seguridad	48
7.5 Costumbres locales	48
7.6 Horarios laborales y calendario de vacaciones	48
7.7 Actividades de la Embajada Argentina en los Países Bajos	49
7.8 Contacto	50



1. Datos Básicos

1.1 Aspectos Generales

Nombre Oficial:	Países Bajos
Superficie:	41.543 km ² ¹
Límites	Los Países Bajos están situados en el noroeste de Europa y limitan al norte y oeste con el mar del Norte, al sur con Bélgica y al este con Alemania.
Población:	17.407.585 (2019) ¹
Densidad:	419 habitantes por km ²
Capital:	Ámsterdam
Idioma:	Neerlandés (oficial y principal), Frisón (oficial en provincia de Frisia)
Religión:	52% ninguna religión, 23% católicos, 9% reformados 6% protestantes, 5% islam, 5% otras religiones ²
Crecimiento PBI:	1,8% (en el 2019), 2,6% (en el 2018) ³
Crecimiento consumo privado:	1,5% (el 2019) 2,3% (en el 2018)
Moneda:	Euro. Miembro de la zona del euro desde el 1 de enero de 1999.
Miembro de la UE desde:	1 de enero de 1958
Espacio Schengen:	Desde el 26 de marzo de 1995 pertenece al espacio Schengen.
Organización territorial y estructura administrativa:	Desde el 10 de octubre de 2010, El Reino de los Países Bajos comprende 4 países: los Países Bajos, Aruba, Curazao y Sint Maarten. Los Países Bajos están compuestos por 12 provincias y en ultramar por los municipios de Bonaire, Saba y San Eustaquio.
Forma de estado:	Monarquía constitucional con un sistema parlamentario de gobierno.
Jefe de estado:	Willem - Alexander Claus George Ferdinand, Rey de los Países Bajos, Príncipe de Orange – Nassau.
Primer Ministro:	Mark Rutte (Partido Popular por la Libertad y la Democracia).

Geografía

Los Países Bajos están situados a orillas del mar del Norte y en la desembocadura de tres grandes ríos (Rin, Mosa y Escalda). El territorio neerlandés tiene una superficie total de 41.543 km² y una cuarta parte de la superficie del país está por debajo del nivel del mar.

Población y Centros Urbanos

Los Países Bajos es un país densamente poblado y altamente desarrollado e industrializado: posee 17.407.585 habitantes (2019) con una densidad de población de 419 habitantes por km² (2019).

La población de los Países Bajos ha venido creciendo en los últimos años debido al fuerte influjo de inmigrantes, provenientes sobre todo del Este de Europa, Turquía, Marruecos y Surinam.

¹ <https://opendata.cbs.nl/statline/#/CBS/nl/dataset/70072NED/table?fromstatweb>

² <https://opendata.cbs.nl/statline/#/CBS/nl/dataset/82904NED/table?fromstatweb>

³ <https://www.cpb.nl/macro-economische-verkenning-mev-2020/MEV2020.pdf>

Infraestructura, Transporte y Comunicaciones

Los Países Bajos desempeñan una función importante como puerta de entrada a Europa y centro de distribución. El país cuenta con una favorable situación geográfica en el Mar del Norte, posee una desarrollada infraestructura de transporte, con un sistema de ferrocarriles, autopistas y navegación que conecta a todo el país y con el resto de Europa.

Su favorable ubicación en Europa y la presencia de aeropuertos y puertos marítimos de categoría mundial, como el Puerto de Róterdam y el Aeropuerto de Ámsterdam Schiphol, han convertido a este país en uno de los centros clave para la distribución hacia y desde Europa. A su vez, cuentan con más centros de distribución que ningún otro país europeo y con la mayor flota de navegación interior, de acuerdo con lo publicado por el gobierno neerlandés.

Una gran parte del comercio está compuesta por la importación procedente de los Estados Unidos y Asia que llega a Rotterdam y Ámsterdam, los centros logísticos más importantes del comercio en los Países Bajos. La gran ventaja de Róterdam es la importante concentración de empresas y centros de investigación en los campos de la química, materiales innovadores y de alta tecnología, flores y alimentos, ciencias biológicas y salud, gestión del agua e ingeniería marítima costera, industria creativa y servicios financieros, que hacen de su área portuaria, un centro dinámico de transferencia y distribución de mercancías. Es más, la ciudad de Rotterdam es una de las principales intersecciones de los flujos de mercancías en el mundo: el puerto es el mayor complejo portuario e industrial en Europa y permite alcanzar a más de 700 millones de habitantes. El mismo se extiende a lo largo de 42 kilómetros, contando con una superficie total de 12.686 hectáreas (2019)⁴.

Puerto de Róterdam

Rotterdam fue el puerto más grande del mundo entre 1962 y 2004 pero esta posición fue asumida por el de Ningbo-Zhoushan, en China. A su vez, el puerto neerlandés ocupó el primer puesto en Europa y el décimo puesto mundial, manejando 469,4 millones de toneladas (2019), fraccionalmente más alto que en 2018 (469 millones de toneladas)⁵. La carga más significativa para el Puerto de Rotterdam son el petróleo y sus derivados, así como el transbordo de carga general. Se comunica con la cuenca alemana del Ruhr, Amberes y con las zonas portuarias neerlandesas de Vlissingen y Ámsterdam.

El Puerto se moderniza constantemente. En este sentido, a fin de que los superpetroleros de gran calado puedan llegar hasta Rotterdam, se ha cavado un profundo canal en la vía marítima denominada 'De Nieuwe Waterweg' (Nueva Vía Marítima). Asimismo, la línea de ferrocarril "de Betuwe" fue inaugurada en junio de 2007, su trayecto es de 160 kilómetros, y hace que Rotterdam tenga acceso directo al mercado alemán. En el año 2008 comenzó la construcción de "Maasvlakte 2", un área de 2.000 hectáreas destinada al almacenamiento de contenedores en la que se ha ganado terreno al mar. La fecha de apertura oficial de "Maasvlakte 2" fue en abril de 2015 con la apertura de la terminal de contenedores APM Terminals.

Las inversiones de la Autoridad del Puerto de Rotterdam volvieron a estar en un nivel alto, con inversiones brutas incluidas las participaciones de 338,3 millones de euros (2018: 408,1 millones de euros). El resultado neto sin impuestos fueron 241 millones de euros (2018: 254,1 millones de euros).⁶

4 Disponible en: <https://www.portofrotterdam.com/sites/default/files/facts-and-figures-port-of-rotterdam.pdf>

5 Disponible en: <https://www.portofrotterdam.com/en/our-port/facts-figures-about-the-port>

6 <https://www.portofrotterdam.com/en/news-and-press-releases/port-of-rotterdam-throughput-amounted-to-4694-million-tonnes-in-2019>

La entrada de mercancías en los Países Bajos es de millones de toneladas al año. La mayor parte de las mismas están destinadas a la exportación a otros países de la Unión Europea, especialmente a Alemania que es el mayor socio comercial de los Países Bajos.

Tráfico aéreo

En cuanto al tráfico aéreo, el aeropuerto de Schiphol (Ámsterdam) ocupó en 2019 el duodécimo lugar en la clasificación de aeropuertos internacionales más ocupados del mundo⁷. La compañía aérea nacional (la más antigua del mundo), KLM Royal Dutch Airlines, se encuentra actualmente asociada con Air France y ofreció en el 2019 todos los días de la semana una conexión directa entre Ámsterdam y Buenos Aires y viceversa.

Transporte ferroviario

El transporte ferroviario es de gran importancia en los Países Bajos. De acuerdo con fuentes oficiales, en los últimos años, el transporte de mercancías por ferrocarril se ha convertido en una fuerte competencia del transporte por autopista y por agua. Para el año 2040, los viajeros podrán utilizar un servicio de tren similar al del metro en los anillos urbanos nacionales, buenas conexiones a otras rutas a través de estaciones de ferrocarril de alta calidad y una conexión de tren rápido a Alemania. Esto se afirma en la Perspectiva de futuro para el transporte público 2040 (Toekomstbeeld OV 2040), que el Secretario de Estado Van Veldhoven envió a la Cámara de Representantes (febrero de 2019).⁸

Asimismo, para el 2028, a más tardar, 6 trenes interurbanos y 6 velocistas por hora deben estar funcionando en cada dirección en las rutas más concurridas. Ese es el objetivo del Programa de transporte ferroviario de alta frecuencia (PHS). El tren siempre llegará en unos minutos. Como resultado, el viajero ya no necesita un horario o una aplicación para buscar la hora de salida.⁹

Transporte ferroviario internacional

Hay varios servicios de tren desde los Países Bajos a los países vecinos de Bélgica y Alemania. Pero también a otros países de Europa. Estos servicios de tren tienen diferentes rutas, horarios, reglas y tarifas.

Desde los Países Bajos, Bélgica, Francia y el Reino Unido son fácilmente accesibles en tren, por ejemplo a través de:

- el Intercity Bruselas;
- Thalys (este tren continúa hacia destinos en Francia);
- Eurostar (este tren continúa hacia destinos en el Reino Unido);
- el tren lento Maastricht - Lieja;
- el tren lento Roosendaal - Amberes.

El estado y la provincia de Limburgo están investigando la viabilidad de una conexión interurbana directa entre Weert y Hamont (Bélgica).

Asimismo se puede llegar a casi todas las principales ciudades alemanas en tren directamente o con 1 cambio. Desde los Países Bajos, se puede llegar a Alemania en tren a través de:

- el Intercity Berlín;

⁷ Disponible en: <https://www.vliegveldinfo.nl/vlieginfo/grootste-vliegvelden-ter-wereld/>

⁸ Disponible en: <https://www.government.nl/latest/news/2019/02/07/fast-train-to-germany-and-national-train-subway-system>

⁹ <https://www.rijksoverheid.nl/onderwerpen/openbaar-vervoer/betere-verbindingen-openbaar-vervoer/uitbreiding-spoor>

- el ICE International;
- varios trenes lentos que cruzan la frontera alemana.

El gobierno nacional y las provincias de Noord-Brabant y Limburg están investigando la viabilidad de una conexión interurbana directa entre:

- Eindhoven, Venlo y Düsseldorf;
- Eindhoven, Heerlen y Aquisgrán.

Transporte internacional en bus

Los autobuses públicos también van desde los Países Bajos a destinos en otros países europeos. El transporte internacional en autobús es una forma económica y sostenible de viajar. Cientos de destinos en Europa son fácilmente accesibles desde ciudades holandesas.

El transporte internacional en autobús está creciendo. Están entrando nuevos proveedores. Las reservas y los pagos a menudo se pueden realizar de forma digital. Según la Comisión Europea (CE), se debe acelerar el desarrollo del transporte internacional en autobús. Para lograrlo, la CE propone armonizar el acceso a los mercados nacionales de autobuses.¹⁰

1.2 Organización Política y Administrativa

La capital de los Países Bajos es Ámsterdam, pero la sede de su gobierno se sitúa en la ciudad de La Haya. El Reino de los Países Bajos está formado por cuatro países constituyentes: Aruba, Curaçao, Sint Maarten y Países Bajos. A su vez, Bonaire, Saba y Saint Eustatius son municipios del Caribe Neerlandés. Si exceptuamos aspectos que corresponden al Reino, cada uno de los países se encarga de gestionar sus propias competencias.

Aunque el nombre oficial es los Países Bajos, el país es conocido también como Holanda. En realidad, esta denominación popular no es correcta ya que Holanda es el nombre de dos provincias del oeste del país, Holanda del Norte y Holanda del Sur. Ambas provincias desempeñaron un papel muy importante en la historia de los Países Bajos y por eso, el nombre de Holanda sigue utilizándose sobre todo en el extranjero para designar a todo el país.

El país se divide administrativamente en 12 provincias y 355 municipios¹¹. Las 12 provincias son, de norte a sur: Groningen, Friesland (que cuenta con el frisón como idioma co-oficial), Drenthe, Overijssel, Noord-Holland, Flevoland, Gelderland, Utrecht, Zuid-Holland, Zeeland, Noord-Brabant y Limburg.

Los Países Bajos son una monarquía constitucional con un sistema parlamentario, en el que el gobierno está compuesto por el Rey y los Ministros. El 15 de marzo de 2017 se llevaron a cabo las últimas elecciones, Mark Rutte representante del partido Popular por la Libertad y la Democracia (VVD) fue reelegido como Primer ministro.

Elecciones en los Países Bajos:

Elecciones al Parlamento Europeo

Frecuencia: cada 5 años Última vez 2019 Próxima vez 2024

¹⁰ <https://www.rijksoverheid.nl/onderwerpen/openbaar-vervoer/internationaal-openbaar-vervoer>

¹¹ <https://vng.nl/nieuws/hoeveel-gemeenten-telt-nederland-in-2019>

Elecciones parlamentarias	Frecuencia: cada 4 años Última vez 2017 Próxima vez 2021
Elecciones municipales	Frecuencia: cada 4 años Última vez 2018 Próxima vez 2022
Elecciones provinciales	Frecuencia: cada 4 años Última vez 2019 Próxima vez 2023
Elecciones al Senado	Frecuencia: cada 4 años Última vez 2019 Próxima vez 2023
Elecciones de la junta del agua	Frecuencia: cada 4 años Última vez 2019 Próxima vez 2023
Elecciones del consejo insular	Frecuencia: cada 4 años Última vez 2019 Próxima vez 2023
Elecciones a colegios electorales	Frecuencia: cada 4 años Última vez 2019 Próxima vez 2023

La jefatura del Estado la ocupa Su Majestad el Rey Willem-Alexander de Orange-Nassau desde el 30 de abril de 2013. En ocasión de la renovación de la Segunda Cámara, cada cuatro años, los ministros presentan su dimisión. Inmediatamente después de conocido el resultado del escrutinio, el Rey solicita consejo sobre la formación de un nuevo gabinete.

La interpretación del concepto "Gobierno", con el jefe de Estado formando parte del Gobierno, no es usual en muchas otras monarquías de Europa occidental, en las que el Gobierno suele estar compuesto sólo por los ministros. Desde la revisión de la Constitución en 1848, los Países Bajos son una monarquía constitucional con un sistema parlamentario. La Constitución regula la división de las competencias de poder entre el Rey y otras entidades del Estado. Los ministros son los que han de responder ante el Parlamento por las actuaciones del Gobierno.¹²

Poder Legislativo

Los Estados Generales: El Parlamento de los Países Bajos se denomina Estados Generales y está compuesto por la Primera y la Segunda Cámara (art. 51).

Incompatibilidades: Los miembros de una Cámara no pueden pertenecer simultáneamente a la otra. Asimismo los Ministros y Secretarios de Estado no pueden ser miembros de las Cámaras. Si un parlamentario resulta electo, debe optar por la función ministerial o el mandato electivo dentro de un plazo de tres meses.

Sesiones: El tercer martes de septiembre el Rey inaugura la sesión de los Estados Generales. En esa oportunidad pronuncia el Discurso del Trono, donde se consignan los puntos más importantes del programa de gobierno para el ejercicio que se inicia.

Relaciones con el Gobierno: En lo que se refiere a la formación de las leyes, el Parlamento vota los proyectos de ley presentados por el Gobierno. La Segunda Cámara tiene derechos de iniciativa y enmienda. El Gobierno tiene la atribución de vetar una ley sancionada por el Parlamento. También puede rechazar una ley que presente enmiendas al proyecto original, solicitando al Rey el retiro del proyecto enmendado. En ambos casos, el Parlamento puede a su vez emitir un voto de desconfianza que origina la renuncia del Ministro implicado en la crisis o del Gabinete en su totalidad.

En cuanto a la administración general de gobierno, el Parlamento dispone de cuatro recursos:

¹² <https://www.holland.com/es/turista/informacion/general/la-monarquia-constitucional.htm>

- Derecho de presupuesto: el Presupuesto anual debe estar consagrado por medio de una ley. El Ministro de Finanzas, en nombre del Rey, presenta el proyecto a la Segunda Cámara el tercer martes de septiembre.
- Derecho de interpelación: es el derecho de pedir rendición de cuentas a los ministros de sus actos de gobierno.
- Derecho de preguntar: los diputados pueden dirigir preguntas a los miembros del Gabinete sin necesidad del consentimiento de la Cámara. Normalmente, se hacen por escrito y se responden de la misma manera.
- Derecho de investigación: es la facultad del Parlamento de efectuar investigaciones sobre actos de gobierno. Habitualmente es efectuada por legisladores o personalidades destacadas a través de una Comisión investigadora que produce conclusiones que pueden generar responsabilidad ministerial, pero las Cámaras tienen otros medios para obtener la información deseada. En otros casos, pueden presionar al Gobierno, solicitándole que inicie por sí mismo una investigación.¹³

Disolución de las Cámaras: Desde la revisión constitucional de 1848, el Gobierno tiene el derecho de disolver las Cámaras, ya sea conjunta o individualmente, sin que haya transcurrido el período normal de sesiones. Normalmente, la disolución se aplica sólo a la Segunda Cámara.

Poder Judicial

Los Países Bajos son un estado constitucional democrático. Democrático, porque los ciudadanos eligen quién gobierna el país. Un estado constitucional, porque todos deben acatar la ley neerlandesa. Esto se aplica a los ciudadanos y al gobierno.

El Poder Judicial es independiente y no depende del Ministerio de Seguridad y Justicia.

Un juicio suele comenzar en la corte. Hay 11 tribunales en los Países Bajos. Deciden sobre derecho civil, derecho administrativo y derecho penal.

Cualquiera que no esté de acuerdo con una decisión judicial puede apelar. Hay 4 tribunales de justicia. Se encargan de casos penales, civiles (como divorcio), cantonales (como despido) y casos fiscales.

La Corte Suprema es la corte más alta y puede decidir que una demanda debe terminar. La Corte Suprema también puede decidir que se debe reabrir una demanda (revisión).

La Junta de Apelaciones de Empresas se ocupa de los casos de apelación relacionados con la Ley de competencia, la Ley postal, la Ley de productos básicos, la Ley de telecomunicaciones y la legislación sobre supervisión financiera. Asimismo lleva a cabo procedimientos disciplinarios para contables y apelaciones sobre la Ley de Fertilizantes.

El Tribunal Central de Apelación apela en casos relacionados con las finanzas de los estudiantes, la ley de seguridad social o la ley de funcionarios públicos.

El Consejo de Estado es el máximo juez administrativo general. Decide sobre planes de zonificación, almacenamiento de gas y grandes parques eólicos. Asimismo, el Consejo de Estado maneja los casos de inmigración en apelación.

