

# PAÍSES BAJOS: INFORME ANUAL ECONÓMICO, COMERCIAL Y DE INVERSIONES - 2019

Octubre 2020



Embajada de la República  
Argentina en los Países  
Bajos

A. ANÁLISIS DE LOS PRINCIPALES INDICADORES MACROECONÓMICOS .....	2
1. PRODUCTO BRUTO INTERNO (PBI) .....	4
1.1 El crecimiento se considera en 2019 .....	4
1.2 Composición del PBI y principales sectores .....	5
1.3 Importancia de los Países Bajos en la UE como aportante neto al presupuesto común .....	6
1.4 Se frena abruptamente el crecimiento económico neerlandés .....	6
2. CONSUMO PRIVADO .....	8
3. SUPERÁVIT FISCAL .....	9
3.1 Presupuesto 2020 en contexto de estabilización .....	10
3.2 Una reserva financiera para el envejecimiento demográfico y futuras crisis ...	11
3.3 Presupuesto 2019 .....	11
3.4 Gastos (en mil millones de EUR) .....	11
3.5 Ingresos en miles de millones de euros .....	11
4. DEUDA PÚBLICA .....	12
5. EMPLEO Y MERCADO DE TRABAJO .....	13
5.1 Desempleo según rango etario .....	13
5.2 La tasa de desempleo .....	14
5.3 Fuerte crecimiento en las horas de empleo .....	14
6. INFLACIÓN .....	15
6.1 Precios de la mano de obra y subas impositivas impulsaron una suba en la inflación .....	15
6.2 Salarios vs Inflación .....	15
6.3 La inflación en los Países Bajos estuvo por debajo del promedio de la zona Euro	16
7. COMERCIO INTERNACIONAL DE LOS PAÍSES BAJOS .....	16
7.1 COMERCIO NEERLANDÉS DE BIENES Y SERVICIOS .....	17
7.2 EXPORTACIONES NEERLANDESAS .....	18
7.2.1 Exportaciones neerlandesas de bienes hacia la UE y el resto del mundo .....	19
7.2.2 Exportaciones neerlandesas de servicios hacia la UE y el resto del mundo .....	19
7.2.3 Socios comerciales - exportaciones .....	20
7.2.4 Composición del comercio. Exportaciones neerlandesas .....	23
7.3 REEXPORTACIONES DE BIENES .....	25
7.4 IMPORTACIONES NEERLANDESAS .....	25
7.4.1 Importaciones de bienes (desde la UE y el resto del mundo) .....	26
7.4.2 Importaciones de servicios (desde la UE y el resto del mundo) .....	27
7.4.3 Composición del comercio. Importaciones neerlandesas .....	29
8. SECTORES DESTACABLES DE LA ECONOMÍA .....	31
8.1 SECTOR ALIMENTICIO .....	31
8.2 EXPORTACIONES NEERLANDESAS DEL SECTOR AGRÍCOLA EN 2019 .....	32
8.3 ALEMANIA FUE EL SOCIO COMERCIAL MÁS IMPORTANTE .....	32
8.4 SECTOR ENERGÉTICO .....	32
8.5 RECURSOS NATURALES. EL GAS .....	33

8.6 TRANSPORTE Y LOGÍSTICA.....	33
8.7 LOS PAÍSES BAJOS EN EL SECTOR DEL ACERO.....	34
8.7.1 Alemania, el principal socio comercial en acero.....	34
8.8 EL TRANSPORTE FERROVIARIO DE MERCANCIAS ESTÁ EN AUJE EN EUROPA ..	35
8.9 CONSTRUCCIÓN E INFRAESTRUCTURA.....	35
8.9.1 Los Países Bajos reciben una subvención europea para infraestructura	36
8.9.2 Gestión de agua.....	36
9. INVERSIONES .....	37
9.1 PAÍSES BAJOS, IMPORTANTES INVERSORES MUNDIALES .....	38
9.2 INVERSIONES EXTRANJERAS DIRECTAS EN LOS PAÍSES BAJOS .....	40
10. SALIDA DEL REINO UNIDO DE LA UNIÓN EUROPEA (BREXIT) .....	40
10.1 GOBIERNO NEERLANDÉS ADVIERTE SOBRE FUTUROS COSTOS .....	41
10.1.1 Costos comerciales .....	41
10.1.2 Controles fronterizos .....	42
10.1.3 Menos compañías neerlandesas preparadas para el Brexit.....	42
10.2 POSIBLES EFECTOS DEL BREXIT PARA LOS PAÍSES BAJOS.....	43
10.3 INFORME SOBRE IMPACTO EN LOS PAÍSES BAJOS .....	44
10.4 EXPORTACIONES AL REINO UNIDO.....	45
11. RIESGOS INTERNACIONALES .....	46
11.1 Los riesgos existentes han aumentado para la economía global.....	46
11.2 Informe indica que los Países Bajos fueron menos atractivos para las	47
empresas estadounidenses .....	47
11.3 Acuerdo de libre comercio entre la UE y los estados unidos (ATCI) .....	47
11.4 Declaración conjunta de los estados unidos y la unión europea después de	48
la visita del presidente Juncker a la casa blanca .....	48
12. ACUERDO UNION EUROPEA MERCOSUR.....	46
B. RELACIÓN ECONÓMICA BILATERAL .....	51
1. COMERCIO .....	51
1.1 COMERCIO BILATERAL DE BIENES Y SERVICIOS .....	51
1.2 COMERCIO BILATERAL DE BIENES .....	52
1.3 COMERCIO BILATERAL DE SERVICIOS .....	53
2. IDENTIFICACIÓN DE PRODUCTOS CUYAS EXPORTACIONES/ IMPORTACIONES	54
TUVIERON UNA INFLUENCIA EN EL SALDO COMERCIAL .....	54
2.1 COMPOSICIÓN DEL COMERCIO BILATERAL DE SERVICIOS .....	54
2.1.2 Composición de las exportaciones de servicios argentinos.....	54
2.1.3 Composición de las importaciones de servicios desde los Países Bajos	54
.....	54
2.2 COMPOSICIÓN DEL COMERCIO BILATERAL DE BIENES .....	55
2.2.1 Composición de las exportaciones de bienes argentinos.....	55
2.2.2 Composición de las importaciones de bienes neerlandeses.....	56
3. EVOLUCIÓN DEL COMERCIO BILATERAL TOTAL .....	58
4. COMPOSICIÓN DEL COMERCIO BILATERAL POR SECTORES Y PRINCIPALES	59
PRODUCTOS.....	59
5. SECTORES Y PRODUCTOS CON POTENCIAL PARA LA DIVERSIFICACIÓN DE LAS	61
EXPORTACIONES ARGENTINAS .....	61

## A. ANÁLISIS DE LOS PRINCIPALES INDICADORES MACROECONÓMICOS

### 1. PRODUCTO BRUTO INTERNO (PBI)

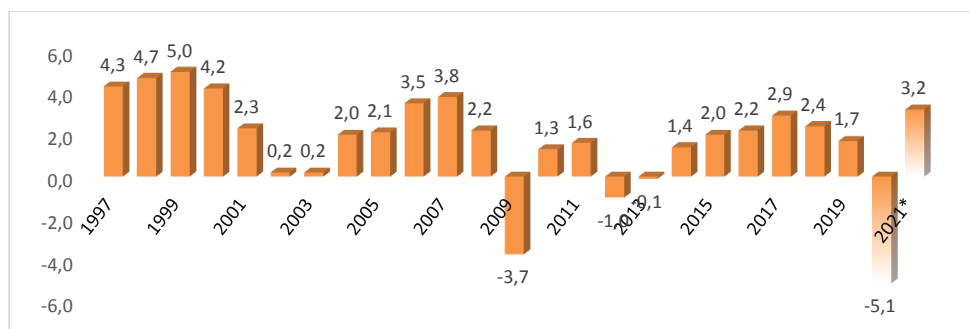
#### 1.1 El crecimiento se consolida en 2019

La economía de los Países Bajos ocupó el puesto decimoséptimo a nivel mundial en 2019, con un PBI de 909.070 millones de dólares a precios actuales, según los últimos datos aportados por el Banco Mundial<sup>1</sup>. Con respecto a su posición en el ranking de las economías de la Unión Europea, en 2019 ocupó el sexto puesto (después de Alemania, Reino Unido, Francia, Italia y España). Según la Agencia de estadísticas de los Países Bajos (CBS), el PBI neerlandés alcanzó los 810.247 millones de euros.<sup>2</sup>

Según las estimaciones del CBS, el Producto Bruto Interno de los Países Bajos creció 1,7% en 2019 respecto a 2018. Las principales contribuciones al crecimiento económico en 2019 provinieron de la inversión, el consumo, el superávit comercial y el gasto público. Como se ve en el gráfico 1, el crecimiento económico neerlandés se revirtió en 2014 con una tasa del 1,4% luego de un período de contracción económica durante los años 2012 y 2013 (-1% y -0,1%, respectivamente). En 2015 fue de 2%, en 2016 de 2,2% y en 2017 de 2,9%<sup>3</sup>.

Asimismo, la OCDE indica que el PBI per cápita neerlandés fue de 55.349 dólares en 2017, de 57.564 dólares en 2018 y de 59.420 dólares en 2019<sup>4</sup> (cifras provisionales para el último periodo), situándose así los Países Bajos por encima del PBI per cápita de la UE en 2019 que fue de 46.177 dólares.

**Gráfico 1. Evolución y estimación del Producto Bruto Interno neerlandés 1997-2021. Variación porcentual del volumen en comparación con el mismo período del año anterior.**



\*Estimación – CPB.

Fuente: EPBAJ en base a datos de la Oficina Central de Estadísticas neerlandesas (CBS) y de la Oficina Neerlandesa para el Análisis de Política Económica (CPB).

De acuerdo con la última estimación realizada por el CBS, el Producto Interno Bruto (PIB) registró un decrecimiento de 2,8% por ciento en el primer trimestre de 2019 en relación con el cuarto

<sup>1</sup> <https://datos.bancomundial.org/indicador/NY.GDP.MKTP.CD?end=2018&locations=NL&start=2012>

<sup>2</sup> <https://opendata.cbs.nl/statline/#/CBS/nl/dataset/84105NED/table?ts=1565190740716>

<sup>3</sup> <https://opendata.cbs.nl/statline/#/CBS/nl/dataset/84106NED/table?ts=1560412665171>

<sup>4</sup> <https://data.oecd.org/gdp/gross-domestic-product-gdp.htm>

trimestre de 2018, mientras que la tasa de crecimiento en el segundo trimestre de 2019 fue de 4,7% en relación con el primer trimestre de 2019, en el tercer trimestre de 2019 decreció en 3,9% y en el cuarto trimestre de 2019 creció 3,8%, en ambos casos en relación con los trimestres previos<sup>5</sup>. Esto se debe principalmente a las fluctuaciones de las exportaciones neerlandesas, del consumo doméstico y de las inversiones.

La Oficina Neerlandesa para el Análisis de Política Económica (CPB) previó en diciembre de 2019 que el crecimiento económico holandés disminuyera debido a un debilitamiento del crecimiento global y en menor medida debido a los problemas causados por las políticas necesarias para reducir las emisiones de nitrógeno y PFAS. Estimaban un crecimiento del PBI de 1,7%<sup>6</sup>. Sin embargo, en marzo de 2020, en plena crisis por COVID-19, el CPB describió en cuatro escenarios el impacto económico del coronavirus en 2020 y 2021. Los escenarios aplican diferentes puntos de partida para la duración de las restricciones de contacto y la profundidad del impacto económico. En todos los escenarios se producirá una recesión, con una contracción del PIB del 1,2% al 7,7% en 2020. En el escenario más ligero, la economía se recuperará a partir del tercer trimestre de 2020, en el peor escenario también surgirán problemas en el sector financiero. En ese escenario, el PIB también se contraerá un 2,7% en 2021. En tres de los cuatro escenarios, la recesión es más profunda que en la crisis de 2008/2009<sup>7</sup>. Los últimos datos estiman que la economía se contraerá un 5,1% en 2020<sup>8</sup>.

Actualmente se prevé que la desocupación continúe durante 2020 con una tasa de 4,4% y que aumente a 6,5% para 2021. A su vez se espera que los salarios aumenten menos rápidamente en estos dos años debido a la existencia de un mercado laboral menos ajustado, resultando esto en un incremento salarial esperado del 2,5% y del 1,4% para 2020 y 2021 respectivamente. Finalmente, todo lo anterior, provocaría un descenso de la inflación, que registraría cifras del 1,4 y del 1,5% para 2020 y 2021 respectivamente<sup>9</sup>.

A su vez, según las estimaciones del CPB, las finanzas públicas se verán muy afectadas por las medidas de ayuda y los menores ingresos fiscales, pero no están en peligro. Las medidas de apoyo llevarán a un déficit presupuestario sin precedentes del 7% en 2020. En 2021, el déficit se recuperará hasta el 4%. La deuda pública se estabilizará en el 60% del PIB en el pronóstico de referencia, aún por debajo de los niveles percibidos como riesgosos. En consecuencia, y dada la situación económica, hasta octubre 2020 no ha sido necesario tomar medidas para limitar el déficit<sup>10</sup>.

### 1.2 Composición del PBI y principales sectores

De acuerdo con las estimaciones actuales del Banco Mundial, la distribución porcentual correspondiente a los sectores que componen el PBI neerlandés para el año 2019 fue: Agricultura, silvicultura y pesca agregaron valor al PBI en un 1,7% (no incluye el procesamiento de alimentos) y la industria y la construcción aportaron en un 17,8%<sup>11</sup>.

El sector agrícola neerlandés está altamente mecanizado, los rendimientos son altos y la

<sup>5</sup> <https://opendata.cbs.nl/statline/#/CBS/nl/dataset/84105NED/table?dl=3AAB4>

<sup>6</sup> <https://www.cpb.nl/decemberraming-2019-vooruitzicht-2020>

<sup>7</sup> <https://www.cpb.nl/scenarios-coronacrisis>

<sup>8</sup> <https://www.cpb.nl/augustusraming-2020-2021#>

<sup>9</sup> <https://www.cpb.nl/sites/default/files/omnidownload/CPB-Augustusraming-2020-2021.pdf>

<sup>10</sup> <https://www.cpb.nl/augustusraming-2020-2021#>

<sup>11</sup> [https://databank.worldbank.org/views/reports/reportwidget.aspx?Report\\_Name=CountryProfile&id=b450fd57&tbar=y&dd=y&inf=n&zm=n&country=NLD](https://databank.worldbank.org/views/reports/reportwidget.aspx?Report_Name=CountryProfile&id=b450fd57&tbar=y&dd=y&inf=n&zm=n&country=NLD)

Con formato: Español (Argentina)

Con formato: Español (Argentina)

Con formato: Español (Argentina)

Con formato: Español (Argentina)

Con formato: Español (Argentina)

Con formato: Español (Argentina)

Con formato: Español (Argentina)

Con formato: Español (Argentina)

Con formato: Español (Argentina)

Con formato: Español (Argentina)

Con formato: Español (Argentina)

Con formato: Español (Argentina)

explotación de la superficie agrícola es intensiva. Cerca del 60% de la producción se exporta, ya sea directamente o a través de la industria alimentaria. Este sector emplea sólo 2,1% de la población económicamente activa. Sin embargo, los Países Bajos son el segundo mayor exportador agrícola del mundo (después de Estados Unidos), si se incluyen las exportaciones de productos relacionados con la industria agrícola como ser maquinarias y fertilizantes, y representan el 21% del valor total de las exportaciones de los Países Bajos. Los Países Bajos son los primeros en cuanto a las exportaciones de horticultura.

El sector de la industria, que en el 2018 empleó al 9,5% de la población económicamente activa, se centra en el procesamiento de alimentos, la industria petroquímica y las maquinarias<sup>12</sup>.

### *1.3 Importancia de los Países Bajos en la UE como aportante neto al Presupuesto común*

El presupuesto de la Unión Europea es propuesto por la Comisión Europea. Esta propuesta es negociada en el marco del Consejo de la Unión Europea, que tiene representantes de cada país miembro, en conjunto con el Parlamento Europeo, que representa a los ciudadanos europeos.

Las principales fuentes de financiamiento de la UE provienen de la recaudación de IVA (cada país miembro asigna 0,3% de su recaudación al presupuesto de la UE), un aporte vinculado con el ingreso nacional bruto (el cual se prorratea según el tamaño de cada economía) y recursos propios del organismo.

El presupuesto de 2019 fue de €165,8 billones<sup>13</sup>, siendo la contribución neerlandesa € 8,23 billones (4,9%)<sup>14</sup>.

### *1.4 Se frena abruptamente el crecimiento económico neerlandés*

El crecimiento económico de los Países Bajos se mantiene por encima del promedio de los países que integran la eurozona. Sin embargo, no sucede lo mismo desde una perspectiva histórica; según indica el CPB, el crecimiento neerlandés supera al de la eurozona desde 2014, como se observa en los gráficos a continuación.

El crecimiento económico esperado para el año 2020, debido a la pandemia de COVID-19 y sus consecuencias a nivel mundial, sería negativo (-5,1%) en los Países Bajos, según lo proyectado por el CPB. De acuerdo con un análisis del Ministerio de Finanzas neerlandés, el crecimiento en 2019 se explicó, preponderantemente, por el incremento del consumo doméstico, las exportaciones, el gasto y la inversión pública.

<sup>12</sup> <https://opendata.cbs.nl/statline/#/CBS/nl/dataset/82807NED/table?dl=3AC35>

<sup>13</sup> [https://ec.europa.eu/commission/presscorner/detail/es/IP\\_18\\_6381](https://ec.europa.eu/commission/presscorner/detail/es/IP_18_6381)

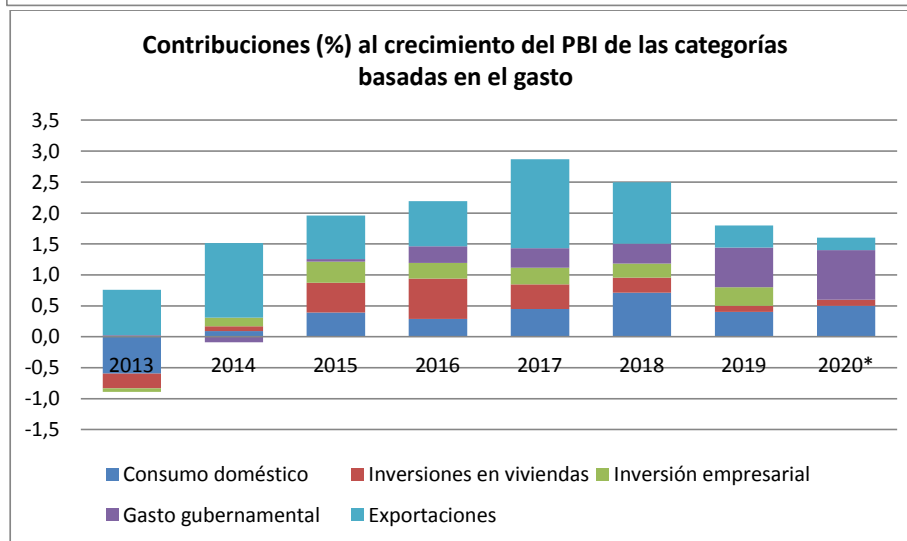
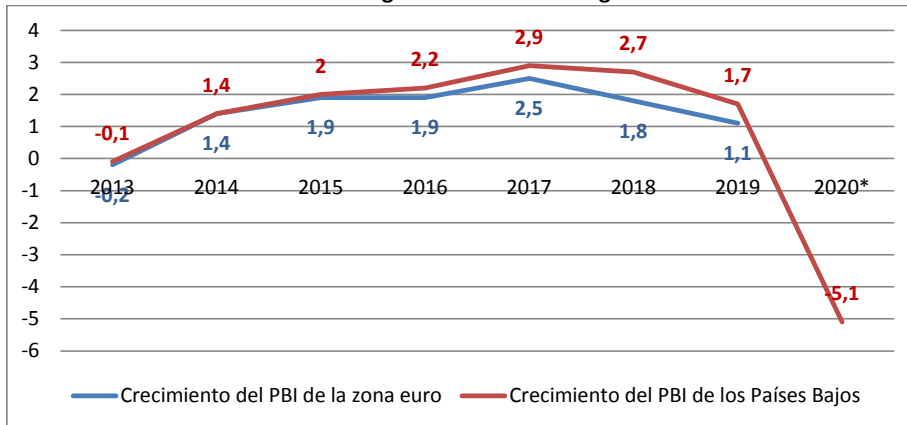
<sup>14</sup> [https://www.europa-nu.nl/id/vh9w9l2qtnwn/nederlandse\\_afdrachten\\_aan\\_de\\_eu](https://www.europa-nu.nl/id/vh9w9l2qtnwn/nederlandse_afdrachten_aan_de_eu)

Con formato: Español (Argentina)

Con formato: Español (Argentina)

Con formato: Español (Argentina)

**Gráfico 2. Crecimiento económico neerlandés y de la zona euro y contribuciones de las categorías con base en el gasto.**



Fuente: EPBAJ en base a datos de la Oficina Neerlandesa para el Análisis de Política Económica (CPB)

\* Estimación pre pandemia.<sup>15</sup>

<sup>15</sup> <https://www.cpb.nl/sites/default/files/omnidownload/CPB-Infographic-Decemberraming-2019-Economisch-vooruitzicht-2020.pdf>

Con formato: Español (Argentina)

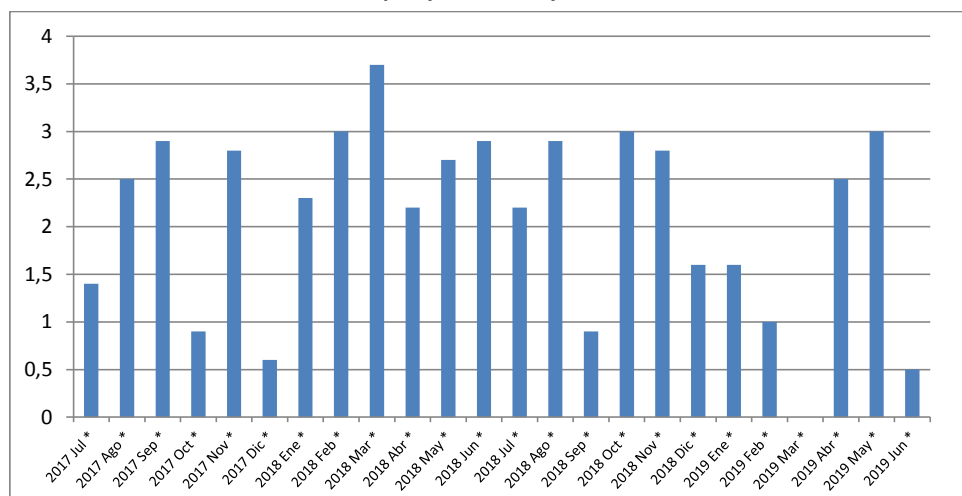
## 2. CONSUMO PRIVADO

El consumo privado, medido por el gasto realizado por los hogares, las empresas privadas y las instituciones privadas sin ánimo de lucro, aumentó 2,5% en 2018 en comparación con el consumo efectuado el año anterior.

Según el CBS, en el primer semestre del 2019 los consumidores neerlandeses modificaron su consumo respecto al año anterior de la siguiente forma<sup>16</sup>:

RUBRO	%
Alimentos	0,3
Confiterías, Bebidas y Tabaco	-
Textiles y prendas de vestir	4,7
Marroquinería y calzado	0,2
Muebles para el hogar	6,4
Electrodomésticos	9,1
Artículos para el hogar	-0,8
Vehículos	-9,9
Otros bienes duraderos	9
Combustibles	-0,4
Otros bienes	1,2
Servicios	1,8
Vivienda	-

**Gráfico 3. Consumo doméstico, variación anual porcentual, en volumen ajustado por días de compra, julio 2017 – junio 2019.**



Fuente: Oficina Central de Estadísticas neerlandesas (CBS)<sup>17</sup>.

<sup>16</sup> <https://opendata.cbs.nl/statline/#/CBS/nl/dataset/70076ned/table?dl=3AC44> (datos disponibles del primer y segundo trimestre de 2019)

<sup>17</sup> <https://opendata.cbs.nl/statline/#/CBS/nl/dataset/70076ned/barv?ts=1561558396476>



En el primer trimestre de 2019 se observó un crecimiento en el consumo privado de 0,9%, mientras que en el segundo fue de 2 en relación con el mismo trimestre del año anterior. El CPB previó que el consumo privado continuara creciendo, proyectando una tasa de 1,9% para el año 2020. De todas formas, el crecimiento en el consumo podría verse frenado por las consecuencias de la crisis por el coronavirus que se desarrollarán a lo largo del 2020 y 2021<sup>18</sup>.

### 3. SUPERÁVIT FISCAL

El año 2014 representó un punto de inflexión en el que se superó la contracción económica que se había mantenido durante dos años, debido a la crisis económica y financiera de 2008, reforzada por la crisis de la deuda al interior de la eurozona. La recuperación económica continuó en 2015, 2016, 2017 2018 y 2019.

El mayor déficit fiscal de los últimos años fue registrado en el año 2009, siendo -5,4% del PIB. Desde entonces este porcentaje ha disminuido. Durante los años posteriores se logró una reducción finalizando 2015 con un déficit de -2,1% del PBI, según el CBS<sup>19</sup>, ubicándose por tercer año consecutivo entre 0 y -3%, cumpliendo con lo requerido por la Comisión Europea en línea con los tratados fiscales a nivel europeo.

En 2015 el déficit había sido de €14.019 millones. Esta tendencia se revirtió en 2016, el gobierno neerlandés tuvo un superávit presupuestario de €2.573 millones (0,4% del PBI). En 2017, por segundo año consecutivo se registró un superávit de €8.014 millones de euros (1,1% del PIB)<sup>20</sup>. El superávit de 8.014 millones de euros que el gobierno logró en 2017 fue excepcionalmente alto, la única vez que se superó este excedente fue en el año 2000.

Los datos correspondientes a 2018 indican que el saldo del gobierno ascendió al 1.5% del total interno bruto producto (PIB). Esto convierte a 2018 en el tercer año consecutivo en que el saldo del gobierno muestra un superávit<sup>21</sup>. Estos excedentes alcanzaron su punto máximo en 2019, cuando los ingresos superaron el gasto en 14 mil millones de euros. Gracias a ese superávit, la deuda nacional cayó en 2019 al 48,6% del PIB. Debido a estas circunstancias, en 2019 el saldo del gobierno ascendió al 1,7% del PBI. El Ministerio de Finanzas neerlandés indica que actualmente el país se encuentra en medio de una crisis, con los préstamos del gobierno alcanzando máximos históricos en un esfuerzo por apoyar la economía, lo que sin duda tendrá un impacto significativo en la situación fiscal en el 2020<sup>22</sup>.

Asimismo, cabe destacar que por tercer año consecutivo (desde 2008), el saldo presupuestario y la deuda del sector público de los Países Bajos, cumplen ambos con los estándares indicados en los tratados europeos relacionados con la temática: según la normativa de la UE, el nivel de la deuda pública de los países miembros, en principio, no debería exceder el 60% del PBI y su déficit debería mantenerse en niveles bajos según lo mencionado previamente.

