



Informe Económico y de Inversiones 2021

Julio 2022

I. Panorama Macroeconómico	4
<i>Análisis de los principales indicadores macroeconómicos del país</i>	4
1. <i>Evolución y proyecciones</i>	4
1. <i>PBI</i>	5
a. <i>Composición y sectores</i>	5
b. <i>Posición que ocupa en el ranking dentro de la UE y a nivel mundial</i>	7
c. <i>PBI per cápita</i>	8
2. <i>Consumo Privado</i>	9
3. <i>Déficit Presupuestario</i>	9
4. <i>Política Monetaria</i>	10
5. <i>Deuda Pública</i>	10
6. <i>Empleo y Mercado de Trabajo</i>	11
7. <i>Inflación</i>	12
8. <i>Comercio Internacional</i>	12
a. <i>Balanza comercial</i>	12
b. <i>Principales socios comerciales</i>	13
c. <i>Principales productos exportados e importados</i>	14
9. <i>Sectores de la economía en los que el país es reconocido por su eficiencia, tecnología de punta y knowhow</i>	16
10. <i>Inversiones</i>	17
11. <i>Consecuencias económicas para el país respecto del Brexit</i>	20
12. <i>Consecuencias económicas para el país debido al COVID</i>	24
13. <i>Consideraciones referentes al impacto de la guerra en Ucrania</i>	26
II. Relación Económica Bilateral	22
A. <i>Comercio</i>	22
1. <i>Evolución y análisis de la balanza comercial bilateral</i>	22
2. <i>Identificación de productos cuyas exportaciones o importaciones tuvieron una influencia en el superávit o déficit</i>	22
3. <i>Evolución del comercio bilateral total</i>	23
4. <i>Composición del comercio bilateral por sectores y productos Principales. Posicionamiento del país dentro del ranking de las exportaciones e importaciones argentinas y viceversa</i>	23
5. <i>Sectores y productos con potencial para la diversificación de las exportaciones argentinas</i>	25
6. <i>Cuestiones comerciales pendientes: acuerdos en negociación, negociaciones fitosanitarias, dificultades de acceso al mercado de algún producto en particular por barreras para arancelarias</i>	26
7. <i>Áreas de cooperación conjunta (agricultura, turismo)</i>	28

<i>B. Inversiones</i>	28
1. <i>Identificación de las empresas con inversiones en Argentina Y viceversa</i>	28
2. <i>Anuncios de inversión</i>	29
3. <i>Agencias de crédito a la exportación del país en cuestión</i>	31
4. <i>Identificación de misiones empresariales</i>	31
5. <i>Identificación de bancos de desarrollo del país con perspectivas de financiamiento de proyectos en Argentina</i>	33
<i>C. Temas estratégicos bilaterales</i>	34
III.	
1. <i>Energías renovables</i>	34
2. <i>Programas o iniciativas sectoriales que podrían ser de interés de Argentina</i>	36
3. <i>Posición del país en la negociación Mercosur-UE</i>	37
4. <i>Percepción de la Argentina en la prensa económica de ese país</i>	39
5. <i>Percepción de la entidades empresariales más importantes de ese país respecto del desempeño económico de la Argentina</i>	39
6. <i>Turismo</i>	40
7. <i>Cifras del turismo en ambas direcciones</i>	40

I. PANORAMA MACROECONOMICO

Análisis de los principales indicadores macroeconómicos del país

i. Evolución y proyecciones (2 años)

Durante 2021, el Reino Unido (RU) fue la quinta economía del mundo, de acuerdo a su Producto Bruto Interno (PBI), y la novena si se mide su PBI usando la metodología de Paridad de Poder Adquisitivo (PPA o PPP, Purchasing Power Parity, en inglés), según cifras del Banco Mundial y del Fondo Monetario Internacional (FMI). Asimismo, en igual período, fue reconocido como el octavo país con mayor facilidad para hacer negocios, de acuerdo al ranking "Doing Business 2020" del Banco Mundial. A pesar de la votación a favor del Brexit en el referéndum de 2016, Londres ha logrado preservar su primacía como centro financiero internacional, junto con Nueva York y Hong Kong¹, en especial en sectores tales como seguros y mercado de divisas. El PBI del RU creció un 7,4% en 2021, después de sufrir una caída del 9,4% el año anterior, según la Oficina Nacional de Estadística (ONS, por sus siglas en inglés). Se trata del mayor incremento del PIB en el país desde 1941 y es el incremento más fuerte el año pasado dentro de las economías avanzadas que componen el G7.