¹³ https://www.parlement.com/id/vh8lnhrsd1rh/recht_van_onderzoek_enquetes_en

La junta general es el Consejo del Poder Judicial. El Consejo supervisa y asegura que los jueces puedan hacer su trabajo correctamente, entre otras tareas, garantizar el acceso a conocimientos. El Consejo defiende los intereses del poder judicial en la política.¹⁴

Es de destacar que la abolición de la pena de muerte tiene rango constitucional (art. 114).

1.3 Organización y acuerdos Internacionales

Los Países Bajos, además de ser uno de los miembros fundadores de la actual Unión Europea, también son sede de numerosas Organizaciones Internacionales de relevancia tales como la Corte Internacional de Justicia, la Corte Penal Internacional, la Organización para la Prohibición del uso de Armas Químicas, el Tribunal para la Ex-Yugoslavia, la Oficina Europea de Patentes, la Oficina Aeroespacial Europea, el Fondo Común para los Productos Básicos, entre otras.

Sus posiciones en materia de política comercial externa, que se expresan por la política comercial común de la UE, son activas en cuanto a multiplicar las oportunidades de negocios y extender la red de acuerdos preferenciales. Las posiciones en materia de política agrícola común sitúan a los Países Bajos en el frente menos reactivo entre los Estados miembros en cuanto a un mayor alineamiento de la PAC con el mercado internacional.

El país estuvo a favor de las negociaciones para una Asociación Transatlántica de Comercio e Inversión (ATCI o TTIP por sus siglas en inglés), entre la Unión Europea (UE) y los Estados Unidos (EE.UU), que de concretarse, hubiera sido el mayor Tratado de Libre Comercio (TLC) de la historia. No obstante, en el parlamento neerlandés se presentaron interrogantes respecto a los efectos del acuerdo en diversas áreas de la economía, la sociedad y el ambiente. Específicamente en cuanto al sector agrícola, preocupaban la seguridad alimentaria, el tratamiento con hormonas de la carne de vacuno o los transgénicos, entre otros. Asimismo, se debatió la competencia de consideración y ratificación por los parlamentos nacionales del mencionado tratado. A finales de 2016 quedó claro que la UE y los EE. UU. no iban a llegar a un acuerdo por el TTIP y desde entonces no tuvieron lugar nuevas negociaciones. Una decisión del Consejo de la Unión Europea sostuvo en abril de 2019¹⁵ que las directrices de negociación para el TTIP son obsoletas y ya no son relevantes.

Cabe destacar que, por resultar una economía muy abierta con intereses comerciales regionales y globales, los acontecimientos en el exterior y en especial en la UE, son de una gran importancia para los Países Bajos.

El gobierno neerlandés informó que la salida del Reino Unido de la UE, le costaría a los Países Bajos más que a otros países. Los Países Bajos se encuentran entre los principales socios comerciales del Reino Unido, como consecuencia de la reducción del comercio, se estima una pérdida de ingresos de 10 mil millones de euros hacia 2030 lo que significaría una reducción en su PBI de 1,2%. Un acuerdo de libre comercio entre el Reino Unido y la UE mitigaría dichas pérdidas.

Las pérdidas más importantes, tanto para el Reino Unido como para la Unión Europea se producirían a largo plazo, debido a que sus economías tendrán que adaptarse poco a poco a los cambios comerciales. En primer lugar, los costos del comercio aumentarán debido a los aranceles de importación. A continuación, aumentarán las barreras comerciales por las diferencias en las especificaciones técnicas o las normas ambientales que tendrán que cumplir las mercancías antes de ser autorizadas para ser vendidas, ya sea dentro de la UE o del Reino Unido.

¹⁴ <https://www.rechtspraak.nl/Organisatie-en-contact/Organisatie>

¹⁵ <https://www.consilium.europa.eu/media/39180/st06052-en19.pdf>

Incluso el Brexit puede afectar las finanzas públicas neerlandesas de 3 maneras: en primer lugar, habrá menos comercio con el Reino Unido y por ende se recaudarán menos impuestos reduciendo de esta manera los ingresos del gobierno. También sería posible que los Países Bajos tengan que contribuir más al presupuesto plurianual de la UE y por último puede ocurrir que las agencias que llevan a cabo políticas gubernamentales, como Aduanas y la Autoridad de Seguridad de Productos de Consumo y Alimentación de los Países Bajos (NVWA), enfrentarán costos más altos. Necesitarán más personal, ya que tendrán que realizar más controles sobre las mercancías que ingresan al país¹⁶.

Si la UE logra acordar un nuevo tratado de libre comercio con el Reino Unido, éste reduciría sustancialmente las pérdidas de PIB. Para los Países Bajos, las pérdidas del PIB podrían reducirse alrededor de un 20%. Dicho acuerdo disminuiría los aranceles comerciales y establecería normas y reglamentos que el Reino Unido y la UE tendrían que cumplir, aunque esto no restauraría totalmente el acceso al mercado interior.

Acuerdo Mercosur

En 2000, la UE y Mercosur iniciaron negociaciones para un acuerdo de asociación, que incluía un acuerdo comercial. Mercosur es una asociación económica entre los países sudamericanos Argentina, Brasil, Paraguay y Uruguay. En 2004, las negociaciones se interrumpieron y se reanudaron en 2010. Las negociaciones volvieron a paralizarse entre 2012 y 2015. El 11 de mayo de 2016, la UE y el Mercosur intercambiaron propuestas de acceso a los mercados y desde entonces se han llevado a cabo varias rondas de negociaciones, incluso en junio, julio y septiembre de 2018. El 29 de junio de 2019, los negociadores llegaron a un acuerdo político, mediante el cual la Comisión Europea publicó una serie de textos preliminares. La Comisión está cerrando ahora las últimas líneas arancelarias restantes y espera finalizar los textos finales legalmente autorizados y traducidos a más tardar en octubre. La Comisión espera que la Evaluación de impacto sobre la sostenibilidad, sobre la que también se ha consultado a la sociedad civil, pueda completarse en otoño de 2020.

La Comisión Europea debería presentar el acuerdo al Consejo y luego al Parlamento Europeo a finales de 2020. Después de la aprobación del Parlamento Europeo, la parte comercial del acuerdo podría entrar en vigor provisionalmente hasta que sea ratificada por todos los parlamentos nacionales y regionales de la Unión Europea.

Al finales del año 2020 se completará la evaluación de los efectos para los Países Bajos en particular para los hogares agrícolas, realizada por la Universidad de Wageningen,. El gabinete neerlandés determinará su posición si dispone de los documentos necesarios.¹⁷

¹⁶<https://www.government.nl/topics/brexit/impact-on-the-netherlands-finances>

¹⁷ <https://www.rijksoverheid.nl/documenten/kamerstukken/2020/09/11/voortgangsrapportage-handelsakkoorden-september-2020>

2. Economía y Finanzas

Los Países Bajos se caracterizan por tener una economía substancialmente abierta al comercio exterior (dentro de los límites de acceso, a veces estrictos que impone la reglamentación de la UE). Ocupan una posición destacada dentro y fuera de la UE. A pesar de ser un país pequeño, los Países Bajos se destacan en diversas áreas a nivel mundial y cuentan con una larga historia como fuente de innovaciones y potencia comercial, con gran presencia internacional incluyendo los resabios de su historia como metrópoli colonial.

Cabe mencionar que muchas empresas usan este país como plataforma por la gran atracción que poseen los Países Bajos al contar con una amplia red de tratados, con más de 90 países, para evitar la doble imposición sobre el ingreso y el capital. Así como también por arreglos fiscales con los inversores. La doble tributación es un tema de debate interno, por ejemplo en cuanto al impacto que tiene en las economías de los países en desarrollo con los que tienen este tipo de acuerdos debido al uso que ciertas empresas hacen de los mismos para evitar pagar impuestos. El gobierno ha decidido impulsar la renegociación de algunos acuerdos con países menos adelantados para subsanar parte de este problema.

El enfoque neerlandés se centra en explorar nueve diferentes sectores de la economía: alimentación y agricultura, industria creativa, industria química, energía, alta tecnología, horticultura, ciencias de vida y salud, logística y gestión de agua. Todos estos sectores cuentan con una firme presencia de multinacionales neerlandesas operando en los mercados internacionales. En la siguiente sección se presenta, sucintamente, información relativa a estos sectores prioritarios para la economía neerlandesa.¹⁸

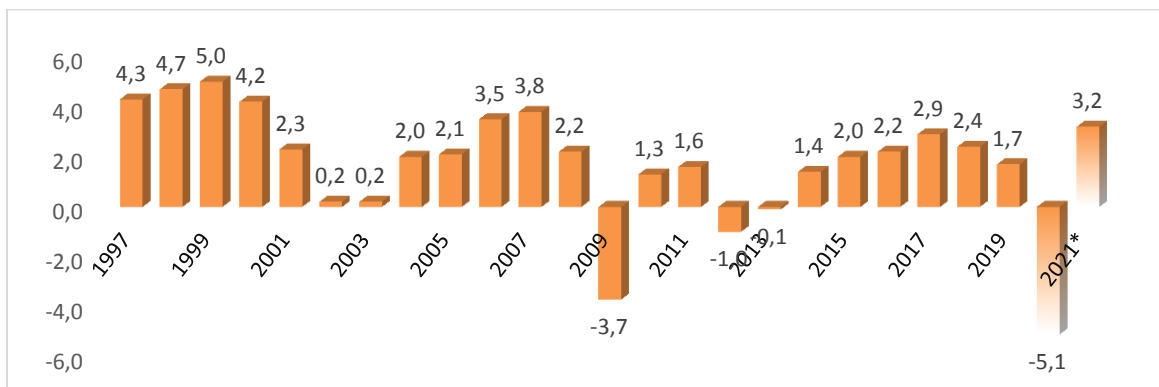
Producto Bruto Interno (PBI)

La economía de los Países Bajos ocupó el puesto decimoséptimo a nivel mundial en 2019, con un PBI de 909.070 millones de dólares a precios actuales, según los últimos datos aportados por el Banco Mundial¹⁹. Con respecto a su posición en el ranking de las economías de la Unión Europea, en 2019 ocupó el sexto puesto (después de Alemania, Reino Unido, Francia, Italia y España). Según la Agencia de estadísticas de los Países Bajos (CBS), el PBI neerlandés alcanzó los 810.247 millones de euros.²⁰

Según las estimaciones del CBS, el Producto Bruto Interno de los Países Bajos creció 1,7% en 2019 respecto a 2018. Las principales contribuciones al crecimiento económico en 2019 provinieron de la inversión, el consumo, el superávit comercial y el gasto público. Asimismo, la OCDE indica que el PBI per cápita neerlandés fue de 55.349 dólares en 2017, de 57.564 dólares en 2018 y de 59.420 dólares en 2019²¹ (cifras provisionales para el último periodo), situándose así los Países Bajos por encima del PBI per cápita de la UE en 2019 que fue de 46.177 dólares.

¹⁸ https://www.rvo.nl/onderwerpen/innovatief-ondernemen/topsectoren?utm_campaign=9244280384&utm_source=google&utm_medium=cpc&utm_content=416518304049&utm_term=topsectoren&adgroupid=92167191045
¹⁹ <https://datos.bancomundial.org/indicador/NY.GDP.MKTP.CD?end=2018&locations=NL&start=2012>
²⁰ <https://opendata.cbs.nl/statline/#/CBS/nl/dataset/84105NED/table?ts=1565190740716>
²¹ <https://data.oecd.org/gdp/gross-domestic-product-gdp.htm>

Gráfico 1. Evolución y estimación del Producto Bruto Interno neerlandés 1997-2021. Variación porcentual del volumen en comparación con el mismo período del año anterior.



*Estimación – CPB.

Fuente: EPBAJ en base a datos de la Oficina Central de Estadísticas neerlandesas (CBS) y de la Oficina Neerlandesa para el Análisis de Política Económica (CPB).

La Oficina Neerlandesa para el Análisis de Política Económica (CPB) previó en diciembre de 2019 que el crecimiento económico holandés disminuyera debido a un debilitamiento del crecimiento global y en menor medida debido a los problemas causados por las políticas necesarias para reducir las emisiones de nitrógeno y PFAS. Estimaban un crecimiento del PBI de 1,7%²². Sin embargo, en marzo de 2020, en plena crisis por COVID-19, el CPB describió en cuatro escenarios el impacto económico del coronavirus en 2020 y 2021. Los escenarios aplican diferentes puntos de partida para la duración de las restricciones de contacto y la profundidad del impacto económico. En todos los escenarios se producirá una recesión, con una contracción del PIB del 1,2% al 7,7% en 2020. En el escenario más ligero, la economía se recuperará a partir del tercer trimestre de 2020, en el peor escenario también surgirán problemas en el sector financiero. En ese escenario, el PIB también se contraerá un 2,7% en 2021. En tres de los cuatro escenarios, la recesión es más profunda que en la crisis de 2008/2009²³. Los últimos datos estiman que la economía se contraerá un 5,1% en 2020²⁴.

De acuerdo con las estimaciones actuales del Banco Mundial, la distribución porcentual correspondiente a los sectores que componen el PBI neerlandés para el año 2019 fue: Agricultura, silvicultura y pesca agregaron valor al PBI en un 1,7% (no incluye el procesamiento de alimentos) y la industria y la construcción aportaron en un 17,8%²⁵.

El sector agrícola neerlandés está altamente mecanizado, los rendimientos son altos y la explotación de la superficie agrícola es intensiva. Cerca del 60% de la producción se exporta, ya sea directamente o a través de la industria alimentaria. Este sector emplea sólo 2,1% de la población económicamente activa. Sin embargo, los Países Bajos son el segundo mayor exportador agrícola del mundo (después de Estados Unidos), si se incluyen las exportaciones de productos relacionados con la industria agrícola como ser maquinarias y fertilizantes, y representan el 21% del valor total de las exportaciones de los Países Bajos. Los Países Bajos son los primeros en cuanto a las exportaciones de horticultura.

²² <https://www.cpb.nl/decemberraming-2019-vooruitzicht-2020>

²³ <https://www.cpb.nl/scenarios-coronacrisis>

²⁴ <https://www.cpb.nl/augustusraming-2020-2021#>

²⁵ https://databank.worldbank.org/views/reports/reportwidget.aspx?Report_Name=CountryProfile&Id=b450fd57&tbar=y&dd=y&inf=n&zm=n&country=NLD

El sector de la industria, que en el 2018 empleó al 9,5% de la población económicamente activa, se centra en el procesamiento de alimentos, la industria petroquímica y las maquinarias²⁶.

El crecimiento económico de los Países Bajos se mantiene por encima del promedio de los países que integran la eurozona. Sin embargo, no sucede lo mismo desde una perspectiva histórica; según indica el CPB, el crecimiento neerlandés supera al de la eurozona desde 2014, como se observa en los gráficos a continuación.

El crecimiento económico esperado para el año 2020, debido a la pandemia de COVID-19 y sus consecuencias a nivel mundial, sería negativo (-5,1%) en los Países Bajos, según lo proyectado por el CPB. De acuerdo con un análisis del Ministerio de Finanzas neerlandés, el crecimiento en 2019 se explicó, preponderantemente, por el incremento del consumo doméstico, las exportaciones, el gasto y la inversión pública.

Consumo Privado

El consumo privado, medido por el gasto realizado por los hogares, las empresas privadas y las instituciones privadas sin ánimo de lucro, aumentó 2,5% en 2018 en comparación con el consumo efectuado el año anterior.

Según el CBS, en el primer semestre del 2019 los consumidores neerlandeses modificaron su consumo respecto al año anterior de la siguiente forma²⁷:

RUBRO	%
Alimentos	0,3
Confiterías, Bebidas y Tabaco	-
Textiles y prendas de vestir	4,7
Marroquinería y calzado	0,2
Muebles para el hogar	6,4
Electrodomésticos	9,1
Artículos para el hogar	-0,8
Vehículos	-9,9
Otros bienes duraderos	9
Combustibles	-0,4
Otros bienes	1,2
Servicios	1,8
Vivienda	-

En el primer trimestre de 2019 se observó un crecimiento en el consumo privado de 0,9%, mientras que en el segundo fue de 2% en relación con el mismo trimestre del año anterior. El CPB previó que el consumo privado continuara creciendo, proyectando una tasa de 1,9% para el año 2020. De todas formas, el

²⁶ <https://opendata.cbs.nl/statline/#/CBS/nl/dataset/82807NED/table?dl=3AC35>

²⁷ <https://opendata.cbs.nl/statline/#/CBS/nl/dataset/70076ned/table?dl=3AC44> (datos disponibles del primer y segundo trimestre de 2019)

crecimiento en el consumo podría verse frenado por las consecuencias de la crisis por el coronavirus que se desarrollarán a lo largo del 2020 y 2021²⁸.

Superávit Fiscal

El año 2014 representó un punto de inflexión en el que se superó la contracción económica que se había mantenido durante dos años, debido a la crisis económica y financiera de 2008, reforzada por la crisis de la deuda al interior de la eurozona. La recuperación económica continuó en 2015, 2016, 2017 2018 y 2019.

El Ministerio de Finanzas neerlandés indica que actualmente el país se encuentra en medio de una crisis, con los préstamos del gobierno alcanzando máximos históricos en un esfuerzo por apoyar la economía, lo que sin duda tendrá un impacto significativo en la situación fiscal en el 2020²⁹.

Asimismo, cabe destacar que por tercer año consecutivo (desde 2008), el saldo presupuestario y la deuda del sector público de los Países Bajos, cumplen ambos con los estándares indicados en los tratados europeos relacionados con la temática: según la normativa de la UE, el nivel de la deuda pública de los países miembros, en principio, no debería exceder el 60% del PBI y su déficit debería mantenerse en niveles bajos según lo mencionado previamente.

Presupuesto

El “Día del Presupuesto” de septiembre de 2019³⁰ se presentaron las principales propuestas de política pública con sus correspondientes fuentes y montos de financiamiento, así como los supuestos en los que se sostienen las previsiones. El gobierno neerlandés estima que el crecimiento económico se está estabilizando después de varios años de indicios económicos florecientes. Se indica que las tensiones comerciales internacionales y el Brexit están causando una continua incertidumbre. Sin embargo, la economía neerlandesa es robusta. El crecimiento económico esperado para el 2019 es de 1,8%, comparado con 1,5% para el próximo año, y el empleo está en un nivel propicio sin precedentes. En 2020, el gobierno se centrará en hacer que la economía sea más sostenible, mejorar la seguridad en Groningen al eliminar gradualmente la extracción de gas e implementar la operación de refuerzo. Asimismo, los principales sectores impulsados por la misión y la política de innovación tendrán un mayor enfoque. El fortalecimiento de las PYMEs, la seguridad económica y la aceleración de la digitalización de la economía serán prioridades.