<sup>18</sup> <https://www.cpb.nl/macro-economische-verkenning-mev-2020/MEV2020.pdf>

<sup>19</sup> <https://opendata.cbs.nl/statline/#/CBS/en/dataset/84114ENG/table?ts=1561560481441>

<sup>20</sup> <https://www.government.nl/ministries/ministry-of-finance/news/2018/05/18/2017-financial-annual-report-budget-surplus-for-the-second-year-running>

<sup>21</sup> <https://www.rijksoverheid.nl/ministeries/ministerie-van-financien/documenten/jaarsverslagen/2019/05/15/financien-en-nationale-schuld-2018>

<sup>22</sup> <https://www.government.nl/latest/news/2020/05/20/2019-a-substantial-surplus-investment-and-lower-taxes>

Con formato: Español (alfab. internacional)

Con formato: Español (alfab. internacional)

Con formato: Español (alfab. internacional)

Con formato: Español (alfab. internacional)

Con formato: Español (alfab. internacional)

Con formato: Español (alfab. internacional)

Con formato: Español (alfab. internacional)

Con formato: Español (alfab. internacional)

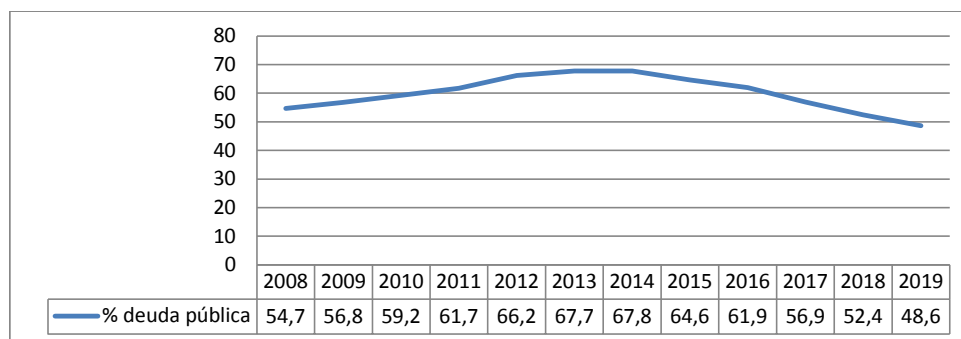
Con formato: Español (alfab. internacional)

Con formato: Español (alfab. internacional)

Con formato: Español (alfab. internacional)

En 2016 la deuda pública fue de €434 mil millones (61,9% del PIB), mientras que durante el 2017 la deuda pública ascendía a € 416 mil millones (56,9% del PIB). En 2018, la deuda soberana como porcentaje del PIB se ubicó en 52,4% (€405 mil millones). Asimismo, en 2019 la deuda pública fue de €395 mil millones, representando un 48,6% del PIB. y cumpliendo así con los estándares europeos por tercer año consecutivo. En el siguiente gráfico puede observarse la tendencia de la deuda pública como porcentaje del PBI<sup>23</sup>.

**Gráfico 4. Deuda pública como porcentaje del PBI, 2008 – 2019.**



Fuente: EPBAJ en base a datos del CBS

### 3.1 Presupuesto 2020 en contexto de estabilización

El “Día del Presupuesto” de septiembre de 2019<sup>24</sup> se presentaron las principales propuestas de política pública con sus correspondientes fuentes y montos de financiamiento, así como los supuestos en los que se sostienen las previsiones. El gobierno neerlandés estima que el crecimiento económico se está estabilizando después de varios años de indicios económicos florecientes. Se indica que las tensiones comerciales internacionales y el Brexit están causando una continua incertidumbre. Sin embargo, la economía neerlandesa es robusta. El crecimiento económico esperado para el 2019 es de 1,8%, comparado con 1,5% para el próximo año, y el empleo está en un nivel propicio sin precedentes. En 2020, el gobierno se centrará en hacer que la economía sea más sostenible, mejorar la seguridad en Groningen al eliminar gradualmente la extracción de gas e implementar la operación de refuerzo. Asimismo, los principales sectores impulsados por la misión y la política de innovación tendrán un mayor enfoque. El fortalecimiento de las PYMEs, la seguridad económica y la aceleración de la digitalización de la economía serán prioridades.

El presupuesto 2020 incluye mayores inversiones en la defensa / OTAN (€51 millones), la atención juvenil (€300 millones), el asilo y migración (€134 millones), el mercado inmobiliario (€350 millones) y la justicia (€61 millones)<sup>25</sup>.

<sup>23</sup> <https://opendata.cbs.nl/statline/#/CBS/en/dataset/84114ENG/table?dl=3AD2F>

<sup>24</sup> <https://www.rijksoverheid.nl/onderwerpen/prinsjesdag/nieuws/2019/09/17/prinsjesdag-2019-investeren-in-groei-voor-robuuste-economie>

<sup>25</sup> <https://www.government.nl/latest/news/2019/09/17/2020-budget-memorandum-centres-on-investment-and-tax-cuts>

Con formato: Español (alfab. internacional)

### *3.2 Una reserva financiera para el envejecimiento demográfico y futuras crisis*

El gobierno neerlandés indicó que unas sólidas finanzas públicas servirán para afrontar futuras crisis y los gastos extras que conlleva el envejecimiento de la población neerlandesa. Para no tener que economizar en tiempos de adversidad económica y para poder responder a una crisis, creen que es importante mantener el superávit. Adicionalmente, el gobierno agregó que por haber intervenido adecuadamente en los años de crisis financiera, los actuales recursos colectivos son accesibles, lo que implica que no es necesario aumentar ciertos impuestos.

### *3.3 Presupuesto 2019<sup>26</sup>*

El presupuesto del año 2019 registró egresos totales por una suma de 286,8 mil millones de euros, aunque los ingresos totales fueron de 302,4 mil millones de euros. A nivel nacional, los ingresos superaron a los egresos en 15,6 mil millones de euros. Los otros gobiernos (municipios y provincias) tuvieron un déficit de 1,6 millones de euros. Esto lleva el superávit presupuestario total para 2019 a 14 mil millones de euros.

### *3.4 Gastos (en mil millones de EUR)*

- Seguridad Social (81,2),
- Sector Sanitario (78,1),
- Educación, Cultura y Ciencia (39,9)
- Fondo de Municipalidad, de Provincia y de Compensación del IVA (33,4),
- Otros (54,2).

### *3.5 Ingresos en miles de millones de euros*

- Impuestos a los sueldos y las ganancias: 65,8 mil millones
- IVA: 57,7 mil millones
- Primas seguridad social: 42,7 mil millones
- Impuestos a las sociedades comerciales: 25,9 mil millones
- Primas seguras de los empleados: 25,6 mil millones
- Otros: 84,7 mil millones

---

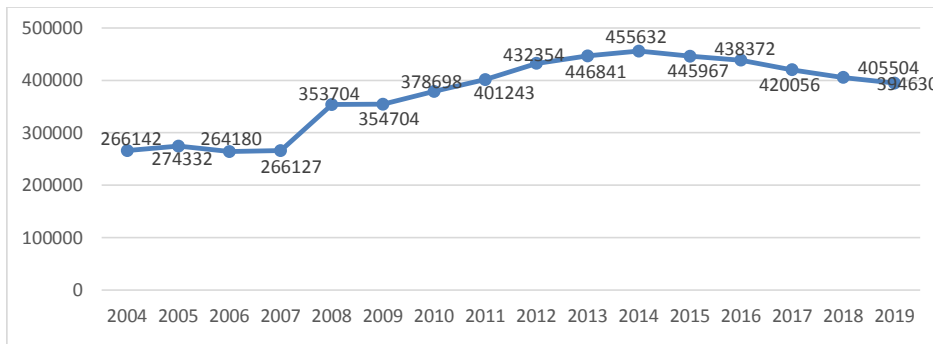
<sup>26</sup> <https://www.rijksoverheid.nl/onderwerpen/verantwoordingsdag/rijksjaarverslag-2019-inkomsten-en-uitgaven>

#### 4. DEUDA PÚBLICA

En 2015, la deuda pública neerlandesa se redujo en casi 9.700 millones de euros, siendo la primera vez que se registró una reducción de la deuda desde el 2006. El monto de 2015 fue de 445.967 millones de euros. En 2016 la deuda pública neerlandesa disminuyó por segundo año consecutivo a 438.372 millones de euros. El desendeudamiento público continuó en 2017, alcanzando 420.056 millones de euros, de acuerdo con las estadísticas publicadas por el CBS. Los datos correspondientes al año 2018 indican una continuación en la tendencia al desendeudamiento, con 405.504 millones de euros. La deuda pública neerlandesa se redujo en 14.350 millones en 2018 en comparación con 2017. Asimismo, en 2019 se pagó 10.874 millones, reduciendo la deuda pública a 394.630 millones de euros<sup>27</sup>.

En 2016 la deuda pública representó un 61,9% del PIB, mientras que durante el 2017 la deuda pública se redujo al 56,9% del PIB. En 2018, la deuda soberana como porcentaje del PIB se ubicó en 52,4% y bajó hasta 48,6% en 2019, cumpliendo así con los estándares europeos por tercer año consecutivo, tras haber superado dicha barrera en el año 2011 como puede observarse en porcentaje en el Grafico 4. En el siguiente grafico puede verse la tendencia de la deuda pública desde 2004 en millones de euros.

**Gráfico 5. Evolución de la deuda pública neerlandesa, (2004 – 2019), en millones de euros.**



Fuente: EPBAJ en base a datos del CBS.

<sup>27</sup> <https://opendata.cbs.nl/statline/#/CBS/en/dataset/84114ENG/table?ts=1561560481441>

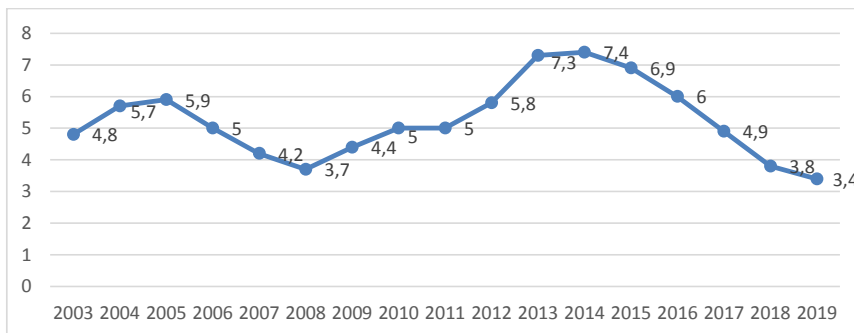
Código de campo cambiado

## 5. EMPLEO Y MERCADO DE TRABAJO

Se puede observar una recuperación en el mercado laboral de los Países Bajos por quinto año consecutivo. En 2015 las personas que no contaban con un empleo eran 614.000, con una tasa de 6,9%, mientras que en 2016 las personas desempleadas fueron 538.000, (6% de la PEA). En 2017 la tasa de desempleo fue aún más baja que el promedio de los 5 años previos a la crisis económica y financiera de 2008, siendo 4,9% y afectando a 438 mil personas. En 2018 dicha cifra continuó con la tendencia a la baja, siendo 3,8% y afectando a 355 mil personas. La tasa de desempleo bajó a 3,4% en 2019, afectando a 316 mil personas<sup>28</sup>.

El número de desempleados en los Países Bajos creció desde el estallido de la crisis económica y financiera en 2008 hasta el año 2014, como puede observarse en el siguiente gráfico, siendo la tasa de desempleo registrada en 2014 de un alto nivel histórico en los Países Bajos alcanzando el 7,4% y afectando a 660.000 personas. En 2015 dicha cifra comenzó a descender ininterrumpidamente año a año.

**Gráfico 6. Tasa de desempleo de los Países Bajos ajustada estacionalmente (2003 – 2019).**



Fuente: EPBAJ en base a datos del CBS.

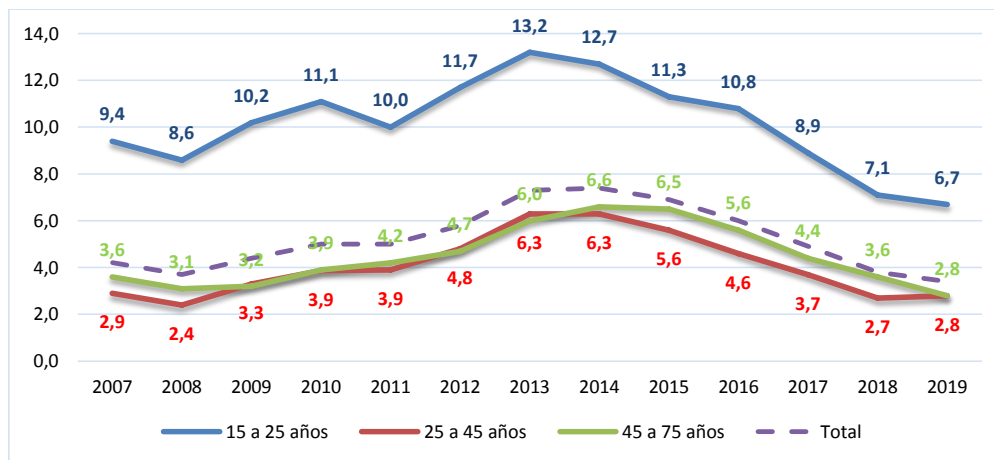
### 5.1 Desempleo según rango etario

Las personas desempleadas en 2019 en el grupo etario que comprende entre 15 y 25 años fueron 100.000, las del grupo entre 25 y 45 años 104.000. Para el grupo entre 45 y 75 años resultaron 111.000 (CBS)<sup>29</sup>.

<sup>28</sup> <https://opendata.cbs.nl/statline/#/CBS/nl/dataset/80590NED/table?dl=3AFBE>

<sup>29</sup> <https://opendata.cbs.nl/#/CBS/nl/dataset/84673NED/table?dl=3AFBC>

**Gráfico 7. Tasa de desempleo de los Países Bajos según rango etario (2007-2019) ajustado por estacionalidad**



Fuente: EPBAJ en base a datos del CBS y Banco Mundial

### 5.2 La tasa de desempleo

En 2019 se continuó observando una tendencia a la disminución de la tasa de desempleo. El CPB estima que la tasa de desempleo de 2020 será de 3,6% e indica que el desempleo está aumentando ligeramente, pero históricamente sigue siendo bajo. El crecimiento del empleo está disminuyendo debido al menor crecimiento económico. Con un aumento aplastante en la oferta de trabajo, la disminución en el crecimiento del empleo causará a un ligero aumento en el desempleo, del 3,4% en 2019 al 3,6% en 2020.

### 5.3 Fuerte crecimiento en las horas de empleo

En 2017 las horas de contratación de empleo aumentaron 2,0% y en 2018 un 2,2%, mientras que en 2019 aumentó ligeramente menos, un 1,7%. Debido a un menor crecimiento económico y del empleo en el sector público, en 2020 las horas de contratación de empleo aumentarían 0,7% según las estimaciones del CPB<sup>30</sup>.

El CPB estimó que en 2019 el empleo público se aceleraría como resultado del aumento del gasto. Sin embargo, atraer personal calificado nuevo en un corto período de tiempo resultó complejo ya que el auge económico condujo a un mercado laboral más ajustado. De todas formas, actualmente el mercado laboral no es tan estricto como lo era antes de la crisis económica y financiera de 2008. Sin embargo, en agosto de 2019, una de cada cuatro empresas indicó que enfrentaban una escasez de personal, un 10% más a lo señalado en el mismo período de 2017 y en casi el mismo nivel que agosto 2018<sup>31</sup>.

<sup>30</sup> <https://www.cpb.nl/sites/default/files/omnidownload/CPB-Policy-Brief-Decemberraming-2019-voorzicht-2020.pdf>

<sup>31</sup> <https://www.cbs.nl/nl-nl/nieuws/2019/33/kwart-bedrijven-ervaart-personeelstekort>

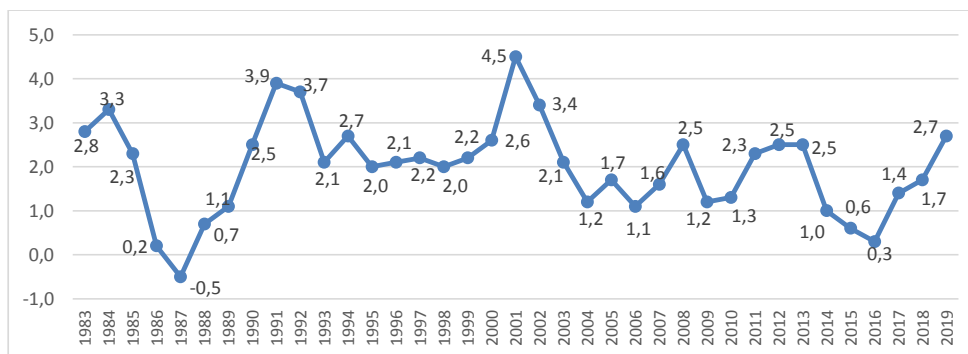
## 6. INFLACIÓN

Los Países Bajos registraron una tasa de inflación del 2,7% en 2019. En 2017 y 2018 había sido del 1,4% y 1,7% respectivamente, después de haberse mantenido aún más baja durante tres años consecutivos, siendo en 2014 de 1%, en 2015 de 0,6% y en 2016 de 0,3%, la más baja desde 1987.

En 2019 el aumento de los bienes y servicios fue de 2,3%. En 2016, los precios de los bienes y servicios aumentaron un 0,3%, siendo el aumento más bajo en casi treinta años, pero en 2017 y 2018 se registró un aumento en los precios de bienes de 1,5% y 1,6% respectivamente.

En el primer semestre de 2020, la inflación promedio registrada fue de 1,3%.

**Gráfico 8. Evolución de la inflación de los Países Bajos, 1983 a 2019.**



Fuente: EPBAJ en base a datos de la Oficina Central de Estadísticas neerlandesas (CBS)<sup>32</sup>.

### 6.1 Precios de la mano de obra y subas impositivas impulsaron una suba en la inflación

El ajustado mercado laboral presiona en dirección hacia un alza sobre los salarios; los nuevos acuerdos laborales colectivos muestran mayores aumentos salariales para 2019, pero también para 2020. De todas formas, en comparación con períodos anteriores de escasez en el mercado laboral, los incrementos salariales hasta la fecha han sido moderados. Esto posiblemente puede explicarse por los menores aumentos de productividad y la reciente reactivación del contrato de trabajo permanente. Los cambios de trabajo, las bonificaciones y las promociones conducen a incrementos de salarios positivos e incidentales. A su vez, la inflación está también temporalmente impulsada por el aumento en la tarifa del IVA y el mayor impuesto a la energía. Por otro lado, los precios de los alimentos aumentaron 2,7% en el año 2017, siendo su aumento de precios más alto desde el año 2009; cifra que en 2018 retornó a los valores del año 2016, en el cual el aumento de los precios de los alimentos registrado había sido de 0,8%. Sin embargo, en 2019 el precio de la alimentación registró una fuerte suba de 4,0%, siendo el valor más alto de la última década.

### 6.2 Salarios vs. Inflación

La escasez de mano de obra y un aumento de la tasa de inflación conducen a mayores reclamos salariales. Existió un aumento salarial del 2% en 2018 y del 2,3% en 2019. Se prevé un aumento del sueldo mínimo del 3,2% para 2020. Estos valores deben contrastarse con la inflación obtenida

<sup>32</sup> <https://opendata.cbs.nl/statline/#/CBS/nl/dataset/70936ned/table?ts=1560777476692>

Código de campo cambiado

durante el 2018 y 2019, la cual registró un valor de 1,7% y 2,6% respectivamente, y la esperada para 2020: 1,4% respectivamente. Con estos datos se puede observar que el poder de compra no se ha visto ni se verá afectado por la inflación. En un mercado laboral ajustado, los empleados reciben más a menudo una bonificación o una escala salarial más alta y cambian de trabajo más a menudo, lo que también hace que existan una mayor cantidad de aumentos salariales incidentales.

### 6.3 La inflación en los Países Bajos estuvo por debajo del promedio de la zona Euro

La tasa de inflación calculada por la Unión Europea se basa en el índice de precios al consumo armonizado (HICP, por sus siglas en inglés), de este modo es posible comparar las tasas de inflación entre los miembros de la Unión Europea. Una diferencia importante entre el método HICP y la tasa de inflación nacional calculada en los Países Bajos es que la primera no tiene en cuenta los costos relacionados con la vivienda propia.

La inflación neerlandesa calculada según el índice de precios al consumo armonizado fue de 2,6% en 2019, mientras que la tasa promedio registrada en la Eurozona alcanzó el 1,2%<sup>33</sup>.

En 2019 la tasa inflacionaria HICP ha sido en enero de 2%, en febrero de 2,6%, en marzo de 2,9%, en abril de 3%, en mayo de 2,3%, en junio de 2,7%, en julio de 2,6%, en agosto de 3,1%, en septiembre de 2,7%, en octubre de 2,8%, en noviembre de 2,6% y en diciembre de 2,8%. Dicha tasa en los primeros tres meses de 2020 ha sido, de acuerdo con la última actualización del CBS, de 1,7%, 1,3% y 1,1%<sup>34</sup>.

Los Países Bajos estiman que en 2020 la inflación (HICP) será de 1,4% por debajo de la tasa de inflación sugerida por el Banco Central Europeo (BCE) en la eurozona, menor al 2%<sup>35</sup>.

## 7. **COMERCIO INTERNACIONAL DE LOS PAÍSES BAJOS**

El comercio exterior representa para los Países Bajos uno de los pilares más significativos en su estructura económica, al ser una economía de mercado muy abierta. Asimismo, los Países Bajos desempeñan un rol destacable en la economía internacional y manejan un gran volumen de importaciones, exportaciones y reexportaciones.

Detrás del superávit comercial neerlandés se observan grandes cantidades de intercambios de bienes y servicios, convirtiéndola en una de las economías más abiertas de la Unión Europea. La balanza comercial positiva continúa siendo fuerte y favorablemente influenciada por la posición geográfica de los Países Bajos y por contar con la mayor puerta de entrada marítima a la UE a través del Puerto de Rotterdam.

Según las últimas cifras disponibles de la Organización Mundial del Comercio, los Países Bajos fueron en 2018 el quinto mayor exportador de bienes del mundo, representando el 3,71% de las

<sup>33</sup> <https://es.inflation.eu/tasas-de-inflacion/europa/inflacion-historica/ipca-inflacion-europa-2019.aspx>

<sup>34</sup> <https://opendata.cbs.nl/statline/#/CBS/nl/dataset/83135NED/table?dl=3AD3F>

<sup>35</sup>

<https://www.cpb.nl/sites/default/files/omnidownload/CPB-Augustusraming-2020-2021.pdf>

Código de campo cambiado



exportaciones mundiales. Las exportaciones de productos agrícolas representaron el 16,5% del valor total de las exportaciones de los Países Bajos. Cabe señalar que este país es el segundo mayor exportador agrícola del mundo (después de Estados Unidos), si se incluyen las exportaciones de productos relacionados con la industria agrícola como ser maquinarias y fertilizantes. Los Países Bajos son los mayores exportadores de horticultura. Adicionalmente, se destacan las exportaciones neerlandesas de servicios comerciales, ocupando en 2018 el sexto lugar en el ranking de exportaciones de servicios mundiales, representando el 4,2% de las exportaciones mundiales.

Al igual que el rol que ocupan como país exportador, lo mismo sucede para el caso de las importaciones neerlandesas. En 2018 los Países Bajos importaron el 3,25% del total de las mercancías, siendo el séptimo país importador del mundo. En referencia a las importaciones de servicios comerciales, se situaron en 2018 como el sexto país importador del mundo con un 4,17%<sup>36</sup>.

### 7.1 COMERCIO NEERLANDÉS DE BIENES Y SERVICIOS

El CBS en su actualización del 11 de junio de 2020 informa que el valor de bienes y servicios exportados en 2019 fue de 754.481 millones de euros y para el caso de las importaciones de bienes y servicios el valor total registrado en 2019 fue de 684.321 millones, significando un aumento respecto al valor de 2018 en ambos casos. La balanza comercial de 2019 fue superavitaria por 70.160 millones de euros, registrando un aumento de 6,56% en relación con el valor de 2018.

En el primer trimestre de 2019 el valor del saldo comercial de bienes y servicios de los Países Bajos fue de 17.641 millones de euros, 14,27% más que en el mismo periodo del 2018. El saldo del segundo trimestre fue de 17.516 millones de euros, 5,05% más que lo registrado en el mismo trimestre del año anterior; en el tercer trimestre el saldo fue de 15.140 millones de euros (0.77% más) y en el cuarto trimestre el saldo fue de 19.862 millones de euros: 6,19% más que lo alcanzado en el cuarto trimestre de 2018.

A continuación, puede apreciarse la evolución del valor de las exportaciones e importaciones de bienes y servicios, de los Países Bajos y de su balanza comercial, de acuerdo con la información actualizada por el CBS.

---

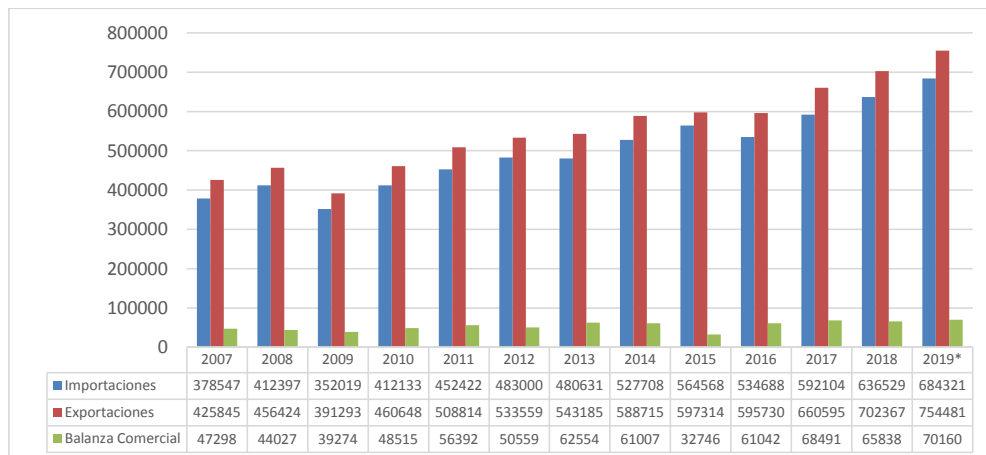
<sup>36</sup> [https://www.wto.org/english/res\\_e/booksp\\_e/trade\\_profiles19\\_e.pdf](https://www.wto.org/english/res_e/booksp_e/trade_profiles19_e.pdf) página 260-261

**Con formato:** Español (alfab. internacional)

**Con formato:** Español (alfab. internacional)

**Con formato:** Español (alfab. internacional)

**Gráfico 9. Evolución del valor de las exportaciones e importaciones de bienes y servicios y de la balanza comercial neerlandesa, 2007 – 2019, en millones de euros.**



Fuente: EPBAJ en base a datos de la Oficina Central de Estadísticas neerlandesas (CBS).