	Principales Indicadores Socio-Económicos del Reino Unido							
	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022*	2023*
Población (millones)	65.6	66.0	66.5	66.8	67.1	67.5	67.8	68.1
PBI a Precios Corrientes (millones de US\$)	2,661	2,640	2,828	2,880	2,759	3,187	3,376	3,687
PBI (variación i.a. en %)	1.9	1.7	1.7	1.7	-9.4	7.4	3.6	1.2
PIB per Cápita (US\$)	40,530	39,975	42,558	43,121	41,127	47,203	49,761	54,110
Tasa Anual de Inflación (variación i.a. en %)	1.0	2.6	2.1	1.3	0.6	5.4	11.0	5.5
Tasa de Desocupación (% de la población activa)	4.9	4.4	4.1	3.8	4.5	4.3	3.8	4.0
Exportaciones de Bienes (en millones US\$)	407,850	432,710	468,470	476,040	392,800	466,100	568,600	589,000
Importaciones de Bienes (en millones US\$)	590,793	606,959	651,040	643,002	626,000	689,100	743,000	772,000
Exportaciones de Bienes y Servicios (variación i.a. en %)	-0.1	6.4	2.8	3.4	-13.0	-1.3	2.2	4.4
Importaciones de Bienes y Servicios (variación i.a. en %)	4.3	2.3	3.1	2.9	-15.8	3.8	8.2	2.8
Cuenta Corriente (en % del PBI)	-5.8	-3.8	-3.9	-2.7	-2.5	-2.6	-5.5	-4.8
Balance Primario (en % del PBI)	-0.9	0.7	-0.5	-0.8	-11.7	-5.9	-1.7	-0.7
Deuda Pública Bruta (en % del PBI)	86.8	86.3	84.5	83.9	102.6	95.3	87.8	82.7
Tipo de cambio nominal (con el US\$)	1.4	1.3	1.3	1.3	1.3	1.4	1.3	1.31
* = Estimado								
Fuentes: Elaboración propia en base a datos de ONS - OBR - IMF - WTO - World Bank								

En lo que se refiere al año en curso, se proyecta que la producción crezca un 3,6% antes de estancarse en 2023 debido a la demanda deprimida. Asimismo, el consumo privado se desacelerará a medida que el aumento de precios erosiona los ingresos de los hogares. Los ahorros de los hogares

¹Global Financial Centres Index (GFCI)

caerán por debajo de los niveles previos a la pandemia, y algunos hogares se endeudarán más para mantenerse al día con el aumento del costo de vida. La inflación seguirá aumentando, alcanzando un pico de poco más del 10% en el cuarto trimestre de 2022. El aumento de precios es impulsado por el aumento de los precios de bienes y servicios a nivel mundial, pero principalmente por los cuellos de botella en el suministro de bienes intermedios y productos finales, los costos de transporte y los precios de la energía.

Se espera que la inflación se modere gradualmente hacia 2023, pero la misma seguirá siendo elevada debido al impacto del embargo petrolero de la Unión Europea (UE) a Rusia, el cual continuará afectando los precios mundiales de la energía.

Por otro lado, también se espera que la continua estrechez del mercado laboral se traduzca en un mayor crecimiento de los salarios durante el período de proyección, pero con un crecimiento por debajo de la inflación. Esto se traduciría en una reducción del consumo y del nivel de vida de los consumidores. Eventualmente, se prevé que una política monetaria más estricta del Banco de Inglaterra (BoE) y la progresiva relajación de las restricciones de oferta y cuellos de botella ayuden a que la inflación disminuya a 4,7% para fines de 2023.

En lo que se refiere al mercado de trabajo, las proyecciones indican que el desempleo se mantendrá relativamente bajo, pero aumentará gradualmente a 4% para fines de 2023, en parte debido a una demanda más débil. Por su parte, la inversión se verá afectada por el aumento de las tasas de interés y las incertidumbres persistentes, lo cual se verá reflejado no sólo en el nivel de desempleo sino también en las perspectivas de crecimiento económico del RU a largo plazo.

Por último, la inversión pública se verá debilitada y perderá impulso por la escasez de suministro en 2022, lo que dificultará la inversión planificada y la ejecución de proyectos, pero se espera que repunte en 2023 con los aumentos planificados del gasto en infraestructura y la progresiva relajación de las restricciones actuales que afectan el suministro de insumos a lo largo de toda la economía.

1. PBI

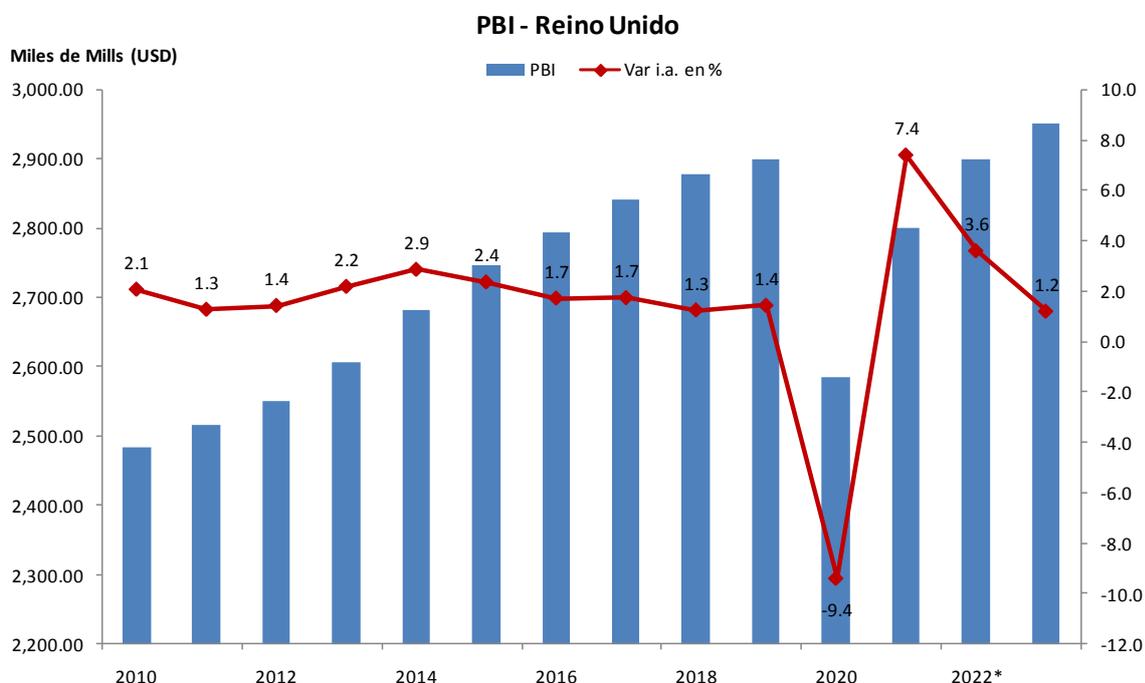
Si bien es cierto que el RU ha sido la economía del G7 que más creció en 2021, también fue la que registró una caída más fuerte el año anterior. La recuperación obedece principalmente a un efecto rebote. Si se observa dónde está ahora la economía del país, comparada con sus niveles previos a la pandemia, esta se ubica en un lugar medio en cuanto a su performance. Dentro del G7, las economías de EE.UU., Canadá y Francia ya están por encima de sus niveles previos a 2020, mientras que Alemania, Italia y Japón se encuentran aún por debajo.