El presupuesto 2020 incluye mayores inversiones en la defensa / OTAN (€51 millones), la atención juvenil (€300 millones), el asilo y migración (€134 millones), el mercado inmobiliario (€350 millones) y la justicia (€61 millones)³¹.

El presupuesto del año 2019 registró un superávit presupuestario total de 14 mil millones de euros.

Gastos (en mil millones de EUR)

- Seguridad Social (81,2),
- Sector Sanitario (78,1),
- Educación, Cultura y Ciencia (39,9)
- Fondo de Municipalidad, de Provincia y de Compensación del IVA (33,4),
- Otros (54,2).

²⁸ <https://www.cpb.nl/macro-economische-verkenning-mev-2020/MEV2020.pdf>

²⁹ <https://www.government.nl/latest/news/2020/05/20/2019-a-substantial-surplus-investment-and-lower-taxes>

³⁰ <https://www.rijksoverheid.nl/onderwerpen/prinsjesdag/nieuws/2019/09/17/prinsjesdag-2019-investeren-in-groei-voor-robuuste-economie>

³¹ <https://www.government.nl/latest/news/2019/09/17/2020-budget-memorandum-centres-on-investment-and-tax-cuts>

Ingresos en miles de millones de euros

- Impuestos a los sueldos y las ganancias: 65,8 mil millones
- IVA: 57,7 mil millones
- Primas seguridad social: 42,7 mil millones
- Impuestos a las sociedades comerciales: 25,9 mil millones
- Primas seguras de los empleados: 25,6 mil millones
- Otros: 84,7 mil millones
- **Deuda Pública**

En 2015, la deuda pública neerlandesa se redujo en casi 9.700 millones de euros, siendo la primera vez que se registró una reducción de la deuda desde el 2006. En 2019 se pagó 10.874 millones, reduciendo la deuda pública a 394.630 millones de euros³².

Inversiones

Los flujos mundiales de inversión extranjera directa (IED) aumentaron modestamente en 2019, luego de las considerables caídas registradas en 2017 y 2018. Se mantuvieron por debajo del promedio de los últimos 10 años y un 25 por ciento menos que el valor máximo de 2015. El aumento de la IED fue principalmente el resultado de mayores flujos a las economías desarrolladas, ya que el impacto de las reformas fiscales de 2017 en los Estados Unidos disminuyó. Los flujos hacia las economías en transición también aumentaron, mientras que los hacia las economías en desarrollo disminuyeron marginalmente.

La crisis de COVID-19 ha tenido efectos inmediatos sobre la IED y tendrá consecuencias potencialmente duraderas. La interacción repentina y simultánea de los shocks del lado de la oferta y la demanda, combinada con las reacciones políticas a la crisis en todo el mundo, está provocando una serie de efectos sobre la IED. El impacto se sentirá con una vehemencia excepcional en 2020 cuando el efecto acumulativo en todos los mecanismos de transmisión sea más fuerte.

Los primeros indicadores (proyectos de IED en los primeros meses de 2020) muestran fuertes caídas. El número de proyectos nuevos anunciados en marzo y los acuerdos de fusiones y adquisiciones transfronterizos en abril disminuyeron en más del 50 por ciento en comparación con el promedio mensual de 2019.

Países Bajos, importantes inversores mundiales

De acuerdo con la UNCTAD, en su último informe sobre las inversiones en el mundo, los Países Bajos se ubicaron en 2019 como el cuarto destino de la IED entrante, ingresando en ellos 84.216 millones de dólares.

Como origen de IED, en 2019, los Países Bajos ocuparon el puesto 3, siendo origen de 124.652 millones de dólares de IED saliente mientras que en 2018, los Países Bajos ocuparon el puesto 161, siendo origen de -18.843 millones de dólares de IED saliente. Cabe destacar la fuerte caída desde el 2016, cuando había sido el origen de 156.621 millones de dólares de IED saliente, lo que los había hecho ocupar el tercer puesto. En 2019 la salida de IED se recuperó fuertemente con respecto al año anterior, cuando los números fueron negativos.

³² <https://opendata.cbs.nl/statline/#/CBS/en/dataset/84114ENG/table?ts=1561560481441>

Por otro lado, respecto del stock de IED de los Países Bajos, en 2018 fueron el tercer inversor en Latinoamérica y el Caribe, situándose por detrás de Estados Unidos y España, con un stock de 157 mil millones de dólares en la región. Estos datos se refieren a IED saliente de los Países Bajos e incluye un importante número de operaciones de empresas que usan este país como base de sus operaciones por ventajas jurídicas o fiscales.

Los 3 principales países de destino de la inversión directa neerlandesa en Latinoamérica son Brazil (7,8 mil millones de euros en 2018), México (4,3 mil millones en 2018) y la Argentina (3, 7 mil millones de euros en 2018 y 3,4 en el 2017) Cabe destacar que si se tienen en cuenta las inversiones realizadas por Instituciones Financieras Especiales (SFIs) que son instituciones o empresas neerlandesas residentes, propiedad exclusiva de inversores extranjeros directos, que actúan como intermediarios financieros entre otras partes del grupo al que pertenecen, los montos de inversión en la Argentina son: 10.849,1 millones de euros en 2016; 11.462,3 en 2017 y 12.350,2 en 2018. Inversiones Extranjeras Directas en los Países Bajos³³.

Cabe destacar que en 2019, la red de inversión en Holanda atrajo a 78 empresas a los Países Bajos como resultado del Brexit, que representan 4.200 puestos de trabajo y unos 375 millones de euros en inversiones³⁴.

La Argentina y los Países Bajos

Algunos casos muestran la particular complementariedad que existe entre los Países Bajos y la Argentina, como la empresa de outsourcing 5CA, de Utrecht presente en Buenos Aires, ciudad a la que distingue por su carácter multicultural. O bien Salentein, prestigiosa firma que muestra cuan atractivos son los productos argentinos, como la carne, los granos y el vino, que produce en la Argentina y exporta al mercado europeo.

Los acercamientos públicos y privados entre ambos países se desarrollan en campo fértil y las posibilidades de trabajo conjunto aumentan en la misma medida en que lo hace el interés recíproco. El gran desafío es llevar la relación a nuevas fronteras, aumentando, pero también superando, los modelos de comercio e inversiones tradicionales. El acuerdo firmado entre el Mercosur y la Unión Europea contribuirá, a expandir los horizontes del intercambio y a multiplicar oportunidades.

Inversiones neerlandesas en la República Argentina.

La Agencia Argentina de Inversiones y Comercio Internacional informa que en los últimos años se han sucedido anuncios de inversiones de importantes empresas neerlandesas o de participación neerlandesa, como ha sido el caso de Shell, Unilever, Farm Frites, Makro, Nidera, Puma Energy, Mediamonks o Philips.

Si bien mucha inversión extranjera proviene de terceros países cuyas firmas toman de base a los Países Bajos por configurar este país una ventajosa plataforma de negocios en base a la red de acuerdos que posee, un gran número de las empresas neerlandesas o de participación neerlandesa más importantes operan en nuestro país. En la lista encontraremos a Air France-KLM, Unilever, Shell, Rabobank, DSM, ING, Akzo Nobel, Philips, CCU (Amstel-Heineken), Boskalis, KPMG, Randstad, Schutter Group, TMF Group, Van Oord, Salentein, Bejo Semillas, Damen Shipyards, Energyst, Flowbox, INCOTEC, Makro, Raypac, RH Pro/Raet y Rijk Zwaan, entre otras. Por otro lado, se encuentra presente en los Países Bajos la empresa de origen argentino Tenaris Connections B.V.

³³ <https://www.government.nl/latest/news/2020/02/19/record-number-of-foreign-companies-choose-the-netherlands>

³⁴ <https://www.government.nl/latest/news/2020/02/19/record-number-of-foreign-companies-choose-the-netherlands>

3. Comercio Internacional de los Países Bajos

El comercio exterior representa para los Países Bajos uno de los pilares más significativos en su estructura económica, al ser una economía de mercado muy abierta. Asimismo, los Países Bajos desempeñan un rol destacable en la economía internacional y manejan un gran volumen de importaciones, exportaciones y reexportaciones.

Detrás del superávit comercial neerlandés se observan grandes cantidades de intercambios de bienes y servicios, convirtiéndola en una de las economías más abiertas de la Unión Europea. La balanza comercial positiva continúa siendo fuerte y favorablemente influenciada por la posición geográfica de los Países Bajos y por contar con la mayor puerta de entrada marítima a la UE a través del Puerto de Rotterdam.

Según las últimas cifras disponibles de la Organización Mundial del Comercio (2018), los Países Bajos fueron el quinto mayor exportador de bienes del mundo Cabe señalar que este país es el segundo mayor exportador agrícola del mundo (después de Estados Unidos), si se incluyen las exportaciones de productos relacionados con la industria agrícola como ser maquinarias y fertilizantes. Los Países Bajos son los mayores exportadores de horticultura. Adicionalmente, se destacan las exportaciones neerlandesas de servicios comerciales, ocupando el sexto lugar en el ranking de exportaciones de servicios mundiales, representando el 4,2% de las exportaciones mundiales.

Al igual que el rol que ocupan como país exportador, lo mismo sucede para el caso de las importaciones neerlandesas. En 2018 los Países Bajos importaron el 3,25% del total de las mercancías, siendo el séptimo país importador del mundo. En referencia a las importaciones de servicios comerciales, se situaron como el sexto país importador del mundo con un 4,17%³⁵.

3.1 Comercio neerlandés de bienes y servicios

El CBS en su actualización del 11 de junio de 2020 informa que el valor de bienes y servicios exportados en 2019 fue de 754.481 millones de euros y para el caso de las importaciones de bienes y servicios el valor total registrado en 2019 fue de 684.321 millones, significando un aumento respecto al valor de 2018 en ambos casos. La balanza comercial de 2019 fue superavitaria por 70.160 millones de euros, registrando un aumento de 6,56% en relación con el valor de 2018.

3.2 Exportaciones neerlandesas

El valor de las exportaciones neerlandesas de bienes y servicios ha aumentado un 92,3% entre los años 2009 y 2019, luego de haber sufrido una caída en 2009 de -16,5% respecto de 2008.

De acuerdo con las últimas cifras publicadas por el CBS, en 2019 los Países Bajos exportaron bienes por un valor de 516 mil millones de euros, 4,0% más que en 2018. También se observa un crecimiento en el valor de las exportaciones de servicios neerlandeses como así también en la proporción de dicho valor respecto al valor de exportaciones totales.

En 2019 los Países Bajos exportaron 238.472 millones de euros en servicios, 15,6% más que en 2018. Asimismo, del valor total exportado por los Países Bajos en 2019 un 31,6% correspondió al valor de servicios, un crecimiento fuerte.

³⁵ https://www.wto.org/english/res_e/booksp_e/trade_profiles19_e.pdf página 260-261

Con respecto a las exportaciones neerlandesas hacia la UE y el resto del mundo la apertura comercial de los Países Bajos se da hacia todos los mercados, no obstante, el más relevante es el mercado europeo, del cual tiene una gran dependencia.

En 2015 se observó una disminución en las exportaciones neerlandesas de bienes, tendencia que comenzó a revertirse desde 2016. En 2019 se registró un incremento en el valor exportado de bienes hacia los dos grupos, siendo 2,7% más hacia países miembros de la UE (359.635 millones de euros) y 8.3% más para el resto de los países del mundo (156.373 millones de euros).

Con relación al valor de las exportaciones de servicios de los Países Bajos hacia países miembros de la UE y países no comunitarios, en 2019 el incremento del valor hacia la UE fue de 17,5% alcanzando un valor total de 155.871 millones de euros, mientras que el valor de dichas exportaciones hacia países no miembros de la UE también aumentó en 11,8%, con respecto al año anterior, totalizando en 82.601 millones de euros. Cabe aclarar que la cifra total de exportaciones de servicios por parte de los Países Bajos según la clasificación económica hacia países UE y no UE que proporciona el CBS presenta una discrepancia con la cifra total aportada por la misma fuente para las exportaciones totales de servicios neerlandeses.

Los socios comerciales de bienes más importantes de los Países Bajos fueron en 2019 (como destinos de sus exportaciones): Alemania (22,2%), Bélgica (10,1%), Reino Unido (7,7%), Francia (7,8%), Estados Unidos (5,2%), Italia (3,7%), España (3%), Polonia (2,6%), China (2,5%), Suecia (1,9%) y República Checa (1,5%), mientras que los demás países representaron un 31,8%.

Los socios comerciales de servicios más importantes de los Países Bajos fueron en 2019, como destinos de sus exportaciones: Irlanda (13,3%); Alemania (13,1%); Reino Unido (11,9%); Estados Unidos (7,5%); Bélgica (6,0%); Francia (5,0%); Singapur (4,4%); Suiza (3,1%); Italia (2,4%); España (2,1%); Suecia (2,1%); Dinamarca (1,7%); Arabia Saudita (1,5%); Canadá (1,5%); Polonia (1,3%); Luxemburgo (1,3%); Japón (1,3%); China (1,3%); México (0,9%); Rusia (0,8%) y Brasil (0,6%), mientras que los demás países representaron un 16,9%.

Durante 2019, el principal continente como destino de sus exportaciones fue Europa (70,5%), seguido por América (13,4%), Asia (13,3%), África (1,3%) y Oceanía (1,0%).

En cuanto al valor de las exportaciones de servicios desde los Países Bajos hacia América Latina, el CBS indica que en 2019 los principales destinos fueron: Brasil (1.527 millones de euros), Argentina (681 millones de euros), Chile (538 millones de euros), Colombia (381 millones de euros), Perú (310 millones de euros), Ecuador (234 millones de euros), Uruguay en el puesto 65 (104 millones de euros) y Bolivia (58 millones de euros)³⁶.

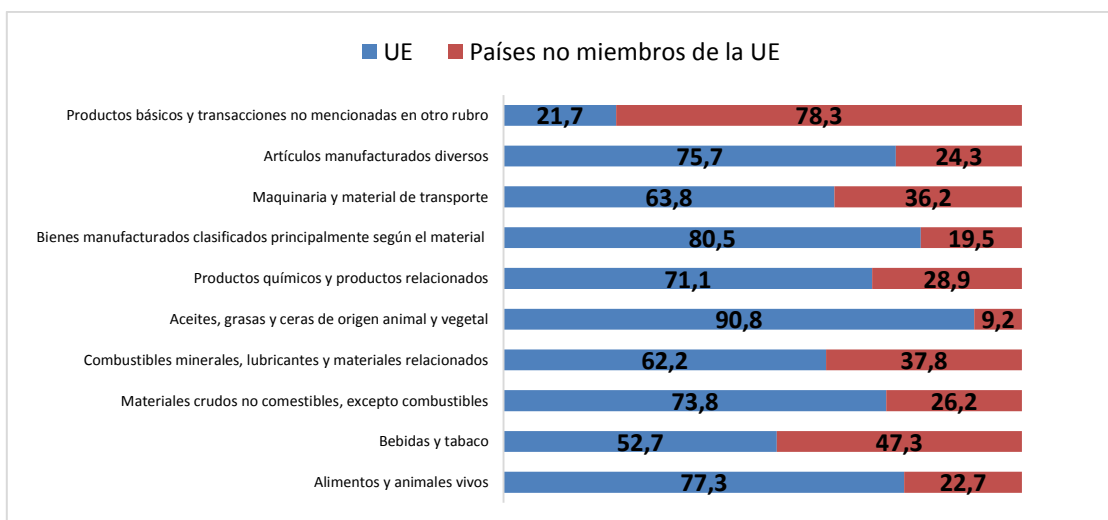
En 2019 el valor total de bienes exportados fue de 516.009 millones de euros; 29,6% correspondió a la exportación de maquinaria y equipo de transporte, 16,9% a productos químicos y productos relacionados, 13,2% a combustibles minerales, lubricantes y material relacionado, 12,9% a alimentos y animales vivos, 12,4% a artículos manufacturados diversos, 8,1% a bienes manufacturados, clasificados principalmente según el material, 4,4% a materiales crudos no comestibles, excepto combustibles, 1,1% a bebidas y tabaco, 0,7% a aceites, grasas y ceras de origen animal y vegetal, y 0,5% a productos básicos y transacciones no clasificados en otro rubro³⁷.

³⁶ <https://opendata.cbs.nl/statline/#/CBS/nl/dataset/82616NED/table?dl=3B524>

³⁷ <https://opendata.cbs.nl/#/CBS/nl/dataset/70017/table?dl=3B52A>

En el siguiente gráfico se puede observar el tipo de destino (UE o no UE) de las exportaciones neerlandesas de los distintos sectores, expresadas en porcentaje. El 69,7% del valor total de las exportaciones neerlandesas en 2019 fue destinado a países miembros de la UE, de acuerdo con las últimas estimaciones por sector publicadas por el CBS.

Gráfico 17. Principales bienes exportados por Países Bajos hacia la UE y el resto del mundo, en 2019, en porcentajes.



Fuente: EPBAJ en base a datos de la Oficina Central de Estadísticas neerlandesas (CBS).

Un dato significativo refleja la importancia de los puertos neerlandeses como *hubs* regionales. Las reexportaciones de bienes se han vuelto en las últimas décadas cada vez más importantes para la economía neerlandesa. El valor de reexportación se encuentra en alza desde el año 2015 donde alcanzó los 176.535 millones de euros. En el año 2019 dicha cifra ascendió a 229.680 millones de euros. El valor total de las exportaciones de mercancías de fabricación nacional en 2019 fue de 286.329 millones de euros. El valor añadido de las mercancías reexportadas es inferior al de las mercancías de fabricación nacional³⁸.

Las reexportaciones se refieren a productos manufacturados en el exterior e importados por los Países Bajos, que posteriormente se exportan sin someterse en gran medida a una transformación industrial.