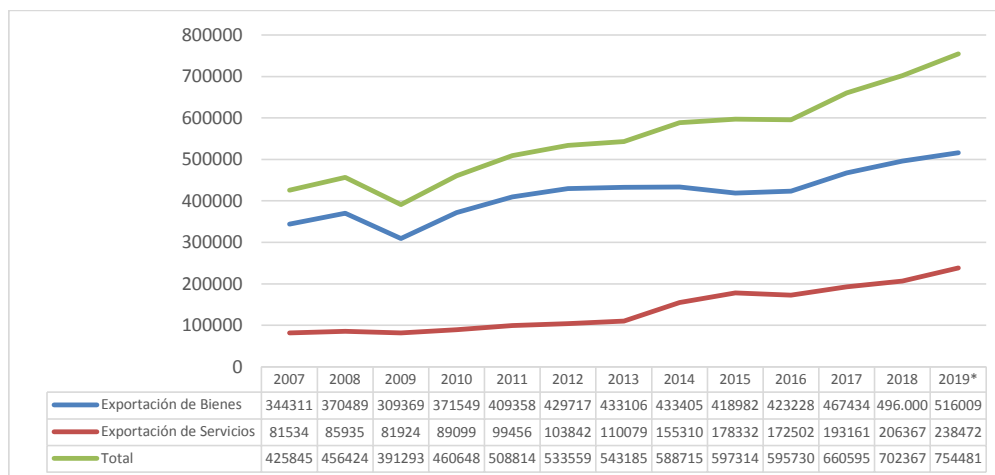
## 7.2 EXPORTACIONES NEERLANDESAS

El valor de las exportaciones neerlandesas de bienes y servicios ha aumentado un 92,3% entre los años 2009 y 2019, luego de haber sufrido una caída en 2009 de -16,5% respecto de 2008.

De acuerdo con las últimas cifras publicadas por el CBS, en 2019 los Países Bajos exportaron bienes por un valor de 516 mil millones de euros, 4,0% más que en 2018. También se observa un crecimiento en el valor de las exportaciones de servicios neerlandeses como así también en la proporción de dicho valor respecto al valor de exportaciones totales.

En 2019 los Países Bajos exportaron 238.472 millones de euros en servicios, 15,6% más que en 2018. Asimismo, del valor total exportado por los Países Bajos en 2019 un 31,6% correspondió al valor de servicios, aproximadamente el mismo porcentaje que desde 2015, mientras que en 2014 era de 26% y en el período 2007 – 2013 el promedio había sido de 20%.

**Gráfico 10. Evolución del valor de las exportaciones neerlandesas de bienes y servicios, 2007 – 2019, en millones de euros.**

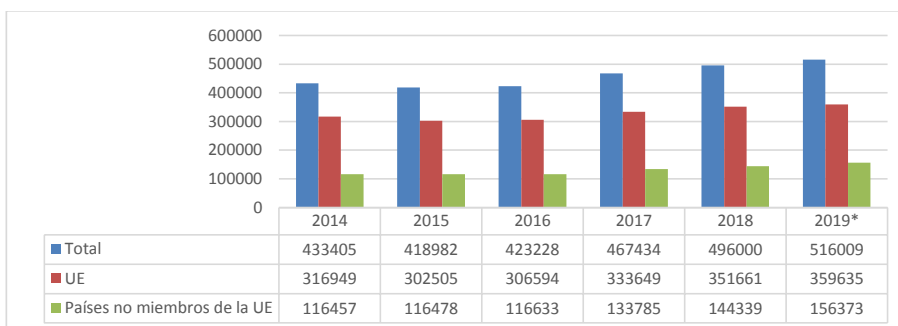


Fuente: EPBAJ en base a datos de la Oficina Central de Estadísticas neerlandesas (CBS).

### 7.2.1 Exportaciones neerlandesas de bienes hacia la UE y el resto del mundo

La apertura comercial de los Países Bajos se da hacia todos los mercados, no obstante, el más relevante es el mercado europeo, del cual tiene una gran dependencia.

**Gráfico 11. Evolución de las exportaciones de bienes de los Países Bajos a la UE y al resto del mundo, 2014 a 2019, en millones de euros.**



Fuente: EPBAJ en base a datos de la Oficina Central de Estadísticas neerlandesas (CBS).

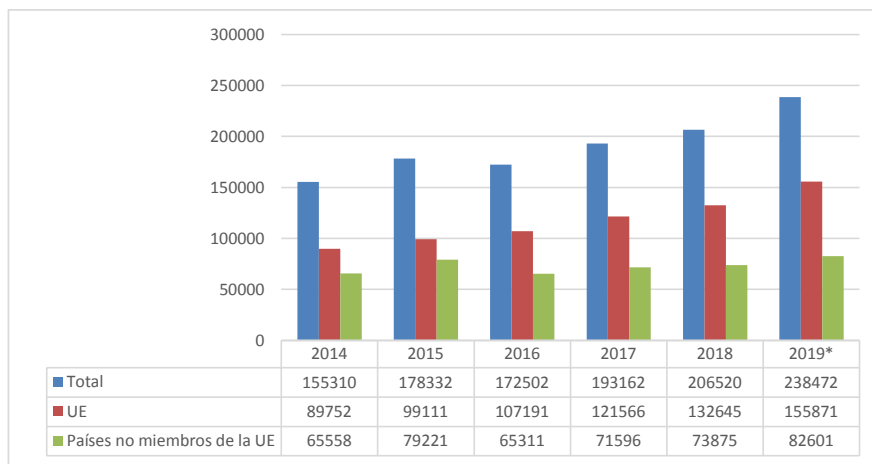
En 2015 se observó una disminución en las exportaciones neerlandesas de bienes, tendencia que comenzó a revertirse desde 2016. En 2019 se registró un incremento en el valor exportado de bienes hacia los dos grupos, siendo 2,7% más hacia países miembros de la UE (359.635 millones de euros) y 8.3% más para el resto de los países del mundo (156.373 millones de euros).

### 7.2.2 Exportaciones neerlandesas de servicios hacia la UE y el resto del mundo

Con relación al valor de las exportaciones de servicios de los Países Bajos hacia países miembros

de la UE y países no comunitarios, en 2019 el incremento del valor hacia la UE fue de 17,5% alcanzando un valor total de 155.871 millones de euros, mientras que el valor de dichas exportaciones hacia países no miembros de la UE también aumentó en 11,8%, con respecto al año anterior, totalizando en 82.601 millones de euros. Cabe aclarar que la cifra total de exportaciones de servicios por parte de los Países Bajos según la clasificación económica hacia países UE y no UE que proporciona el CBS presenta una discrepancia con la cifra total aportada por la misma fuente para las exportaciones totales de servicios neerlandeses.

**Gráfico 12. Evolución de las exportaciones de servicios de los Países Bajos a la UE y al resto del mundo, 2014 a 2019 en millones de euros.**

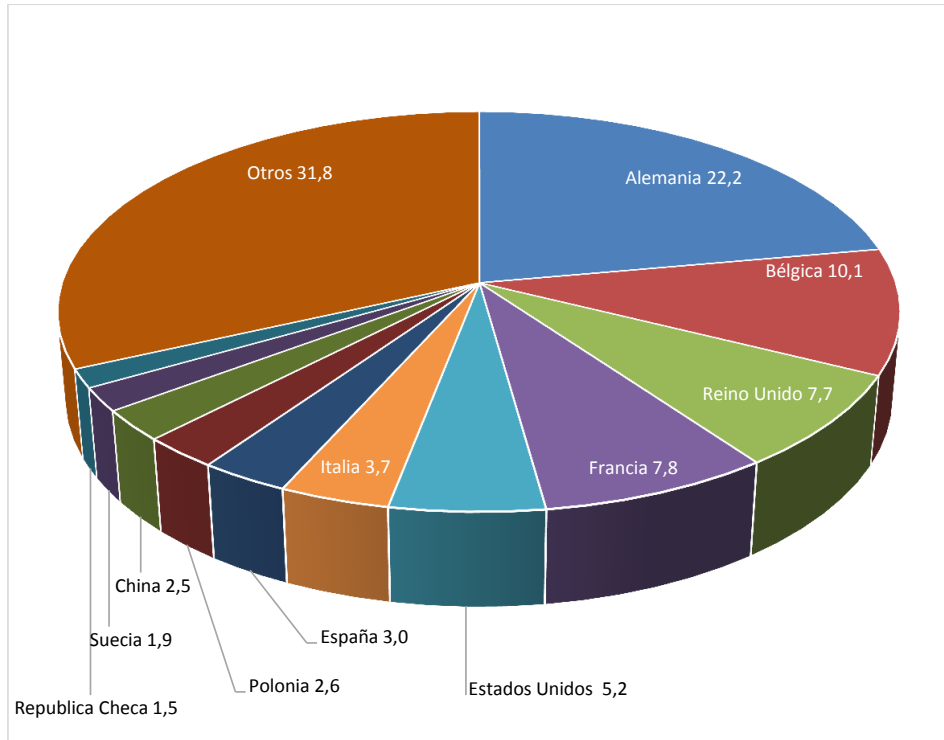


Fuente: EPBAJ en base a datos de la Oficina Central de Estadísticas neerlandesas (CBS).

### 7.2.3 Socios comerciales - exportaciones

Los socios comerciales de bienes más importantes de los Países Bajos fueron en 2019 (como destinos de sus exportaciones): Alemania (22,2%), Bélgica (10,1%), Reino Unido (7,7%), Francia (7,8%), Estados Unidos (5,2%), Italia (3,7%), España (3%), Polonia (2,6%), China (2,5%), Suecia (1,9%) y República Checa (1,5%), mientras que los demás países representaron un 31,8%.

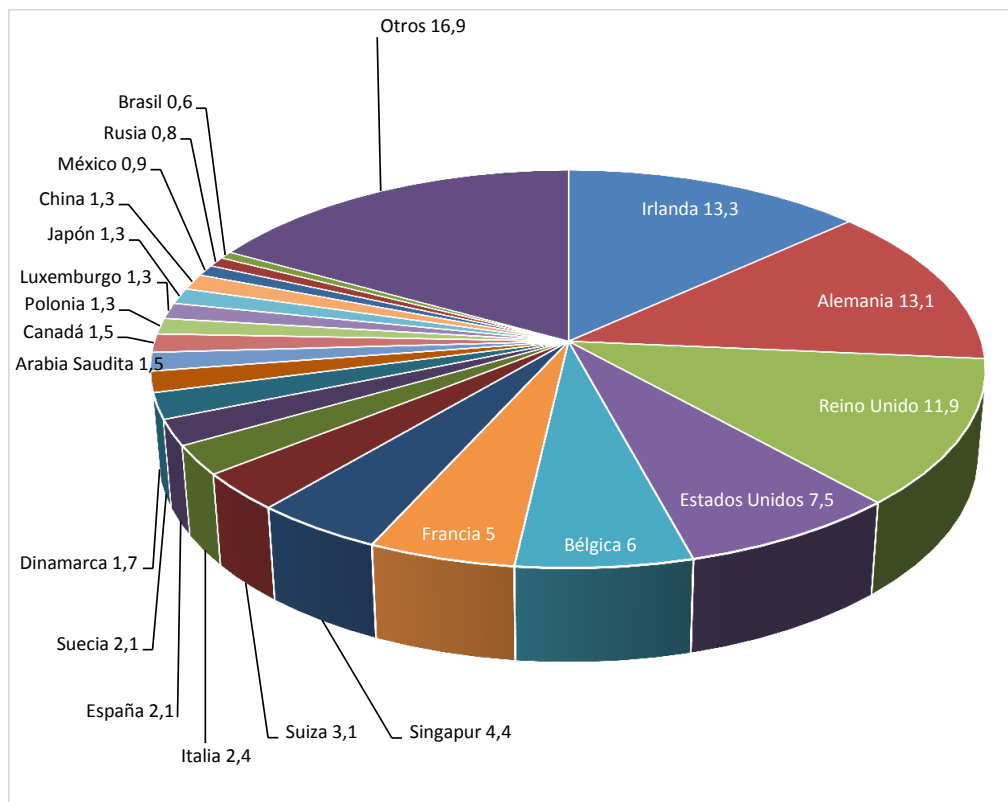
**Gráfico 13. Principales socios comerciales para las exportaciones de bienes de los Países Bajos, en 2019, en porcentajes.**



Fuente: EPBAJ en base a datos de la Oficina Central de Estadísticas neerlandesas (CBS).

Los socios comerciales de servicios más importantes de los Países Bajos fueron en 2019, como destinos de sus exportaciones: Irlanda (13,3%); Alemania (13,1%); Reino Unido (11,9%); Estados Unidos (7,5%); Bélgica (6,0%); Francia (5,0%); Singapur (4,4%); Suiza (3,1%); Italia (2,4%); España (2,1%); Suecia (2,1%); Dinamarca (1,7%); Arabia Saudita (1,5%); Canadá (1,5%); Polonia (1,3%); Luxemburgo (1,3%); Japón (1,3%); China (1,3%); México (0,9%); Rusia (0,8%) y Brasil (0,6%), mientras que los demás países representaron un 16,9%.

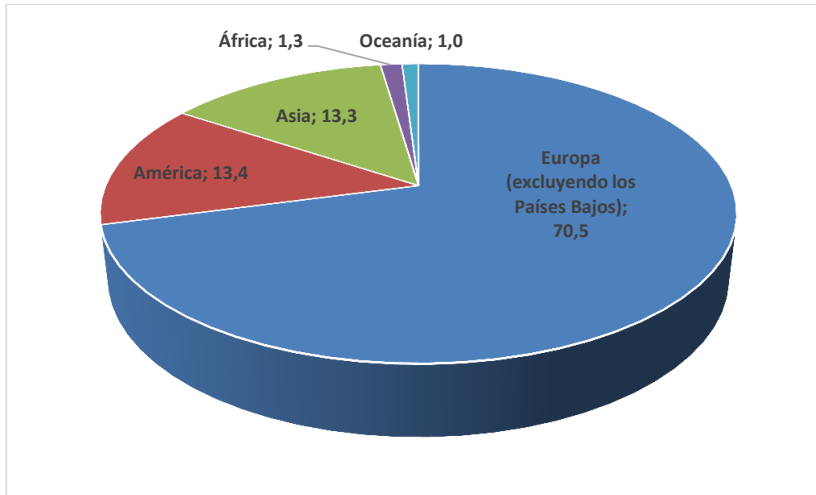
**Gráfico 14. Principales socios comerciales para las exportaciones de servicios de los Países Bajos, en 2019, en porcentajes.**



Fuente: EPBAJ en base a datos de la Oficina Central de Estadísticas neerlandesas (CBS).

Durante 2019, el principal continente como destino de sus exportaciones fue Europa (70,5%), seguido por América (13,4%), Asia (13,3%), África (1,3%) y Oceanía (1,0%).

**Gráfico 15. Principales socios comerciales para las exportaciones de bienes de los Países Bajos por continente, en 2019, en porcentajes.**



Fuente: EPBAJ en base a datos de la Oficina Central de Estadísticas neerlandesas (CBS).

La Oficina Central de Estadísticas (CBS) proporciona información respecto al comercio bilateral de bienes con ciertos países, en ese sentido, con respecto a sus principales socios comerciales en América Latina en 2019 para la exportación de bienes informa que el grupo “otros Países de América Central y Sudamérica” (que excluye a la Argentina y Brasil) recibió exportaciones neerlandesas por un valor de 8.927 millones de euros. Brasil recibió exportaciones por un monto total desde los Países Bajos por 2.731 millones de euros. La Argentina recibió bienes por un valor de 744 millones de euros.

En cuanto al valor de las exportaciones de servicios desde los Países Bajos hacia América Latina, el CBS indica que en 2019 los principales destinos fueron: Brasil (1.527 millones de euros), Argentina (681 millones de euros), Chile (538 millones de euros), Colombia (381 millones de euros), Perú (310 millones de euros), Ecuador (234 millones de euros), Uruguay en el puesto 65 (104 millones de euros) y Bolivia (58 millones de euros)<sup>37</sup>.

#### 7.2.4 Composición del comercio. Exportaciones neerlandesas.

En 2019 el valor total de bienes exportados fue de 516.009 millones de euros; 29,6% correspondió a la exportación de maquinaria y equipo de transporte, 16,9% a productos químicos y productos relacionados, 13,2% a combustibles minerales, lubricantes y material relacionado, 12,9% a alimentos y animales vivos, 12,4% a artículos manufacturados diversos, 8,1% a bienes manufacturados, clasificados principalmente según el material, 4,4% a materiales crudos no comestibles, excepto combustibles, 1,1% a bebidas y tabaco, 0,7% a aceites, grasas y ceras de origen animal y vegetal, y 0,5% a productos básicos y transacciones no clasificados en otro rubro<sup>38</sup>.

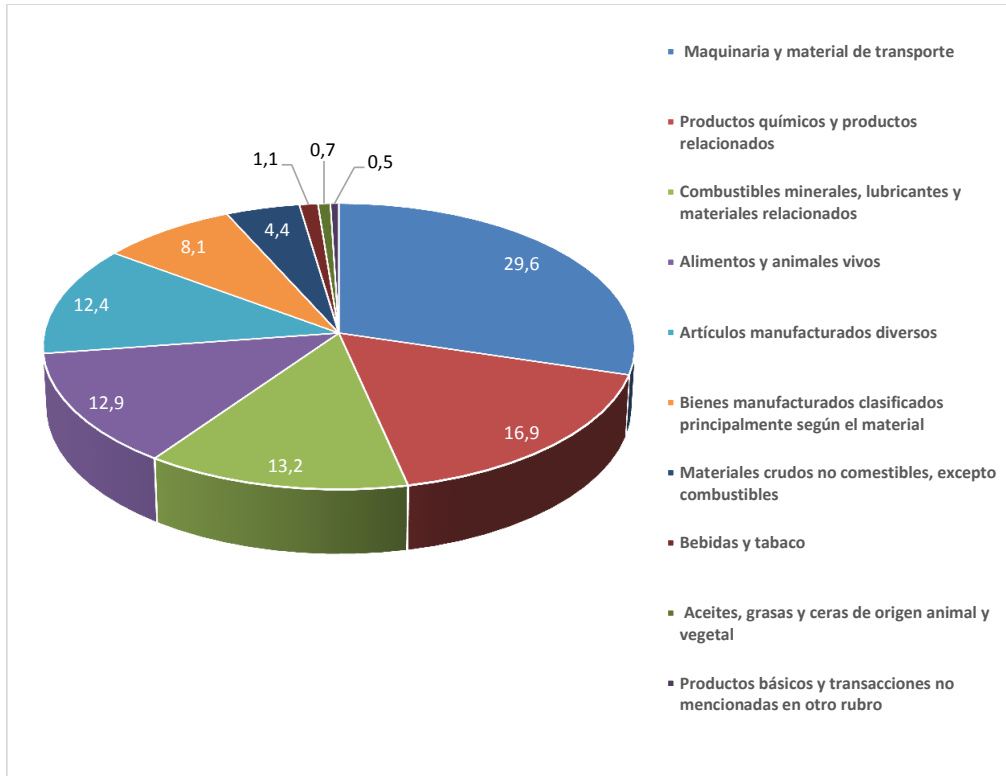
<sup>37</sup> <https://opendata.cbs.nl/statline/#/CBS/nl/dataset/82616NED/table?dl=3B524>

<sup>38</sup> <https://opendata.cbs.nl/#/CBS/nl/dataset/70017/table?dl=3B52A>

**Con formato:** Español (alfab. internacional)

**Con formato:** Español (alfab. internacional)

**Gráfico 16. Principales bienes exportados por los Países Bajos, en 2019, en porcentajes.**

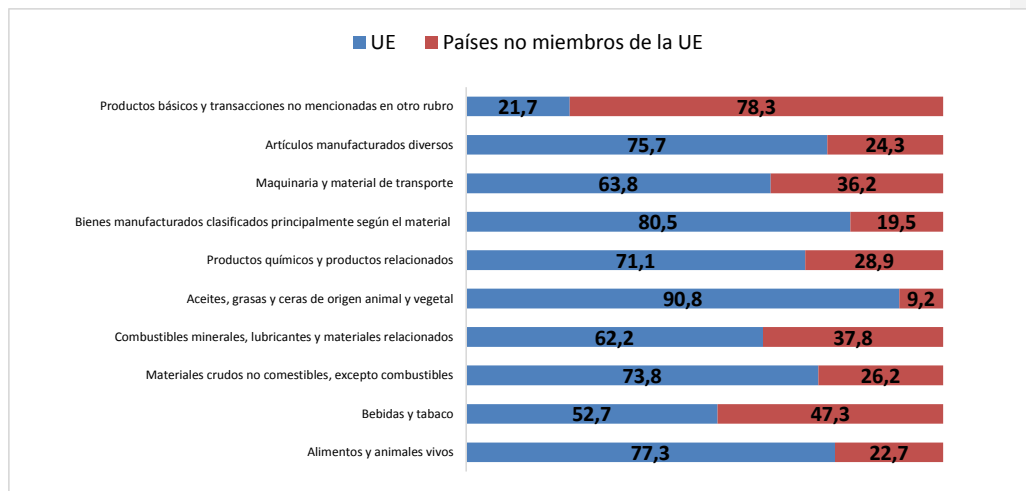


Fuente: EPBAJ en base a datos de la Oficina Central de Estadísticas neerlandesas (CBS).

En el siguiente gráfico se puede observar el tipo de destino (UE o no UE) de las exportaciones neerlandesas de los distintos sectores, expresadas en porcentaje. El 69,7% del valor total de las exportaciones neerlandesas en 2019 fue destinado a países miembros de la UE, de acuerdo con las últimas estimaciones por sector publicadas por el CBS.



**Gráfico 17. Principales bienes exportados por Países Bajos hacia la UE y el resto del mundo, en 2019, en porcentajes.**



Fuente: EPBAJ en base a datos de la Oficina Central de Estadísticas neerlandesas (CBS).

### 7.3 REEXPORTACIONES DE BIENES

Un dato significativo refleja la importancia de los puertos neerlandeses como *hubs* regionales. Las reexportaciones de bienes se han vuelto en las últimas décadas cada vez más importantes para la economía neerlandesa. El valor de reexportación se encuentra en alza desde el año 2015 donde alcanzó los 176.535 millones de euros. En el año 2019 dicha cifra ascendió a 229.680 millones de euros. El valor total de las exportaciones de mercancías de fabricación nacional en 2019 fue de 286.329 millones de euros. El valor añadido de las mercancías reexportadas es inferior al de las mercancías de fabricación nacional<sup>39</sup>.

Las reexportaciones se refieren a productos manufacturados en el exterior e importados por los Países Bajos, que posteriormente se exportan sin someterse en gran medida a una transformación industrial.

### 7.4 IMPORTACIONES NEERLANDESAS

La evolución del valor de las importaciones de bienes y servicios hacia los Países Bajos, es similar al de las exportaciones. El valor total de las importaciones neerlandesas aumentó 94,4% entre 2009 y 2019, como puede observarse en el Gráfico 18. Asimismo, en 2009 se había registrado una disminución del -14,6% del valor total importado por los Países Bajos en comparación con 2008.

De acuerdo con las últimas cifras publicadas por el CBS, en 2019 los Países Bajos importaron bienes por un valor de 459.578 millones de euros, 4,1% más que en 2018, mientras que las importaciones de servicios fueron en 2019 de 224.743 millones de euros, 15,3% mayores que el valor del año anterior. En 2019 las importaciones de servicios significaron el 32,8% del valor total

<sup>39</sup> <https://opendata.cbs.nl/statline/#/CBS/nl/dataset/83028NED/table?ts=1561729470304>

Con formato: Español (alfab. internacional)

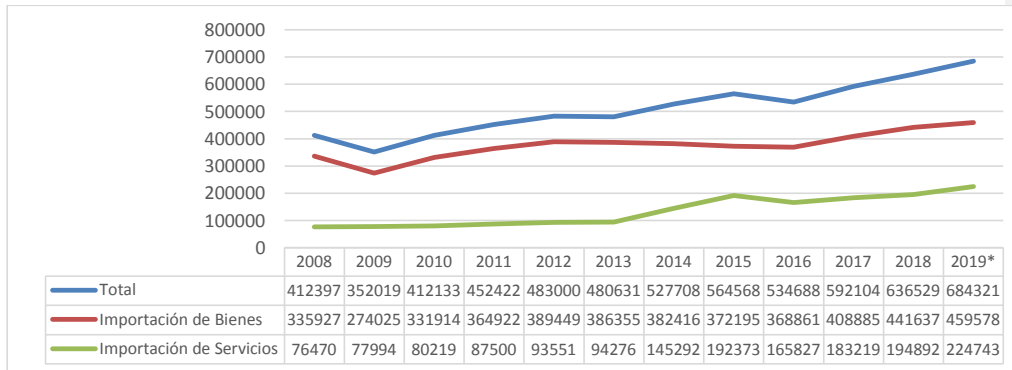
Con formato: Español (alfab. internacional)

Con formato: Español (alfab. internacional)

importado por los Países Bajos.

A continuación, puede observarse la evolución del valor de las importaciones neerlandesas de bienes y servicios desde el año 2008 hasta el 2019.

**Gráfico 18. Evolución del valor de las importaciones neerlandesas de bienes y servicios, 2008 – 2019 (en millones de euros).**

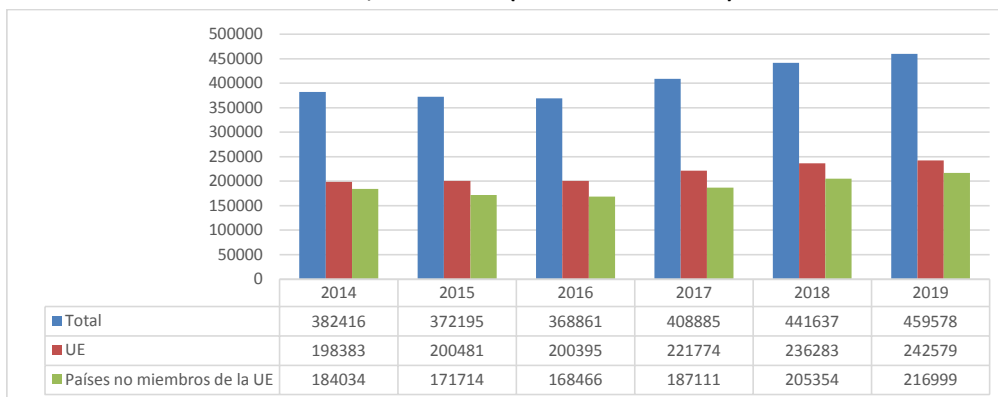


Fuente: EPBAJ en base a datos de la Oficina Central de Estadísticas neerlandesas (CBS).

#### 7.4.1 Importaciones de bienes (desde la UE y el resto del mundo)

El valor total de bienes importados por los Países Bajos en 2019 fue de 459.578 millones de euros, de los cuales el mayor monto corresponde a las importaciones de bienes desde países miembros de la UE por 242.579 millones de euros y 216.999 desde países extracomunitarios. En 2019 se registró un aumento de 5,7% en las importaciones de bienes desde países no miembros de la UE y un aumento de 2,7% de las importaciones provenientes desde países de la UE. En el Gráfico 19 se puede observar la evolución del valor de las importaciones de bienes desde la UE y desde países no miembros de la UE desde 2014.