El RU registró en 2021 una fuerte recuperación y en 2022 ha empezado a levantar las últimas restricciones impuestas para contener la propagación del Covid-19. La economía se estaba recuperando fuertemente hacia finales de 2021 hasta que en diciembre de dicho año estalló la variante ómicron, que obligó a las autoridades británicas a imponer nuevas restricciones. En efecto, en diciembre de 2021, el PIB retrocedió un 0,2% principalmente explicado porque la ola de ómicron golpeó al sector minorista y hotelería, que registraron los mayores impactos. En tanto, la economía del RU se contrajo un 0,1% en el mes de marzo de 2022, debido principalmente a la fuerte crisis del costo de vida que está afectando al país actualmente.

"2022 – LAS MALVINAS SON ARGENTINAS"

Con todo, gran parte de los economistas esperan que la desaceleración del primer trimestre de 2022 sea el comienzo de un período prolongado de crecimiento considerablemente más débil, ya que el aumento de la inflación, el incremento de las facturas de energía y los impuestos más altos dañan cada vez más a los principales impulsores del crecimiento en el RU, como son el gasto de los consumidores y la inversión privada.

El FMI espera que el crecimiento económico del RU iguale al de EE.UU. en 2022, pero en 2023 caería al final de la clasificación de las economías del G7 en lo que se refiere a crecimiento del PBI. Por su parte, la Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos (OCDE) anunció que espera que la economía del RU crezca un 3,6% en el 2022, seguido de un crecimiento del 0% el próximo año. Esto significa que el RU pasará de ser una de las economías de crecimiento más rápido en el grupo de países del G7 a la de crecimiento más lento en 2023.



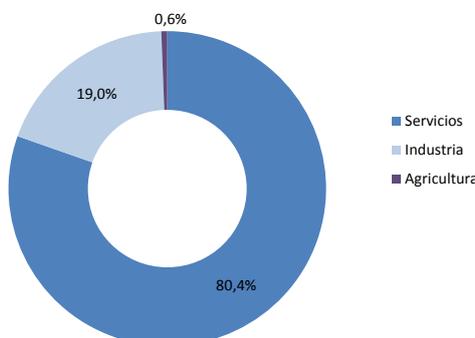
Fuente: Elaboración propia en base a datos de ONS, FMI y OCDE.

*Estimado

a. Composición y sectores

Al analizar la composición del PBI del RU se observa que en las últimas décadas el sector industrial ha cedido su primacía al sector servicios, particularmente servicios financieros, bursátiles, legales, de consultoría, transporte y turismo. Es así que, si bien el sector industrial continúa desempeñando un importante rol en la economía británica, actualmente representa aproximadamente 19% del PBI, mientras que el sector servicios representa el 80,4% y, por último, la agricultura sólo un 0,6% (según datos de la ONS).

Contribución al PBI por grandes sectores (en %)



Fuente: Elaboración propia en base a datos de la ONS (Office for National Statistics).

Como se dijo anteriormente, el sector primario es el que menos aporta al PBI, con menos del 1%. Sin embargo, este sector sigue siendo de vital importancia para el país. La agricultura se destaca por ser de tipo intensiva, altamente mecanizada y eficiente para los estándares europeos, produciendo cerca del 60% de las necesidades alimentarias del país con sólo el 1,4% de la fuerza laboral.

El sector se encontraba subvencionado anteriormente en el marco de la Política Agrícola Común de la UE (PAC), de la cual el RU era miembro. Si bien aún no se conoce el esquema permanente de subsidios que el gobierno británico propondrá como reemplazo para la PAC, el gobierno se comprometió a mantener subsidios similares hasta fines de 2022. Con posterioridad a esa fecha se espera que el nuevo esquema reduzca o elimine los subsidios distorsivos otorgados hoy en día por la PAC. Por su parte, algunos productores han manifestado su preocupación que futuros acuerdos comerciales con terceros países por fuera de la UE permitan la entrada de alimentos baratos, con estándares sanitarios y de bienestar animal más bajos, eventualmente perjudicando al sector. Diversas investigaciones estiman que en un escenario post-Brexit, el país aumentará sus importaciones de productos tales como la carne vacuna, pollo, manteca y leche en polvo.