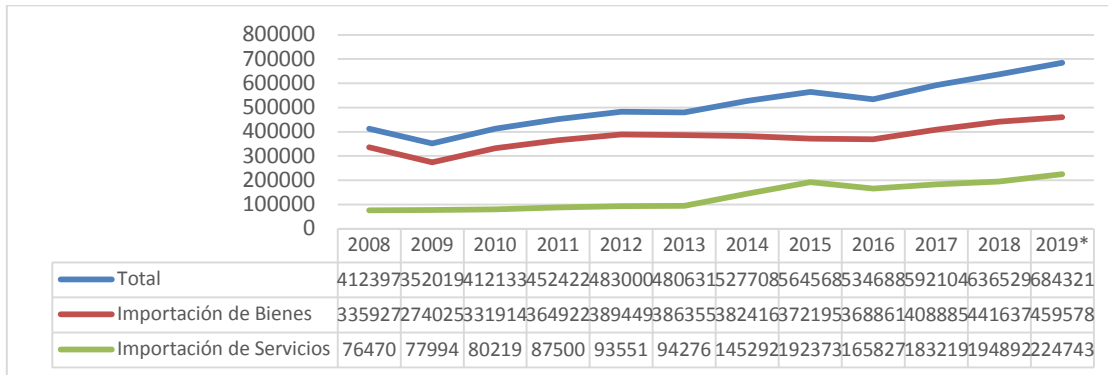
3.3 Importaciones neerlandesas

La evolución del valor de las importaciones de bienes y servicios hacia los Países Bajos, es similar al de las exportaciones. El valor total de las importaciones neerlandesas aumentó 94,4% entre 2009 y 2019.. Asimismo, en 2009 se había registrado una disminución del -14,6% del valor total importado por los Países Bajos en comparación con 2008.

De acuerdo con las últimas cifras publicadas por el CBS, en 2019 los Países Bajos importaron bienes por un valor de 459.578 millones de euros, 4,1% más que en 2018, mientras que las importaciones de servicios fueron en 2019 de 224.743 millones de euros, 15,3% mayores que el valor del año anterior. En 2019 las importaciones de servicios significaron el 32,8% del valor total importado por los Países Bajos.

³⁸ <https://opendata.cbs.nl/statline/#/CBS/nl/dataset/83028NED/table?ts=1561729470304>

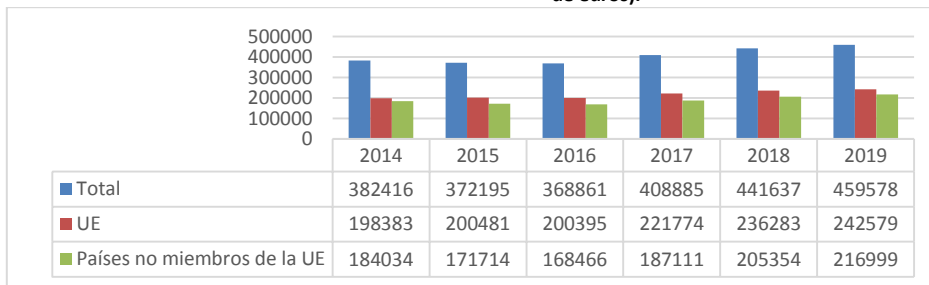
Gráfico 18. Evolución del valor de las importaciones neerlandesas de bienes y servicios, 2008 – 2019 (en millones de euros).



Fuente: EPBAJ en base a datos de la Oficina Central de Estadísticas neerlandesas (CBS).

El valor total de bienes importados por los Países Bajos en 2019 fue de 459.578 millones de euros, de los cuales el mayor monto corresponde a las importaciones de bienes desde países miembros de la UE por 242.579 millones de euros y 216.999 desde países extracomunitarios. En 2019 se registró un aumento de 5,7% en las importaciones de bienes desde países no miembros de la UE y un aumento de 2,7% de las importaciones provenientes desde países de la UE.

Gráfico 19. Evolución de las importaciones de bienes de los Países Bajos desde la UE y el resto del mundo, 2014 a 2019 (en millones de euros).



Fuente: EPBAJ en base a datos de la Oficina Central de Estadísticas neerlandesas (CBS).

En relación con el valor total de las importaciones de servicios, en 2019 el mayor aumento provino desde países miembros de la UE, con un crecimiento de 18,7%, alcanzando un valor de 121.013 millones de euros. Por su parte, el incremento en el valor importado de servicios desde países no miembros fue de 10,9%, totalizando 103.730 millones de euros. Cabe aclarar que la cifra total de importaciones de servicios por parte de los Países Bajos según la clasificación económica desde países UE y no UE que proporciona el CBS presenta una discrepancia con la cifra total aportada por la misma fuente para las importaciones neerlandesas totales de servicios. Los socios comerciales de servicios más importantes de los Países Bajos fueron en 2019 (en cuanto al origen de sus importaciones): Estados Unidos (14,2%); Bermudas (12,3%); Alemania (11,2%), Reino Unido (11,1%); Bélgica (5,4%), Francia (5,06%); Irlanda (5,05%); Suiza (3,4%); España (2,8%); Italia (2,4%); China (1,2%), mientras que los demás países representaron un 25,9%.

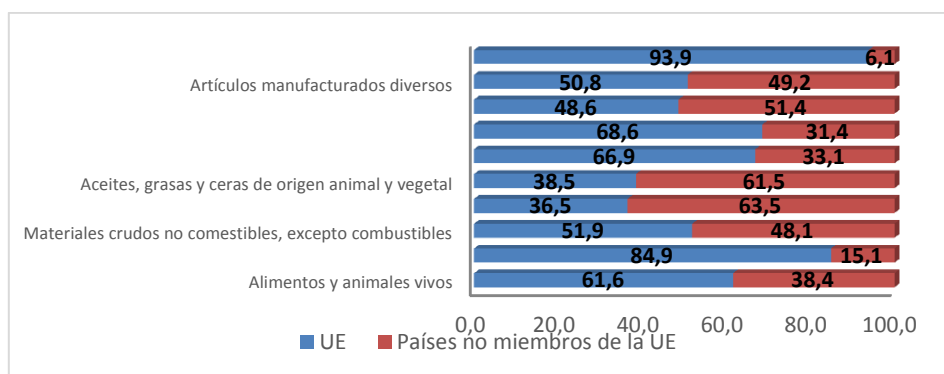
De acuerdo con los datos ofrecidos por el CBS, en 2019 los principales socios comerciales en América Latina para la importación de bienes fueron: el grupo de países denominado “otros países de América Central y Sudamérica” (excluyendo a la Argentina y Brasil) con un valor de 9.416 millones de euros; Brasil (3.837 millones de euros) y la Argentina (1.278 millones de euros). En cuanto al valor de las importaciones de servicios de los Países Bajos desde América Latina, el CBS indica que en 2019 los principales países fueron: Brasil (2.065 millones de euros), Colombia (248 millones de euros), Chile (192 millones de euros), Argentina

(243 millones de euros), Perú (79 millones de euros), Ecuador (78 millones de euros), Uruguay (14 millones de euros) y Bolivia (13 millones de euros)³⁹.

En 2019 los Países Bajos importaron el valor total de 459.578 millones de euros en bienes. La desagregación por tipo de productos importados y ponderación porcentual fue: maquinarias y material de transporte (32,7%), combustibles minerales, lubricantes y materiales relacionados (16,2%), artículos manufacturados diversos (13,8%), productos químicos y productos relacionados (12,8%), artículos manufacturados, clasificados principalmente según el material (9,5%), alimentos y animales vivos (9,5%), materiales crudos no comestibles, excepto los combustibles (3,5%), aceites, grasas y ceras de origen animal y vegetal (1%), bebidas y tabaco (0,9%), y productos básicos y transacciones no mencionadas en otro rubro (0,1%).

A continuación, se observa el desglose de los productos por origen (UE y el resto del mundo).

Gráfico 24. Principales bienes importados por Países Bajos desde la UE y el resto del mundo, en 2019, en millones de euros.



Fuente: EPBAJ en base a datos de la Oficina Central de Estadísticas neerlandesas (CBS).

³⁹ <https://opendata.cbs.nl/statline/#/CBS/nl/dataset/82616NED/table?ts=1561988560230>

4. Relaciones Bilaterales entre la Argentina y los Países Bajos

Desde el punto de vista económico, la vinculación de la Argentina con los Países Bajos es destacable por un lado como destino de nuestras exportaciones, no sólo como mercado de consumo, sino también en tanto centro de reexportación, y por otra parte como inversor extranjero. Su pertenencia a la UE, al Club de París y a la OCDE ponen a los Países Bajos en el centro de muchos temas de agenda económica internacional de interés argentino, a lo que se suma la activa participación del país en la comunidad internacional, en el sistema de las Naciones Unidas y en sus últimas participaciones en el G20, del que nuestro país es miembro inicial.

4.1 Comercio bilateral de bienes y servicios

Durante el período 2008-2019, el intercambio comercial de bienes y servicios promedió en 1.138.816 miles de euros para las exportaciones argentinas hacia los Países Bajos y en 1.585.461 miles de euros para las importaciones desde la Argentina. La balanza comercial de bienes y servicios ha sido durante dichos años positiva para la Argentina en un promedio de 446.526 miles de euros anuales, de acuerdo con las cifras publicadas por la Oficina Central de Estadísticas neerlandesas (CBS).

La Argentina exportó 86,2% del valor total en bienes y 13,8% en servicios en 2019 e importó desde los Países Bajos, 52,2% del valor total en bienes y 47,8% en servicios.

El CBS estima que el valor de las exportaciones neerlandesas de bienes hacia la Argentina en 2019 ascendió a un total de 744 millones de euros, lo que significa 14,8% menos que en 2018. Al contrario, las importaciones neerlandesas de bienes argentinos en 2019, crecieron 1,9% totalizando en 1.278 millones de euros.

El valor del intercambio comercial de servicios entre la Argentina y los Países Bajos continúa aumentando. El valor de las exportaciones argentinas de servicios hacia los Países Bajos aumentó 3,5% en 2019 respecto al valor exportado en 2018. Asimismo, el valor de los servicios neerlandesas importados por la Argentina aumentó 3% en 2019 en referencia al valor exportado en el año 2018.

En 2019, la Argentina ocupó el puesto número 36 como destino de los servicios de los Países Bajos, siendo el valor total exportado por los Países Bajos en servicios, de 681 millones de euros. Durante ese mismo año la Argentina ocupó el puesto número 54 del ranking de países proveedores de servicios de los Países Bajos, siendo el total del valor neerlandés importado en servicios de 205 millones de euros.

En los últimos años (2008-2019), el valor de las exportaciones de servicios hacia los Países Bajos promedió en 223.333 miles de euros y en 452.750 miles de euros para las importaciones de servicios neerlandesas hacia la Argentina. Por lo tanto, la Argentina mantiene una balanza comercial negativa en servicios con los Países Bajos, que promedió en 229.417 miles de euros anuales, según cifras publicadas por el CBS.

4.2 Productos cuyas exportaciones/importaciones tuvieron una influencia en el saldo comercial

El saldo comercial bilateral de bienes y servicios entre los Países Bajos y la Argentina ha sido favorable para la economía neerlandesa desde el 2017, que previamente registraba déficits en su balanza bilateral con la Argentina. Sin embargo, la balanza comercial de bienes continúa siendo positiva para la Argentina: en 2019, se registró un superávit comercial en bienes de 534.00 miles de euros.

El déficit comercial de la Argentina con relación al comercio llevado a cabo con los Países Bajos en 2019 proviene principalmente de la tendencia de los últimos años al incremento en el valor del comercio de

servicios y su saldo claramente positivo para los Países Bajos y de la tendencia desde el 2013 hasta el 2016 a una pequeña disminución del valor de las exportaciones argentinas de bienes, que volvieron a crecer desde 2017 y a un aumento de los bienes neerlandeses exportados hacia la Argentina desde 2015.

Composición del comercio bilateral de servicios

En lo referente a las exportaciones de servicios argentinos, en el 2019 los Países Bajos adquirieron el monto total de 205 millones de euros, valor superior a lo registrado en 2018 por 199 millones de euros y en 2017 por la suma de 186 millones de euros.

Asimismo, los Países Bajos exportaron hacia la Argentina en 2019 el valor de 681 millones de euros en servicios. Dicha cifra es superior a la registrada en 2018, de 674 millones de euros y a la de 2017 de 609 millones de euros. De acuerdo con el detalle de los distintos tipos de servicios que componen el comercio bilateral de servicios, el CBS brinda un valor total y un valor detallado que cabe señalar no alcanza la suma total informada.

Composición de las exportaciones de servicios argentinos

Los principales servicios exportados desde la Argentina hacia los Países Bajos en 2019 fueron: servicios de transporte (32 millones), servicios relacionados con los viajes (20 millones), servicios de telecomunicaciones, informática e información (10 millones); pagos relacionados con los derechos de propiedad intelectual (6 millones), servicios financieros (3 millones), mientras que la categoría de otros servicios empresariales tuvo un monto de 125 millones. Cabe aclarar que, en los datos publicados por el CBS, la sumatoria de los rubros mencionados no se corresponde con el monto total de los servicios exportados desde la Argentina hacia los Países Bajos, 205 millones, debido a que hay sectores cuyos datos aún no han sido difundidos.

Composición de las importaciones de servicios desde los Países Bajos

Los principales servicios importados por la Argentina desde los Países Bajos en 2019 fueron: pagos relacionados con los derechos de propiedad intelectual (312 millones), servicios de transporte (73 millones), servicios de telecomunicaciones, informática e información (135 millones), servicios financieros (9 millones), servicios de seguros: primas y reclamos (5 millones), mientras que la categoría de otros servicios empresariales tuvo un monto de 139 millones. Cabe aclarar que, en los datos publicados por el CBS, la sumatoria de los rubros mencionados puede no corresponderse con el monto total de los servicios que los Países Bajos exportaron hacia la Argentina, 681 millones, debido a que hay sectores cuyos datos aún no han sido difundidos.

En el cuadro 2 a continuación se pueden observar las diferencias en el valor de servicios exportados e importados de los últimos años.

Cuadro 2. Evolución del comercio bilateral de servicios, 2017 - 2019, en miles de euros.

	2017		2018		2019	
	Importaciones de servicios de los P.B.	Exportaciones de servicios desde los P.B.	Importaciones de servicios de los P.B.	Exportaciones de servicios desde los P.B.	Importaciones de servicios de los P.B.	Exportaciones de servicios desde los P.B.
COMERCIO BILATERAL DE SERVICIOS	<i>millones de euros</i>					
Total	186	609	199	674	205	681
Servicios de manufactura	0	0	0	0	0	0

Servicios de mantenimiento y reparación	0	0	0	0	0	0
Servicios de transporte	30	102	35	103	32	73
Viaje	20	0	16	0	20	0
Construcción
Seguros: primas y siniestros	0	11	0	10	0	5
Servicios financieros	3	10	4	9	3	9
Pagos relacionados con los derechos de propiedad intelectual	9	267	8	291	6	312
Telecomunicaciones, servicios informáticos y de información	5	58	12	101	10	135
Otros servicios empresariales	.	.	115	137	133	139
Servicios personales, culturales y recreativos	0	0	0	1	0	1
Bienes y servicios del gobierno: incluye las transacciones de embajadas, consulados, unidades militares, organismos de defensa y otros servicios relacionados con el gobierno

Fuente: EPBAJ en base a datos de la Oficina Central de Estadísticas neerlandesas (CBS).

Composición del comercio bilateral de bienes

La balanza comercial de bienes continúa siendo positiva para la Argentina. En 2019, se registró un superávit comercial de 534.000 miles de euros, siendo 40,9% más que el saldo alcanzado en 2018 y 17,6% más que el monto de 2017.

Composición de las exportaciones de bienes argentinos

De acuerdo con las estimaciones publicadas por la Oficina Central de Estadísticas neerlandesas (CBS), el valor de los bienes exportados por la Argentina hacia los Países Bajos aumentó 1,9% en 2019 en relación con el año anterior. El valor total de bienes exportado desde la Argentina fue de 1.278 millones de euros en 2019.

Los principales 15 grupos de productos exportados por la Argentina hacia los Países Bajos en 2019 representaron el 88,6% del valor total⁴⁰ y fueron los siguientes: productos químicos diversos (19,1%); semillas y frutos oleaginosos del tipo utilizado para la extracción de aceites vegetales fijos "blandos" (excepto harinas) (18,1%); pienso para animales (excepto cereales sin moler) (15,1%); aceite crudo (9,0%); carne de ganado bovino, fresca, refrigerada o congelada (7,6%); frutas y nueces (excepto nueces oleaginosas, frescas o secas) (4,7%); jugos de frutas (incluso mosto de uva) y jugos de legumbres, sin fermentar y sin adición de alcohol, con adición o no de azúcar u otra sustancia edulcorante (3,6%); alcoholes, fenoles y derivados (2,9%); otros minerales de metales no ferrosos (2,6%); bebidas alcohólicas (2,0%); grasas y aceites vegetales finos (1,7%); demás carnes y despojos de carnes comestibles fresca, refrigerada o congelada (0,8%); maíz (excepto maíz dulce), sin moler (0,6%); productos vegetales crudos (0,5%) y preparaciones y conservas de carne (0,3%)..

En el siguiente cuadro figuran los 15 principales grupos de productos exportados por la Argentina hacia los Países Bajos en 2019 y su porcentaje con respecto al total del valor exportado durante ese año, así como sus valores en 2017 y 2018 para cada producto.

⁴⁰ <https://opendata.cbs.nl/statline/#/CBS/nl/dataset/83926NED/table?ts=1561982965058>

Cuadro 3. Principales productos exportados desde la Argentina hacia los Países Bajos en 2017, 2018 y 2019, en millones de euros.

Principales productos exportados desde la Argentina hacia los Países Bajos en millones de euros	2017	2018	2019	Porcentaje del total de 2019
Total	1112	1252	1278	100
598 - Productos químicos diversos, n.e.p.	123	334	245	19,1
222 - Semillas y frutos oleaginosos del tipo utilizado para la extracción de aceites vegetales fijos "blandos" (excepto harinas)	287	208	231	18,1
081 - Pienso para animales (excepto cereales sin moler)	274	207	193	15,1
011 - Carne de ganado bovino, fresca, refrigerada o congelada	91	93	97	7,6
057 - Frutas y nueces (excepto nueces oleaginosas, frescas o secas)	60	82	60	4,7
333 Aceite crudo	-	73	115	9,0
059 - Jugos de frutas (incluso mosto de uva) y jugos de legumbres, sin fermentar y sin adición de alcohol, con adición o no de azúcar u otra sustancia edulcorante	44	45	46	3,6
512 Alcoholes, fenoles y derivados.	45	32	37	2,9
112 Bebidas alcohólicas	29	27	25	2,0
421 Grasas y aceites vegetales finos.	44	23	22	1,7
044 - Maíz (excepto maíz dulce), sin moler	6	14	8	0,6
287 Otros minerales de metales no ferrosos.	30	13	33	2,6
012 Demás carnes y despojos de carnes comestibles fresca, refrigerada o congelada	12	10	10	0,8
017 Preparaciones y conservas de carne	2	4	4	0,3
292 Productos vegetales crudos	5	4	6	0,5

Fuente: EPBAJ en base a datos de la Oficina Central de Estadísticas neerlandesas (CBS).