**Gráfico 19. Evolución de las importaciones de bienes de los Países Bajos desde la UE y el resto del mundo, 2014 a 2019 (en millones de euros).**

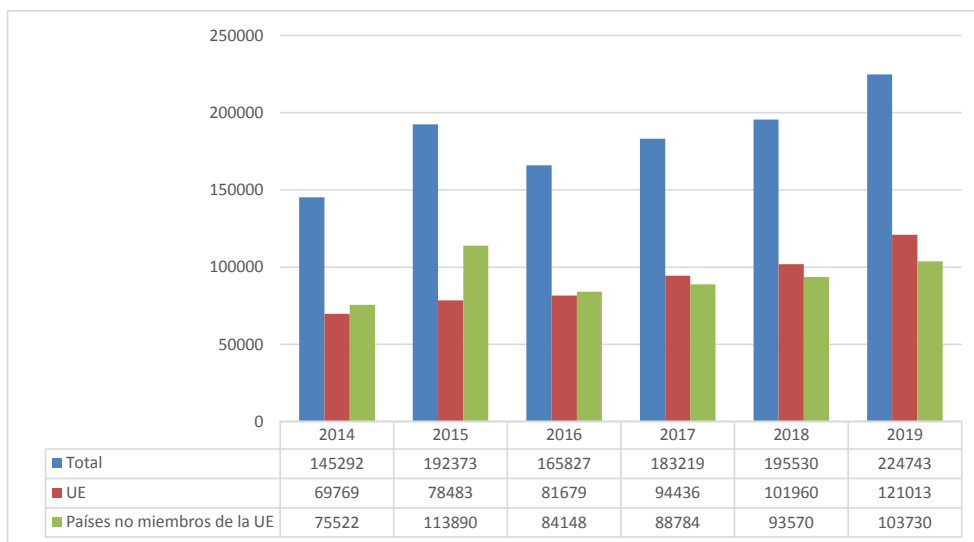


Fuente: EPBAJ en base a datos de la Oficina Central de Estadísticas neerlandesas (CBS).

#### 7.4.2 Importaciones de servicios (desde la UE y el resto del mundo)

En relación con el valor total de las importaciones de servicios, en 2019 el mayor aumento provino desde países miembros de la UE, con un crecimiento de 18,7%, alcanzando un valor de 121.013 millones de euros. Por su parte, el incremento en el valor importado de servicios desde países no miembros fue de 10,9%, totalizando 103.730 millones de euros. Cabe aclarar que la cifra total de importaciones de servicios por parte de los Países Bajos según la clasificación económica desde países UE y no UE que proporciona el CBS presenta una discrepancia con la cifra total aportada por la misma fuente para las importaciones neerlandesas totales de servicios.

**Gráfico 20. Evolución de las importaciones de servicios de los Países Bajos a la UE y al resto del mundo, 2014 a 2019 (en millones de euros).**

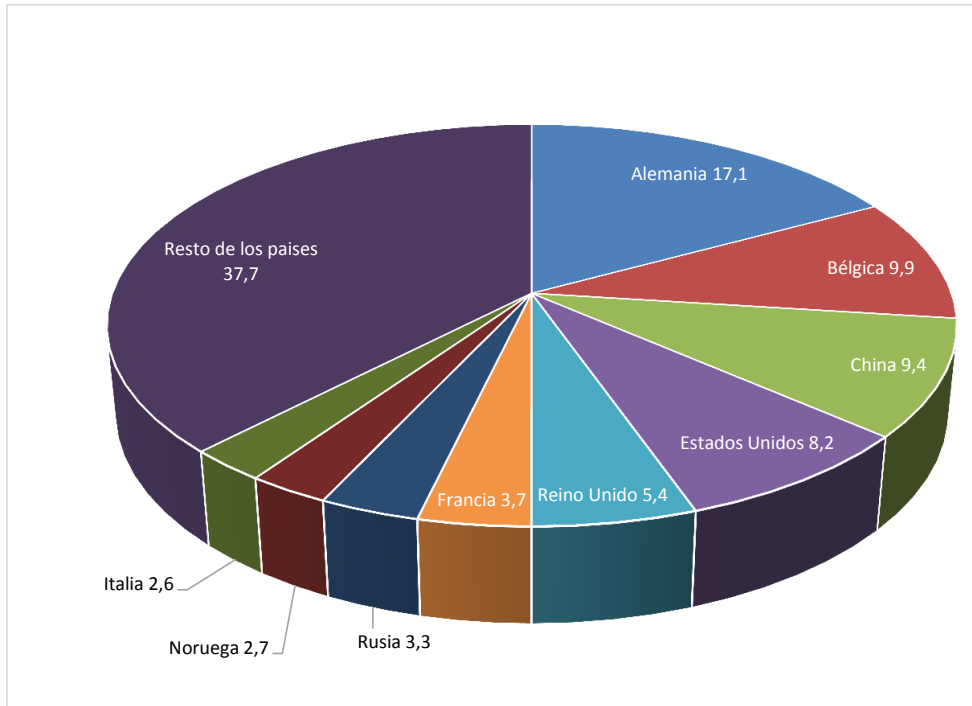


Fuente: EPBAJ en base a datos de la Oficina Central de Estadísticas neerlandesas (CBS).

#### Socios comerciales - importaciones

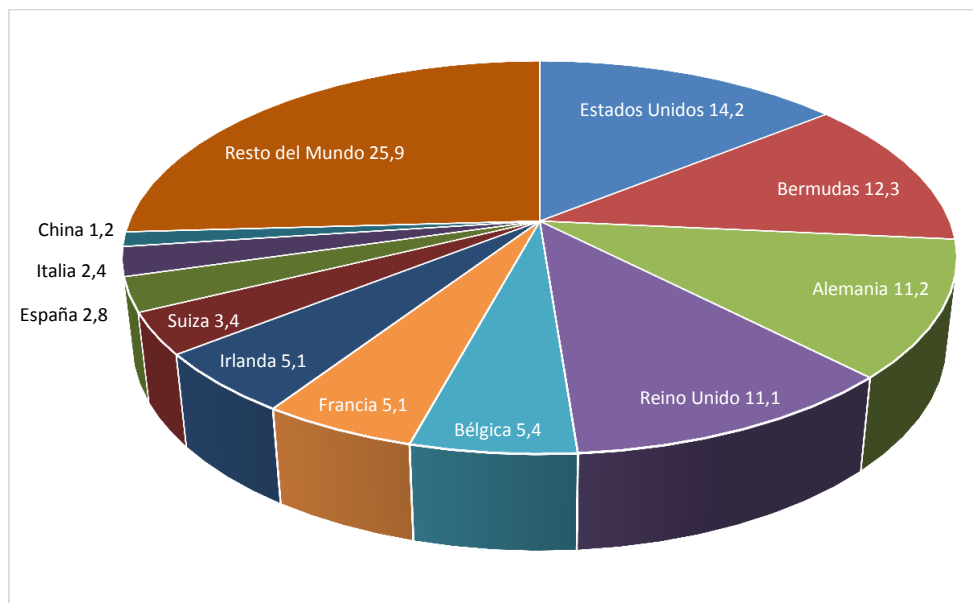
Los socios comerciales de bienes más importantes de los Países Bajos fueron en 2018 (en cuanto al origen de sus importaciones): Alemania (17,1%), Bélgica (9,9%), China (9,4%); Estados Unidos (8,2%); Reino Unido (5,4%), Francia (3,7%), Rusia (3,3%), Noruega (2,7%), Italia (2,6%), mientras que los demás países representaron un 37,7%.

**Gráfico 21. Principales socios comerciales para las importaciones de bienes de los Países Bajos, en 2019, en porcentajes.**



Los socios comerciales de servicios más importantes de los Países Bajos fueron en 2019 (en cuanto al origen de sus importaciones): Estados Unidos (14,2%); Bermudas (12,3%); Alemania (11,2%), , Reino Unido (11,1%); Bélgica (5,4%), Francia (5,06%); Irlanda (5,05%); Suiza (3,4%); España (2,8%); Italia (2,4%); China (1,2%), mientras que los demás países representaron un 25,9%.

**Gráfico 22. Principales socios comerciales para las importaciones de servicios de los Países Bajos, en 2019, en porcentajes.**



Fuente: EPBAJ en base a datos de la Oficina Central de Estadísticas neerlandesas (CBS).

De acuerdo con los datos ofrecidos por el CBS, en 2019 los principales socios comerciales en América Latina para la importación de bienes fueron: el grupo de países denominado “otros países de América Central y Sudamérica” (excluyendo a la Argentina y Brasil) con un valor de 9.416 millones de euros; Brasil (3.837 millones de euros) y la Argentina (1.278 millones de euros).

En cuanto al valor de las importaciones de servicios de los Países Bajos desde América Latina, el CBS indica que en 2019 los principales países fueron: Brasil (2.065 millones de euros), Colombia (248 millones de euros), Chile (192 millones de euros), Argentina (243 millones de euros), , Perú (79 millones de euros), Ecuador (78 millones de euros), Uruguay (14 millones de euros) y Bolivia (13 millones de euros)<sup>40</sup>.

#### 7.4.3 Composición del comercio. Importaciones neerlandesas.

En 2019 los Países Bajos importaron el valor total de 459.578 millones de euros en bienes. La desagregación por tipo de productos importados y ponderación porcentual fue: maquinarias y material de transporte (32,7%), combustibles minerales, lubricantes y materiales relacionados (16,2%), artículos manufacturados diversos (13,8%), productos químicos y productos relacionados (12,8%), artículos manufacturados, clasificados principalmente según el material (9,5%), alimentos y animales vivos (9,5%), materiales crudos no comestibles, excepto los combustibles (3,5%), aceites, grasas y ceras de origen animal y vegetal (1%), bebidas y tabaco (0,9%), y productos básicos y transacciones no mencionadas en otro rubro (0,1%).

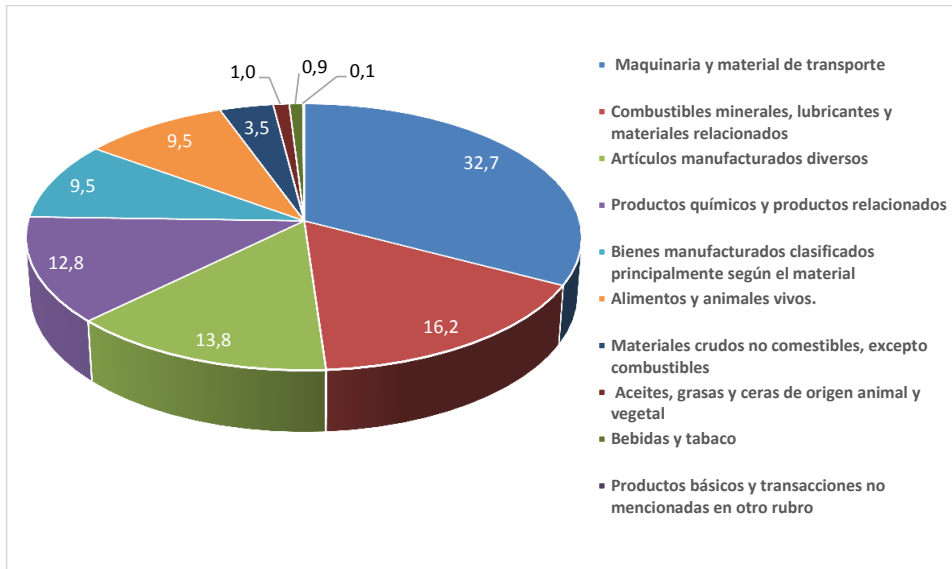
<sup>40</sup> <https://opendata.cbs.nl/statline/#/CBS/nl/dataset/82616NED/table?ts=1561988560230>

Con formato: Español (alfab. internacional)

Con formato: Español (alfab. internacional)

Con formato: Español (alfab. internacional)

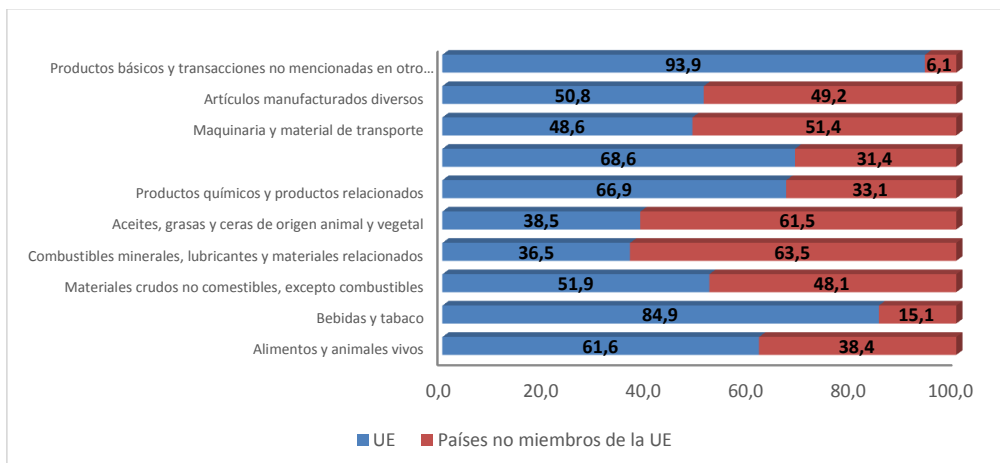
**Gráfico 23. Principales bienes importados por Países Bajos, en 2019, en porcentajes.**



Fuente: EPBAJ en base a datos de la Oficina Central de Estadísticas neerlandesas (CBS).

Se puede apreciar en el siguiente gráfico que 52,8% de las importaciones neerlandesas en 2019 provinieron de países miembros de la UE, según la última estimación por sector publicada por el CBS. A continuación, se observa el desglose de los productos por origen (UE y el resto del mundo).

**Gráfico 24. Principales bienes importados por Países Bajos desde la UE y el resto del mundo, en 2019, en millones de euros.**



Fuente: EPBAJ en base a datos de la Oficina Central de Estadísticas neerlandesas (CBS).

## 8. SECTORES DESTACABLES DE LA ECONOMÍA

Los Países Bajos se caracterizan por tener una economía substancialmente abierta al comercio exterior (dentro de los límites de acceso, a veces estrictos que impone la reglamentación de la UE). Ocupan una posición destacada dentro y fuera de la UE. A pesar de ser un país pequeño, los Países Bajos se destacan en diversas áreas a nivel mundial y cuentan con una larga historia como fuente de innovaciones y potencia comercial, con gran presencia internacional incluyendo los resabios de su historia como metrópoli colonial.

Su ubicación favorable en Europa y la presencia de puertos marítimos y aeropuertos de categoría mundial, como el Puerto de Róterdam y el Aeropuerto de Ámsterdam Schiphol, han convertido a los Países Bajos en un centro clave para la distribución hacia y desde Europa. A su vez, cuentan con más centros de distribución que ningún otro país europeo y con la mayor flota de navegación interior, de acuerdo con lo publicado por el gobierno neerlandés.

Cabe mencionar que muchas empresas usan este país como plataforma por la gran atracción que poseen los Países Bajos al contar con una amplia red de tratados, con más de 90 países, para evitar la doble imposición sobre el ingreso y el capital. Así como también por arreglos fiscales con los inversores.

Sobre doble tributación es un tema de debate interno el impacto que tiene en las economías de los países en desarrollo con los que tienen este tipo de acuerdos debido al uso que ciertas empresas hacen de los mismos para evitar pagar impuestos. El gobierno ha decidido impulsar la renegociación de algunos acuerdos con países menos adelantados para subsanar parte de este problema.

Según indica fuente oficial<sup>41</sup>, el enfoque neerlandés se centra en explorar nueve diferentes sectores de la economía: alimentación y agricultura, industria creativa, industria química, energía, alta tecnología, horticultura, ciencias de vida y salud, logística y gestión de agua. Todos estos sectores cuentan con una firme presencia de multinacionales neerlandesas operando en los mercados internacionales. En la siguiente sección se presenta, sucintamente, información relativa a estos sectores prioritarios para la economía neerlandesa.

### 8.1 SECTOR ALIMENTICIO

Según informa el CBS, los Países Bajos fueron en 2018 el segundo mayor exportador de productos agrícolas a nivel mundial, después de Estados Unidos<sup>42</sup>. Este hecho se atribuye en gran parte al acceso a mercados, particularmente al europeo (al cual exporta 76% del total de los productos agrícolas, destinando principalmente tomates, pimientos dulces, pepinos, carne y productos lácteos, mientras que fuera de la UE los Países Bajos exportan flores y plantas, seguidos por carne y productos lácteos) y a su innovadora tecnología agroalimentaria.

<sup>41</sup> <https://www.hollandtradeandinvest.com/key-sectors>

<sup>42</sup> <https://www.cbs.nl/en-gb/news/2020/03/agricultural-exports-hit-record-level>

**Con formato:** Español (alfab. internacional)

**Con formato:** Español (alfab. internacional)

**Con formato:** Español (alfab. internacional)

**Con formato:** Español (alfab. internacional)

## **8.2 EXPORTACIONES NEERLANDESAS DEL SECTOR AGRÍCOLA EN 2019**

En 2019, las exportaciones de productos agrícolas de los Países Bajos ascendieron a un estimado de 94,5 mil millones de euros, es decir, un 4,7 por ciento más que el año anterior. Este es un aumento mayor que el año pasado (0,2%) y similar que en años anteriores (6% en 2017 y 4% en 2016), según lo informado por la Oficina Central de Estadísticas de los Países Bajos (CBS) y Wageningen Economic Research sobre la base de una investigación conjunta realizada para el Ministerio de Agricultura, Naturaleza y Calidad de los Alimentos<sup>43</sup>.

En base a los últimos datos consignados por el CBS se observa que el mayor aporte a la exportación en productos agrícolas lo obtuvieron con productos hortícolas ornamentales (como flores frescas, plantas, bulbos y productos de viveros) cuyo valor de exportación aumentó alrededor de un 3,3% en 2019 (9.500 millones de euros) respecto al año anterior. Además, entre los 5 principales productos agrícolas de exportación se encuentran la carne (8.8 mil millones), los lácteos y los huevos (8.6 mil millones de euros), las verduras (7.3 mil millones) y las frutas (6.2 mil millones). Las exportaciones de fruta aumentaron aproximadamente un 3,3% en 2019 respecto al año anterior, aunque más de tres cuartos son frutos producidos en otros lugares. En contraste, casi las tres cuartas partes de las exportaciones totales de productos agrícolas son productos producidos en el país. Entre los principales productos de exportación, el mayor incremento en el valor de exportación se observó en las verduras y la carne (alrededor del 11 y 9 por ciento respectivamente).

## **8.3 ALEMANIA FUE EL SOCIO COMERCIAL MÁS IMPORTANTE**

Los diez principales mercados extranjeros para las exportaciones agrícolas neerlandesas se mantuvieron sin cambios en 2019 en comparación con 2018 según CBS. Estos mercados combinados constituyen una participación del 71,4% del total de las exportaciones agrícolas.

El comercio agrícola neerlandés se ha centrado históricamente en los países vecinos, siendo Alemania el principal socio comercial en el sector agrícola. Al igual que en años anteriores, Alemania fue el principal destino de las exportaciones agrícolas de los Países Bajos en 2019, con un valor total de exportación de 23.600 millones de euros (25%), seguido por Bélgica (11%), el Reino Unido (9%), Francia (8%) e Italia (4%). Las exportaciones a Alemania (+4%) y Bélgica (+5%) crecieron más rápidamente que las exportaciones a Reino Unido y Francia (ambos +1%). El aumento más significativo en los diez principales mercados de exportación fue China (+22%). Además de la creciente demanda de carne porcina, ha aumentado la demanda de leche en polvo para bebés, entre otros productos.

## **8.4 SECTOR ENERGÉTICO**

Los Países Bajos tienen una sólida experiencia en materia de energía, contribuyendo este sector sustancialmente a los ingresos, las exportaciones y el empleo del país. También tienen un importante papel en la investigación en el campo de la energía renovable y la eficacia energética. Este aspecto contrasta con el hecho de que se cuentan entre los países más rezagados en el cumplimiento de las metas europeas de energías renovables. De acuerdo con fuentes oficiales, ocuparon el sexto puesto en la clasificación mundial en cuanto a la solicitud de patentes en el

<sup>43</sup> <https://www.cbs.nl/nl-nl/publicatie/2020/03/de-nederlandse-agrarische-sector-internationaal>



sector de la electricidad producida a partir de fuentes renovables. Además, el país ocupa una sólida posición en determinados campos de la investigación en sectores como la experiencia en la industria de alta mar, tratamiento previo y métodos de procesamiento de la biomasa y eficacia energética en el sector de la horticultura de invernadero.

Los Países Bajos tienen gran cantidad de posibilidades para la producción y comercio de biocombustibles por su posición geográfica única y la infraestructura de sus puertos. La comunidad empresarial neerlandesa se dedica sobre todo a la instalación e integración de sistemas en aplicaciones específicas y la entrega de trabajo a medida. Un punto relevante en materia financiera radica en el anuncio de emisión de bonos verdes. En mayo 2019 el ministro de Finanzas neerlandés, Wopke Hoekstra, anunció la emisión de un bono de entre EUR 3.5 y EUR 5 mil millones para financiar proyectos de energías sustentables. De esta forma los Países Bajos se sumaron a Francia, Bélgica e Irlanda (hasta entonces los únicos países europeos que habían realizado este tipo de emisiones de deuda)<sup>44</sup>. Estos nuevos Bonos Verdes Soberanos recaudaron casi mil millones de euros. El bono verde se volverá a abrir en los próximos años hasta que se alcance un tamaño objetivo de aproximadamente € 10 mil millones<sup>45</sup>.

#### 8.5 RECURSOS NATURALES. EL GAS.

Los Países Bajos cuentan con superávit comercial de manera sostenida desde 1970. Tanto las reexportaciones como la producción de gas natural tienen desde hace años un impacto positivo en el comercio de bienes. No obstante ser una potencia gasífera, según indicó el CBS, en 2019 los Países Bajos importaron más gas del producido por tercer año consecutivo. Esto se debió, en gran parte, a los problemas relacionados con los terremotos ocurridos en el norte de los Países Bajos.

Los Países Bajos se habían convertido en un nodo importante en el comercio de gas intra-europeo, contando con el campo de gas natural más grande de Europa situado en la provincia de Groninga. Como consecuencia de la disminución de las reservas nacionales y de los terremotos provocados por la extracción de gas, que han llevado a limitar la explotación, se espera que la producción continúe disminuyendo (desde el 2013 se ha reducido 60%), hasta terminar de producir en el año 2030. Actualmente, la producción total en los Países Bajos se sitúa en aproximadamente 40% de la producción antes de 2013<sup>46</sup>.

Como resultado de lo anteriormente mencionado, en 2019 se incrementaron las importaciones de gas natural provenientes principalmente de Noruega y Rusia, seguidas por las del Reino Unido y Alemania. Asimismo, la producción descendió en dicho año 13% en relación con el año precedente.

#### 8.6 TRANSPORTE Y LOGÍSTICA

En el sector servicios se destaca el transporte que incluye empresas que se encargan del transporte de pasajeros y/o de mercancías y proveedores de servicios para este sector. Los Países Bajos desempeñan un papel destacado en el sector del transporte y la distribución.

El Puerto de Rotterdam es actualmente el puerto más grande de Europa y se ubica en el decimo

<sup>44</sup> <https://www.guiafinem.com/holanda-anuncia-que-emitira-un-bono-verde-soberano-en-mayo/>

<sup>45</sup> <https://www.dsta.nl/onderwerpen/groene-obligaties>

<sup>46</sup> <https://www.cbs.nl/en-gb/news/2020/20/less-coal-and-more-natural-gas-consumption-in-2019>

**Con formato:** Español (alfab. internacional)

**Con formato:** Español (alfab. internacional)

**Con formato:** Español (alfab. internacional)

puesto a nivel mundial. La carga más significativa para el Puerto de Rotterdam son el petróleo y sus derivados, así como el transbordo de carga general. Se comunica con la cuenca alemana del Ruhr, Amberes y con las zonas portuarias neerlandesas de Vlissingen y Ámsterdam. El Puerto de Róterdam operó una carga anual en 2019 superior a los 469,4 millones de toneladas<sup>47</sup>, 0,1% más que en 2018, y se ha convertido en uno de los mayores centros logísticos e industriales de Europa, sacando ventaja de su ubicación geográfica, en el punto de confluencia de los ríos Rin y Mosa, lo que mejora aún más las conexiones interiores del Puerto. El puerto se extiende por 42 kilómetros, contando con una superficie total de 12.643 hectáreas.

Según fuentes oficiales, se destaca la industria neerlandesa del transporte terrestre. El transporte nacional e internacional hacia y desde los Países Bajos por los transportistas neerlandeses aumentó el año pasado según la CBS sobre la base de nuevas cifras sobre el transporte por carretera. El peso total transportado dentro de los Países Bajos aumentó un 2,2% en 2019, llegando a 560 millones de toneladas. El transporte nacional representa el 81,2% del peso total transportado por los transportistas neerlandeses. De toda la carga transportada a través de la frontera, más del 66% tenía como destino a los países vecinos: Alemania y Bélgica. Esta participación aumentó ligeramente entre 2013 y 2018 pero disminuyó en el último año. El descenso del año pasado en el transporte transfronterizo por camiones neerlandeses se debe principalmente a menores volúmenes transportados hacia y desde los países vecinos. En 2019, el peso transportado a Alemania fue un 8,2% menos que el año anterior; a Bélgica fue un 2,9% menos. El peso que se llevó a Francia, el tercer destino más grande de camiones neerlandeses después de Escandinavia se redujo un 1,9%. El peso transportado hacia y desde Escandinavia, por otro lado, aumentó un 9,2 %. El transporte de mercancías a través de la frontera con el Reino Unido se mantuvo más o menos igual<sup>48</sup>.

## 8.7 LOS PAÍSES BAJOS EN EL SECTOR DEL ACERO

De acuerdo con la Asociación Mundial del Acero, en 2019 China continuó siendo el mayor productor de acero bruto del mundo alcanzando un nivel de 1.869,9 millones de toneladas, seguido por India, Japón, Estados Unidos, Corea del Sur, Rusia y Alemania<sup>49</sup>. Los Países Bajos se situaron en el puesto 24 como productor de acero crudo<sup>50</sup>. Sin embargo, son relativamente activos en el mercado internacional dado que desde 2016 mantienen la misma posición en dicho ranking, convirtiéndolos, así, en un jugador internacional de tamaño mediano.

### 8.7.1 Alemania, el principal socio comercial en acero

Según las últimas cifras publicadas por el CBS, en 2019, los Países Bajos exportaron acero por 2.756 millones de euros a Alemania, convirtiendo a este país en el principal socio comercial para las exportaciones neerlandesas de acero, con una participación de aproximadamente el 30%.

Después de Alemania, los siguientes países que más importaron acero de los Países Bajos en 2019 fueron Bélgica (11,5%, 1.092 millones de euros), Francia (8,3%, 794 millones de euros), los Estados Unidos (6,2%, 593 millones de euros) y el Reino Unido (5,9%, 561 millones de euros).

<sup>47</sup> <https://www.portofrotterdam.com/en/our-port/facts-figures-about-the-port>

<sup>48</sup> <https://www.cbs.nl/en-gb/news/2020/11/more-road-haulage-for-fifth-year-in-a-row>

<sup>49</sup> <https://www.worldsteel.org/media-centre/press-releases/2020/Global-crude-steel-output-increases-by-3.4--in-2019.html>

<sup>50</sup> <https://www.worldsteel.org/en/dam/jcr:391f6e61-488d-46d1-b611-c9a43224f9b8/2019%2520global%2520crude%2520steel%2520production.pdf>

Con formato: Español (alfab. internacional)

Con formato: Español (alfab. internacional)

Con formato: Español (alfab. internacional)

Con formato: Español (alfab. internacional)

No todo el acero exportado por los Países Bajos se produce localmente. Inicialmente, una gran parte se importa para luego ser reexportada, en algunos casos sufre algún tipo de procesamiento. Dichas reexportaciones generan considerablemente menos ingresos para la economía neerlandesa que la exportación de productos neerlandeses. En conjunto, los Países Bajos exportaron en el año 2019 unos 9,5 mil millones de euros en acero. Los bienes producidos en el país también incluyen bienes extranjeros que han sido sometidos a algún tipo de procesamiento en los Países Bajos.