Los principales cultivos del RU son trigo, cebada, avena, papa, remolacha azucarera y colza. Por su parte, la ganadería se centra principalmente en ganado vacuno y ovino. Además, el país es uno de los grandes productores de leche y derivados a nivel europeo.

La agricultura proporciona alrededor de 475.000 puestos de trabajo directos, y otros 30.000 empleos indirectos. Este sector también desempeña un papel vital al proporcionar el 61% de las materias primas para la industria agro-alimentaria del RU, que aporta un valor aproximado de £108.000 millones a la economía nacional y genera más de 3,7 millones de empleos. El sector agroalimentario en su conjunto genera alrededor de £18 mil millones de ingresos brutos de exportación para el RU cada año.

Con respecto a la pesca, RU tiene una de las principales flotas pesqueras del mundo, ocupando el sexto lugar dentro de la UE y abasteciendo una parte del mercado local. Asimismo, la industria pesquera aporta gran cantidad de empleo. A pesar de esto, uno de los desafíos que enfrenta este sector tiene que ver con las preferencias de los consumidores británicos, que favorecen especies y variedades de pescado importadas (por ejemplo, merluza, eglefino y bacalao) en lugar de las capturadas localmente, lo que lleva al sector a exportar una gran parte de su producción.

Por su parte, el sector manufacturero todavía juega un papel importante en la economía del RU, contribuyendo con un 19% del PIB, a pesar de la disminución registrada en los últimos años. El RU es la undécima nación manufacturera más grande del mundo y algunas de las industrias ubicadas o con sede en el RU son de gran importancia a escala mundial, particularmente la industria aeroespacial civil y militar (BAE Systems, RollsRoyce) y farmacéutica (GlaxoSmithKline, AstraZeneca).

Además, las industrias automotrices y de la construcción se encuentran entre los mayores empleadores del RU, empleando a casi 5 millones de personas. La minería también contribuye a la economía en forma significativa. Las reservas de carbón, gas y petróleo de la nación son de gran importancia, en particular en el Mar del Norte, aunque en los últimos años estas han ido disminuyendo lo que generó dependencia de importaciones de energía desde aproximadamente mediados de la década pasada.

La electricidad consumida en el RU es generada principalmente por centrales térmicas a gas (40,2% del total). Se destaca también la energía nuclear, que representa un 20.1% del total, y las energías renovables, incluyendo la generación eólica (10,6%), solar (2,8%) y biomasa (8,4%). La generación a base de carbón ha disminuido significativamente, siendo un 67% del total en 1990 y representando hoy en día sólo un 8,6%. El objetivo principal del gobierno ha sido disminuir las emisiones de CO₂, pero también reducir la dependencia de sus importaciones de petróleo y gas, para lo que el RU se propuso reducir las emisiones de carbono en un 80% antes de 2050 con relación a los niveles de 1990, sin poner en peligro la seguridad energética.

El mercado eléctrico de generación y distribución se encuentra privatizado y en manos de unas pocas empresas, conocidas como las "seis grandes" (British Gas, E.ON, EDF Energy, Npower, ScottishPower y SSE).

Por último, se encuentra el sector terciario o de servicios que es el que más aporta al PBI del país (80%), destacándose en particular los servicios financieros, la banca, las compañías de seguros y servicios comerciales. Londres sigue siendo, junto con Nueva York, la principal plaza financiera mundial, y es además la ciudad europea con mayor actividad bursátil. La Bolsa de Londres es una referencia obligada en materia de mercados financieros internacionales y la Libra Esterlina sigue siendo una moneda de referencia en los mercados de divisas a nivel mundial. Sólo el sector financiero genera más de un millón de empleos directos.

Se destacan también otros servicios como ser editoriales y de publicación, donde el RU representa la segunda mayor industria del ramo en Europa. Este sector juega un papel fundamental como proveedoras de servicios digitales al sector del libro. En los que se refiere al negocio de distribución y logística, el país es el mayor mercado en la UE, con cerca de un 25% del sector a nivel europeo. Por su parte, los servicios empresariales, entre los que se incluyen investigación de mercados, consultoría, publicidad y servicios legales, representan un 11,7% del PBI y están ganando importancia de forma sostenida en tiempos recientes.

Los servicios turísticos se encuentran en plena expansión en todo el RU. El sector del turismo da empleo a más de la mitad de los trabajadores extranjeros, seguido muy de cerca por el sector de la construcción. El sector emplea a más de 2 millones de personas y supone en torno a un 5% del PBI.