Composición de las importaciones de bienes neerlandeses

De acuerdo con el CBS, el monto total exportado por los Países Bajos hacia la Argentina fue de 744 millones de euros en 2019. Los principales 15 grupos de productos importados por la Argentina desde los Países Bajos en 2019 representaron el 75,6% del valor total de las importaciones desde ese país. Los principales productos exportados por los Países Bajos hacia nuestro país en dicho año fueron: productos refinados del petróleo (37,9%); aparatos para telecomunicaciones y partes (8,1%); medicamentos (incluidos los medicamentos veterinarios) (7,1%); productos medicinales y farmacéuticos, excepto los medicamentos del grupo 542 (5,9%); fertilizantes artificiales (3,1%); artículos manufacturados (2,2%); comidas preparadas (1,9%); instrumentos y dispositivos médicos (1,9%); maquinaria y equipo de ingeniería civil y para contratistas (1,6%); partes y componentes no eléctricos (1,3%); productos vegetales crudos (1,2%); aparatos electromédicos y radiológicos (0,9%); ; equipos de transporte mecánico (0,9%); máquinas para la industria alimentaria (0,8%); y otros productos químicos (0,8%).

En el siguiente cuadro figuran los 15 principales grupos de productos importados por la Argentina desde los Países Bajos en 2019, y su porcentaje con respecto al total del valor importado durante ese año, así como sus valores en 2017 y 2018 para cada producto.

Cuadro 4. Principales productos importados por la Argentina desde los Países Bajos en 2017, 2018 y 2019, en millones de euros

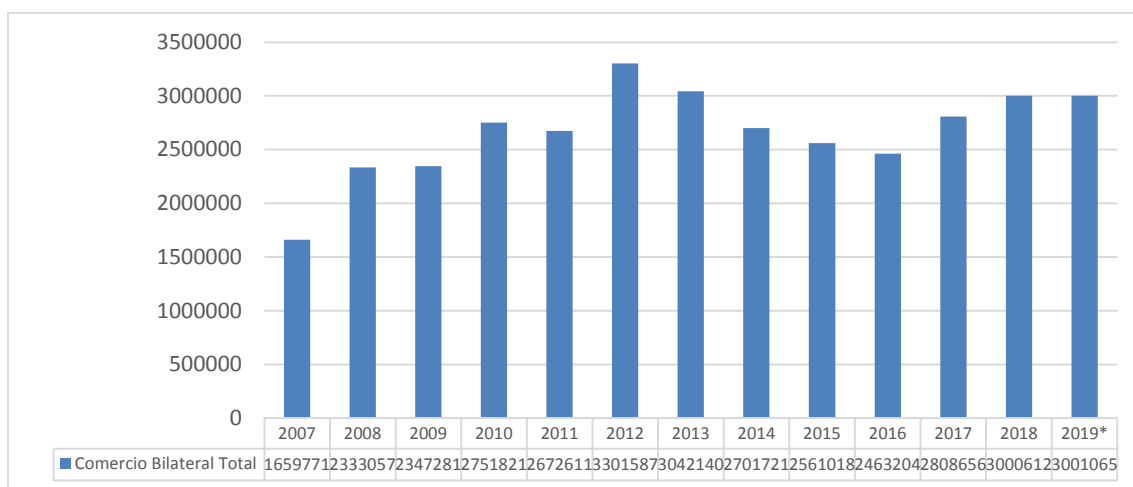
Principales productos exportados desde los Países Bajos hacia la Argentina en millones de euros	2017	2018	2019	Porcentaje del total de 2019
Total	790	873	744	100
334 Productos refinados del petróleo	244	321	282	37,9
542 - Medicamentos (incluso medicamentos veterinarios)	60	71	53	7,1
764 Aparatos para telecomunicaciones y partes	46	54	60	8,1
541 - Productos medicinales y farmacéuticos, excepto los medicamentos del grupo 542	75	52	44	5,9
562 Fertilizantes artificiales	23	24	23	3,1
727 Máquinas para la industria alimentaria	10	24	6	0,8
899 Artículos manufacturados, nep	27	23	16	2,2
774 Aparatos electromédicos y radiológicos	26	15	7	0,9
098 Comidas preparadas, nep	-	13	14	1,9
292 Productos vegetales crudos, nep	10	12	9	1,2
744 Equipos de transporte mecánico.	8	11	7	0,9
749 Partes y componentes no eléctricos, nep	1	1	10	1,3
872 Instrumentos y dispositivos médicos.	22	11	14	1,9
723 Maquinaria y equipo de ingeniería civil y para contratistas	15	10	12	1,6
598 Otros productos químicos, nep	8	8	6	0,8

Fuente: EPBAJ en base a datos de la Oficina Central de Estadísticas neerlandesas (CBS).

4.3 Evolución del comercio bilateral total

Entre 2007 y 2019 el intercambio bilateral entre la Argentina y los Países Bajos aumentó un 80,8%, pasando de 1.659.771 miles de euros en el año 2007 a 3.001.065 miles de euros en 2019. Esta dinámica implicó una tasa de crecimiento promedio anual de aproximadamente 6,73%.

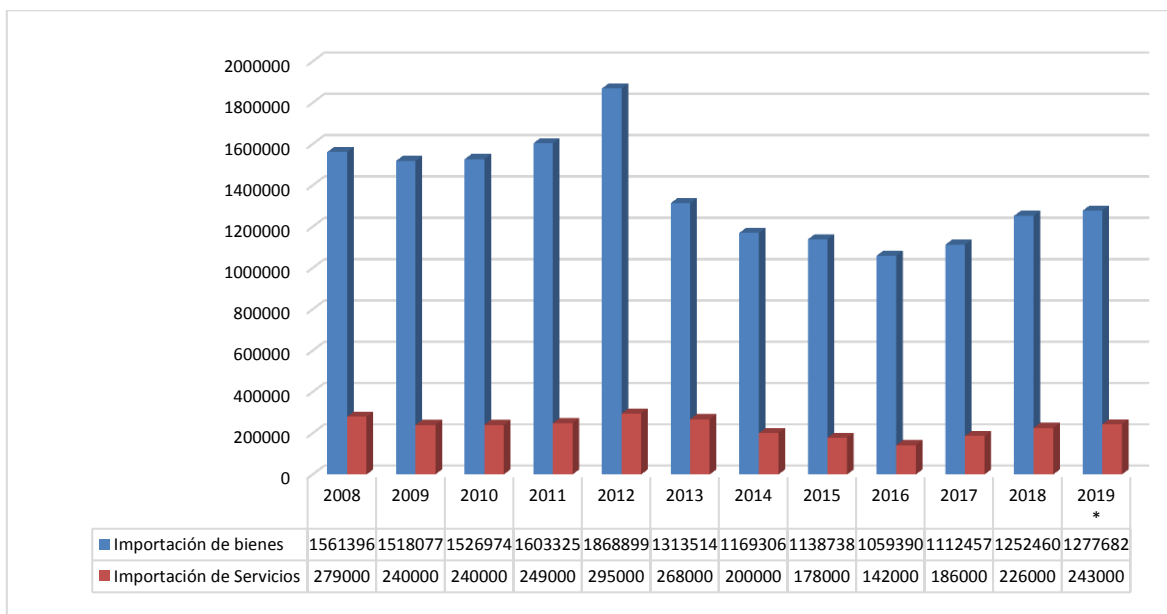
Gráfico 29. Evolución del comercio bilateral total, 2007 – 2019, en miles de euros



Fuente: EPBAJ en base a datos de la Oficina Central de Estadísticas neerlandesas (CBS).

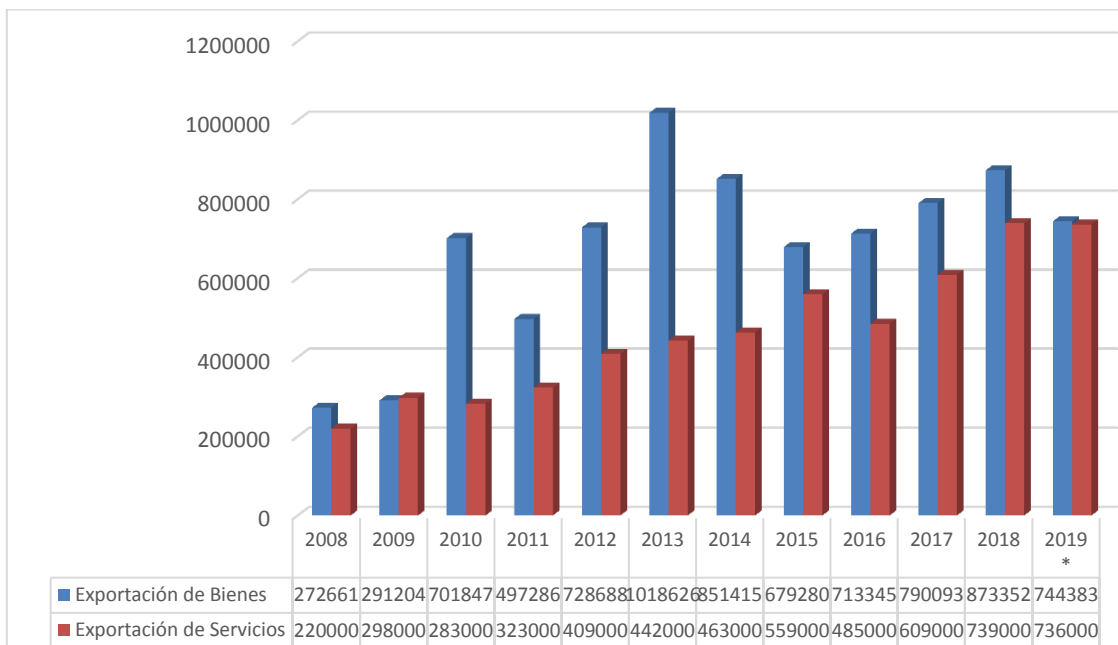
En los siguientes gráficos es posible observar la evolución del comercio bilateral de bienes y servicios, desde 2008 hasta el año 2019.

Gráfico 30. Evolución de las importaciones neerlandesas de bienes y servicios desde la Argentina, 2008 – 2019, en miles de euros.



Fuente: EPBAJ en base a datos de la Oficina Central de Estadísticas neerlandesas (CBS).

Gráfico 31. Evolución de las exportaciones neerlandesas de bienes y servicios hacia la Argentina, 2008 – 2019, en miles de euros.



Fuente: EPBAJ en base a datos de la Oficina Central de Estadísticas neerlandesas (CBS).

4.4 Composición del comercio bilateral por sectores y principales productos

Los Países Bajos se encuentran entre los principales socios comerciales de la Argentina. En el año 2019 fueron el quinto destino para las exportaciones argentinas de bienes y el décimo tercer país de origen para las importaciones argentinas de bienes, según las cifras suministradas por el Instituto Nacional de Estadística y Censos (INDEC)⁴¹.

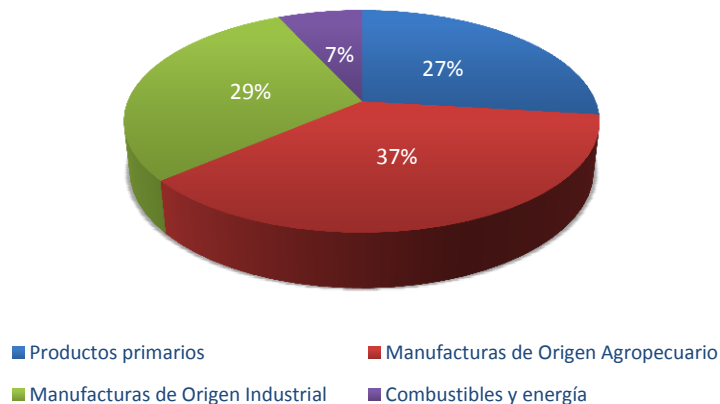
De acuerdo con la mencionada fuente, las exportaciones de bienes FOB hacia los Países Bajos fueron 5,18% mayores en 2019 (1807 millones de dólares) en comparación con el valor registrado en 2018 (1718 millones de dólares). Asimismo, la participación de las mismas en el total de las exportaciones de bienes de la Argentina (65.115 millones de dólares) fue de 2,78%. En el caso del valor de las importaciones CIF argentinas desde los Países Bajos en 2019 (447 millones de dólares) se registró una disminución de 15,98% en relación con el valor importado en 2018 (532 millones de dólares). La participación de las mismas en el total de las importaciones de bienes CIF de la Argentina (49.125 millones de dólares) fue de 0,91%.

Cabe aclarar que a partir del nuevo marco normativo impartido por la Administración Federal de Ingresos Públicos, disposición n° 302/2018, el sistema permite realizar consultas a nivel de exportaciones de uno o más productos, según la NCM, entre la Argentina y un país de destino, siempre y cuando no se vulnere la normativa de secreto estadístico. Así, el sistema privilegia las consultas por producto y se da la máxima apertura de país posible, lo que implica que algunas operaciones a nivel país quedan enmascaradas y otras no, por lo tanto, el total de exportación o importación en relación con un país, en su análisis por producto, puede o no coincidir con el total comercializado con dicho país en el período de referencia.

⁴¹ <https://www.indec.gov.ar/indec/web/Nivel4-Tema-3-2-40>

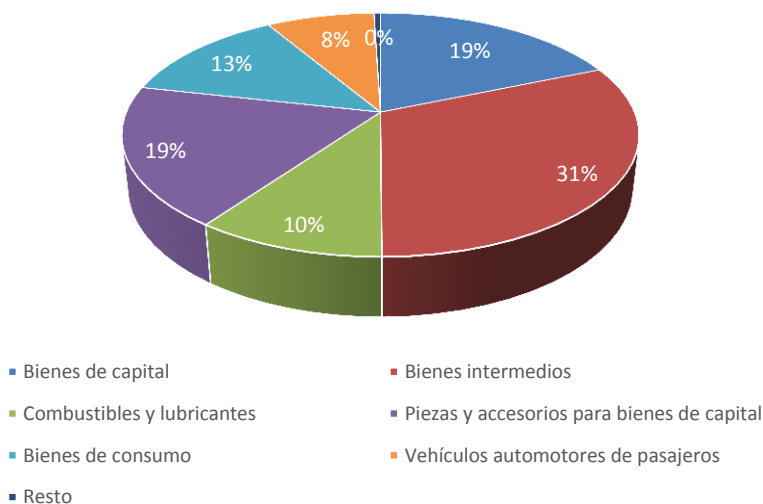
En los siguientes gráficos pueden observarse los porcentajes correspondientes al comercio bilateral por grandes rubros registrados en 2019.

Gráfico 32. Exportaciones FOB argentinas a los Países Bajos clasificadas por grandes rubros en 2019⁴²



Fuente: EPBAJ en base a datos del INDEC.

Gráfico 33. Importaciones CIF argentinas desde los Países Bajos clasificadas por grandes rubros en 2019⁴³



Fuente: EPBAJ en base a datos del INDEC.

4.5 Sectores y productos con potencial para la diversificación de las exportaciones argentinas

Existen abundantes bases y razones para justificar una mayor atención mutua e invertir en la relación desde el punto de vista económico y comercial. Los Países Bajos presentan una economía sólida, que supera con éxito años de crisis, un sistema político estable, un importante mercado y centro de reexportación y distribución, es un fuerte interlocutor en temas de energía, infraestructura y agricultura, con enorme

⁴² <https://www.indec.gov.ar/bajarCuadroEstadistico.asp?idc=24A28A7FAFEC1546B3EC74A0C32C1E5643FC2472E74E535E96133C31E37E9FFFC8B1D4A6368238F7>

⁴³ <https://www.indec.gov.ar/bajarCuadroEstadistico.asp?idc=2FF3475D7F2CA1223C32C82B55FC73771F2BA5F4D0AF3C6F88E3A271333C1C22C3BFE242ED48A292>

potencial para la cooperación en ciencia y tecnología, y se asume como socio crítico de la UE donde presenta una visión relativamente más aperturista en lo comercial.

Una ventaja de la Argentina para el caso de la exportación de alimentos, con respecto a países competidores miembros de la UE, es que produce a contra estación.

Productos prioritarios (en función del tamaño del mercado) que ofrecen oportunidades comerciales

A fin de posicionar una mayor cantidad de nuevos productos argentinos en el mercado neerlandés, esta Representación seleccionó productos en base a las tendencias y demandas que se observan en los Países Bajos, entre los productos más representativos de la oferta exportable argentina.

Algunos de los productos para los que esta representación busca oportunidades comerciales y a su vez busca participación en diferentes ferias y eventos son: carne vacuna, vinos, productos orgánicos, productos gourmet, yerba mate, dulce de leche, miel, frutos del bosque y frutas en general, semillas crudas, legumbres, maní y productos de alta tecnología.

A fin de incrementar las exportaciones de productos argentinos, esta Representación ha comunicado mediante informes y correos institucionales oportunidades que podrían presentarse en el mercado neerlandés para productos argentinos, incluidos los siguientes:

- **Vino:** Los Países Bajos no son sólo un destino comercial importante por la propia dimensión y características de su mercado sino por ser centro de intermediación y, desde muy antiguo, lugar de encuentro del comercio internacional a través de sus ferias y exposiciones que convocan a operadores de las más diversas procedencias. Para el caso del vino argentino, producto reconocido en esta plaza por su alta calidad y gran variedad, las condiciones que ofrecen los Países Bajos resultan de particular interés y abren las puertas a la expansión de otros productos de exportación de nuestro país.

Los Países Bajos son ya uno de los principales clientes de la exportación argentina de nuestra bebida nacional y, viceversa, la Argentina representa uno de los principales proveedores externos extrazona. En todo caso, la presencia de nuestro vino tiene posibilidades de crecimiento, especialmente en el segmento de vinos de alta calidad. Muchos importadores neerlandeses comercializan vinos argentinos más allá de los Países Bajos. A través de la participación en ferias vitivinícolas no sólo se estimula la exportación argentina a los Países Bajos, sino también a otros países europeos y asiáticos. Muchos consumidores “sofisticados” de vino buscan vinos auténticos; por lo que demandan trazabilidad y exclusividad. Los consumidores neerlandeses se muestran cada vez más interesados en el vino, dando lugar a un gusto más refinado y a la posibilidad de gastar más, no obstante, el precio sigue siendo un factor decisivo al momento de efectuar la compra.