Entre un cuarto y la mitad de todas las exportaciones a destinos cercanos fueron re-exportaciones. En el caso de Alemania, casi la mitad (48%) fueron reexportaciones en 2019. Por el contrario, la gran mayoría (85%) de los bienes exportados a los Estados Unidos fueron de fabricación neerlandesa. Por lo tanto, los Estados Unidos fueron el mercado más grande para el acero producido en los Países Bajos (excluidas las reexportaciones) después de Alemania y Bélgica.

### 8.8 EL TRANSPORTE FERROVIARIO DE MERCANCÍAS ESTÁ EN AUJE EN EUROPA

Para muchos países exportadores, los Países Bajos siguen siendo la principal puerta de entrada y salida de Europa y del resto del mundo, por carretera, ferrocarril, aire y mar. Sin embargo, el ferrocarril se ha convertido en una alternativa cada vez más sostenible para el transporte de carga. Según los últimos datos disponibles del CBS, en 2018 el 92% de todo el transporte ferroviario en los Países Bajos fue internacional<sup>51</sup>. Las últimas rutas agregadas son dos enlaces ferroviarios de carga directa a China.

La red ferroviaria de carga en los Países Bajos es extensa, ya que conecta los principales puertos neerlandeses con el interior de Europa y más allá. Algunas de las líneas principales son: Línea Betuwe: este enlace directo rápido entre el puerto de Rotterdam y Alemania es la única ruta de transporte ferroviario dedicada de Europa; el Corredor de carga ferroviaria del Rin Alpino: esta línea se extiende desde los puertos de Rotterdam y Ámsterdam hasta Alemania e Italia. Lleva, con mucho, la carga ferroviaria más importante de Europa. También figura la conexión del Mar del Norte, conocida como el Corredor ferroviario de mercancías del Báltico: esta ruta conecta directamente los puertos de Rotterdam y Ámsterdam con Polonia y la frontera con Bielorrusia, o el Corredor de carga del Mediterráneo del Mar del Norte: la línea conecta los puertos holandeses del Mar del Norte con Bélgica, Francia y el Reino Unido<sup>52</sup>.

### 8.9 CONSTRUCCIÓN E INFRAESTRUCTURA

Los sectores neerlandeses de construcción e infraestructura están fuertemente orientados hacia el mercado nacional, y sus rasgos característicos son sus pequeñas dimensiones y su limitada capacidad de innovación. Las excepciones a esta regla son el subsector de la ingeniería civil (movimiento de tierras, construcción de carreteras e ingeniería hidráulica) y subsectores del sector de instalaciones para edificios.

Las empresas neerlandesas de la industria de la construcción tienen una serie de áreas de especialización. Por ejemplo, están los constructores de invernaderos con sistemas de control de clima (empresas de instalación), pero también empresas con experiencia en la construcción en,

<sup>51</sup> <https://www.cbs.nl/nl-nl/nieuws/2019/28/goederenvervoer-per-spoor-opnieuw-gestegen>

<sup>52</sup> <https://www.hollandtradeandinvest.com/key-sectors/logistics/news/2019/may/8/connecting-the-netherlands-with-the-world-by-rail>

**Con formato:** Español (alfab. internacional)

**Con formato:** Español (alfab. internacional)

**Con formato:** Español (alfab. internacional)

**Con formato:** Español (alfab. internacional)

debajo de, o sobre subsuelo débil y en pequeños espacios. Estas empresas se especializan principalmente en ingeniería de túneles (perforados o tradicionales) en subsuelo débil y en la instalación de cimientos para casas, edificios y obras de infraestructura.

Es destacable el sector de ingeniería hidráulica cuyas empresas relacionadas con el agua también toman la iniciativa con una serie de especializaciones. Entre ellas se incluye la experiencia técnica en áreas tales como el dragado sostenible, las barreras de agua y protección contra inundaciones, diseño de costas y ríos, desarrollo portuario e ingeniería civil para la industria en alta mar.

### 8.9.1 Los Países Bajos reciben una subvención europea para infraestructura

A fines de 2017, el gobierno neerlandés anunció que los Países Bajos recibirían en 2018 una subvención de 82,8 millones de euros por parte de Bruselas con el fin de apoyar proyectos de infraestructura. Se destinaría una suma de 32 millones de euros para la instalación del sistema único de gestión del tráfico ferroviario europeo, ERTMS (por sus siglas en inglés, European Rail Traffic Management System), en locomotoras de carga neerlandesas que operan en la ruta Rotterdam-Génova.

En 2019 se anunció que los Países Bajos recibirán nuevamente una subvención de 23 millones de euros de Bruselas para apoyar proyectos de infraestructura. Cuatro millones de euros se destinarán a la creación de aparcamientos para camiones en las provincias de Zuid-Holland, Brabant y Limburg. Se ha destinado una suma de 10 millones de euros para la mejora del transbordo de mercancías en los sectores de la navegación interior y del transporte ferroviario y se han destinado fondos de la UE por un monto de 3 millones de euros para la construcción de 75.000 aparcamientos para bicicletas en las ciudades de Ámsterdam, Rotterdam y Utrecht<sup>53</sup>.

Asimismo, a fines de septiembre de 2019 la Secretaria de Estado de Infraestructura y Gestión de Agua, Stientje van Veldhoven, confirmó que los Países Bajos recibirán un subsidio de 18,5 millones de euros de Bruselas para las conexiones ferroviarias internacionales. Dos tercios se destinan a la conexión directa rápida entre Groningen y Bremen (Alemania), la llamada Wunderline. El resto está destinado al enlace ferroviario de carga entre Venlo y Kaldenkirchen (Alemania). Además, otros 19,5 millones de euros en subsidios europeos se destinarán a hacer más silenciosos los trenes de carga de los países vecinos. Los Países Bajos también tienen interés en esto, porque los trenes internacionales representan más del 90 por ciento del transporte de mercancías por ferrocarril<sup>54</sup>.

Estas subvenciones se han puesto a disposición en el marco del programa de transporte de redes transeuropeas de la UE (TEN-T). Este programa tiene como objetivo crear una red principal transfronteriza única para el transporte terrestre, acuático y aéreo dentro de la Unión Europea.

### 8.9.2 Gestión de agua

El sector de gestión de agua es de suma importancia para los neerlandeses. Una parte substancial de los Países Bajos (más de la mitad del país, incluyendo las ciudades de Ámsterdam, La Haya y Róterdam) se inundarían constantemente si no hubiera diques, dunas o barreras artificiales. Por otra parte, estas inundaciones consumirían las áreas más productivas que contribuyen hasta el

<sup>53</sup> <https://www.government.nl/latest/news/2019/03/26/european-grant-for-dutch-infrastructure-projects>

<sup>54</sup> <https://www.rijksoverheid.nl/actueel/nieuws/2019/09/27/brusselse-miljoenen-voor-nederlandse-internationale-spoorplannen>

**Con formato:** Español (alfab. internacional)

**Con formato:** Español (alfab. internacional)

**Con formato:** Español (alfab. internacional)

**Con formato:** Español (alfab. internacional)

70% del PIB del país<sup>55</sup>.

Los Países Bajos son también una nación con una alta densidad demográfica: 513 personas por km<sup>2</sup><sup>56</sup>. Esto, en combinación con una economía relacionada en gran parte con el transporte, la navegación y los puertos, da lugar a una presión sobre el espacio y el ambiente que tiene que ser gestionado cuidadosamente. Para hacer esto, los neerlandeses deben diseñar soluciones sostenibles de ingeniería e infraestructuras inteligentes para sitios complejos.

El gobierno neerlandés indica que el perfil de especialización sectorial en materia de agua se caracteriza por la prestación de los siguientes servicios:

- Investigación científica de gran calidad en una serie de segmentos de mercado,
- Generación de agua potable y tratamiento de aguas residuales,
- Suministro de equipamiento,
- Servicios de ingeniería,
- La cooperación internacional por medio de la asistencia técnica.

## 9. **INVERSIONES**

Los flujos mundiales de inversión extranjera directa (IED) aumentaron modestamente en 2019, luego de las considerables caídas registradas en 2017 y 2018. Se mantuvieron por debajo del promedio de los últimos 10 años y un 25 por ciento menos que el valor máximo de 2015. El aumento de la IED fue principalmente el resultado de mayores flujos a las economías desarrolladas, ya que el impacto de las reformas fiscales de 2017 en los Estados Unidos disminuyó. Los flujos hacia las economías en transición también aumentaron, mientras que los hacia las economías en desarrollo disminuyeron marginalmente.

De acuerdo con los últimos datos publicados por la Conferencia de las Naciones Unidas sobre Comercio y Desarrollo (UNCTAD por sus siglas en inglés)<sup>57</sup>, los flujos de inversión extranjera directa (IED) mundial habían disminuido 16% en 2017 y 13% en 2018 respecto del año anterior. Cabe destacar que en 2016 los flujos decrecieron 2%, mientras que en 2015 los flujos de IED crecieron 40% respecto al año anterior, alcanzando los niveles más altos desde el inicio de la crisis económica y financiera de 2008. En 2019 los flujos de IED a las economías desarrolladas aumentaron en un 5 por ciento, a \$ 800 mil millones, desde su nivel de \$ 761 mil millones en 2018. Asimismo, los flujos de IED a las economías en desarrollo disminuyeron marginalmente, en un 2 por ciento, a \$ 685 mil millones.

La UNCTAD informa que en 2019 los flujos mundiales de IED resultaron en 1,54 billones de dólares, frente a los 1,3 billones de dólares del año anterior, cómo puede observarse en el siguiente gráfico:

<sup>55</sup> <http://www.deltawerken.com/Nueva-gesti%C3%B3n-del-agua-en-los-Pa%C3%ADses-Bajos/1546.html>

<sup>56</sup> <https://opendata.cbs.nl/statline/#/CBS/nl/dataset/37296ned/table?d=3B68C>

<sup>57</sup> [https://unctad.org/en/PublicationsLibrary/wir2020\\_en.pdf](https://unctad.org/en/PublicationsLibrary/wir2020_en.pdf)

**Con formato:** Español (alfab. internacional)

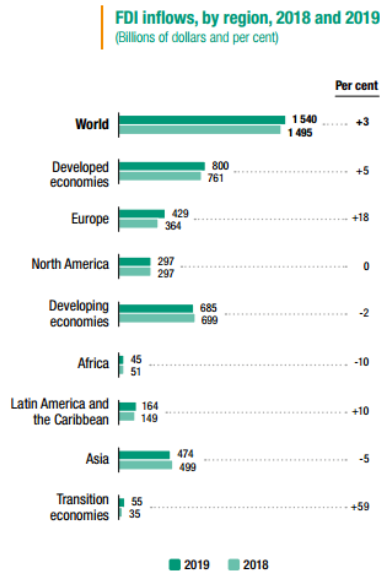
**Con formato:** Español (alfab. internacional)

**Con formato:** Español (alfab. internacional)

**Con formato:** Español (alfab. internacional)

**Con formato:** Español (alfab. internacional)

## Flujos de IED, por región, 2018 y 2019 (mil millones de dólares y porcentaje)



Source: UNCTAD, FDI/MNE database ([www.unctad.org/iddstatistics](http://www.unctad.org/iddstatistics)).

La crisis de COVID-19 ha tenido efectos inmediatos sobre la IED y tendrá consecuencias potencialmente duraderas. La interacción repentina y simultánea de los shocks del lado de la oferta y la demanda, combinada con las reacciones políticas a la crisis en todo el mundo, está provocando una serie de efectos sobre la IED. El impacto se sentirá con una vehemencia excepcional en 2020 cuando el efecto acumulativo en todos los mecanismos de transmisión sea más fuerte.

Los primeros indicadores (proyectos de IED en los primeros meses de 2020) muestran fuertes caídas. El número de proyectos nuevos anunciados en marzo y los acuerdos de fusiones y adquisiciones transfronterizos en abril disminuyeron en más del 50 por ciento en comparación con el promedio mensual de 2019.

### 9.1 PAÍSES BAJOS, IMPORTANTES INVERSORES MUNDIALES

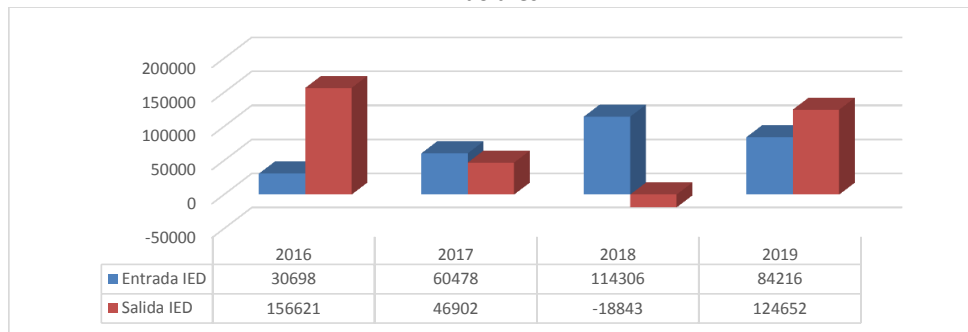
De acuerdo con la UNCTAD, en su último informe sobre las inversiones en el mundo, los Países Bajos se ubicaron en 2019 como el cuarto destino de la IED entrante, ingresando en ellos 84.216 millones de dólares. En 2018 se habían ubicado en el tercer lugar con un ingreso de 114.306 millones.

Como origen de IED, en 2019, los Países Bajos ocuparon el puesto 3, siendo origen de 124.652 millones de dólares de IED saliente mientras que en 2018, los Países Bajos ocuparon el puesto 161, siendo origen de -18.843 millones de dólares de IED saliente. Cabe destacar la fuerte caída desde el 2016, cuando había sido el origen de 156.621 millones de dólares de IED saliente, lo que los había hecho ocupar el tercer puesto. En 2019 la salida de IED se recuperó fuertemente con respecto al año anterior, cuando los números fueron negativos.

Por otro lado, respecto del stock de IED de los Países Bajos, en 2018 fueron el tercer inversor en Latinoamérica y el Caribe, situándose por detrás de Estados Unidos y España, con un stock de 157

mil millones de dólares en la región. Estos datos se refieren a IED saliente de los Países Bajos e incluye un importante número de operaciones de empresas que usan este país como base de sus operaciones por ventajas jurídicas o fiscales.

**Gráfico 25. Entrada y salida de los flujos de IED de los Países Bajos, 2016-2019, en millones de dólares**



Fuente: EPBAJ en base a datos de la UNCTAD<sup>58</sup>

Respecto a las inversiones en países latinoamericanos, el Banco Central de los Países Bajos (DNB, por sus siglas en neerlandés) informó que desde 2016 Brasil fue el país latinoamericano con el que realizaron mayores inversiones extranjeras directas.

La siguiente tabla ofrece una descripción general de las existencias de inversiones directas neerlandesas en el extranjero. Según la mencionada entidad, una relación de inversión directa surge cuando un inversionista, residente en una economía, realiza una inversión que otorga el control o un grado significativo de influencia en la administración de una empresa que reside en otra economía (más del 10 por ciento). Además, todas las empresas que están bajo el control o la influencia del mismo inversionista directo se consideran en una relación de inversión directa entre sí.

La inversión directa incluye transacciones financieras transfronterizas relacionadas con cambios en el capital social entre inversionistas directos y empresas de inversión directa. Los cambios en el capital social ocurren por creación, fusión, adquisición, aportación de capital, reinversión de ganancias, ventas y retiro de capital. La inversión directa también incluye todas las demás transacciones financieras entre empresas asociadas (préstamos y otros instrumentos de deuda), excluidos los derivados financieros. Finalmente, las transacciones en bienes raíces también se incluyen en la inversión directa<sup>59</sup>.

<sup>58</sup> [https://unctad.org/sections/dite\\_dir/docs/wir2020/wir20\\_fs\\_nl\\_en.pdf](https://unctad.org/sections/dite_dir/docs/wir2020/wir20_fs_nl_en.pdf)

<sup>59</sup> <https://statistiek.dnb.nl/en/downloads/index.aspx#/details/aggregated-outward-direct-investment-by-country-year/dataset/b550596e-d3f3-4d87-b55f-477450737c32/resource/d53e7799-f758-4a45-829b-2adfa0171fee>

**Con formato:** Español (alfab. internacional)

**Con formato:** Español (alfab. internacional)

**Con formato:** Español (alfab. internacional)

**Cuadro 1. Inversión directa desde los Países Bajos a países de Latinoamérica, 2016 – 2018, en millones de euros.**

País	2016	2017	2018
Brasil	81091,6	90368,4	77822,3
México	37708,8	37000,1	43413,5
Argentina	3271,4	3462,4	3707

Fuente: EPBAJ en base a datos del Banco Central de los Países Bajos (DNB).

Como se observa en el cuadro anterior, solamente están mencionados los 3 principales países de destino de la inversión directa neerlandesa en Latinoamérica. Cabe destacar que si se tienen en cuenta las inversiones realizadas por Instituciones Financieras Especiales (SFIs) que son instituciones o empresas neerlandesas residentes, propiedad exclusiva de inversores extranjeros directos, que actúan como intermediarios financieros entre otras partes del grupo al que pertenecen, los montos de inversión en la Argentina son: 10.849,1 millones de euros en 2016; 11.462,3 en 2017 y 12.350,2 en 2018.

## 9.2 INVERSIONES EXTRANJERAS DIRECTAS EN LOS PAÍSES BAJOS

La agencia de promoción de inversiones de los Países Bajos (NFIA, por sus siglas en inglés), indicó que las inversiones extranjeras en los Países Bajos generaron 12.686 puestos de trabajo en 2017. Se informaron más de 357 empresas extranjeras, con inversiones por 1,67 mil millones de euros<sup>60</sup>. En el año 2018 las inversiones extranjeras en los Países Bajos generaron 9.847 puestos de trabajo creados por 372 empresas extranjeras, con inversiones por 2,85 mil millones de euros. En 2019, 397 empresas internacionales eligieron los Países Bajos con la ayuda de la red Invest in Holland. Estas empresas esperan crear más de 14,000 empleos directos e invertir 4,3 mil millones de euros en sus primeros tres años en los Países Bajos<sup>61</sup>.

La mayoría de los "empleos en el extranjero" son, como en 2018, creados por empresas norteamericanas. En 2019, esto representó 4.188 empleos, con una inversión total de 1.19 mil millones de euros. Tras el mencionado continente se encuentra Europa (3.927 empleos), luego Asia (1.701 empleos), Medio Oriente (587 empleos) y África (338 empleos)<sup>62</sup>. Cabe destacar que en 2019, la red de inversión en Holanda atrajo a 78 empresas a los Países Bajos como resultado del Brexit, que representan 4.200 puestos de trabajo y unos 375 millones de euros en inversiones<sup>63</sup>.

## 10. SALIDA DEL REINO UNIDO DE LA UNIÓN EUROPEA (BREXIT)

El 29 de marzo de 2019 era la fecha prevista para el abandono de la Unión Europea por parte del Reino Unido. Con una gran mayoría para los conservadores después de las elecciones del 12 de diciembre, el Brexit se hizo realidad el 31 de enero de 2020. Sin embargo, las negociaciones para un nuevo acuerdo comercial entre el Reino Unido y la UE podrían generar una nueva

<sup>60</sup> <https://investinholland.com/news/foreign-direct-investment-accounted-for-more-than-12500-jobs-in-2017/>

<sup>61</sup> <https://www.government.nl/latest/news/2020/02/19/record-number-of-foreign-companies-choose-the-netherlands>

<sup>62</sup> <https://www.rijksoverheid.nl/documenten/jaarverslagen/2020/02/19/invest-in-holland-en-nfia-results-2019>

<sup>63</sup> <https://www.government.nl/latest/news/2020/02/19/record-number-of-foreign-companies-choose-the-netherlands>

Con formato: Español (alfab. internacional)

Con formato: Español (alfab. internacional)

Con formato: Español (alfab. internacional)

Con formato: Español (alfab. internacional)

Con formato: Español (alfab. internacional)

Con formato: Español (alfab. internacional)



incertidumbre o “borde de precipicio”, especialmente si el plazo final de 2020 no es alcanzado..

Ahora que el Brexit es un hecho, la UE y el Reino Unido negocian los detalles de su futura relación. Esto incluirá acordar qué condiciones se aplicarán a las empresas con sede en la UE que quieran hacer negocios en y con el Reino Unido después del período de transición. También se llevarán a cabo negociaciones sobre los derechos de los ciudadanos y la cooperación en materia de seguridad.

Habrà más claridad sobre la nueva relación entre la UE y el Reino Unido solo una vez que se haya completado esta fase de las negociaciones. Los nuevos acuerdos entrarán en vigor después del período de transición, que finalizará el 31 de diciembre de 2020. Estos nuevos acuerdos también deberán ser aprobados por los estados miembros individuales, el parlamento del Reino Unido y el Parlamento Europeo. Si no se llega a un acuerdo sobre la relación futura entre el Reino Unido y la UE, habrá un Brexit "sin acuerdo" después del período de transición<sup>64</sup>.

Los Países Bajos no negociarán directamente con el Reino Unido. La Comisión Europea negociará en nombre de los 27 estados miembros restantes de la UE. La Comisión negociará sobre la base del mandato que le confieren los países de la UE. Este mandato establece lo que la Comisión puede discutir con el Reino Unido y qué posición negociadora debería tomar.

Es por esto que según el CPB, prepararse para el período posterior al Brexit es y sigue siendo importante, no solo para los gobiernos del Reino Unido y de la UE, sino también para las empresas. Esto significa invertir en asuntos tales como infraestructura, todo tipo de control fronterizo (autoridades aduaneras, seguridad alimentaria y de productos, aplicación de la ley militar) y proporcionar información a la comunidad empresarial. Los Países Bajos con el Puerto de Rotterdam necesitarán particularmente hacer dichas inversiones. Algunas empresas buscarán otros mercados, pero cuanto antes se inicien estas preparaciones, mayores serán las posibilidades de estar protegido contra posibles efectos negativos de un escenario de “no acuerdo”<sup>65</sup>.

### 10.1 GOBIERNO NEERLANDÉS ADVIERTE SOBRE FUTUROS COSTOS

La Secretaria de Estado para Asuntos Económicos y Política Climática, Sra. Keijzer, advirtió que el “Brexit tendrá importantes consecuencias económicas, por lo que aconsejó a los dueños de las empresas que comiencen a prepararse a tiempo. El gobierno está ansioso por ayudar, pero los empresarios tendrán que hacer el trabajo más importante por sí mismos”<sup>66</sup>.

#### *10.1.1 Costos comerciales*

Un estudio realizado por la empresa KPMG<sup>67</sup> divide los costos adicionales para las empresas que surgirían del BREXIT en dos tipos: costos debido a los trámites aduaneros, conocidos como costos administrativos, y costos asociados con los requisitos de ingreso al mercado, específicos del sector. Según las cifras de 2016, las autoridades aduaneras pronostican que las empresas deberán realizar 752.000 declaraciones de importación adicionales y 4,2 millones de declaraciones de exportación adicionales si el Brexit se lleva a cabo sin un acuerdo. Esto se traduce en costos adicionales para las formalidades aduaneras que pueden ascender a entre € 78,20 y € 126,70 por envío.

<sup>64</sup> <https://www.government.nl/topics/b/brexit/brexit-where-do-we-stand>

<sup>65</sup> <https://www.government.nl/documents/publications/2019/03/29/no-deal-brexit-impact-and-measures>

<sup>66</sup> <https://www.government.nl/latest/news/2018/01/18/business-community-must-prepare-for-brexit-costs>

<sup>67</sup> <https://home.kpmg/nl/nl/home/topics/brexit-gevolgen-en-scenarios.html>

**Con formato:** Español (alfab. internacional)

**Con formato:** Español (alfab. internacional)

**Con formato:** Español (alfab. internacional)

**Con formato:** Español (alfab. internacional)

**Con formato:** Español (alfab. internacional)

**Con formato:** Español (alfab. internacional)

**Con formato:** Español (alfab. internacional)

**Con formato:** Español (alfab. internacional)

**Con formato:** Español (alfab. internacional)

**Con formato:** Español (alfab. internacional)

Adicionalmente, las empresas enfrentarán costos específicos del sector. Un cálculo del costo total es más difícil de hacer en este caso porque se aplican diferentes reglas a cada producto o servicio. Para obtener un mejor resultado, se han llevado a cabo seis estudios de casos específicos para los siguientes productos: carne, flores cortadas, pintura, medios de comunicación (teléfonos móviles y enrutadores/módems), extintores de incendios y servicios de contabilidad. En el caso de las flores cortadas, estos costos adicionales específicos oscilan entre 120 y 190 euros por envío, mientras que los exportadores de pintura pueden esperar pagar entre 250 y 500 euros por sustancia por año en costos de registro, embalaje y clasificación.

### *10.1.2 Controles fronterizos*

El estudio hace varias recomendaciones dirigidas a acelerar y facilitar los controles fronterizos, así como a aumentar la capacidad aduanera, agregar más puntos de inspección, introducir un "carril rápido" y explorar las posibilidades de controles durante el transporte marítimo al Reino Unido. El Ministerio de Asuntos Económicos y Política Climática y el Ministerio de Agricultura, Naturaleza y Calidad de los Alimentos analizarán estas recomendaciones y su viabilidad con las autoridades de inspección pertinentes. Los esfuerzos de todas las partes involucradas tienen como objetivo minimizar los inconvenientes para las empresas y garantizar el buen procesamiento de los camiones de carga y las encomiendas en la frontera<sup>43</sup>.

### *10.1.3 Menos compañías neerlandesas preparadas para el Brexit*

Las empresas neerlandesas están menos informadas y menos preparadas para las consecuencias del Brexit y la futura relación con el Reino Unido que en 2019. Esto surge de una nueva investigación realizada por Kantar, encargado por los Ministerios de Relaciones Exteriores y Asuntos Económicos y Clima. La encuesta involucró a 400 empresas neerlandesas que hacen negocios directa o indirectamente con el Reino Unido.

Brexit entró en una nueva fase en febrero de 2020. El Reino Unido ha abandonado la UE y actualmente está negociando la nueva relación con la UE. Durante los últimos tres años, aproximadamente cuatro de cada cinco empresas (82%) que hacen negocios con el Reino Unido estaban razonablemente bien informadas sobre el Brexit. Pero esta proporción se ha reducido a aproximadamente la mitad (49%) para 2020.

Las empresas también se están preparando menos para el Brexit. En comparación con el año pasado, hay menos empresas que se preparan un poco o en gran medida (del 76% al 60%). El número de empresas que están bien preparadas se ha mantenido prácticamente igual (32% en 2019 a 31% en 2020).

Pese a la crisis por la pandemia de COVID-19, las empresas siguen viendo la gravedad del Brexit y la nueva relación con Reino Unido. Aproximadamente un tercio de las empresas con una relación directa o indirecta todavía ven el Brexit y la nueva relación con el Reino Unido como un problema para la empresa. Una cuarta parte de las empresas con relación directa (25%) y una proporción menor de empresas con relación indirecta (17%) creen que el Brexit y la nueva relación con Reino Unido se han convertido en un problema menor por la crisis por COVID-19.