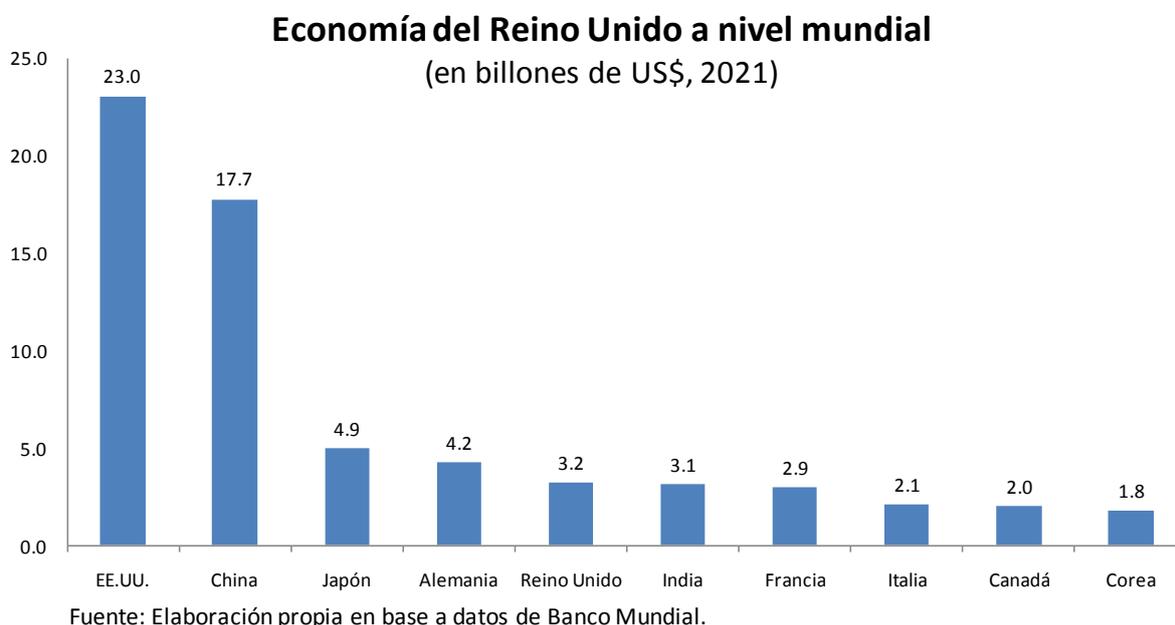
Por último, los servicios informáticos y de tecnología de la información han adquirido en la última década una gran importancia, explicando el 6,5% del PBI y empleando en torno a un millón de

personas. El impacto en la economía británica es incluso mayor como fuente de innovación.

Cabe aclarar la importancia del sector servicios en la economía del RU ya que emplea cerca del 80% de la población activa y representa más de tres cuartas partes del PBI, siendo el principal motor de la economía.

b. Posición que ocupa en el ranking dentro de la UE y a nivel mundial

Según el FMI y el Banco Mundial, el RU ocupa el quinto lugar dentro de las principales economías del mundo. En lo que se refiere a Europa, el país es la segunda economía más grande por detrás de Alemania y ligeramente por delante de Francia.



Por otra parte, las últimas previsiones de la Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos (OCDE) anunció que espera que la economía del RU crezca un 3,6% en el 2022, seguido de un crecimiento del 0% el próximo año. Nuevamente, esto significa que el país pasará de ser una de las economías de crecimiento más rápido en el grupo de países del G7 a la de crecimiento más lento en 2023.

c. PBI per cápita

En 2021, el PBI per cápita del RU fue de US\$ 47.203. Así, el país ocupa el puesto 21 a nivel mundial por su PBI per cápita nominal, mientras que si se considera el mismo en términos de PPA, el país se ubica en el puesto número 23. Por último, si se considera únicamente a la UE, el RU tiene un PBI PPA por debajo de Alemania, Austria, Dinamarca, Irlanda, Bélgica, Suecia, Luxemburgo, Holanda, Finlandia y Francia.

2. Consumo Privado

El consumo privado representa aproximadamente el 60% de la economía del RU. Dado el peso de esta contribución sobre el total de la economía del país, cualquier cambio tiene un fuerte impacto en las cifras de crecimiento registradas a nivel global.

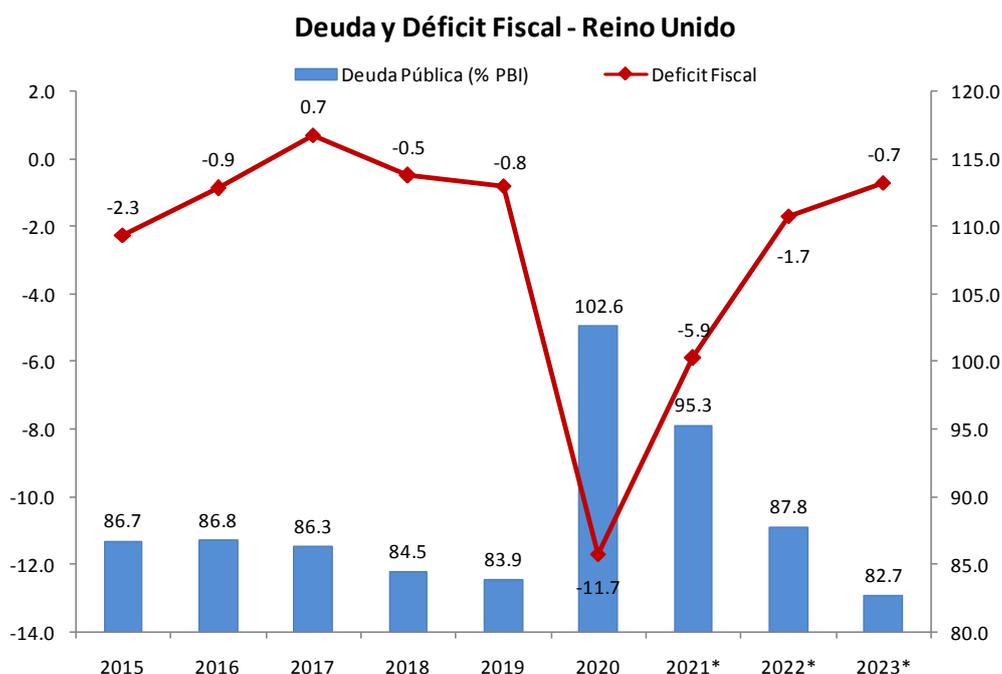
El consumo privado ha sido el impulsor del crecimiento de la economía desde el referéndum de 2016. Este ha sido respaldado por el crecimiento de los salarios reales, el cual alcanzó en 2019 niveles máximos desde la crisis financiera.