- **Carne de animales de la especie bovina, fresca,** refrigerada o congelada: La carne argentina en los Países Bajos es sinónimo de calidad y prestigio. Existen muchos restaurantes en los Países Bajos que ofrecen parrilladas o *barbecues* brindando carne de varios orígenes. La mayoría de ellos dicen tener estilo argentino. Esto brinda una oportunidad especial para que compren carne de nuestro país. No obstante, si la consideran muy cara, pueden sustituirla con carne de otro origen, con la consecuente pérdida de cuota en ese mercado. Los importadores neerlandeses no solo cubren la demanda local sino que reexportan a otros mercados, esto da lugar a que este destino cuente con una mayor importancia para las exportaciones argentinas.

Según indica la Universidad de Wageningen, se avista un cambio en la elección del tipo de carne que se consume actualmente en los Países Bajos, observando un incremento en la venta de carne

orgánica. Cabe señalar, que dicha fuente también indica que el consumo de carne en los Países Bajos ha disminuido por 5 años consecutivos, siendo el último registro de ese informe el 2015. En dicho año el promedio del consumo anual fue de 75,4 kilos, un kilo menos que lo consumido en 2014.

- **Yerba mate:** Las preferencias de los consumidores están cambiando, se observa una diversificación de sabores en este sector. Existe un aumento en la demanda de té que brindan beneficios para la salud y ofrecen nuevos sabores.

El consumidor neerlandés está dispuesto a probar nuevos productos y a comprar algo cuando consideran que el precio concuerda con la calidad, dado que valoran la calidad de los productos en gran medida.

- **Dulce de leche:** es un producto típicamente argentino que puede ser identificado con nuestro país. Cabe señalar que los neerlandeses tienen una larga tradición en el consumo de lácteos, leche, quesos, yogurt y postres lácteos que son parte de su dieta diaria. Además de la utilización tradicional de productos lácteos, otros patrones alimenticios han contribuido al desarrollo de nuevos productos para adaptarse a las necesidades actuales del consumidor neerlandés. En la actualidad, muchos productos se consumen fuera del hogar, lo que ha dado lugar a la introducción de toda una nueva gama de productos lácteos.

Se ha observado que en los supermercados y mayoristas neerlandeses el dulce de leche que se comercializa, muchas veces bajo esa denominación, es de origen francés y español. Esto muestra la existencia de una demanda para un producto típicamente argentino que está siendo cubierta con productos de terceros países. Asimismo, tendría el potencial de ser un producto sustitutivo de otros tipos de dulces presentes en los Países Bajos y otros países europeos.

- **Miel:** En el mercado europeo la demanda de miel excede la oferta y a su vez, la producción europea decrece. Los Países Bajos junto con el resto de los países del oeste de Europa serían los mercados más atractivos para los exportadores de países fuera de la UE, según informa el Centro de Promoción de Importaciones desde Países en Desarrollo (CBI).

Las principales oportunidades que se identifican en el sector de la miel son principalmente en los segmentos de miel mono floral, orgánica y proveniente del Comercio Justo (Fairtrade).

- **Arándanos (y demás frutos del bosque) y otras frutas:** Los Países Bajos son un punto estratégico para la comercialización de frutas frescas argentinas. Son el quinto productor de verduras y el décimo productor de frutas en la Unión Europea, jugando un rol importante en la logística de estos productos. Aproximadamente tres cuartas partes de los cultivos de frutas y hortalizas neerlandesas se exportan. Mientras que más del 70% de la fruta importada y más del 80% de las hortalizas importadas se reexportan.

El consumo de bayas tanto en el mercado europeo como en el neerlandés hace que sea un mercado atractivo para las frutas provenientes desde la Argentina. Asimismo, en estos mercados, el arándano se ha visto beneficiado en los últimos años por el término popular denominado “súper alimento” o “súper fruta”, recibido por sus beneficios a la salud que responde a la creciente tendencia de enfocarse en una alimentación saludable.

Los Países Bajos son un mercado cuya demanda muestra un crecimiento sostenido lo que puede constatarse tanto en las estadísticas como en las góndolas de los supermercados neerlandeses. Por ejemplo, en los últimos años se han incrementado las importaciones neerlandesas de limones,

peras y manzanas frescas, entre otras frutas. Asimismo, debe tenerse en cuenta la reexportación, especialmente hacia otros países europeos.

- **Semillas y frutos oleaginosos:** Existe una tendencia mundial hacia una alimentación más saludable, por lo que los consumidores demandan cada vez más productos naturales y funcionales. Las semillas crudas son las más populares en Europa. El interés de la industria alimentaria en Europa sigue creciendo, lo que significa un mayor mercado potencial para las semillas como ingrediente. La popularidad del consumo de semillas continúa en aumento, por ejemplo, a las semillas de chía se las identifica en el mercado europeo como un superalimento. Las semillas de chía son principalmente populares en los Países Bajos, Alemania, el Reino Unido y los países escandinavos.
- **Legumbres:** Los Países Bajos al desempeñar un rol importante en la economía internacional y al manejar un gran volumen de importaciones, exportaciones y reexportaciones podrían ofrecer oportunidades comerciales para las exportaciones de legumbres argentinas. Asimismo, su ubicación en Europa y su infraestructura, contando con uno de los principales puertos del mundo como lo es el Puerto de Rotterdam, contribuyen a que los Países Bajos sean un significativo centro de distribución.
- **Maní:** Dentro del grupo de las legumbres el maní es un producto argentino de exportación relevante en el mercado neerlandés, siendo la Argentina el principal proveedor de los Países Bajos, posición que brinda oportunidades privilegiadas para el aumento de las exportaciones, pero también una necesidad de protegerla.
- **Productos orgánicos:** Se observa un incremento en la demanda de productos orgánicos en el mercado neerlandés, los consumidores asocian este tipo de alimentos con la salud y con un mejor sabor. Asimismo, en los próximos años, se prevé que la comunicación respecto a la importancia de los beneficios que estos alimentos ofrecen para la salud se incremente y el consumo de estos continúe en aumento.

No obstante, a pesar de su creciente popularidad, el consumo de alimentos naturales y productos orgánicos sigue siendo específico para grupos de consumidores con un mayor poder adquisitivo. Los productos orgánicos suelen ser comercializados por empresas importadoras especializadas.

- **Productos gourmet:** El alto estándar de vida les permite a los neerlandeses poder acceder a un amplio espectro de alimentos durante todo el año. No obstante, el precio sigue siendo un factor decisivo sobre la decisión de compra del consumidor neerlandés. Teniendo en cuenta el valor agregado con el que cuenta el sector de productos gourmet, se considera dicho mercado atractivo para la exportación de productos argentinos.

Entre sus características, los productos gourmet presentan un alto grado de calidad y refinamiento, tanto del producto como de su embalaje y sobresalen por su exclusividad y origen exótico, posiblemente de producción artesanal y en muchos casos contienen ingredientes orgánicos.

- **Productos para ser usados como fuentes de Energía:** la sociedad neerlandesa se encuentra en vías de utilización de recursos renovables, aunque su independencia de energías no renovables aún está sin concretarse. En este sentido, el carbón específicamente no fue un producto ampliamente importado por los Países Bajos; aunque si tuvo una gran importancia la exportación Argentina de Biodiesel y sus mezclas sin aceites de petróleo o de mineral bituminoso, cuya exportación creció un 178% durante 2018 (de €121,503,871 a €338,364,828) en comparación con el año anterior, representando el mercado neerlandés un 33,1% de las exportaciones argentinas totales de este producto. En 2019, el valor total de las exportaciones a los Países Bajos de dicho producto disminuyó con un 27,9% a €244,102,446 en 2019. En 2018 la Argentina ocupó el primer puesto de

países exportadores de biodiesel, en 2019 ese puesto fue ocupado por Malasia, seguido por la Argentina y China. Asimismo, las importaciones neerlandesas desde la Argentina de carbón vegetal fueron igual a €543,5 millones en 2017 (ocupando así el puesto número 9 del ranking) y aumentaron a €742,5 millones en 2018 (puesto número 6). En 2019 se importó por un valor de €738,4 millones desde la Argentina (puesto número 10). En 2019 los principales proveedores fueron Indonesia (31,6%), Namibia (21,2%) y Estados Unidos (16,5%). Se estima que el objetivo del gobierno de hacer que la economía local sea más verde y sostenible llevará a una demanda creciente de estos productos. Por otro lado, debido al cese de la extracción de gas en el norte del país por cuestiones medioambientales, los Países Bajos precisan otras fuentes alternativas de combustibles para cubrir sus necesidades energéticas.

Productos de alta tecnología - Reactor Nuclear "Pallas"

Un paso muy importante para las exportaciones argentinas de alta tecnología, especialmente hacia Europa, fue dado en relación con los Países Bajos. En enero del 2018, se firmó un contrato entre la Fundación Pallas, TBI e INVAP, para el diseño y construcción de un reactor de investigación y producción de radioisótopos para usos medicinales en la ciudad de Petten, Holanda del Norte.

Una importante delegación de INVAP visitó los Países Bajos en mayo de 2019 para trabajar en conjunto con sus socios neerlandeses un hito de seguimiento del proyecto del reactor Pallas. El proyecto del reactor se encuentra en la etapa de ingeniería básica con vistas a pasar a las siguientes fases a fines del presente año⁴⁴.

Gestión del Agua: mayores trabajos conjuntos

Los Países Bajos y Argentina tienen una intensa agenda de cooperación en gestión hídrica. Para celebrar y enfatizar esa cooperación el 29 de octubre de 2018 tuvo lugar la Conferencia Binacional en Gestión Integral del Agua en el Palacio de Aguas Corrientes (Aysa) en Buenos Aires. La conferencia fue organizada conjuntamente por la Secretaría de Infraestructura y Políticas Hídricas de la Nación y la Embajada del Reino de los Países Bajos en Argentina⁴⁵.

Se trató de una jornada orientada a difundir el estado de la cooperación bilateral, en particular respecto de diversos proyectos y líneas de trabajo en gestión de recursos hídricos. La Conferencia contó con la presencia del Secretario de Infraestructura y Política Hídrica de la Nación, el Enviado Especial de Asuntos Internacionales del Agua neerlandés, el Embajador de los Países Bajos en Argentina y el Presidente del Instituto Nacional del Agua (INA).

Durante el evento se presentaron los resultados de los estudios de prefactibilidad para el desarrollo sostenible del Delta del Río Paraná y el desarrollo de una hidrovía continental en el interior de Argentina, proyecto que busca reducir los efectos del cambio climático.⁴⁶

Durante estos años se han realizado numerosas visitas en ambas direcciones y estudios como aquellos de prefactibilidad de la Hidrovía Continental, otro sobre el Delta del Paraná y uno sobre búsqueda de soluciones para el tratamiento del agua con arsénico. Por otro lado, se creó la Diplomatura en Saneamiento AySA-IHE. También existen iniciativas como la Plataforma de Cooperación Ámsterdam-Buenos Aires, la de transformación de efluentes en tambos para uso agronómico, así como diversos ejemplos de cooperación

⁴⁴ <https://epbaj.cancilleria.gob.ar/es/importante-delegaci%C3%B3n-de-invap-presente-en-la-conmemoraci%C3%B3n-de-la-revoluci%C3%B3n-de-mayo-en-la>

⁴⁵ <https://www.paisesbajosytu.nl/su-pais-y-los-paises-bajos/argentina/negocios/cooperacion-paises-bajos---argentina/gestion-integral-del-agua>

⁴⁶ <https://www.argentina.gob.ar/noticias/conferencia-sobre-gestion-integral-del-agua-entre-argentina-y-holanda>

orientados a un nuevo modelo de gobernanza del agua en nuestro país. Asimismo, la Argentina pertenece a la Delta Coalition, proyecto global para el abordaje de los deltas.

Principales productos en el comercio bilateral

Los principales productos argentinos exportados hacia los Países Bajos y los principales productos importados por la Argentina desde los Países Bajos en 2019, desglosados a 8 dígitos, fueron, según los últimos datos brindados por el INDEC, los que pueden observarse en los cuadros 5 y 6 a continuación⁴⁷.

Cuadro 5. Exportaciones argentinas hacia los Países Bajos clasificadas por principales productos, en 2019

NCM	Producto	Monto FOB en u\$s 2018	Monto FOB en u\$s 2019	Variación anual de las exportaciones (%)	Participación del producto en las exportaciones argentinas a Países Bajos (%) Año 2019	Total exportación Argentina de cada producto al mundo en U\$s año 2019	Participación de Países Bajos en las exportaciones totales de la Argentina de dicho producto (%) Año 2019
38260000	Biodiesel y sus mezclas, s/aceites de petróleo o de mineral bituminoso o c/un contenido <= al 70% en peso de estos aceites	562131123,1	640.800.424,8	14,0	35,5	774.882.319,7	82,7
02013000	Carne bovina, deshuesada, fresca o refrigerada	141971559,4	143.486.485,2	1,1	7,9	771.646.966,4	18,6
20081100	Maníes preparados o conservados en formas ncop.	133368282,1	70.690.160,3	-47,0	3,9	281.080.372,4	25,1
23040010	Harina y "pellets" de la extracción del aceite de soja	103000853,8	87.206.751,8	-15,3	4,8	8.798.688.645,4	1,0
12024200	Otros maníes crudos ncop.	95172987,4	170.374.458,6	79,0	9,4	432.929.623,3	39,4
27090010	Aceites crudos de petróleo	79715443,71	164.636.257,0	106,5	9,1	1.483.367.344,5	11,1
20093900	Jugos de agrios (citrus) s/fermentar y s/adición de alcohol, excluidos naranjas, pomelos o toronja	55070426,43	52.409.567,4	5,1	2,9	174.510.948,57	30,0
23063010	Tortas, harinas y "pellets" de grasas o aceites de girasol	47848700,85	31.383.764,5	-33,5	1,7	164.525.332,0	19,1
23025000	Salvados, moyuelos y residuos de leguminosas	41144817,22	31.826.425,8	27,1	1,8	246.332.483,0	12,9
08055000	Limonas	34419614,76	17.956.229,1	-47,0	1,0	183.763.965,2	9,8
38231900	Ácidos grasos monocarboxílicos industriales ncop.	33894781,35	20.850.764,0	-27,6	1,2	42.707.754,2	48,8
29232000	Lecitinas y otros fosfoaminolípidos	28810711,52	24.546.611,3	-14,5	1,4	69.706.421,3	35,2
22042100	Vinos excluidos espumosos, mostos de uva c/fermentación cortada p/añadido de alcohol, en envases <= a 2 l.	28637491,98	24.939.137,6	9,6	1,4	711.918.142,2	3,5
10059010	Maíz en grano	14451909,51	11.186.815,5	-8,7	0,6	5.924.682.264,5	0,2

⁴⁷ <https://comex.indec.gov.ar/>

38231990	Ácidos grasos monocarboxílicos industriales ncop.	Sin datos	7.678.790,0	sin datos	0,4	20.795.726,76	36,9
15180090	Grasas,aceites animales o vegetales	8436436,93		52,3	0,4	42.316.281,3	17,0
08104000	Arándanos y otros frutos del género Vaccinium frescos	7768053	10.803.411,7	39,3	0,6	59.793.026,2	18,1
8083000	Peras frescas	7325733,35	6.466.053,4	-41,1	0,4	242.191.883,6	2,7
38231200	Ácido oleico industrial	Sin datos	5.805.673,7	Sin datos	0,3	13.655.479,0	42,5
	Subtotal	1.423.715.235,5	1.530.227.280,2	7,5	84,7	20.439.494.979,5	
	Resto	294.043.644,7	276.373.058,2	-6,0	15,3	44.675.505.020,5	
	Total	1.717.758.880,2	1.806.600.338,4	5,2	100	65.115.000.000	

Fuente: EPBAJ en base a datos del INDEC.

Cuadro 6. Importaciones argentinas desde los PB clasificadas por principales productos, en 2019

NCM	Producto	Monto FOB en u\$s 2018	Monto FOB en u\$s 2019	Variación anual de las importaciones (%)	Participación del producto en las importaciones argentinas a Países Bajos (%) Año 2019	Total importación Argentina al mundo en U\$s año 2019	Participación de Países Bajos en las importaciones totales de la Argentina de dicho producto (%) Año 2019
27101259	Gasolinas excluidas de aviación	140809496	179.940.601,4	27,8	40,3	259.939.182,3	69,2
27101921	Gasóleo ("gas oil")	74855166	27.547.782,6	-63,2	6,2	1.224.300.609,9	2,3
31024000	Mezclas de nitrato de amonio c/carbonato de calcio u otras materias inorgánicas s/poder fertilizante	23835908	19.962.382,4	-16,3	4,5	23.762.872,5	84,0
27101249	Naftas excluidas p/petroquímica	19205811	13.191.272,0	-31,3	3,0	47.404.725,5	27,8
21069090	Preparaciones alimenticias ncop.	14877645	15.273.389,3	2,7	3,4	70.327.222,7	21,7
30066000	Preparaciones químicas anticonceptivas a base de hormonas o de espermicidas	13786438	9.775.295,9	-29,1	2,2	39.905.085,3	24,5
31022910	Sulfonitrato de amonio	10634163	6.648.914,8	-37,5	1,5	8.819.812,2	75,4
27101290	Aceites livianos (ligeros) y preparaciones	1.827.342,5	2.979.849,4	63,1	0,7	6.070.993,6	49,1
17021900	Lactosa y jarabe de lactosa ncop.	7642493	2.938.553,4	-61,5	0,7	8.151.501,9	36,0
89051000	Dragas	Sin datos	2.871.660,5	Sin datos	0,6	20.170.888,8	14,2
30049079	Medicamentos c/ácidos nucleicos, compuestos heterocíclicos ncop., sulfonamidas, heterósidos o derivados ncop., acondicionados p/la venta por menor	4973133	2.957.621,0	-40,5	0,7	144.100.047,3	2,1
84148032	Compresores de gases, excluido aire, de tornillo	Sin datos	2.846.271,3	Sin datos	0,6	5.547.983,9	51,3
27132000	Betún de petróleo	4823185	7.616.815,8	57,9	1,7	46.076.546,4	16,5
84148021	Turboalimentadores de aire, peso<= a 50 Kg., p/motores de las partidas 8407 y 08, accionados por gases de los mismos	4617068	2.436.507,1	-47,2	0,5	61.563.320,1	4,0
30023090	Vacunas p/medicina veterinaria ncop.	4441817	3.768.572,9	-15,2	0,8	21.159.337,4	17,8
38249929	Derivados de ácidos grasos industriales etc.	2.102.144,7	2.395.474,4	14,0	0,5	30.141.366,8	7,9
32141010	Masilla, cementos de resina y otros mástiques	2.634.997,75	2.387.757,4	-9,4	0,5	33.210.952,2	7,2
76082090	Tubos de aleaciones de aluminio ncop.	3470528	2.153.337,7	-38,0	0,5	10.717.657,1	20,1
90213980	Artículos y aparatos p/prótesis, ncop.	3384288	2.896.255,0	-14,4	0,6	16.119.085,8	18,0
	Subtotal	337.921.623,9	310.588.314,3	-8,1	69,5	2.077.489.191,7	
	Resto	194.257.425,7	136.337.617,4	-29,8	30,5	47.047.510.808,3	
	Total	532.179.049,6	446.925.931,7	-16,0	100	49.125.000.000	



Fuente: EPBAJ en base a datos del INDEC.