Aproximadamente un tercio de las empresas con una relación comercial directa e indirecta con el

Reino Unido esperan una extensión del acuerdo transitorio este año. Casi una cuarta parte de las empresas (23%) con relación directa con Reino Unido piensa que se llegará a un acuerdo muy limitado y un 14% piensa que no será posible llegar a acuerdos antes de fin de año.

El Reino Unido ha indicado que no quiere una extensión del acuerdo transitorio. La UE y el Reino Unido deberían haberlo acordado conjuntamente antes del 1 de julio. Esto ahora asegura que el período de transición terminará el 31 de diciembre. Dentro del acuerdo de retiro ya no hay posibilidad de proceder con una extensión. Los emprendedores tienen hasta el 31 de diciembre de 2020 para prepararse para la nueva relación y situación. El gobierno neerlandés ofrece mayor información en la siguiente página web: [www.brexitloket.nl](http://www.brexitloket.nl)<sup>68</sup>.

## 10.2 POSIBLES EFECTOS DEL BREXIT PARA LOS PAÍSES BAJOS

El CPB, estima que los efectos negativos tras el Brexit sean severos para la economía neerlandesa debido a la mayor conexión comercial, en su conjunto, que el Reino Unido tiene con los Países Bajos, en comparación con la UE.

Asimismo, el CPB advierte, en un informe publicado en junio de 2016, sobre los costos de la salida del Reino Unido de la Unión Europea, la misma afectará a los Países Bajos en miles de millones como consecuencia de la reducción del comercio. Esta reducción en el comercio podría causar una caída del PIB de los Países Bajos del 1,2%, equivalente a 10 mil millones de euros, hacia el año 2030. Adicionalmente, el menor comercio, podría conducir a una menor innovación, lo que podría amplificar la pérdida del PIB mencionada de 10 mil millones de euros en un 65% adicional.

Las pérdidas más importantes, tanto para el Reino Unido como para la Unión Europea se producirían a largo plazo, debido a que sus economías tendrán que adaptarse poco a poco a los cambios comerciales. En primer lugar, los costos del comercio aumentarán debido a los aranceles de importación. A continuación, aumentarán las barreras comerciales por las diferencias en las especificaciones técnicas o las normas ambientales que tendrán que cumplir las mercancías antes de ser autorizadas para ser vendidas, ya sea dentro de la UE o del Reino Unido.

Los costos relacionados con el Brexit serán específicos por sector. Para los Países Bajos, por ejemplo, los sectores de "otro transporte" y "equipamiento de transporte" se verán poco afectados, ya que la conexión a través del comercio con el Reino Unido en estos sectores es limitada. Sin embargo, esto no se aplica a otros sectores, como "productos químicos, plásticos y caucho", "equipos electrónicos", "vehículos de motor y partes", "la industria de procesamiento de alimentos" y "metales y minerales", que en conjunto representan el 12% del PIB neerlandés. Estos sectores sufrirán pérdidas de producción de alrededor de un 5%.

Si la UE logra acordar un nuevo tratado de libre comercio con el Reino Unido, éste reduciría sustancialmente las pérdidas de PIB. Para los Países Bajos, las pérdidas del PIB podrían reducirse alrededor de un 20%. Dicho acuerdo disminuiría los aranceles comerciales y establecería normas y reglamentos que el Reino Unido y la UE tendrían que cumplir, aunque esto no restauraría totalmente el acceso al mercado interior.

Por otro lado, según el sitio del gobierno neerlandés<sup>69</sup>, el Brexit puede afectar incluso las finanzas

<sup>68</sup> <https://www.rijksoverheid.nl/actueel/nieuws/2020/07/01/voorbereiding-bedrijven-op-brexit-zakt-in>

<sup>69</sup> <https://www.government.nl/topics/brexit/impact-on-the-netherlands-finances>

**Con formato:** Español (alfab. internacional)

**Con formato:** Español (alfab. internacional)

**Con formato:** Español (alfab. internacional)

**Con formato:** Español (alfab. internacional)

públicas neerlandesas de 3 maneras: en primer lugar, habrá menos comercio con el Reino Unido y por ende se recaudarán menos impuestos reduciendo de esta manera los ingresos del gobierno. También es posible que los Países Bajos tengan que contribuir más al presupuesto plurianual de la UE y por último puede ocurrir que las agencias que llevan a cabo políticas gubernamentales, como Aduanas y la Autoridad de Seguridad de Productos de Consumo y Alimentación de los Países Bajos (NVWA), enfrentarán costos más altos. Necesitarán más personal, ya que tendrán que realizar más controles sobre las mercancías que ingresan al país.

### 10.3 INFORME SOBRE IMPACTO EN LOS PAÍSES BAJOS

El 6 de octubre de 2016 el ex Ministro de Relaciones Exteriores, Bert Koenders, solicitó al Consejo Asesor de Asuntos Internacionales (AIV, por sus siglas en neerlandés) realizar un informe con recomendaciones respecto al BREXIT y a su impacto en las cuestiones vinculadas a los Países Bajos. En respuesta el AIV remitió las siguientes conclusiones:

1. El AIV considera que el proceso de configuración de la nueva relación entre la UE y el Reino Unido debe centrarse en la importancia a largo plazo. La cooperación entre la UE27 y el Reino Unido seguirá siendo vital para garantizar la seguridad, la libertad y el bienestar en Europa, y para contribuir a la estabilidad y las perspectivas de los ciudadanos de los países vecinos de Europa.
2. El AIV considera vital que la UE-27 mantenga un frente unido durante las negociaciones del artículo 50 (la salida de la UE). Esto significa que los Países Bajos no deben mostrarse receptivos a ninguna propuesta británica que pretenda evidentemente enfrentar a los Estados miembros de la UE.
3. En cuanto al acuerdo de salida, el AIV considera esencial que el Gobierno de los Países Bajos concentre sus esfuerzos en la posición de los ciudadanos de la UE en el Reino Unido y los ciudadanos británicos en la UE.
4. En cuanto a las relaciones futuras, el AIV opina que la UE debería aspirar a un acuerdo de libre comercio global con el Reino Unido, similar al acuerdo con Canadá (CETA), de ser posible complementado con elementos de integración económica de mayor alcance como los acordados en el acuerdo de asociación con Ucrania.
5. Puesto que es improbable que se llegue a un acuerdo de libre comercio en un plazo de dos años, a pesar de la posición adoptada por el Reino Unido, el AIV considera que un corto período de transición sería tanto probable como deseable para permitir una transición ordenada entre la salida del Reino Unido de la UE y la celebración de un acuerdo de libre comercio. Por lo tanto, el AIV sostiene que la unión aduanera debería mantenerse durante tres años, de ser posible con el continuo reconocimiento mutuo de normas y estándares.
6. En cuanto a los servicios financieros, el AIV considera que un sistema de equivalencia sería la solución más probable y realista. Los Países Bajos también deberían esforzarse por lograr acuerdos sólidos durante el período de transición, para minimizar los daños a las empresas.
7. La retirada del Reino Unido también representa una pérdida significativa para la seguridad de la UE, especialmente para la Política Exterior y de Seguridad Común (PESC) y la Política Común de Seguridad y Defensa (PCSD). Por lo tanto, el AIV considera esencial que el Gobierno presione para que la cooperación UE-Reino Unido continúe y trabaje activamente hacia este objetivo, por ejemplo, involucrando de algún modo al Reino Unido en las decisiones del Consejo de Asuntos Exteriores de la UE.

8. Dada la gran importancia que debe tenerse para mantener al Reino Unido estrechamente involucrado en ciertas formas de cooperación militar europea, ya sea multilateral o bilateral, el AIV argumentaría que el gobierno debe continuar con los vínculos bilaterales existentes con el Reino Unido. La cooperación militar con el Reino Unido debe evaluarse según sus propios méritos y no debe sufrir las posibles fricciones entre la UE y el Reino Unido en materia de política comercial.
9. En lo que respecta a la seguridad interior, es decir, la cooperación en materia de Justicia y Asuntos del Interior, el AIV considera que continuar la cooperación existente es esencial para la seguridad interior del Reino Unido y de la UE, en particular de los Países Bajos.
10. A juicio del AIV, los Estados miembros de la UE harían bien en no vincular las iniciativas destinadas a mejorar el funcionamiento y la equidad de la libre circulación de trabajadores dentro de la UE a las negociaciones Brexit.
11. Si el Reino Unido va a participar en el mercado único de mercancías durante un período transitorio, será necesario garantizar la adopción continuada y la aplicación práctica equivalente del acervo del mercado único. Si el Reino Unido no reconoce la jurisdicción del CJUE durante este período, el AIV considera que será necesario establecer un sistema adecuado de supervisión y solución de diferencias.
12. El Brexit puede tener un impacto importante para los Países Bajos en términos financieros. Durante las próximas negociaciones sobre el nuevo marco financiero plurianual (MFP), el AIV considera que los Países Bajos, junto con otros contribuyentes netos, deberían buscar formas de reducir el presupuesto de la UE en los próximos años, a fin de garantizar que la contribución neerlandesa siga siendo la misma y que ante ningún evento se aumente.
13. El Reino Unido ha sido un socio natural de la coalición para los Países Bajos en varios expedientes (el mercado único, la cooperación comercial y de defensa, por ejemplo). Después del Brexit, los Países Bajos tendrán que centrarse más estrechamente que antes en otros posibles socios de la coalición. El AIV cree que los Países Bajos deberían aspirar a una estrecha cooperación y coordinación con Alemania, el Estado miembro más influyente de la UE, pero eso no será suficiente. Otros posibles socios de la coalición son los países del Noroeste de Europa, en particular Suecia, Dinamarca e Irlanda, pero también (en el marco de la cooperación reforzada del Benelux) Bélgica y Luxemburgo. También sería aconsejable la creación de coaliciones ad hoc, por ejemplo con países de la UE más grandes como Francia y España, pero también con los países de Europa central y oriental, por ejemplo, en el ámbito de la seguridad.

#### 10.4 EXPORTACIONES AL REINO UNIDO

En 2019, las exportaciones de bienes neerlandeses al Reino Unido representaron un valor de 39.828 millones de euros, 0,7% menos que el valor exportado en 2018. Las exportaciones de bienes al Reino Unido mostraron una tendencia menos favorable que las exportaciones totales de 2019, que crecieron 3,6% por un valor de aproximadamente 181 mil millones de euros.

## 11. RIESGOS INTERNACIONALES

Según el CPB existen varios riesgos políticos y (geo) políticos que pueden tener un efecto negativo. Primero, existe el riesgo de un Brexit sin acuerdo. La estimación actual supone un Brexit con un acuerdo de salida y un período de transición suave a un acuerdo comercial en unos pocos años. Segundo, existe el creciente conflicto comercial entre China y los Estados Unidos, que se intensificó aún más a fines de agosto de 2019 después de que EE. UU. introdujera nuevos aumentos. Una nueva escalada iniciada por los EE. UU. es una de las posibilidades, que probablemente será seguida por una reacción de China. El yuan se depreció poco después de que se anunciaran los últimos aranceles de importación estadounidenses; China puede depreciar aún más el yuan para contrarrestar el efecto de los aranceles de importación. Esto también podría afectar a Europa. La incertidumbre creada por el conflicto comercial es la más dañina. Además de esto, el gobierno de los Estados Unidos está investigando la posibilidad de introducir aranceles de importación para vehículos de la UE, acusando a la UE de competencia desleal. Estos aranceles de importación afectarán principalmente a la economía alemana directamente, pero también a toda la zona del euro. Finalmente, las tensiones entre Estados Unidos e Irán también se han intensificado. Una nueva escalada podría conducir a un bloqueo del Estrecho de Ormuz que limita las exportaciones de petróleo de la región del Golfo, con consecuencias para el precio del petróleo<sup>70</sup>.

Además, los Países Bajos y el mundo atraviesan actualmente una crisis sin precedentes. La pandemia de COVID-19 es principalmente una crisis de salud, con importantes consecuencias para los afectados y el sector de la salud. Sin embargo, las restricciones de contacto necesarias adoptadas a nivel nacional e internacional para contener la propagación del coronavirus también tienen importantes consecuencias económicas que tendrán un efecto negativo sobre la economía neerlandesa. En conjunto, esto conduciría a un menor crecimiento del PIB para los Países Bajos.

### RELACIONES ECONÓMICAS ENTRE LOS EE.UU. Y LOS PAÍSES BAJOS

De acuerdo con lo informado por el gobierno estadounidense<sup>71</sup>, los Países Bajos comparten una perspectiva económica liberal y un firme compromiso con el libre comercio. A su vez, los Estados Unidos atribuyen gran valor a sus fuertes lazos económicos y comerciales con los Países Bajos. Sin obstáculos significativos en materia de comercio o de inversión, los Países Bajos son un mercado receptivo para las exportaciones estadounidenses y un importante socio inversor.

Los Países Bajos son el tercer inversor más grande en los Estados Unidos y a su vez EE.UU. es el mayor inversor extranjero en los Países Bajos. Los Países Bajos fueron el octavo mayor importador de los Estados Unidos y alcanzaron su mayor superávit comercial bilateral en el mundo con este país (24 mil millones de dólares en 2015).

### 11.1 LOS RIESGOS EXISTENTES HAN AUMENTADO PARA LA ECONOMÍA GLOBAL

Podrían existir daños económicos derivados de conflictos comerciales de EE.UU. con, entre otros, China y la UE (a pesar de la Declaración conjunta de los Estados Unidos y la Unión Europea después de la visita de Juncker a la Casa Blanca en 2018). Si bien su alcance todavía es limitado, el riesgo de una escalada está aumentando y esto claramente podría afectar a la economía neerlandesa. Una guerra comercial más extendida entre Estados Unidos y la UE podría suponer cinco puntos porcentuales más altos de aranceles de importación entre los Estados Unidos y la

<sup>70</sup> <https://www.cpb.nl/macroeconomische-verkenning-mev-2020/MEV2020.pdf>

<sup>71</sup> <https://www.state.gov/r/pa/ei/bgn/3204.htm>

Con formato: Español (alfab. internacional)

Con formato: Español (alfab. internacional)

Unión Europea. Esto debilitará la posición competitiva de las empresas estadounidenses y de la UE en sus respectivos mercados, afectará las cadenas de producción internacionales y aumentará los precios de importación. El crecimiento del comercio mundial relevante, en tal caso, sería menor, lo que a su vez afectaría el crecimiento económico en los Países Bajos. Este escenario se limita a los efectos directos de los aranceles; no tiene en cuenta las consecuencias de la mayor incertidumbre. Se prevé que las pérdidas del PIB aumentarán aún más en los años posteriores a 2019<sup>72</sup>.

### 11.2 INFORME INDICA QUE LOS PAÍSES BAJOS FUERON MENOS ATRACTIVOS PARA LAS EMPRESAS ESTADOUNIDENSES

Según informó Patrick Mikkelsen, director de AmCham, la Cámara de Comercio Estadounidense en los Países Bajos, al diario neerlandés AD el 20 de mayo de 2018, las empresas estadounidenses que se instalan en Europa están optando cada vez más por un país que no sean los Países Bajos: "Holanda ya no es automáticamente la primera opción"<sup>73</sup>. Los estadounidenses son críticos con respecto al clima empresarial neerlandés y creen que los Países Bajos deberían implementar cambios rápidamente. Las críticas incluyen los altos impuestos corporativos en los Países Bajos y en los cambios planificados a una regulación fiscal favorable para los expatriados.

"De hecho, hay cierta preocupación", dijo Mikkelsen al periódico. "Al principio, los Países Bajos eran casi automáticamente el destino de las empresas estadounidenses. Pero ya no es así. Ahora también miran a Francia, Alemania, el Reino Unido, Irlanda y Suiza".

De acuerdo con el periódico AD, los estadounidenses preferirían que el gobierno neerlandés no cambiara la regulación fiscal de los expatriados. La regulación permite a los empleadores pagar hasta 30% de los salarios libres de impuestos a los empleados extranjeros que trabajan temporalmente en los Países Bajos. En abril de 2018, el gobierno anunció que la duración de esta regulación se reducirá de ocho años a cinco años.

Mikkelsen también calificó la tasa de impuesto a las ganancias de los Países Bajos como "no competitiva" en comparación con otros países como el Reino Unido. El gobierno de Rutte planea reducir esta tasa impositiva gradualmente, sin embargo, la Cámara de Comercio, AmCham, opina que esta reducción no es suficiente.

### 11.3 ACUERDO DE LIBRE COMERCIO ENTRE LA UE Y LOS ESTADOS UNIDOS (ATCI)

El proceso de las negociaciones entre la Unión Europea (UE) y los Estados Unidos de América por la Asociación Transatlántica en materia de Comercio e Inversiones (ATCI o TTIP por sus siglas en inglés) ha sido un tema de la agenda del gobierno y parlamento neerlandeses. Cabe recordar que las negociaciones entre la UE y los EE.UU. comenzaron en el verano boreal de 2013.

De acuerdo con fuentes oficiales, entre un tercio y la mitad del comercio mundial actual se lleva a cabo entre dicho bloque y los EE.UU. Por ello, muchos prevén que dicho acuerdo impulsaría la economía de las dos partes. A su vez, los expertos neerlandeses en la materia indicaron que la Comisión de la UE pronosticaba la creación de un millón de puestos de trabajo y un incremento de entre 500 y 600 euros por hogar en la UE, siendo dicho tratado considerado el mayor de la historia

<sup>72</sup> <https://www.cpb.nl/publicatie/macro-economische-verkenning-mev-2019>

<sup>73</sup> <https://www.ad.nl/economie/amerikaanse-bedrijven-laten-nederland-steeds-vaker-links-liggen~ad501ccd/>

Con formato: Español (alfab. internacional)

Con formato: Español (alfab. internacional)

Con formato: Español (alfab. internacional)

Con formato: Español (alfab. internacional)

Con formato: Español (alfab. internacional)

Con formato: Español (alfab. internacional)

de los acuerdos en la materia.

La Coalición de Gobierno neerlandés se mostró durante las negociaciones como una firme defensora de un acuerdo integral con los EE.UU. ya que, según su visión, beneficiaría a los Países Bajos en términos de crecimiento económico y a la creación de puestos de trabajo, en particular al sector agropecuario. Sin embargo, algunas voces expresadas en el parlamento neerlandés reflejaban preocupaciones sobre el proceso de negociación y el resultado de este acuerdo, siendo un importante interrogante el grado de toma de decisiones que tendrían los miembros de la UE sobre aspectos fundamentales del comercio y de la inversión de los Países Bajos. A título ilustrativo, advirtieron que existirían reglas que se aplicarían a una de las partes del tratado y no a la otra, como por ejemplo el uso de hormonas y plantaciones genéticamente modificadas. Adicionalmente, algunos miembros parlamentarios manifestaron su temor respecto a la protección con la que contarían los inversores, siendo que el tratado podría permitir a compañías internacionales evadir procedimientos judiciales nacionales. Las conversaciones sobre la firma de este acuerdo se detuvieron debido a las elecciones presidenciales en los Estados Unidos.

Según el sitio de la Comisión Europea<sup>74</sup>, las negociaciones del TTIP se iniciaron en 2013 y finalizaron sin conclusión a fines de 2016. Una decisión del Consejo de abril de 2019<sup>75</sup> establece que las directrices de negociación para el TTIP son obsoletas y ya no son relevantes.

#### [11.4 DECLARACIÓN CONJUNTA DE LOS ESTADOS UNIDOS Y LA UNIÓN EUROPEA DESPUÉS DE LA VISITA DEL PRESIDENTE JUNCKER A LA CASA BLANCA](#)

Luego de la reunión entre los presidentes Juncker y Trump, que tuvo lugar el día 25 de julio de 2018 en Washington, fue publicada una declaración conjunta que incluyó la siguiente información:

“Actualmente, Estados Unidos y la Unión Europea tienen una relación comercial bilateral de \$ 1 billón, la relación económica más grande del mundo. Queremos fortalecer aún más esta relación comercial en beneficio de todos los ciudadanos estadounidenses y europeos.

Esta es la razón por la que acordamos hoy, en primer lugar, trabajar juntos hacia cero aranceles, cero barreras no arancelarias y cero subsidios a los bienes industriales no automotrices. También trabajaremos para reducir las barreras y aumentar el comercio de servicios, productos químicos, farmacéuticos, médicos y de soja.

Esto abrirá mercados para agricultores y trabajadores, aumentará la inversión y conducirá a una mayor prosperidad tanto en los Estados Unidos como en la Unión Europea. También hará que el comercio sea más justo y recíproco.

En segundo lugar, acordamos hoy fortalecer nuestra cooperación estratégica con respecto a la energía. La Unión Europea quiere importar más gas natural licuado (GNL) de los Estados Unidos para diversificar su suministro de energía.

En tercer lugar, acordamos hoy iniciar un diálogo estrecho sobre las normas para facilitar el

<sup>74</sup> [http://ec.europa.eu/trade/policy/in-focus/ttip/index\\_es.htm](http://ec.europa.eu/trade/policy/in-focus/ttip/index_es.htm)

<sup>75</sup> <https://www.consilium.europa.eu/media/39180/st06052-en19.pdf>

**Con formato:** Español (alfab. internacional)

**Con formato:** Español (alfab. internacional)

**Con formato:** Español (alfab. internacional)

**Con formato:** Español (alfab. internacional)



comercio, reducir los obstáculos burocráticos y bajar los costos.

En cuarto lugar, acordamos hoy unir fuerzas para proteger mejor a las empresas estadounidenses y europeas de las prácticas desleales del comercio mundial. Por lo tanto, trabajaremos estrechamente con socios afines para reformar la OMC y abordar prácticas comerciales desleales, incluidos el robo de propiedad intelectual, la transferencia forzada de tecnología, los subsidios industriales, las distorsiones creadas por las empresas estatales y el exceso de capacidad.

Decidimos establecer de inmediato un Grupo de Trabajo Ejecutivo de nuestros asesores más cercanos para llevar adelante esta agenda conjunta. Además, identificará medidas a corto plazo para facilitar los intercambios comerciales y evaluar las medidas arancelarias existentes. Mientras trabajamos en esto, no iremos en contra del espíritu de este acuerdo, a menos que cualquiera de las partes termine las negociaciones.

También queremos resolver los problemas arancelarios del acero y el aluminio y los aranceles de represalia.”

## 12. ACUERDO UNION EUROPEA MERCOSUR

El 28 de junio de 2019 se anunció el acuerdo Mercosur-UE. Dicho acuerdo aún se encuentra bajo revisión legal e institucional, pero incluye diversas temáticas. A continuación se enumeran los contenidos del pilar comercial<sup>76</sup>:

- 1) Comercio en Bienes
- 2) Reglas de Origen
- 3) Aduanas y Facilitación del Comercio
- 4) Defensa comercial
- 5) Medidas Sanitarias y Fitosanitarias (MSF)
- 6) Diálogos
- 7) Obstáculos Técnicos al Comercio (OTC)
- 8) Servicios y Establecimiento
- 9) Compras Públicas
- 10) Defensa de la Competencia
- 11) Subvenciones
- 12) Empresas del Estado
- 13) Propiedad Intelectual e Indicaciones Geográficas
- 14) Comercio y Desarrollo Sostenible
- 15) Transparencia
- 16) Pequeñas y Medianas Empresas
- 17) Solución de Controversias

El Canciller Jorge Faurie explicó los detalles del acuerdo alcanzado entre el Mercosur y la Unión Europea, poniendo especial énfasis en los beneficios y múltiples oportunidades para el desarrollo de las economías regionales<sup>77</sup>.

<sup>76</sup> <https://cancilleria.gob.ar/es/acuerdo-mercosur-ue>

<sup>77</sup> <https://www.cancilleria.gob.ar/es/actualidad/noticias/mercosur-ue-faurie-y-sica-explicaron-detalles-del-acuerdo-los-ministros-de>

**Con formato:** Español (alfab. internacional)

**Con formato:** Español (alfab. internacional)

**Con formato:** Español (alfab. internacional)

**Con formato:** Español (alfab. internacional)

**Con formato:** Español (alfab. internacional)

**Con formato:** Español (alfab. internacional)

El Gobierno Argentino explica en su informe sobre el acuerdo<sup>78</sup>, lo siguiente:

*“El acuerdo Mercosur-UE es mucho más que un acuerdo comercial: es un avance estratégico para lograr una economía competitiva y dinámica y, con esto, promover grandes objetivos como impulsar la economía, generar empleo de calidad y reducir la pobreza.*

*Se trata de un hito trascendental en la inserción internacional de la Argentina: promoverá la llegada de inversiones, aumentarán las exportaciones de las economías regionales, consolidará la participación de nuestras empresas en cadenas globales de valor, acelerará el proceso de transferencia tecnológica y aumentará la competitividad de la economía.*

*Es el acuerdo más amplio y ambicioso alcanzado por ambos bloques en toda su historia, creando un mercado de bienes y servicios de 800 millones de consumidores que se beneficiarán de una oferta más diversa y de mayor calidad a precios más competitivos.”*

Asimismo, de acuerdo con el informe, el Acuerdo fomenta las exportaciones:

*“En el año 2018 la UE fue el segundo importador mundial por la suma de aproximadamente €2 billones extrazona o el 17% del total de las importaciones mundiales.*

*- Bienes: la UE elimina los aranceles para el 92% de las exportaciones del Mercosur y otorga acceso preferencial para otro 7,5% (cuotas y otras modalidades de acceso que no implican eliminación total de aranceles). Menos del 1% quedó excluido. En contrapartida, el Mercosur eliminará aranceles para el 91% de las importaciones desde la UE y dejará excluido un 9% de productos sensibles de nuestro bloque.*

*- Servicios: la UE es el primer importador mundial de servicios, por valores que superan los €800.000 millones anuales. La Argentina, exportador de servicios basados en conocimiento, se beneficiará con la remoción de la mayoría de las barreras existentes y podrá competir en igualdad de condiciones en el mercado europeo”.*

A principios de junio de 2020, una mayoría del Parlamento neerlandés votó a favor de una moción del Partido de los Animales, pidiéndole al gabinete que informe a Bruselas que retirará el apoyo al tratado. El voto negativo neerlandés significa que el primer ministro Rutte estará en una posición difícil cuando los jefes de gobierno europeos se reúnan a finales de este año. El Primer Ministro puede ignorar la moción parlamentaria o decir no a sus colegas de la UE. En ambos casos, esto resulta en una pérdida de cara. El voto de la Cámara de Representantes obliga al Primer Ministro Rutte a bloquear el acuerdo durante la cumbre mencionada. Los Países Bajos no es el único país donde el Tratado del Mercosur es controvertido. El presidente francés Macron dijo anteriormente que no firmará el acuerdo si Brasil deja de protestar por la deforestación de la Amazonía<sup>79</sup>.

Las organizaciones ambientales y el sector agrícola son particularmente críticos, porque creen que un acuerdo comercial conlleva un transporte extra y que, según ellos, va en contra de la política de sostenibilidad de la UE. Asimismo, los agricultores están preocupados por las importaciones de

<sup>78</sup> [https://www.cancilleria.gob.ar/userfiles/prensa/resumen\\_acuerdo\\_mcs-ue\\_elaborado\\_por\\_gobierno\\_argentino.pdf](https://www.cancilleria.gob.ar/userfiles/prensa/resumen_acuerdo_mcs-ue_elaborado_por_gobierno_argentino.pdf)

<sup>79</sup> <https://www.nrc.nl/nieuws/2020/06/02/tweede-kamer-wil-geen-handelsverdrag-met-zuid-amerika-a4001541>

**Con formato:** Español (alfab. internacional)

**Con formato:** Español (alfab. internacional)

**Con formato:** Español (alfab. internacional)

**Con formato:** Español (alfab. internacional)

carne. Pronto se publicará un estudio sobre el impacto del tratado sobre el medio ambiente y los acuerdos sobre agricultura quedarán claros. La Comisión Europea también continúa enfatizando que los alimentos que se importan deben cumplir con los estándares europeos.