La pandemia del Covid-19 revirtió fuertemente esta tendencia en 2020 incluso con las iniciativas de apoyo salarial del gobierno británico. Sin embargo, a diferencia de lo sucedido en 2020, en 2021 muchos más negocios y empresas se han adaptado exitosamente al trabajo remoto, logrando aumentar su producción a pesar de las restricciones imperantes. Por este motivo, la economía mostró una recuperación a partir del segundo trimestre de 2021, con un crecimiento del consumo debido a la demanda reprimida en los últimos meses del año.

En 2022, el consumo privado se desacelerará a medida que el aumento de los precios erosiona los ingresos de los hogares. Los ahorros de los hogares caerán por debajo de los niveles previos a la pandemia, y algunos hogares se endeudarán más para mantenerse al día con el aumento del costo de vida y preservar su nivel de vida.

3. Déficit Presupuestario

Después de un período de austeridad en 2010-18, cuando el gasto real del gobierno creció en promedio un 0.9% anual, la política fiscal se relajó moderadamente en 2019. Con Boris Johnson como primer ministro, el gobierno se comprometió a aumentar el gasto público significativamente.



Fuente: Elaboración propia en base a datos de ONS y FMI.

*Estimado

A lo largo de 2020, forzado por la severidad de la pandemia y la necesidad de adoptar medidas de contención, incluyendo cuarentenas y “lockdowns”, el gobierno británico adoptó una política fiscal expansiva. Diversos programas de ayuda a trabajadores y empresas, como ser el esquema de “furlough” o los préstamos garantizados por el sector público, han tenido un costo fiscal importante. Asimismo, las exenciones y diferimientos impositivos, sumado a la caída de la actividad económica, han resultado en un deterioro notable de la posición fiscal del RU.

Como resultado de esta situación, el gasto público alcanzó el 47,6% del PIB en 2020, frente a un 41% en 2019, con un déficit fiscal que se amplió hasta alcanzar el 12,1% del PIB, mientras que la deuda total llegó al 102% del PIB. A partir de 2021 el déficit se estabilizó y la deuda comenzó a disminuir, volviendo a caer por debajo del 100% del PIB.

Por su parte, la Oficina de Responsabilidad Presupuestaria (OBR, por sus siglas en inglés) aseguró que la deuda podría más que triplicarse a casi el 320% del PIB en 50 años si los futuros gobiernos no endurecen su política fiscal.

El regulador de presupuesto británico es partidario de aumentar impuestos para financiar los crecientes costos de un alto endeudamiento, y las necesidades de una población que envejece cada vez más, sale del mercado laboral y requiere mayor asistencia médica y social. También es partidario de buscar más fuentes de recursos de cara a la entrada en vigencia en 2030 de la prohibición de la venta de automóviles nuevos a gasolina y diesel, ya que son precisamente los aranceles sobre el combustible una gran fuente de ingresos fiscales, mientras que la electricidad se grava de manera más ligera.

4. Política Monetaria

El Bank of England (BoE) subió su principal tasa de interés hasta su nivel anterior a la pandemia, para contrarrestar una creciente inflación que podría superar el 11% en 2022. Así, la tasa de referencia pasó de 1% al 1,25%, la quinta suba consecutiva, llegando al nivel más alto en 13 años.

En un contexto de pandemia, el 19 de marzo de 2020 el BoE redujo su tasa principal de referencia al 0,1%, el nivel más bajo de su historia (325 años) como medida de emergencia ante el avance del Covid. También presentó un programa de compra de bonos de £200.000 millones que cubre tanto deuda corporativa como gubernamental, desarrollado en colaboración con el Tesoro para facilitar el buen funcionamiento de los mercados de deuda pública y privada.

El BoE volvió a subir los tipos de interés durante 2022, en un intento de hacer frente a una tasa de inflación que va camino a los dos dígitos, haciendo caso omiso de su preocupación por la fuerte desaceleración de la economía británica.

El BoE ya había subido los costos de los préstamos cuatro veces desde diciembre, cuando se convirtió en el primero de los principales bancos centrales del mundo en aumentar los tipos tras la pandemia de coronavirus.

El Reino Unido se enfrenta a una mezcla de alta inflación y crecimiento cero o recesión. En efecto, según las previsiones del Fondo Monetario Internacional y la Organización para la Cooperación y el

Desarrollo Económico la economía del Reino Unido ya muestra signos de desaceleración y será la más débil entre los grandes países ricos del mundo el próximo año,

Pero la inflación, que alcanzó en abril su nivel más alto en 40 años, el 9%, superará el 10% este año, más de cinco veces el objetivo del 2% del BoE. Estas previsiones podrían resultar aún demasiado bajas tras la reciente caída del valor de la libra, que aumentará el coste de las importaciones, sobre todo de petróleo y gas.

En tanto, el aumento de la tasa significa que los propietarios de viviendas con una hipoteca típica tendrán que pagar alrededor de £25 más por mes. Aquellos con hipotecas de tasa variable estándar verán un aumento de £16. En comparación con antes de diciembre de 2021, cuando el BoE anunció el primero de esta serie de aumentos de tasas, los clientes de hipotecas rastreadoras pagan alrededor de £115 más por mes y los titulares de hipotecas variables alrededor de £73 más. Sin embargo, alrededor de las tres cuartas partes de los titulares de hipotecas tienen un tipo de interés fijo, por lo que no se han visto afectados de inmediato.