4.6 Tratados vigentes más importantes en materia económica entre la Argentina y los Países Bajos:⁴⁸

- Convenio entre la República Argentina y el Reino de los Países Bajos para la Promoción y Protección Recíproca de Inversiones. Firmado en Buenos Aires el 20 de Octubre de 1992, aunque con entrada en vigor el 1 de Octubre de 1994 bajo la Ley n° 24.352.
- Acuerdo sobre Servicios Aéreos entre el gobierno de la República Argentina y el gobierno del Reino de los Países Bajos. Firmado en La Haya el 23 de Noviembre de 1993, aunque con entrada en vigor el 15 de Enero de 2004 bajo la Ley n° 25.836
- Convenio entre la República Argentina y el Reino de los Países Bajos para evitar la doble imposición y prevenir la evasión fiscal en materia de impuestos sobre la renta y el capital. Firmado en Buenos Aires el 27 de Diciembre de 1996, aunque con entrada en vigor el 11 de Febrero de 1998 bajo la Ley n° 24.933.
- Acuerdo entre la República Argentina y el Reino de los Países Bajos sobre asistencia mutua administrativa en cuestiones aduaneras. Firmado en Buenos Aires el 25 de Septiembre de 2012, aunque con entrada en vigor el 01 de Octubre de 2013.
- Normativa para la implementación del acuerdo entre la República Argentina y el Reino de los Países Bajos sobre asistencia mutua administrativa en cuestiones aduaneras. Firmado en Buenos Aires el 25 de Septiembre de 2012, aunque entró en vigor el 1 de Octubre de 2013.
- Acuerdo entre la República Argentina y el Reino de los Países Bajos, respecto de Aruba, para el intercambio de información en materia tributaria. Firmado en Buenos Aires el 30 de Septiembre de 2013, con entrada en vigor el 31 de Mayo de 2014.
- Acuerdo bilateral entre el gobierno de la República Argentina y el gobierno de los Países Bajos (Club de París). Firmado en Buenos Aires y La Haya el 17 de Marzo de 2015. Entró en vigor el 17 de Marzo de 2015.
- Acuerdo Entre La República Argentina y el Reino de los Países Bajos, respecto de Curaçao, Para El Intercambio De Información En Materia Tributaria. Firmado en Buenos Aires el 14 de Mayo de 2014, con entrada en vigor el 08 de Enero de 2016.
- Acuerdo sobre Servicios Aéreos entre la República Argentina y el Reino de los Países Bajos.
- Carta de Intención entre la República Argentina y el “Nederlandse Financierings-Maatschappij Voor Ontwikkelingslanden” (FMO) para la Implementación de un Programa de Financiamiento de Proyectos sobre Agua, Aguas Residuales y Residuos Sólidos.
- Convenio Marco de Cooperación, Asistencia Técnica y Colaboración entre la Subsecretaria de Recursos Hídricos del Ministerio del Interior, Obras Públicas y Vivienda de la República Argentina y Waternet.
- Memorando de Entendimiento entre el Ministerio de Asuntos Sociales y Empleo de los Países Bajos y el Ministerio de Trabajo, Empleo y Seguridad Social de la República Argentina sobre Cooperación en las Áreas de Promoción del Empleo y Diálogo Social (Modelo Polder).
- Memorándum de Entendimiento entre el Ministerio del Interior, Obras Públicas y Vivienda de la República Argentina y el Ministerio de Infraestructura y Medio Ambiente de los Países Bajos sobre Cooperación en Manejo Integral de Recursos Hídricos.
- Memorándum de Entendimiento entre la Administración General de Puertos Sociedad del Estado y el Puerto de Rotterdam.
- Memorándum de Entendimiento entre el Ministerio de Agroindustria de la República Argentina y la Autoridad de Inocuidad de Productos Alimentarios y de Consumo de los Países Bajos sobre el Lanzamiento del Intercambio de Información de Certificación Electrónica.
- También fue firmado el Memorando de Entendimiento entre el Instituto Nacional de Tecnología Industrial (INTI) y la Organización Neerlandesa para la Investigación Científica Aplicada (TNO).

⁴⁸ <https://tratados.cancilleria.gob.ar/busqueda.php?consulta=si&modo=c>



4.7 Áreas de cooperación conjunta

Durante los últimos años la cooperación y colaboración entre la República Argentina y el Reino de los Países Bajos se ha profundizado y tiene lugar en cada vez más sectores económicos, con delegaciones de un país viajando hacia el otro y viceversa. Uno de los principales temas en que ambos países han trabajado conjuntamente es en el manejo de los recursos hídricos. Los temas incluyen el manejo del agua, de las labores que se desarrollan para prevenir inundaciones y contaminaciones en ríos y napas subterráneas, también el tratamiento de los residuos cloacales y la provisión de agua potable para la población, entre otros. También tiene lugar una importante cooperación en materia de infraestructura portuaria y marítima/fluvial. Asimismo, se intercambiaron conocimientos sobre transporte ferroviario.

También se ha cooperado en materia energética, por ejemplo mediante la presencia de delegaciones para intercambio de conocimientos sobre energías renovables como la solar o el biogás, o en cuanto a la generación de energía a partir de la basura.

Otra temática en la cual hubo un importante intercambio de experiencias y conocimientos fue el Diálogo Social.

La agenda de cooperación no solo se desarrolla a nivel nacional, sino que también las ciudades y los municipios se encuentran en contacto. El cambio climático ha sido uno de los temas que ha conectado sobre todo a las municipalidades, pero las ciudades también lo han hecho en temas tales como los portuarios y aquellos relacionados con la cultura, arte y patrimonio; la innovación, tecnología y sustentabilidad; el desarrollo económico; la movilidad y el desarrollo urbano; entre otros.

Por otro lado, el sector tecnológico y el agrícola también han sido base de la cooperación entre ambos países.

En este sentido resulta destacable mencionar que recientemente La Agencia para los emprendedores neerlandeses (RVO) abrió una nueva oficina del Netherlands Business Support Office (NBSO) en la Provincia de Córdoba, con el objetivo de apoyar a PYMES neerlandesas que deseen hacer negocios en la Argentina. Los sectores en que se focalizará son: agricultura y alimentos, logística, agua, infraestructura y energía renovable.

4.8 Acuerdo comercial entre el Mercosur y la Unión Europea

El 28 de junio de 2019 se anunció el acuerdo Mercosur-UE. Dicho acuerdo aún se encuentra bajo revisión legal e institucional, pero incluye diversas temáticas. A continuación se enumeran los contenidos del pilar comercial⁴⁹:

- 1) Comercio en Bienes
- 2) Reglas de Origen
- 3) Aduanas y Facilitación del Comercio
- 4) Defensa comercial
- 5) Medidas Sanitarias y Fitosanitarias (MSF)
- 6) Diálogos
- 7) Obstáculos Técnicos al Comercio (OTC)
- 8) Servicios y Establecimiento
- 9) Compras Públicas
- 10) Defensa de la Competencia
- 11) Subvenciones
- 12) Empresas del Estado
- 13) Propiedad Intelectual e Indicaciones Geográficas
- 14) Comercio y Desarrollo Sostenible

⁴⁹ <https://cancilleria.gob.ar/es/acuerdo-mercosur-ue>



- 15) Transparencia
- 16) Pequeñas y Medianas Empresas
- 17) Solución de Controversias

El Canciller Jorge Faurie explicó los detalles del acuerdo alcanzado entre el Mercosur y la Unión Europea, poniendo especial énfasis en los beneficios y múltiples oportunidades para el desarrollo de las economías regionales⁵⁰.

El Gobierno Argentino explica en su informe sobre el acuerdo⁵¹, lo siguiente:

“El acuerdo Mercosur-UE es mucho más que un acuerdo comercial: es un avance estratégico para lograr una economía competitiva y dinámica y, con esto, promover grandes objetivos como impulsar la economía, generar empleo de calidad y reducir la pobreza.

Se trata de un hito trascendental en la inserción internacional de la Argentina: promoverá la llegada de inversiones, aumentarán las exportaciones de las economías regionales, consolidará la participación de nuestras empresas en cadenas globales de valor, acelerará el proceso de transferencia tecnológica y aumentará la competitividad de la economía.

Es el acuerdo más amplio y ambicioso alcanzado por ambos bloques en toda su historia, creando un mercado de bienes y servicios de 800 millones de consumidores que se beneficiarán de una oferta más diversa y de mayor calidad a precios más competitivos.”

Asimismo, de acuerdo con el informe, el Acuerdo fomenta las exportaciones:

“En el año 2018 la UE fue el segundo importador mundial por la suma de aproximadamente €2 billones extrazona o el 17% del total de las importaciones mundiales.

- Bienes: la UE elimina los aranceles para el 92% de las exportaciones del Mercosur y otorga acceso preferencial para otro 7,5% (cuotas y otras modalidades de acceso que no implican eliminación total de aranceles). Menos del 1% quedó excluido. En contrapartida, el Mercosur eliminará aranceles para el 91% de las importaciones desde la UE y dejará excluido un 9% de productos sensibles de nuestro bloque.

- Servicios: la UE es el primer importador mundial de servicios, por valores que superan los €800.000 millones anuales. La Argentina, exportador de servicios basados en conocimiento, se beneficiará con la remoción de la mayoría de las barreras existentes y podrá competir en igualdad de condiciones en el mercado europeo”.

Posición de los Países Bajos

La Comisión Europea está cerrando ahora las últimas líneas arancelarias restantes y espera finalizar los textos finales legalmente autorizados y traducidos y la Evaluación de impacto sobre la sostenibilidad, sobre la que también se ha consultado a la sociedad civil, pueda completarse en otoño de 2020. A continuación, se completará la evaluación de los efectos para los Países Bajos, realizada por la Universidad de Wageningen, en particular en los hogares agrícolas. El gabinete neerlandés determinará su posición si dispone de los documentos necesarios.⁵²

⁵⁰ <https://www.cancilleria.gob.ar/es/actualidad/noticias/mercosur-ue-faurie-y-sica-explicaron-detalles-del-acuerdo-los-ministros-de>

⁵¹ https://www.cancilleria.gob.ar/userfiles/prensa/resumen_acuerdo_mcs-ue_elaborado_por_gobierno_argentino.pdf

⁵² <https://www.rijksverheid.nl/documenten/kamerstukken/2020/09/11/voortgangsrapportage-handelsakkoord-september-2020>



5. Acceso al Mercado

5.1 Régimen Arancelario

Aranceles

Los Países Bajos usan el sistema del Arancel Externo Común de la Unión Europea. El organismo ejecutivo del control de las importaciones es la aduana neerlandesa que depende del Servicio de Impuestos (Belastingdienst).

Según el acuerdo comercial que tenga la UE con el país de origen, los productos pueden estar exentos de arancel, o tener una tarifa reducida, esto también puede suceder por otras razones, como si son muestras sin valor comercial, bienes para reparación u otros productos que sean de importación temporal. Para consultar información sobre un producto de importación y los aranceles válidos pueden consultarse los siguientes sitios: www.douane.nl/ www.tarief.douane.nl (neerlandés) https://ec.europa.eu/taxation_customs/dds2/taric/taric_consultation.jsp?Lang=nl (inglés/español/neerlandés).

Impuestos internos (I.V.A.)

Todos los productos a la venta en la UE están sometidos al Impuesto del Valor Agregado (IVA). El IVA puede ser del 9% o del 21%, dado que el último cambio lo llevo del 6% al 9% en enero del 2019. El porcentaje del IVA del 9%, se aplica a muchos productos o servicios, tales como alimentos y bebidas, productos y servicios agrícolas, medicinas, libros, diarios y revistas.⁵³

SGP

Por otro lado en la UE funciona el Sistema Generalizado de Preferencias (SGP), el cual es un conjunto de normas comunitarias que permite desde 1971 a países en vías de desarrollo exportar a la Unión Europea (UE) beneficiándose de la eliminación total o parcial de los derechos de aduanas para los productos que ingresan a dicho mercado. Este régimen que no es recíproco, fue modificado por la Unión Europea el 31 de octubre de 2012, a través del Reglamento (UE) No 978/2012, estableciendo nuevos criterios de elegibilidad de los países beneficiarios del Sistema Generalizado de Preferencias (SGP). La Argentina ya no es beneficiario del SGP, pero muchos otros países que compiten con la Argentina cuentan con rebajas arancelarias realizadas a través del mismo.⁵⁴

5.2 Documentos y Formalidades

Requisitos para arancelarios

En lo que respecta a la producción, el envasado y la comercialización, los Países Bajos aplican la normativa europea. Los objetivos fundamentales de esta normativa son la protección de la salud, la garantía de la seguridad del producto, provisión de la información correcta al consumidor y la promoción del comercio justo, así como la protección del medio ambiente.

Para obtener información sobre documentos necesarios para la importación/exportación de productos destinados a los Países Bajos puede consultarse:

- Unión Europea: https://europa.eu/european-union/business/import-export_es
- Agencia Argentina de Inversiones y Comercio Internacional:
<http://www.inversionycomercio.org.ar/exportar.php>

⁵³: https://www.belastingdienst.nl/wps/wcm/connect/bldcontenten/belastingdienst/business/vat/vat_in_the_netherlands/calculating_vat/vat_tariffs

⁵⁴ http://ec.europa.eu/trade/policy/countries-and-regions/development/generalised-scheme-of-preferences/index_en.htm



- Embajada de la Rep. Argentina en el Reino de los Países Bajos: <http://epbaj.mrecic.gov.ar/>
- Embajada de los Países Bajos en la Argentina: <https://www.paisesbajosytu.nl/su-pais-y-los-paises-bajos/argentina>
- Cámara de Comercio Argentino-Holandesa: www.ccah.org.ar
- Cámara de comercio neerlandesa (KVK) en neerlandés: <https://www.kvk.nl/advies-en-informatie/internationaal-ondernemen/importeren/hoeveel-invoerrechten-moet-ik-betalen/>

Certificado fitosanitario

Para poder ser introducidos en la UE, determinados vegetales, productos vegetales y otros productos (enumerados en el la anexo V, parte B, de la Directiva 2000/29/CE) deben ir acompañados de un certificado fitosanitario, expedido por la organización oficial nacional de protección de vegetales del país exportador. Tras la entrada en la UE, el certificado fitosanitario puede sustituirse por un pasaporte fitosanitario (para los vegetales, productos vegetales y otros productos importados enumerados también en el anexo V, parte A).

Mayor información de las normas y procedimientos sobre importación de productos en la UE, información sobre derechos de aduana, requisitos para la importación de animales y peces vivos, se encuentra en: https://ec.europa.eu/info/business-economy-euro/trade-non-eu-countries/import-eu_es

Sitios web: Cámara de Exportadores de la República Argentina: www.cera.org.ar

Agricultura orgánica

Los productos etiquetados como "orgánicos" son aquellos que han sido certificados como producidos con métodos de producción orgánica claramente definidos. En otras palabras "orgánico" se refiere al proceso de producción más bien que al producto en sí mismo. La agricultura orgánica es conocida como el método agrícola en el que no se utilizan fertilizantes ni plaguicidas sintéticos.

Según la definición del Codex Alimentarius, "la agricultura orgánica es un sistema holístico de ordenación de la producción que promueve y mejora la salud del agro sistema, con inclusión de la biodiversidad, los ciclos biológicos y la actividad biológica del suelo". Desde principios de la década del noventa, los países de la CE han ratificado una normativa orgánica común expresada en el Reglamento 2092/91 de la CE. En este sentido, los Países Bajos son un consumidor relativamente importante de productos orgánicos que se venden en negocios y en cadenas de supermercados con rotulación específica.

5.3 Establecer una empresa

En los Países Bajos, la inscripción en el Registro Mercantil es obligatoria para todas las empresas y casi cada entidad individual. La Cámara de Comercio de los Países Bajos (KvK) es el Registro Nacional de los Países Bajos.

Para establecer su empresa en los Países Bajos puede consultar la siguiente página: <https://business.gov.nl/starting-your-business/>



6. Estructura de Comercialización

6.1 La preparación

Para lograr éxito en la exportación hacia los Países Bajos, es necesario efectuar un buen trabajo previo de factibilidad de la posible demanda para los mismos. También es importante conocer el interés existente, cómo funciona el mercado para los diferentes bienes, quiénes son los que ofrecen similares productos y a qué precios.

Asimismo, es fundamental contar con buenas muestras y si es posible con una página web (en español y en inglés) que contenga fotos que describan con la mayor exactitud posible los productos a ofrecer. De hecho, muchas empresas se niegan a dar una entrevista si no se cuenta con esos materiales. También es conveniente presentar carpetas, folletos y todo otro material impreso o digital (en inglés) que permita identificar los productos o servicios en cuestión.

6.2 Canales de Distribución

Los canales de distribución dependen del producto o servicio a ofrecer, pero en líneas generales los importadores o agentes distribuidores son los encargados de realizar la colocación comercial. Existe una red importante de distribuidores mayoristas que opera en los distintos rubros del mercado.

La Red “Enterprise Europe Network” gestiona una grande base de datos en línea de oportunidades comerciales de Europa. Se puede buscar socios comerciales o académicos para fabricar, distribuir, co-desarrollar y suministrar productos, ideas y servicios. Para encontrar un socio se puede registrar en la siguiente página: <https://een.ec.europa.eu/partners>

Si está buscando organizaciones comerciales e industriales neerlandesas específica se puede visitar el sitio web business.gov.nl que ofrece información para empresarios residentes y extranjeros que deseen establecer un negocio o hacer negocios en los Países Bajos.

Algunas empresas de gran tamaño o supermercados efectúan sus compras enviando a sus representantes directamente al país donde se fabrica el producto. Muy pocas empresas tienen representantes residentes en el país (como por ejemplo en el caso de los cítricos y algunas firmas de vino).