El hecho de que la Cámara de Representantes haya votado ahora en contra no significa que el acuerdo comercial esté fuera de la mesa. El tratado final debe aprobarse oficialmente más adelante, posiblemente después de las elecciones parlamentarias del 17 de marzo de 2021<sup>80</sup>.

## **B. RELACIÓN ECONÓMICA BILATERAL**

### **1. COMERCIO**

Desde el punto de vista económico, la vinculación de la Argentina con los Países Bajos es destacable por un lado como destino de nuestras exportaciones, no sólo como mercado de consumo, sino también en tanto centro de reexportación, y por otra parte como inversor extranjero. Su pertenencia a la UE, al Club de París y a la OCDE ponen a los Países Bajos en el centro de muchos temas de agenda económica internacional de interés argentino, a lo que se suma la activa participación del país en la comunidad internacional, en el sistema de las Naciones Unidas y en sus últimas participaciones en el G20, del que nuestro país es miembro inicial.

#### **1.1 COMERCIO BILATERAL DE BIENES Y SERVICIOS**

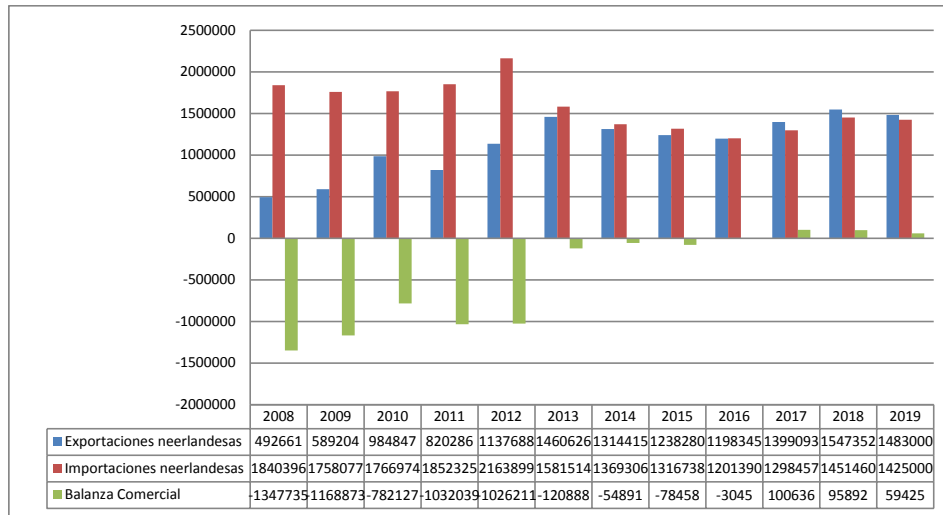
Durante el período 2008-2019, el intercambio comercial de bienes y servicios promedió en 1.138.816 miles de euros para las exportaciones argentinas hacia los Países Bajos y en 1.585.461 miles de euros para las importaciones desde la Argentina. La balanza comercial de bienes y servicios ha sido durante dichos años positiva para la Argentina en un promedio de 446.526 miles de euros anuales, de acuerdo con las cifras publicadas por la Oficina Central de Estadísticas neerlandesas (CBS).

Según la última actualización de las cifras proporcionadas por la fuente neerlandesa, hasta el año 2016 la balanza comercial fue superavitaria para la Argentina. Sin embargo, si bien el valor de las exportaciones de bienes desde la Argentina superó en 2017, 2018 y 2019 (1.112 millones de euros, 1.252 millones de euros y 1.278 millones de euros, respectivamente) al valor de las importaciones de bienes neerlandeses (790 millones de euros, 873 millones de euros y 744 millones de euros), ese no fue el caso para el valor total del comercio bilateral de servicios. El valor de las exportaciones de servicios neerlandeses hacia la Argentina fue en 2017 de 609 millones de euros, en 2018 de 674 millones de euros y en 2019 de 681 millones de euros, mientras que los Países Bajos importaron servicios desde la Argentina en 2017 por valor de 186 millones de euros, en 2018 de 199 millones de euros y en 2019 de 205 millones de euros. Por lo tanto, el saldo comercial fue favorable para los Países Bajos en 2017 por 423 millones de euros, en 2018 por 475 millones de euros y en 2019 por 476 millones de euros en el comercio de servicios.

La Argentina exportó 86,2% del valor total en bienes y 13,8% en servicios en 2019 e importó desde los Países Bajos, 52,2% del valor total en bienes y 47,8% en servicios. En el siguiente gráfico puede observarse la evolución del comercio bilateral de bienes y servicios de los últimos años.

<sup>80</sup> <https://www.vno-ncw.nl/nieuws/eu-en-nederland-hebben-juist-baat-bij-mercosur-verdrag>

**Gráfico 26. Evolución de las exportaciones, importaciones y saldo neerlandés de bienes y servicios con la Argentina, 2008 – 2019, en miles de euros.**



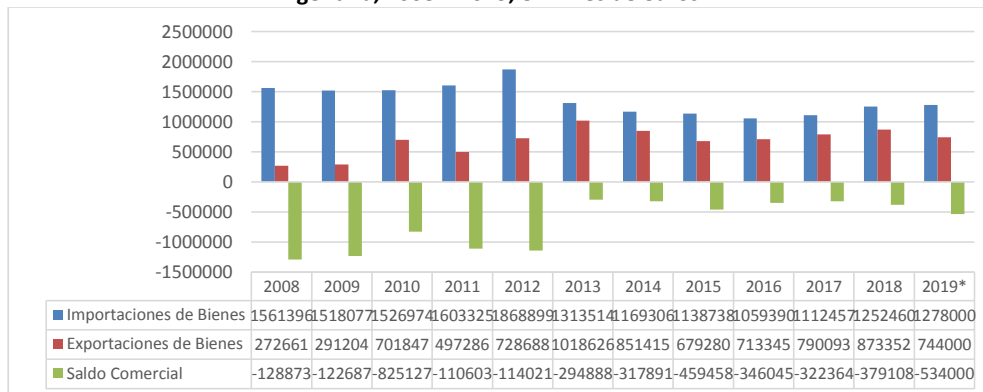
Fuente: EPBAJ en base a datos de la Oficina Central de Estadísticas neerlandesas (CBS).

## 1.2 COMERCIO BILATERAL DE BIENES

El CBS estima que el valor de las exportaciones neerlandesas de bienes hacia la Argentina en 2019 ascendió a un total de 744 millones de euros, lo que significa 14,8% menos que en 2018. Al contrario, las importaciones neerlandesas de bienes argentinos en 2019, crecieron 1,9% totalizando en 1.278 millones de euros.

En el siguiente gráfico es posible observar la evolución del valor del comercio bilateral de bienes en base a cifras oficiales suministradas por los Países Bajos, registrando un saldo comercial positivo para la Argentina.

**Gráfico 27. Evolución de las exportaciones, importaciones y saldo neerlandés de bienes con la Argentina, 2008 – 2019, en miles de euros.**



Fuente: EPBAJ en base a datos de la Oficina Central de Estadísticas neerlandesas (CBS).

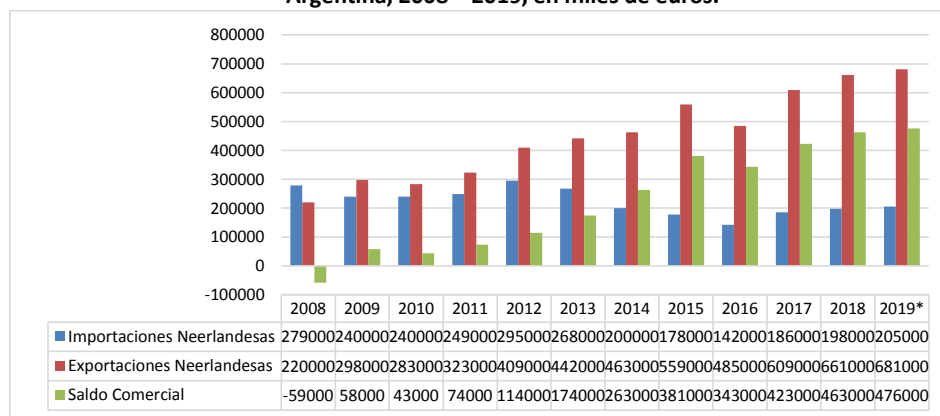
### 1.3 COMERCIO BILATERAL DE SERVICIOS

El valor del intercambio comercial de servicios entre la Argentina y los Países Bajos continúa aumentando. El valor de las exportaciones argentinas de servicios hacia los Países Bajos aumentó 3,5% en 2019 respecto al valor exportado en 2018. Asimismo, el valor de los servicios neerlandeses importados por la Argentina aumentó 3,0% en 2019 en referencia al valor exportado en el año 2018.

En 2019, la Argentina ocupó el puesto número 36 como destino de los servicios de los Países Bajos, siendo el valor total exportado por los Países Bajos en servicios, de 681 millones de euros. Durante ese mismo año la Argentina ocupó el puesto número 54 del ranking de países proveedores de servicios de los Países Bajos, siendo el total del valor neerlandés importado en servicios de 205 millones de euros.

En los últimos años (2008-2019), el valor de las exportaciones de servicios hacia los Países Bajos promedió en 223.333 miles de euros y en 452.750 miles de euros para las importaciones de servicios neerlandeses hacia la Argentina. Por lo tanto, la Argentina mantiene una balanza comercial negativa en servicios con los Países Bajos, que promedió en 229.417 miles de euros anuales, según cifras publicadas por el CBS.

**Gráfico 28. Evolución de las exportaciones, importaciones y saldo neerlandés de servicios con la Argentina, 2008 – 2019, en miles de euros.**



Fuente: EPBAJ en base a datos de la Oficina Central de Estadísticas neerlandesas (CBS).

## **2. IDENTIFICACIÓN DE PRODUCTOS CUYAS EXPORTACIONES/ IMPORTACIONES TUVIERON UNA INFLUENCIA EN EL SALDO COMERCIAL**

El saldo comercial bilateral de bienes y servicios entre los Países Bajos y la Argentina ha sido favorable para la economía neerlandesa desde el 2017, que previamente registraba déficits en su balanza bilateral con la Argentina. Sin embargo, la balanza comercial de bienes continúa siendo positiva para la Argentina: en 2019, se registró un superávit comercial en bienes de 534.00 miles de euros.

El déficit comercial de la Argentina con relación al comercio llevado a cabo con los Países Bajos en 2019 proviene principalmente de la tendencia de los últimos años al incremento en el valor del comercio de servicios y su saldo claramente positivo para los Países Bajos y de la tendencia desde el 2013 hasta el 2016 a una pequeña disminución del valor de las exportaciones argentinas de bienes, que volvieron a crecer desde 2017 y a un aumento de los bienes neerlandeses exportados hacia la Argentina desde 2015, como es posible observar en los gráficos anteriores.

### **2.1 COMPOSICIÓN DEL COMERCIO BILATERAL DE SERVICIOS**

En lo referente a las exportaciones de servicios argentinos, en el 2019 los Países Bajos adquirieron el monto total de 205 millones de euros, valor superior a lo registrado en 2018 por 199 millones de euros y en 2017 por la suma de 186 millones de euros.

Asimismo, los Países Bajos exportaron hacia la Argentina en 2019 el valor de 681 millones de euros en servicios. Dicha cifra es superior a la registrada en 2018, de 674 millones de euros y a la de 2017 de 609 millones de euros. De acuerdo con el detalle de los distintos tipos de servicios que componen el comercio bilateral de servicios, el CBS brinda un valor total y un valor detallado que cabe señalar no alcanza la suma total informada.

#### ***2.1.2 Composición de las exportaciones de servicios argentinos***

Los principales servicios exportados desde la Argentina hacia los Países Bajos en 2019 fueron: servicios de transporte (32 millones), servicios relacionados con los viajes (20 millones), servicios de telecomunicaciones, informática e información (10 millones); pagos relacionados con los derechos de propiedad intelectual (6 millones), servicios financieros (3 millones), mientras que la categoría de otros servicios empresariales tuvo un monto de 125 millones. Cabe aclarar que, en los datos publicados por el CBS, la sumatoria de los rubros mencionados no se corresponde con el monto total de los servicios exportados desde la Argentina hacia los Países Bajos, 205 millones, debido a que hay sectores cuyos datos aún no han sido difundidos.

#### ***2.1.3 Composición de las importaciones de servicios desde los Países Bajos***

Los principales servicios importados por la Argentina desde los Países Bajos en 2019 fueron: pagos relacionados con los derechos de propiedad intelectual (312 millones), servicios de transporte (73 millones), servicios de telecomunicaciones, informática e información (135 millones), servicios financieros (9 millones), servicios de seguros: primas y reclamos (5 millones), mientras que la categoría de otros servicios empresariales tuvo un monto de 139 millones. Cabe aclarar que, en los datos publicados por el CBS, la sumatoria de los rubros mencionados puede no corresponderse con el monto total de los servicios que los Países Bajos exportaron hacia la Argentina, 681 millones, debido a que hay sectores cuyos datos aún no han sido difundidos.

En el cuadro 2 a continuación se pueden observar las diferencias en el valor de servicios exportados e importados de los últimos años.

**Cuadro 2. Evolución del comercio bilateral de servicios, 2017 - 2019, en miles de euros.**

COMERCIO BILATERAL DE SERVICIOS	2017		2018		2019	
	Importaciones de servicios de los P.B.	Exportaciones de servicios desde los P.B.	Importaciones de servicios de los P.B.	Exportaciones de servicios desde los P.B.	Importaciones de servicios de los P.B.	Exportaciones de servicios desde los P.B.
<i>millones de euros</i>						
<b>Total</b>	<b>186</b>	<b>609</b>	<b>199</b>	<b>674</b>	<b>205</b>	<b>681</b>
Servicios de manufactura	0	0	0	0	0	0
Servicios de mantenimiento y reparación	0	0	0	0	0	0
Servicios de transporte	30	102	35	103	32	73
Viaje	20	0	16	0	20	0
Construcción	.	.	.	.	.	.
Seguros: primas y siniestros	0	11	0	10	0	5
Servicios financieros	3	10	4	9	3	9
Pagos relacionados con los derechos de propiedad intelectual	9	267	8	291	6	312
Telecomunicaciones, servicios informáticos y de información	5	58	12	101	10	135
Otros servicios empresariales	.	.	115	137	133	139
Servicios personales, culturales y recreativos	0	0	0	1	0	1
Bienes y servicios del gobierno: incluye las transacciones de embajadas, consulados, unidades militares, organismos de defensa y otros servicios relacionados con el gobierno	.	.	.	.	.	.

Fuente: EPBAJ en base a datos de la Oficina Central de Estadísticas neerlandesas (CBS).

## 2.2 COMPOSICIÓN DEL COMERCIO BILATERAL DE BIENES

La balanza comercial de bienes continúa siendo positiva para la Argentina. En 2019, se registró un superávit comercial de 534.000 miles de euros, siendo 40,9% más que el saldo alcanzado en 2018 y 17,6% más que el monto de 2017.

### 2.2.1 Composición de las exportaciones de bienes argentinos

De acuerdo con las estimaciones publicadas por la Oficina Central de Estadísticas neerlandesas (CBS), el valor de los bienes exportados por la Argentina hacia los Países Bajos aumentó 1,9% en 2019 en relación con el año anterior. El valor total de bienes exportado desde la Argentina fue de 1.278 millones de euros en 2019.

Los principales 15 grupos de productos exportados por la Argentina hacia los Países Bajos en 2019 representaron el 88,6% del valor total<sup>81</sup> y fueron los siguientes: productos químicos diversos (19,1%); semillas y frutos oleaginosos del tipo utilizado para la extracción de aceites vegetales fijos "blandos" (excepto harinas) (18,1%); pienso para animales (excepto cereales sin moler) (15,1%); aceite crudo (9,0%); carne de ganado bovino, fresca, refrigerada o congelada (7,6%); frutas y nueces (excepto nueces oleaginosas, frescas o secas) (4,7%); jugos de frutas (incluso mosto de uva) y jugos de legumbres, sin fermentar y sin adición de alcohol, con adición o no de azúcar u otra

<sup>81</sup> <https://opendata.cbs.nl/statline/#/CBS/nl/dataset/83926NED/table?ts=1561982965058>

Con formato: Español (alfab. internacional)

Con formato: Español (alfab. internacional)

Con formato: Español (alfab. internacional)

sustancia edulcorante (3,6%); alcoholes, fenoles y derivados (2,9%); otros minerales de metales no ferrosos (2,6%); bebidas alcohólicas (2,0%); grasas y aceites vegetales finos (1,7%); demás carnes y despojos de carnes comestibles fresca, refrigerada o congelada (0,8%); maíz (excepto maíz dulce), sin moler (0,6%); productos vegetales crudos (0,5%) y preparaciones y conservas de carne (0,3%)..

En el siguiente cuadro figuran los 15 principales grupos de productos exportados por la Argentina hacia los Países Bajos en 2019 y su porcentaje con respecto al total del valor exportado durante ese año, así como sus valores en 2017 y 2018 para cada producto.

**Cuadro 3. Principales productos exportados desde la Argentina hacia los Países Bajos en 2017, 2018 y 2019, en millones de euros.**

Principales productos exportados desde la Argentina hacia los Países Bajos en millones de euros	2017	2018	2019	Porcentaje del total de 2019
<b>Total</b>	<b>1112</b>	<b>1252</b>	<b>1278</b>	<b>100</b>
598 - Productos químicos diversos, n.e.p.	123	334	245	19,1
222 - Semillas y frutos oleaginosos del tipo utilizado para la extracción de aceites vegetales fijos "blandos" (excepto harinas)	287	208	231	18,1
081 - Pienso para animales (excepto cereales sin moler)	274	207	193	15,1
011 - Carne de ganado bovino, fresca, refrigerada o congelada	91	93	97	7,6
057 - Frutas y nueces (excepto nueces oleaginosas, frescas o secas)	60	82	60	4,7
333 Aceite crudo	-	73	115	9,0
059 - Jugos de frutas (incluso mosto de uva) y jugos de legumbres, sin fermentar y sin adición de alcohol, con adición o no de azúcar u otra sustancia edulcorante	44	45	46	3,6
512 Alcoholes, fenoles y derivados.	45	32	37	2,9
112 Bebidas alcohólicas	29	27	25	2,0
421 Grasas y aceites vegetales finos.	44	23	22	1,7
044 - Maíz (excepto maíz dulce), sin moler	6	14	8	0,6
287 Otros minerales de metales no ferrosos.	30	13	33	2,6
012 Demás carnes y despojos de carnes comestibles fresca, refrigerada o congelada	12	10	10	0,8
017 Preparaciones y conservas de carne	2	4	4	0,3
292 Productos vegetales crudos	5	4	6	0,5

Fuente: EPBAJ en base a datos de la Oficina Central de Estadísticas neerlandesas (CBS).

### 2.2.2 Composición de las importaciones de bienes neerlandeses

De acuerdo con el CBS, el monto total exportado por los Países Bajos hacia la Argentina fue de 744 millones de euros en 2019. Los principales 15 grupos de productos importados por la Argentina desde los Países Bajos en 2019 representaron el 75,6% del valor total de las importaciones desde ese país. Los principales productos exportados por los Países Bajos hacia nuestro país en dicho año fueron: productos refinados del petróleo (37,9%); aparatos para telecomunicaciones y partes (8,1%); medicamentos (incluidos los medicamentos veterinarios) (7,1%); productos medicinales y farmacéuticos, excepto los medicamentos del grupo 542 (5,9%); fertilizantes artificiales (3,1%); artículos manufacturados (2,2%); comidas preparadas (1,9%); instrumentos y dispositivos médicos (1,9%); maquinaria y equipo de ingeniería civil y para contratistas (1,6%); partes y componentes no eléctricos (1,3%); productos vegetales crudos (1,2%); aparatos electromédicos y radiológicos (0,9%); ; equipos de transporte mecánico (0,9%); máquinas para la industria alimentaria (0,8%); y otros productos químicos (0,8%).



En el siguiente cuadro figuran los 15 principales grupos de productos importados por la Argentina desde los Países Bajos en 2019, y su porcentaje con respecto al total del valor importado durante ese año, así como sus valores en 2017 y 2018 para cada producto.

**Cuadro 4. Principales productos importados por la Argentina desde los Países Bajos en 2017, 2018 y 2019, en millones de euros**

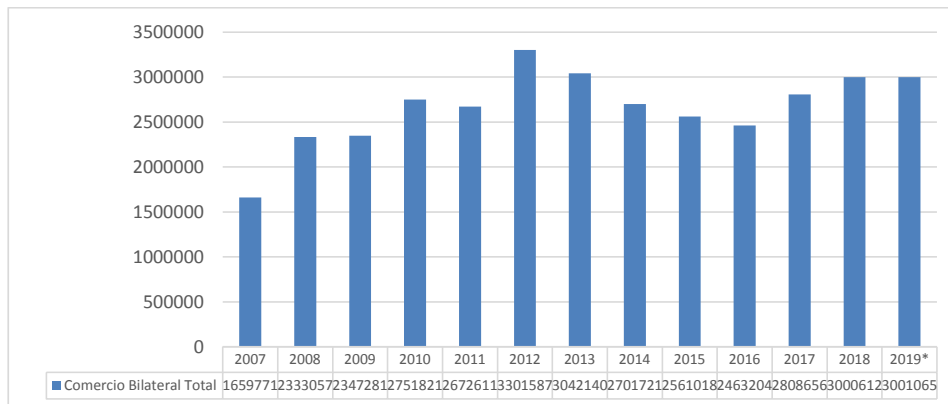
Principales productos exportados desde los Países Bajos hacia la Argentina en millones de euros	2017	2018	2019	Porcentaje del total de 2019
<b>Total</b>	<b>790</b>	<b>873</b>	<b>744</b>	<b>100</b>
334 Productos refinados del petróleo	244	321	282	37,9
542 - Medicamentos (incluso medicamentos veterinarios)	60	71	53	7,1
764 Aparatos para telecomunicaciones y partes	46	54	60	8,1
541 - Productos medicinales y farmacéuticos, excepto los medicamentos del grupo 542	75	52	44	5,9
562 Fertilizantes artificiales	23	24	23	3,1
727 Máquinas para la industria alimentaria	10	24	6	0,8
899 Artículos manufacturados, nep	27	23	16	2,2
774 Aparatos electromédicos y radiológicos	26	15	7	0,9
098 Comidas preparadas, nep	-	13	14	1,9
292 Productos vegetales crudos, nep	10	12	9	1,2
744 Equipos de transporte mecánico.	8	11	7	0,9
749 Partes y componentes no eléctricos, nep	1	1	10	1,3
872 Instrumentos y dispositivos médicos.	22	11	14	1,9
723 Maquinaria y equipo de ingeniería civil y para contratistas	15	10	12	1,6
598 Otros productos químicos, nep	8	8	6	0,8

Fuente: EPBAJ en base a datos de la Oficina Central de Estadísticas neerlandesas (CBS).

### 3. EVOLUCIÓN DEL COMERCIO BILATERAL TOTAL

Entre 2007 y 2019 el intercambio bilateral entre la Argentina y los Países Bajos aumentó un 80,8%, pasando de 1.659.771 miles de euros en el año 2007 a 3.001.065 miles de euros en 2019. Esta dinámica implicó una tasa de crecimiento promedio anual de aproximadamente 6,73%.

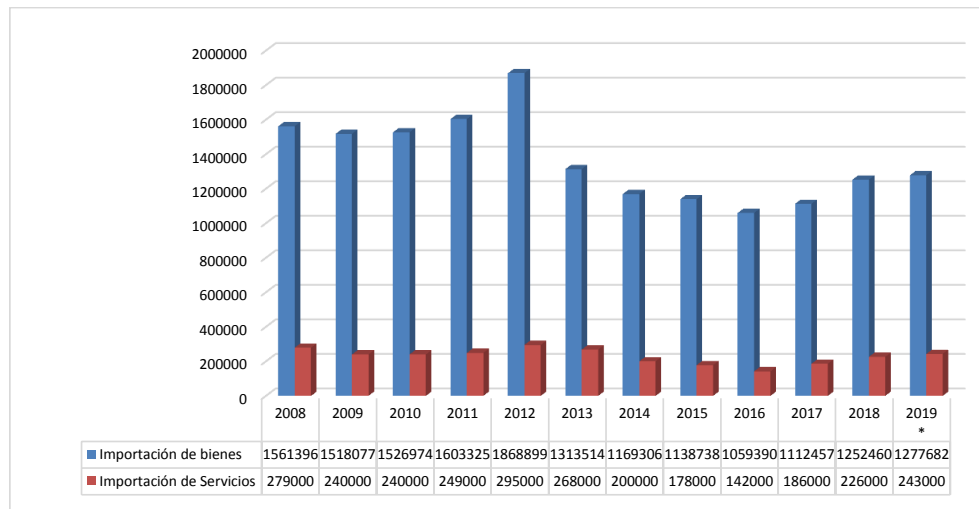
**Gráfico 29. Evolución del comercio bilateral total, 2007 – 2019, en miles de euros.**



Fuente: EPBAJ en base a datos de la Oficina Central de Estadísticas neerlandesas (CBS).

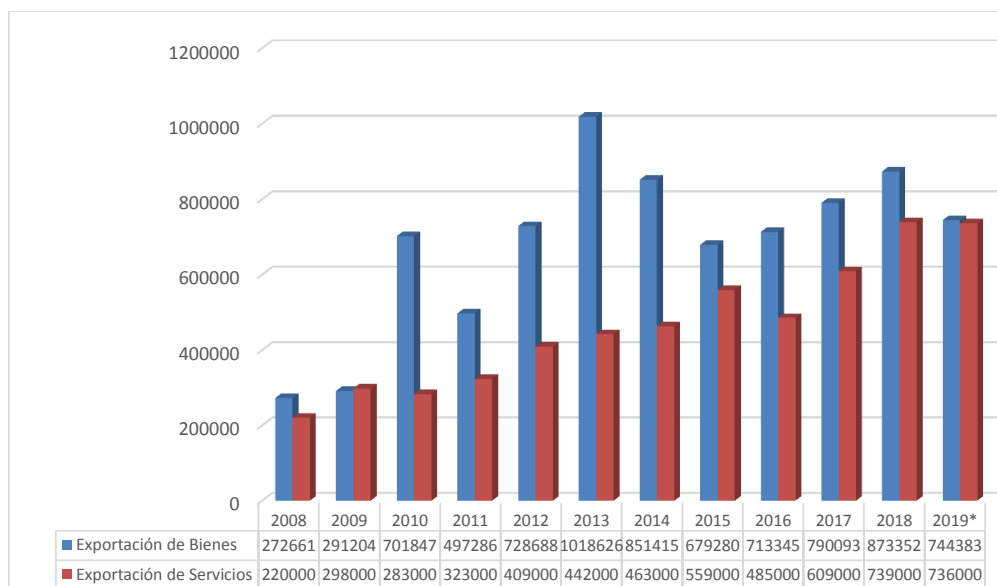
En los siguientes gráficos es posible observar la evolución del comercio bilateral de bienes y servicios, desde 2008 hasta el año 2019.