De esta forma, la autoridad monetaria británica expresó preocupación sobre el impacto que tendría la guerra en Ucrania en la inflación y la actividad económica en el RU. En efecto, el aumento de los tipos de interés se produce en un momento en el que los precios de la energía y de los alimentos están escalando a nivel nacional y global, sumado a la preocupación de que la guerra en Ucrania los impulse todavía más.

Para muchos bancos centrales de los principales países y bloques económicos, la guerra en Ucrania representa un nuevo dilema. Las perturbaciones en el mercado de la energía y otras materias primas provocan disparadas de precios, lo que agravará aún más una inflación ya en fuerte aceleración antes del conflicto, a raíz de la reactivación económica disparada por el fin de las restricciones contra el Covid-19.

5. Deuda Pública

Luego de la recesión de 2008, el gobierno británico se endeudó fuertemente y el ratio de endeudamiento aumentó dramáticamente. La Oficina de Responsabilidad Presupuestaria (OBR) espera que la deuda como porcentaje del ingreso nacional alcance el nivel más alto desde 1966 para luego descender paulatinamente.

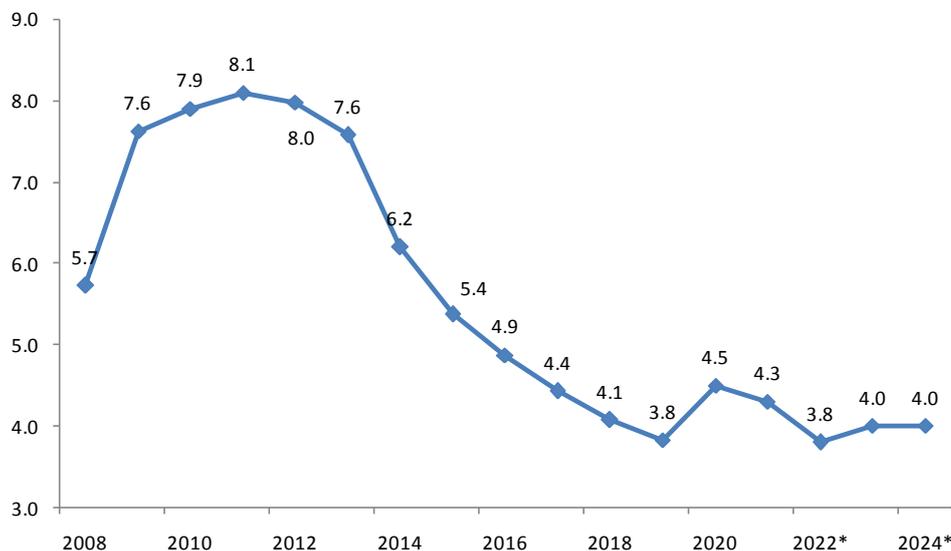
Cabe aclarar que el Reino Unido tiene la sexta mayor deuda pública de las economías avanzadas. Sin embargo, el nivel de endeudamiento del país es relativamente bajo cuando se compara con otros países de la UE, tales como Italia o Portugal, con ratios de deuda por encima del 130% del PBI, o Irlanda, con una deuda cercana al 110% del PBI. Francia tiene un nivel de deuda similar al del Reino Unido, mientras que, en el caso de Alemania, el nivel de deuda se encuentra en torno al 75% del PBI.

El gasto público alcanzó niveles record durante 2020 y comenzó a bajar el déficit a medida que se recuperó la actividad económica y finalizaron los diversos programas de ayuda, resultando en un déficit de 11,7% del PBI a fines de 2020. Estos déficits contribuyeron a llevar la deuda pública hasta niveles no vistos desde la Segunda Guerra mundial, del orden de 111% del PBI. Muchos analistas coinciden que la consolidación fiscal llegará a partir de 2023.

6. Empleo y Mercado de Trabajo

La tasa de desempleo a fines del año pasado se ubicó en 4,3%,

Desempleo - Reino Unido



Fuente: Elaboración propia en base a datos de ONS y FMI.