El centro de distribución más grande en los Países Bajos es de Bol.com, donde existe la oportunidad de vender productos como socio: <https://www.bol.com/nl/m/zakelijk-verkopen/>

Otras empresas grandes de distribución comercial en Países Bajos son empresas como Lidl (abrió el mayor centro de distribución en Europa en enero del 2019), Ahold, Laurus, Maxeda, Bijenkorf, Inditex (grupo de prêt-à-porter), Blokker y Kruidvat⁵⁵.

Asimismo, los supermercados mayoristas más importantes son:

- Makro: www.metro-mcc.nl/body.asp
- Sligro: www.sligro.nl
- Hanos: www.hanos.nl

⁵⁵ <https://retailtrends.nl/news/55417/lidl-opent-grootste-nederlandse-distributiecentrum>



6.3 Promoción de Ventas – Ferias y exposiciones

La promoción de ventas depende del producto a ofrecer. En términos generales se realiza a través de la participación en ferias y exposiciones.

La participación o la visita a ferias internacionales es una importante herramienta para conocer, de primera mano, las características de mercado para sus productos y las exigencias que plantea el desarrollo de un negocio de exportación.

En la siguiente página se pueden consultar las ferias internacionales en el listado de Argentina Trade Net pudiéndose buscar por país, sector de actividad o nombre:

https://exportaciones.cancilleria.gob.ar/sitios/ferias_eventos

6.4 Compras Gubernamentales

Las compras gubernamentales se realizan mediante licitaciones públicas que cumplen con los requisitos de transparencia y no discriminación exigidos por las directivas de la UE para este tipo de operaciones. El objetivo de la legislación de la UE es garantizar que todas las empresas europeas se hallen en igualdad de oportunidades para conseguir contratos públicos. Procedimientos de licitación abiertos y transparentes suponen mayor competencia, más precauciones ante la corrupción, mejor servicio y mayor rentabilidad para los contribuyentes. Mayor información sobre las licitaciones gubernamentales se puede encontrar en la siguiente página web: <https://www.tenderned.nl/cms/english>

6.5 Estándares de Calidad, Etiquetado y Certificaciones

Algunos productos importados han de ceñirse a determinadas regulaciones técnicas nacionales que dan lugar a una homologación. Asimismo, son obligatorios las Directivas y Reglamentos de la UE. Por otra parte, existen requisitos técnicos voluntarios impuestos por la competitividad del mercado. En los Países Bajos la organización que centraliza las cuestiones referentes a la normalización es el Instituto Neerlandés de Normalización (Nederlands Normalisatie Instituut, NEN). El NEN trabaja en colaboración con el Comité Electrotécnico Neerlandés (Nederlands Elektrotechnisch Comité – NEC), responsable de las actividades de normalización en el sector electrónico. La certificación voluntaria es responsabilidad de una serie de entidades de certificación agrupadas en el Consejo Neerlandés para la Certificación (Stichting Raad voor de Certificatie), organismo de examen, control y acreditación de dichas entidades. Existe una tendencia creciente a la certificación de productos y servicios. Ello es considerado prueba de calidad y seguridad y aumenta el potencial de venta en el mercado neerlandés. Las normas de calidad ISO son cada vez más consideradas en el ámbito empresarial como factor de competitividad vía calidad certificada.

Mayor información se puede encontrar en las siguientes páginas web:

- Instituto Neerlandés de Normalización: <https://www.rijksoverheid.nl/contact/contactgids/nederlands-normalisatie-instituut-nen>
- Consejo Neerlandés para la Certificación: <https://www.rva.nl/>
- Normas de calidad ISO: <https://isoregister.nl/informatie-over-de-iso-normen/>

6.6 Derechos de Propiedad Intelectual, Patentes y Marcas

Los Países Bajos cuentan con una legislación para la protección de patentes, marcas comerciales y diseños industriales. Es miembro de la Unión de París para la Protección de la Propiedad Industrial y del Convenio que establece la Organización Mundial de la Propiedad Intelectual (OMPI) (<https://www.wipo.int/portal/en/index.html>).



En cuanto a las patentes, son otorgadas directamente por el Consejo de Patentes NL Octrooicentrum (<https://mijn.rvo.nl/octrooi-aanvragen-in-nederland>) o a nivel europeo en la Oficina de Patentes Europeas. Además de los costos de obtener una patente, existen tarifas anuales para el mantenimiento de la misma.

En lo que a las marcas se refiere, los Países Bajos forman parte del Arreglo de Madrid relativo al Registro Internacional de Marcas y de su Protocolo.

7. Viajes y Negocios

7.1 Transporte y Hotelería

Transporte Aéreo y Ferrocarril

El principal aeropuerto de los Países Bajos, el aeropuerto de Schiphol, se ubica cerca de la autopista A4, que conecta con Ámsterdam, La Haya y Rotterdam y se encuentra tan sólo a 20 minutos de la estación Central de Ámsterdam. Los trenes salen de Schiphol aproximadamente cada 15 minutos desde las 06.00 hasta las 24.00 y cada hora durante la noche. Dicha locación está unida por tren con la mayoría de las estaciones del país.

La compañía nacional de vuelos es KLM del grupo Air France-KLM: www.klm.nl

Aeropuerto de Schiphol: www.schiphol.com

Compañía de Trenes NS: www.ns.nl

Autopistas

Es fácil viajar en auto en los Países Bajos. Las autopistas se encuentran en muy buen estado y además tiene una red amplia de rutas conectadas entre sí. En las horas pico suele haber mucho tráfico y entrar en las ciudades en auto podría ser complejo.

Autos de alquiler

En los Países Bajos, sobre todo en el aeropuerto de Schiphol, existen varias agencias de alquiler de autos. Están abiertas entre las 06:30 y las 23:00 horas. Para alquilar un auto necesita disponer de una tarjeta de crédito, un pasaporte y una licencia de conducir internacional. Es aconsejable realizar una reserva previa.

A modo informativo, se incluyen las páginas de algunas agencias presentes en los Países Bajos:

Europcar Autoverhuur B.V.: <https://www.europcar.nl>

Hertz Nederland B.V.: <https://www.hertz.nl>

Thrifty: <https://www.thrifty.nl/>

Avis: <https://www.avis.nl/>

Enterprise: <https://www.enterprise.nl/en/home.html>

Transporte público

El transporte público neerlandés es caro, pero las conexiones, el mantenimiento y servicios son muy buenos.



Las compañías más importantes son: NS (trenes - www.ns.nl), Connexion (autobuses nacionales - www.connexion.nl) y Eurolines (autobuses internacionales - www.eurolines.com).

Desde y hacia Francia, Alemania y Bélgica se puede viajar en trenes de alta velocidad: <https://www.nsinternational.nl/>

Hay buena conexión ferroviaria con Inglaterra. Las compañías más importantes son:

DFDS (Ámsterdam IJmuiden- Newcastle): <https://www.dfds.com/es-es/ferris-de-pasajeros>

StenaLine (Hoek van Holland – Harwich): <https://www.stenaline.nl/en-GB-nl/all-routes>

P&O Ferries (Rotterdam Europoort – Hull): <https://www.poferries.com/en/account/my-account>

Asimismo, en cada región existen distintas empresas que brindan servicios de transporte público como tranvías, buses y metro.

Taxis

Como la red del transporte público es amplia y en buen estado, no es muy común viajar en taxi. Se utiliza esencialmente para viajes cortos dentro de una ciudad.

Bicicletas

En los Países Bajos la bicicleta es el medio de transporte más popular, el tránsito está adaptado para el tráfico de las bicicletas, con ciclovías e incluso semáforos especiales. Se pueden alquilar bicicletas en las estaciones de tren o en locales en diferentes ciudades. Las direcciones de puntos de alquiler se encuentran en las oficinas de turismo. La mayoría de las empresas de alquiler piden una garantía.

En Ámsterdam:

MAC Bike:	https://www.macbike.nl
Rent a Bike:	https://www.rentabike.nl/es
Mikes Bike Tours:	https://www.mikesbiketours.com
Ajax Bike:	http://www.ajaxbike.nl
Amster Bike:	https://www.amsterbike.eu

En La Haya:

Fietsverhuur Den Haag:	http://www.fietsverhuurdenhaag.nl/engels/
Black Bikes:	https://black-bikes.com/the-hague-den-haag/
Fiets Verhuur Zuid-Holland:	https://fietsverhuurzuidholland.nl
Rent a Road Bike:	https://www.rent-a-road-bike.com/Den-Haag/The-Hague

Alojamiento

Los Países Bajos cuentan con una importante infraestructura en cuanto a hoteles, existe diversidad de precios y categorías. A continuación se encuentra un listado de enlaces útiles para viajar y alojarse en los Países Bajos.

Hoteles en los Países Bajos

- www.hotels.nl
- www.booking.com



- Oficinas de turismo (en los Países Bajos se llama VVV): www.vvv.nl
- <https://www.holland.com/es/turista.htm>

7.2 Visas

Los Países Bajos forman parte del grupo de países SCHENGEN. El acuerdo de Schengen fue firmado el 14 de junio de 1985 y se encuentra en vigor desde el 26 de marzo de 1995, siendo los países miembros de este acuerdo: Alemania, Austria, Bélgica, Dinamarca, Eslovaquia, Eslovenia, España, Estonia, Finlandia, Francia, Grecia, Hungría, Islandia, Italia, Letonia, Lituania, Liechtenstein, Luxemburgo, Malta, Noruega, Países Bajos, Polonia, Portugal, República Checa, Suecia y Suiza. Los ciudadanos argentinos pueden viajar a estos países con su pasaporte nacional válido y no necesitan tramitar una visa, siempre que su estadía no sea superior a los 90 días.

Sin embargo, la autorización de viaje ETIAS pasará a ser un requisito obligatorio para la entrada a Europa de los turistas de nacionalidades elegibles que quieran visitar los diferentes países durante un corto período de tiempo. Los motivos de los solicitantes deberán ser exclusivamente turismo y negocios. Se prevé que este permiso tendrá que ser tramitado a partir de 2021 por todos los ciudadanos extranjeros que deseen entrar en los 26 países que conforman la Zona Schengen con la finalidad de agilizar el proceso de entrada a la UE⁵⁶.

El programa “Vacaciones y Trabajo” está vigente desde el año 2017, fecha en la que Argentina y Países Bajos suscribieron un Memorándum de entendimiento con el objetivo de promover el intercambio cultural y fomentar relaciones más estrechas entre los países. El programa busca brindar mayores oportunidades a los nacionales de ambos países, especialmente a los jóvenes que tengan entre 18 y 30 años. Asimismo, se busca otorgar a los jóvenes de ambos países, condiciones favorables para que puedan viajar al reino de los Países Bajos o a la República Argentina por período prolongado, permitiéndoles realizar tareas ocasionales que le permitan afrontar sus gastos de estadía, perfeccionar su formación profesional y mejorar su conocimiento de la cultura y la sociedad del otro país.

Para mayor información, se sugiere consultar en los siguientes enlaces:

<https://www.argentina.gob.ar/programa-de-vacaciones-y-trabajo-para-extranjeros-y-argentinos>

<https://www.netherlandsandyou.nl/travel-and-residence/whp/whp-argentina>

Para más información y detalles sobre procedimientos y requisitos de ingreso puede contactarse con la Embajada de los Países Bajos en Buenos Aires, Argentina: <https://www.paisesbajosytu.nl/su-pais-y-los-paises-bajos/argentina>

7.3 Clima, Atención Médica, Idioma, Comunicaciones

Clima

Los veranos (junio-septiembre) son generalmente cálidos con algunos períodos de inestabilidad. En los Países Bajos el clima es de tipo marítimo y casi nunca llega a hacer un calor excesivo. Los inviernos (diciembre-marzo) son bastante fríos con posibilidad de nevadas.

Atención Médica

El seguro médico en los Países Bajos es pago y obligatorio por Ley. Sin embargo, según la ley neerlandesa, cualquier institución médica del país tiene la obligación de tratar a un paciente en caso de urgencia, independientemente de si tiene o no seguro. El número de emergencias es el 112.

⁵⁶ <https://www.visaeuropa.com/etias>



En los Países Bajos hay dos tipos de farmacias: apotheek y drogist

Los medicamentos con receta médica se compran en la “apotheek” y su importe podría ser devuelto por la compañía de seguro médico, aunque no todos los medicamentos están cubiertos. Los medicamentos que no necesitan prescripción médica se pueden adquirir en el “drogist”.

Idioma y comunicaciones

En los Países Bajos el idioma oficial es el neerlandés. Sin embargo, la mayor parte de la población domina el idioma inglés. El sistema de comunicaciones es de excelente calidad con una gran red de telefonía fija y celular así como de conexión a Internet.

Los neerlandeses están además muy bien preparados en el manejo del alemán y el francés. El español es una lengua menos difundida pero su aprendizaje es creciente, especialmente entre los profesionales.

7.4 Consideraciones en materia de seguridad

En líneas generales los Países Bajos son un país seguro. No obstante, conviene prestar especial atención en los trenes, otros transportes públicos y en las grandes ciudades porque existen robos de dinero, valijas, pasaportes, etc.

7.5 Costumbres locales

Un elemento fundamental en los Países Bajos es la puntualidad, las citas deben estar previamente agendadas, aún en la esfera privada. Se suele almorzar muy ligero (entre las 12:00 y las 14:00 Hs.) y cenar entre las 17:00 y las 19:00 Hs. y a las visitas se las suele recibir con café y una galleta/torta. A la hora de negociar, el neerlandés es directo y posee un gran interés por conocer los aspectos sociales y culturales de su contraparte.

7.6 Horarios laborales y calendario de vacaciones

Horarios laborales

Los horarios de trabajo suelen ser de las 9 horas hasta las 17 o 18 horas. A las diez y media se toma un café (una pausa de quince minutos) y a las 12 horas suele tener lugar el almuerzo. En la mayoría de las empresas el almuerzo dura treinta o cuarenta y cinco minutos.

Una semana de trabajo dura normalmente 40 horas, pero hay contratos de trabajo de 36, 32, 28, 24 y 20 horas.

Los comercios abren de 10 a 18 horas de lunes a sábado y en las ciudades grandes también los domingos. Una vez a la semana los comercios están abiertos hasta las 21 horas.

Calendario de vacaciones

Las vacaciones tienen lugar generalmente en los meses de julio, agosto y en la segunda mitad de diciembre. También dependiendo de la región, hay vacaciones escolares de una semana en el mes de febrero, en mayo y octubre.

Los días festivos y de conmemoraciones

La fiesta nacional de los Países Bajos es el 27 de abril, en esta se celebra el cumpleaños del Rey Willem - Alexander (Koningsdag). En el Día del Rey se organizan actividades festivas en todo el país, tales como desfiles, mercados de artículos usados y festivales musicales. Asimismo, existen otros días festivos.



Días festivos nacionales

- Día del Rey 27 de abril
- Día Nacional de la Liberación 5 de mayo

Feridos en el año 2021⁵⁷:

- Año nuevo: viernes 1 de enero de 2021
- Viernes Santo: viernes 2 de abril de 2021
- Semana Santa (lunes de Pascuas): domingo 4 y lunes 5 de abril de 2021
- Día de la Ascensión: jueves 13 de mayo de 2021
- Pentecostés (Domingo de Pentecostés y Lunes de Pentecostés): domingo 23 de mayo y lunes 24 de mayo de 2021
- Navidad: sábado 25 y domingo 26 de diciembre de 2021

Otros festivos:

- San Valentín: 14 de febrero
- El día del trabajo: 1 de mayo
- Conmemoración de los caídos: 4 de mayo
- Día de la madre: segundo domingo de mayo
- Día del padre: tercer domingo de junio
- Día de los príncipes: tercer martes de septiembre
- Día de los animales: 4 de octubre
- San Nicolás: 5 de diciembre

7.7 Actividades de la Embajada Argentina en los Países Bajos

Con la intención de identificar oportunidades comerciales, difundir proyectos de inversión y licitaciones, contactar posibles inversores y dar a conocer las alternativas turísticas que ofrece la Argentina, integrantes de esta Representación participan activamente en eventos, foros, cumbres, seminarios y otras iniciativas tanto públicas como privadas. A tales efectos, se confecciona un calendario de aquellas actividades que cuenten con la presencia de importadores e inversores u otros públicos objetivos, según el caso, a fin de potenciar la relación costo-efectividad de las acciones de promoción de la Embajada.

Mediante la presencia en una gran cantidad de eventos, la Embajada ha obtenido un gran número de oportunidades comerciales que benefician a los exportadores de nuestro país y ayudan a aumentar las exportaciones argentinas. Nuestra presencia contribuye a incrementar la visibilidad de nuestro país, conocer con un mayor grado de profundidad el perfil sectorial de diversas actividades económicas en los Países Bajos e incrementar la agenda de contactos.

En el portal de internet de nuestra Cancillería: "[Argentina Trade Net](#)", se puede encontrar información de inteligencia de una red de más de 150 oficinas (Embajadas, Centros de Promoción y Consulados argentinos) en el exterior.

En la siguiente página se pueden consultar las oportunidades comerciales en los Países Bajos dentro del listado de Argentina Trade Net :

https://exportaciones.cancilleria.gob.ar/sitios/oportunidades_comerciales

⁵⁷ <https://www.rijksoverheid.nl/onderwerpen/arbeidsovereenkomst-en-cao/vraag-en-antwoord/officiele-feestdagen>



Asimismo, se pueden consultar las ferias internacionales en dicho sitio:

https://exportaciones.cancilleria.gob.ar/sitios/ferias_eventos

La Embajada puede ayudar a aquellos que quieran ingresar al mercado de los Países Bajos mediante la realización de listados de importadores por sector, perfiles de mercado sobre distintos productos o agendas de negocios.

7.8 Contacto

Embajada de la República Argentina en los Países Bajos: Javastraat 20 2585 AN Den Haag.

Tel. +31 70 311 84 26/27

E-mail: comercial_epbaj@mrecic.gov.ar o inversiones_epbaj@mrecic.gov.ar

Otras organizaciones relevantes en los Países Bajos:

- Centro para la promoción de la importación desde países en vías de desarrollo (inglés): www.cbi.nl
- Cámara de Comercio en los Países Bajos: www.kvk.nl
- Agencia de Comercio Exterior y Cooperación Internacional: www.hollandtrade.com
- Agencia del Comercio Exterior de los Países Bajos: www.rvo.nl
- Información estadística: <https://www.cbs.nl/en-gb>