**Gráfico 30. Evolución de las importaciones neerlandesas de bienes y servicios desde la Argentina, 2008 – 2019, en miles de euros.**



Fuente: EPBAJ en base a datos de la Oficina Central de Estadísticas neerlandesas (CBS).

**Gráfico 31. Evolución de las exportaciones neerlandesas de bienes y servicios hacia la Argentina, 2008 – 2019, en miles de euros.**



Fuente: EPBAJ en base a datos de la Oficina Central de Estadísticas neerlandesas (CBS).

#### **4. COMPOSICIÓN DEL COMERCIO BILATERAL POR SECTORES Y PRINCIPALES PRODUCTOS**

Los Países Bajos se encuentran entre los principales socios comerciales de la Argentina. En el año 2019 fueron el quinto destino para las exportaciones argentinas de bienes y el décimo tercer país de origen para las importaciones argentinas de bienes, según las cifras suministradas por el Instituto Nacional de Estadística y Censos (INDEC)<sup>82</sup>.

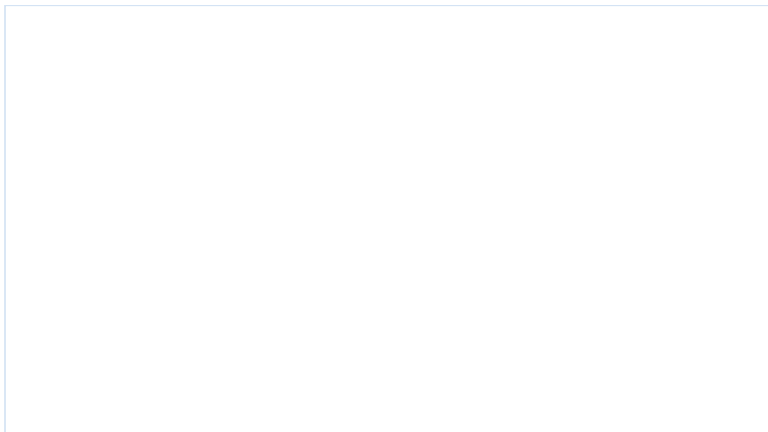
De acuerdo con la mencionada fuente, las exportaciones de bienes FOB hacia los Países Bajos fueron 5,18% mayores en 2019 (1807 millones de dólares) en comparación con el valor registrado en 2018 (1718 millones de dólares). Asimismo, la participación de las mismas en el total de las exportaciones de bienes de la Argentina (65.115 millones de dólares) fue de 2,78%. En el caso del valor de las importaciones CIF argentinas desde los Países Bajos en 2019 (447 millones de dólares) se registró una disminución de 15,98% en relación con el valor importado en 2018 (532 millones de dólares). La participación de las mismas en el total de las importaciones de bienes CIF de la Argentina (49.125 millones de dólares) fue de 0,91%.

Cabe aclarar que a partir del nuevo marco normativo impartido por la Administración Federal de Ingresos Públicos, disposición n° 302/2018, el sistema permite realizar consultas a nivel de exportaciones de uno o más productos, según la NCM, entre la Argentina y un país de destino, siempre y cuando no se vulnere la normativa de secreto estadístico. Así, el sistema privilegia las consultas por producto y se da la máxima apertura de país posible, lo que implica que algunas operaciones a nivel país quedan enmascaradas y otras no, por lo tanto, el total de exportación o

<sup>82</sup> <https://www.indec.gov.ar/indec/web/Nivel4-Tema-3-2-40>

importación en relación con un país, en su análisis por producto, puede o no coincidir con el total comercializado con dicho país en el período de referencia.

En los siguientes gráficos pueden observarse los porcentajes correspondientes al comercio bilateral por grandes rubros registrados en 2019.



## 5. SECTORES Y PRODUCTOS CON POTENCIAL PARA LA DIVERSIFICACIÓN DE LAS EXPORTACIONES ARGENTINAS

Existen abundantes bases y razones para justificar una mayor atención mutua e invertir en la relación desde el punto de vista económico y comercial. Los Países Bajos presentan una economía sólida, que supera con éxito años de crisis, un sistema político estable, un importante mercado y centro de reexportación y distribución, es un fuerte interlocutor en temas de energía, infraestructura y agricultura, con enorme potencial para la cooperación en ciencia y tecnología, y se asume como socio crítico de la UE donde presenta una visión relativamente más aperturista en lo comercial.

Una ventaja de la Argentina para el caso de la exportación de alimentos, con respecto a países competidores miembros de la UE, es que produce a contra estación.

### PRODUCTOS PRIORITARIOS (EN FUNCIÓN DEL TAMAÑO DEL MERCADO) QUE OFRECEN OPORTUNIDADES COMERCIALES

A fin de posicionar una mayor cantidad de nuevos productos argentinos en el mercado neerlandés, esta Representación seleccionó productos en base a las tendencias y demandas que se observan en los Países Bajos, entre los productos más representativos de la oferta exportable argentina.

Algunos de los productos para los que esta representación busca oportunidades comerciales y a su vez busca participación en diferentes ferias y eventos son: carne vacuna, vinos, productos orgánicos, productos gourmet, yerba mate, dulce de leche, miel, frutos del bosque y frutas en general, semillas crudas, legumbres, maní y productos de alta tecnología.

A fin de incrementar las exportaciones de productos argentinos, esta Representación ha comunicado mediante informes y correos institucionales oportunidades que podrían presentarse en el mercado neerlandés para productos argentinos, incluidos los siguientes:

- **Vino:** Los Países Bajos no son sólo un destino comercial importante por la propia dimensión y características de su mercado sino por ser centro de intermediación y, desde muy antiguo, lugar de encuentro del comercio internacional a través de sus ferias y exposiciones que convocan a operadores de las más diversas procedencias. Para el caso del vino argentino, producto reconocido en esta plaza por su alta calidad y gran variedad, las condiciones que ofrecen los Países Bajos resultan de particular interés y abren las puertas a la expansión de otros productos de exportación de nuestro país.

Los Países Bajos son ya uno de los principales clientes de la exportación argentina de nuestra bebida nacional y, viceversa, la Argentina representa uno de los principales proveedores externos extrazona. En todo caso, la presencia de nuestro vino tiene posibilidades de crecimiento, especialmente en el segmento de vinos de alta calidad. Muchos importadores neerlandeses comercializan vinos argentinos más allá de los Países Bajos. A través de la participación en ferias vitivinícolas no sólo se estimula la exportación argentina a los Países Bajos, sino también a otros países europeos y asiáticos. Muchos consumidores “sofisticados” de vino buscan vinos auténticos; por lo que demandan trazabilidad y exclusividad. Los consumidores neerlandeses se muestran cada vez más

interesados en el vino, dando lugar a un gusto más refinado y a la posibilidad de gastar más, no obstante, el precio sigue siendo un factor decisivo al momento de efectuar la compra.

- **Carne de animales de la especie bovina, fresca,** refrigerada o congelada: La carne argentina en los Países Bajos es sinónimo de calidad y prestigio. Existen muchos restaurantes en los Países Bajos que ofrecen parrilladas o *barbecues* brindando carne de varios orígenes. La mayoría de ellos dicen tener estilo argentino. Esto brinda una oportunidad especial para que compren carne de nuestro país. No obstante, si la consideran muy cara, pueden sustituirla con carne de otro origen, con la consecuente pérdida de cuota en ese mercado. Los importadores neerlandeses no solo cubren la demanda local sino que reexportan a otros mercados, esto da lugar a que este destino cuente con una mayor importancia para las exportaciones argentinas.

Según indica la Universidad de Wageningen, se avista un cambio en la elección del tipo de carne que se consume actualmente en los Países Bajos, observando un incremento en la venta de carne orgánica. Cabe señalar, que dicha fuente también indica que el consumo de carne en los Países Bajos ha disminuido por 5 años consecutivos, siendo el último registro de ese informe el 2015. En dicho año el promedio del consumo anual fue de 75,4 kilos, un kilo menos que lo consumido en 2014.

- **Yerba mate:** Las preferencias de los consumidores están cambiando, se observa una diversificación de sabores en este sector. Existe un aumento en la demanda de té que brindan beneficios para la salud y ofrecen nuevos sabores.

El consumidor neerlandés está dispuesto a probar nuevos productos y a comprar algo cuando consideran que el precio concuerda con la calidad, dado que valoran la calidad de los productos en gran medida.

- **Dulce de leche:** es un producto típicamente argentino que puede ser identificado con nuestro país. Cabe señalar que los neerlandeses tienen una larga tradición en el consumo de lácteos, leche, quesos, yogurt y postres lácteos que son parte de su dieta diaria. Además de la utilización tradicional de productos lácteos, otros patrones alimenticios han contribuido al desarrollo de nuevos productos para adaptarse a las necesidades actuales del consumidor neerlandés. En la actualidad, muchos productos se consumen fuera del hogar, lo que ha dado lugar a la introducción de toda una nueva gama de productos lácteos.

Se ha observado que en los supermercados y mayoristas neerlandeses el dulce de leche que se comercializa, muchas veces bajo esa denominación, es de origen francés y español. Esto muestra la existencia de una demanda para un producto típicamente argentino que está siendo cubierta con productos de terceros países. Asimismo, tendría el potencial de ser un producto sustitutivo de otros tipos de dulces presentes en los Países Bajos y otros países europeos.

- **Miel:** En el mercado europeo la demanda de miel excede la oferta y a su vez, la producción europea decrece. Los Países Bajos junto con el resto de los países del oeste de Europa serían los mercados más atractivos para los exportadores de países fuera de la UE, según

informa el Centro de Promoción de Importaciones desde Países en Desarrollo (CBI).

Las principales oportunidades que se identifican en el sector de la miel son principalmente en los segmentos de miel mono floral, orgánica y proveniente del Comercio Justo (Fairtrade).

- **Arándanos (y demás frutos del bosque) y otras frutas:** Los Países Bajos son un punto estratégico para la comercialización de frutas frescas argentinas. Son el quinto productor de verduras y el décimo productor de frutas en la Unión Europea, jugando un rol importante en la logística de estos productos. Aproximadamente tres cuartas partes de los cultivos de frutas y hortalizas neerlandesas se exportan. Mientras que más del 70% de la fruta importada y más del 80% de las hortalizas importadas se reexportan.

El consumo de bayas tanto en el mercado europeo como en el neerlandés hace que sea un mercado atractivo para las frutas provenientes desde la Argentina. Asimismo, en estos mercados, el arándano se ha visto beneficiado en los últimos años por el término popular denominado “súper alimento” o “súper fruta”, recibido por sus beneficios a la salud que responde a la creciente tendencia de enfocarse en una alimentación saludable.

Los Países Bajos son un mercado cuya demanda muestra un crecimiento sostenido lo que puede constatarse tanto en las estadísticas como en las góndolas de los supermercados neerlandeses. Por ejemplo, en los últimos años se han incrementado las importaciones neerlandesas de limones, peras y manzanas frescas, entre otras frutas. Asimismo, debe tenerse en cuenta la reexportación, especialmente hacia otros países europeos.

- **Semillas y frutos oleaginosos:** Existe una tendencia mundial hacia una alimentación más saludable, por lo que los consumidores demandan cada vez más productos naturales y funcionales. Las semillas crudas son las más populares en Europa. El interés de la industria alimentaria en Europa sigue creciendo, lo que significa un mayor mercado potencial para las semillas como ingrediente. La popularidad del consumo de semillas continúa en aumento, por ejemplo, a las semillas de chía se las identifica en el mercado europeo como un superalimento. Las semillas de chía son principalmente populares en los Países Bajos, Alemania, el Reino Unido y los países escandinavos.
- **Legumbres:** Los Países Bajos al desempeñar un rol importante en la economía internacional y al manejar un gran volumen de importaciones, exportaciones y reexportaciones podrían ofrecer oportunidades comerciales para las exportaciones de legumbres argentinas. Asimismo, su ubicación en Europa y su infraestructura, contando con uno de los principales puertos del mundo como lo es el Puerto de Rotterdam, contribuyen a que los Países Bajos sean un significativo centro de distribución.
- **Maní:** Dentro del grupo de las legumbres el maní es un producto argentino de exportación relevante en el mercado neerlandés, siendo la Argentina el principal proveedor de los Países Bajos, posición que brinda oportunidades privilegiadas para el aumento de las exportaciones, pero también una necesidad de protegerla.
- **Productos orgánicos:** Se observa un incremento en la demanda de productos orgánicos en el mercado neerlandés, los consumidores asocian este tipo de alimentos con la salud y con

un mejor sabor. Asimismo, en los próximos años, se prevé que la comunicación respecto a la importancia de los beneficios que estos alimentos ofrecen para la salud se incremente y el consumo de estos continúe en aumento.

No obstante, a pesar de su creciente popularidad, el consumo de alimentos naturales y productos orgánicos sigue siendo específico para grupos de consumidores con un mayor poder adquisitivo. Los productos orgánicos suelen ser comercializados por empresas importadoras especializadas.

- **Productos gourmet:** El alto estándar de vida les permite a los neerlandeses poder acceder a un amplio espectro de alimentos durante todo el año. No obstante, el precio sigue siendo un factor decisivo sobre la decisión de compra del consumidor neerlandés. Teniendo en cuenta el valor agregado con el que cuenta el sector de productos gourmet, se considera dicho mercado atractivo para la exportación de productos argentinos.

Entre sus características, los productos gourmet presentan un alto grado de calidad y refinamiento, tanto del producto como de su embalaje y sobresalen por su exclusividad y origen exótico, posiblemente de producción artesanal y en muchos casos contienen ingredientes orgánicos.

- **Productos para ser usados como fuentes de Energía:** la sociedad neerlandesa se encuentra en vías de utilización de recursos renovables, aunque su independencia de energías no renovables aún está sin concretarse. En este sentido, el carbón específicamente no fue un producto ampliamente importado por los Países Bajos; aunque sí tuvo una gran importancia la exportación Argentina de Biodiesel y sus mezclas sin aceites de petróleo o de mineral bituminoso, cuya exportación creció un 178% durante 2018 (de €121,503,871 a €338,364,828) en comparación con el año anterior, representando el mercado neerlandés un 33,1% de las exportaciones argentinas totales de este producto. En 2019, el valor total de las exportaciones a los Países Bajos de dicho producto disminuyó con un 27,9% a €244,102,446 en 2019. En 2018 la Argentina ocupó el primer puesto de países exportadores de biodiesel, en 2019 ese puesto fue ocupado por Malasia, seguido por la Argentina y China. Asimismo, las importaciones neerlandesas desde la Argentina de carbón vegetal fueron igual a €543,5 millones en 2017 (ocupando así el puesto número 9 del ranking) y aumentaron a €742,5 millones en 2018 (puesto número 6). En 2019 se importó por un valor de €738,4 millones desde la Argentina (puesto número 10). En 2019 los principales proveedores fueron Indonesia (31,6%), Namibia (21,2%) y Estados Unidos (16,5%). Se estima que el objetivo del gobierno de hacer que la economía local sea más verde y sostenible llevará a una demanda creciente de estos productos. Por otro lado, debido al cese de la extracción de gas en el norte del país por cuestiones medioambientales, los Países Bajos precisan otras fuentes alternativas de combustibles para cubrir sus necesidades energéticas.

#### PRODUCTOS DE ALTA TECNOLOGÍA - REACTOR NUCLEAR “PALLAS”

Un paso muy importante para las exportaciones argentinas de alta tecnología, especialmente hacia Europa, fue dado en relación con los Países Bajos. En enero del 2018, se firmó un contrato entre la Fundación Pallas, TBI e INVAP, para el diseño y construcción de un reactor de investigación y producción de radioisótopos para usos medicinales en la ciudad de Petten,



Holanda del Norte.

Una importante delegación de INVAP visitó los Países Bajos en mayo de 2019 para trabajar en conjunto con sus socios neerlandeses un hito de seguimiento del proyecto del reactor Pallas. El proyecto del reactor se encuentra en la etapa de ingeniería básica con vistas a pasar a las siguientes fases a fines del presente año<sup>83</sup>.

### GESTIÓN DEL AGUA: MAYORES TRABAJOS CONJUNTOS

Los Países Bajos y Argentina tienen una intensa agenda de cooperación en gestión hídrica. Para celebrar y enfatizar esa cooperación el 29 de octubre de 2018 tuvo lugar la Conferencia Binacional en Gestión Integral del Agua en el Palacio de Aguas Corrientes (Aysa) en Buenos Aires. La conferencia fue organizada conjuntamente por la Secretaría de Infraestructura y Políticas Hídricas de la Nación y la Embajada del Reino de los Países Bajos en Argentina<sup>84</sup>.

Se trató de una jornada orientada a difundir el estado de la cooperación bilateral, en particular respecto de diversos proyectos y líneas de trabajo en gestión de recursos hídricos. La Conferencia contó con la presencia del Secretario de Infraestructura y Política Hídrica de la Nación, el Enviado Especial de Asuntos Internacionales del Agua neerlandés, el Embajador de los Países Bajos en Argentina y el Presidente del Instituto Nacional del Agua (INA).

Durante el evento se presentaron los resultados de los estudios de prefactibilidad para el desarrollo sostenible del Delta del Río Paraná y el desarrollo de una hidrovía continental en el interior de Argentina, proyecto que busca reducir los efectos del cambio climático.<sup>85</sup>

Durante estos años se han realizado numerosas visitas en ambas direcciones y estudios como aquellos de prefactibilidad de la Hidrovía Continental, otro sobre el Delta del Paraná y uno sobre búsqueda de soluciones para el tratamiento del agua con arsénico. Por otro lado, se creó la Diplomatura en Saneamiento AySA-IHE. También existen iniciativas como la Plataforma de Cooperación Ámsterdam-Buenos Aires, la de transformación de efluentes en tambos para uso agronómico, así como diversos ejemplos de cooperación orientados a un nuevo modelo de gobernanza del agua en nuestro país. Asimismo, la Argentina pertenece a la Delta Coalition, proyecto global para el abordaje de los deltas.

### PRINCIPALES PRODUCTOS EN EL COMERCIO BILATERAL

Los principales productos argentinos exportados hacia los Países Bajos y los principales productos importados por la Argentina desde los Países Bajos en 2019, desglosados a 8 dígitos, fueron, según los últimos datos brindados por el INDEC, los que pueden observarse en los cuadros 5 y 6 a continuación<sup>86</sup>.

<sup>83</sup> <https://epbaj.cancilleria.gob.ar/es/importante-delegaci%C3%B3n-de-invap-presente-en-la-conmemoraci%C3%B3n-de-la-revoluci%C3%B3n-de-mayo-en-la>

<sup>84</sup> <https://www.paisesbajosvtu.nl/su-pais-y-los-paises-bajos/argentina/negocios/cooperacion-paises-bajos---argentina/gestion-integral-del-agua>

<sup>85</sup> <https://www.argentina.gob.ar/noticias/conferencia-sobre-gestion-integral-del-agua-entre-argentina-y-holanda>

<sup>86</sup> <https://comex.indec.gob.ar/>

**Con formato:** Español (alfab. internacional)

**Con formato:** Español (alfab. internacional)

**Con formato:** Español (alfab. internacional)

**Con formato:** Español (alfab. internacional)

**Con formato:** Español (alfab. internacional)

**Con formato:** Español (alfab. internacional)

**Con formato:** Español (alfab. internacional)

**Con formato:** Español (alfab. internacional)

**Con formato:** Español (alfab. internacional)

**Cuadro 5. Exportaciones argentinas hacia los Países Bajos clasificadas por principales productos, en 2019**

NCM	Producto	Monto FOB en u\$s 2018	Monto FOB en u\$s 2019	Variación anual de las exportaciones (%)	Participación del producto en las exportaciones argentinas a Países Bajos (%) Año 2019	Total exportación Argentina de cada producto al mundo en U\$s año 2019	Participación de Países Bajos en las exportaciones totales de la Argentina de dicho producto (%) Año 2019
38260000	Biodiesel y sus mezclas, s/aceites de petróleo o de mineral bituminoso o c/un contenido <= al 70% en peso de estos aceites	562131123,1	640.800.424,8	14,0	35,5	774.882.319,7	82,7
02013000	Carne bovina, deshuesada, fresca o refrigerada	141971559,4	143.486.485,2	1,1	7,9	771.646.966,4	18,6
20081100	Maníes preparados o conservados en formas ncop.	133368282,1	70.690.160,3	-47,0	3,9	281.080.372,4	25,1
23040010	Harina y "pellets" de la extracción del aceite de soja	103000853,8	87.206.751,8	-15,3	4,8	8.798.688.645,4	1,0
12024200	Otros maníes crudos ncop.	95172987,4	170.374.458,6	79,0	9,4	432.929.623,3	39,4
27090010	Aceites crudos de petróleo	79715443,71	164.636.257,0	106,5	9,1	1.483.367.344,5	11,1
20093900	Jugos de agrios (citrus) s/fermentar y s/adición de alcohol, excluidos naranjas, pomelos o toronja	55070426,43	52.409.567,4	5,1	2,9	174.510.948,57	30,0
23063010	Tortas, harinas y "pellets" de grasas o aceites de girasol	47848700,85	31.383.764,5	-33,5	1,7	164.525.332,0	19,1
23025000	Salvados, moyuelos y residuos de leguminosas	41144817,22	31.826.425,8	27,1	1,8	246.332.483,0	12,9
08055000	Limonos	34419614,76	17.956.229,1	-47,0	1,0	183.763.965,2	9,8
38231900	Ácidos grasos monocarboxílicos industriales ncop.	33894781,35	20.850.764,0	-27,6	1,2	42.707.754,2	48,8
29232000	Lecitinas y otros fosfoaminolípidos	28810711,52	24.546.611,3	-14,5	1,4	69.706.421,3	35,2
22042100	Vinos excluidos espumosos, mostos de uva c/fermentación cortada p/añadido de alcohol, en envases <= a 2 l.	28637491,98	24.939.137,6	9,6	1,4	711.918.142,2	3,5
10059010	Maíz en grano	14451909,51	11.186.815,5	-8,7	0,6	5.924.682.264,5	0,2
38231990	Ácidos grasos monocarboxílicos industriales ncop.	Sin datos	7.678.790,0	sin datos	0,4	20.795.726,76	36,9
15180090	Grasas, aceites animales o vegetales	8436436,93		52,3	0,4	42.316.281,3	17,0
08104000	Arándanos y otros frutos del género Vaccinium frescos	7768053	10.803.411,7	39,3	0,6	59.793.026,2	18,1
8083000	Peras frescas	7325733,35	6.466.053,4	-41,1	0,4	242.191.883,6	2,7
38231200	Ácido oleico industrial	Sin datos	5.805.673,7	Sin datos	0,3	13.655.479,0	42,5
	<b>Subtotal</b>	<b>1.423.715.235,5</b>	<b>1.530.227.280,2</b>	<b>7,5</b>	<b>84,7</b>	<b>20.439.494.979,5</b>	
	<b>Resto</b>	<b>294.043.644,7</b>	<b>276.373.058,2</b>	<b>-6,0</b>	<b>15,3</b>	<b>44.675.505.020,5</b>	
	<b>Total</b>	<b>1.717.758.880,2</b>	<b>1.806.600.338,4</b>	<b>5,2</b>	<b>100</b>	<b>65.115.000.000</b>	

Fuente: EPBAJ en base a datos del INDEC.

**Cuadro 6. Importaciones argentinas desde los Países Bajos clasificadas por principales productos, en 2019**

NCM	Producto	Monto FOB en u\$s 2018	Monto FOB en u\$s 2019	Variación anual de las importaciones (%)	Participación del producto en las importaciones argentinas a Países Bajos (%) Año 2019	Total importación Argentina al mundo en U\$s año 2019	Participación de Países Bajos en las importaciones totales de la Argentina de dicho producto (%) Año 2019
27101259	Gasolinas excluidas de aviación	140809496	179.940.601,4	27,8	40,3	259.939.182,3	69,2
27101921	Gasóleo ("gas oil")	74855166	27.547.782,6	-63,2	6,2	1.224.300.609,9	2,3
31024000	Mezclas de nitrato de amonio c/carbonato de calcio u otras materias inorgánicas s/poder fertilizante	23835908	19.962.382,4	-16,3	4,5	23.762.872,5	84,0
27101249	Naftas excluidas p/petroquímica	19205811	13.191.272,0	-31,3	3,0	47.404.725,5	27,8
21069090	Preparaciones alimenticias ncop.	14877645	15.273.389,3	2,7	3,4	70.327.222,7	21,7
30066000	Preparaciones químicas anticonceptivas a base de hormonas o de espermicidas	13786438	9.775.295,9	-29,1	2,2	39.905.085,3	24,5
31022910	Sulfonitrato de amonio	10634163	6.648.914,8	-37,5	1,5	8.819.812,2	75,4
27101290	Aceites livianos (ligeros) y preparaciones	1.827.342,5	2.979.849,4	63,1	0,7	6.070.993,6	49,1
17021900	Lactosa y jarabe de lactosa ncop.	7642493	2.938.553,4	-61,5	0,7	8.151.501,9	36,0
89051000	Dragas	Sin datos	2.871.660,5	Sin datos	0,6	20.170.888,8	14,2
30049079	Medicamentos c/ácidos nucleicos, compuestos heterocíclicos ncop., sulfonamidas, heterósidos o derivados ncop., acondicionados p/la venta por menor	4973133	2.957.621,0	-40,5	0,7	144.100.047,3	2,1
84148032	Compresores de gases, excluido aire, de tornillo	Sin datos	2.846.271,3	Sin datos	0,6	5.547.983,9	51,3
27132000	Betún de petróleo	4823185	7.616.815,8	57,9	1,7	46.076.546,4	16,5
84148021	Turboalimentadores de aire, peso<= a 50 Kg., p/motores de las partidas 8407 y 08, accionados por gases de los mismos	4617068	2.436.507,1	-47,2	0,5	61.563.320,1	4,0
30023090	Vacunas p/medicina veterinaria ncop.	4441817	3.768.572,9	-15,2	0,8	21.159.337,4	17,8
38249929	Derivados de ácidos grasos industriales etc.	2.102.144,7	2.395.474,4	14,0	0,5	30.141.366,8	7,9
32141010	Masilla, cementos de resina y otros mástiques	2.634.997,75	2.387.757,4	-9,4	0,5	33.210.952,2	7,2
76082090	Tubos de aleaciones de aluminio ncop.	3470528	2.153.337,7	-38,0	0,5	10.717.657,1	20,1
90213980	Artículos y aparatos p/prótesis, ncop.	3384288	2.896.255,0	-14,4	0,6	16.119.085,8	18,0
	<b>Subtotal</b>	<b>337.921.623,9</b>	<b>310.588.314,3</b>	<b>-8,1</b>	<b>69,5</b>	<b>2.077.489.191,7</b>	
	<b>Resto</b>	<b>194.257.425,7</b>	<b>136.337.617,4</b>	<b>-29,8</b>	<b>30,5</b>	<b>47.047.510.808,3</b>	
	<b>Total</b>	<b>532.179.049,6</b>	<b>446.925.931,7</b>	<b>-16,0</b>	<b>100</b>	<b>49.125.000.000</b>	

Fuente: EPBAJ en base a datos del INDEC.