*Estimado

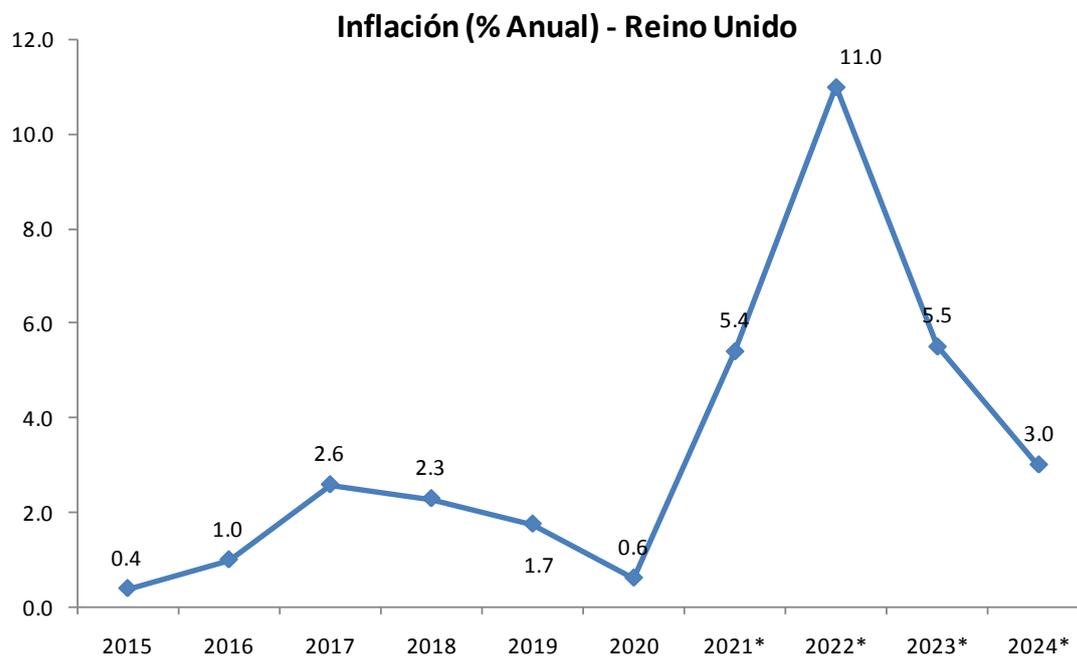
En tanto, dado el nivel ya elevado del empleo en el RU y las recientes disminuciones en la afluencia de trabajadores de la UE, es probable que continúe la escasez de candidatos disponibles para puestos vacantes, resultando en una presión al alza sobre los salarios en el corto plazo (especialmente para los salarios básicos y los que cambian de trabajo). Sin embargo, la ya prolongada debilidad de la productividad del Reino Unido durante la última década sugeriría que la mayoría de las empresas tienen un alcance limitado para lidiar con un período sostenido de costos laborales más altos.

Se prevé que el desempleo se mantenga bajo, pero aumentará gradualmente a 4% para fines de 2023 debido a una demanda más débil. La inversión empresarial se verá afectada por el aumento de las tasas de interés, la inflación y la incertidumbre.

7. Inflación

Durante 2021 la inflación en el Reino Unido mostró un fuerte aumento de 5,4% i.a. (interanual) y en lo que va del 2022 se espera que llegue a valores superiores al 10% i.a.. En particular, el Reino Unido ha sufrido la inflación más alta en 40 años debido al importante aumento de los precios de los alimentos y los precios récord del combustible que se explica principalmente por la combinación del Brexit, el repunte de la demanda después de la pandemia, y la guerra entre Rusia y Ucrania.

Así, los temores de escasez de cereales y aceite de girasol de Ucrania, así como de productos petroquímicos de Rusia, se han sumado a la inflación existente causada por el aumento de los precios de la energía y el combustible, como consecuencia del repunte de la demanda, una vez que las restricciones de la pandemia se relajaron en muchas partes del mundo.



Fuente: Elaboración propia en base a datos de ONS y FMI.

*Estimado

En particular, el 20% de los bienes y servicios en la canasta promedio de compra británica están experimentando aumentos de precios anuales de más de 10%, lo que pone de relieve el alto impacto de la crisis del costo de vida en el RU. Dentro de la canasta se encuentran gran cantidad de artículos de uso diario, que van desde la nafta y la electricidad, con un aumento de 24% y 19% respectivamente, hasta la manteca y la pasta, que han aumentado 37% y 15%. La mermelada, el yogur y los artículos para bebés también experimentaron grandes aumentos, según datos de la Oficina de Estadísticas Nacionales (ONS, por sus siglas en inglés).

El aumento en el precio de los bienes esenciales es un claro ejemplo de la crisis del costo de vida que afecta al RU, que ha dejado a los británicos frente a la mayor caída en el nivel de vida en al menos 30 años.

Se prevé que la inflación supere el 11% hacia finales de 2022, para luego bajar a niveles cercanos al 2021. De esta forma, la tasa de inflación general supera ampliamente el objetivo de 2% anual fijado por el BoE.

8. Comercio Internacional

a. Balanza comercial

El Reino Unido es una de las principales naciones comerciales del mundo. Es el sexto mayor importador y el décimo mayor exportador de bienes de mundo. Es, asimismo, el segundo mayor exportador y el quinto importador de servicios del mundo según datos del Banco Mundial. El comercio total británico en bienes y servicios representa el 56,5% del PBI. Aproximadamente el 47%

del comercio de bienes del Reino Unido se lleva a cabo con los demás países de la Unión Europea.

En 2020 se registró una fuerte caída en el comercio mundial debido a la baja de la demanda, la interrupción de los viajes y disrupciones varias en las cadenas de suministro, como los distintos bloqueos y cierres de fronteras que implementaron muchos países. En tanto, a partir de 2021, si bien el comercio exterior repuntó, se explicó principalmente por el arrastre de la recuperación del 2020.

Balance Comercial del Reino Unido 2021 (en miles de millones de US\$)				
Año	Expo	Impo	Saldo	Comercio Total
2002	280	347	-67	627
2003	306	395	-89	701
2004	348	467	-119	815
2005	394	502	-108	896
2006	447	566	-119	1013
2007	444	636	-192	1080
2008	484	670	-186	1154
2009	355	514	-159	869
2010	420	589	-169	1009
2011	512	671	-159	1183
2012	485	693	-208	1178
2013	547	654	-107	1201
2014	514	696	-182	1210
2015	468	631	-163	1099
2016	419	635	-216	1054
2017	444	622	-178	1066
2018	495	673	-178	1168
2019	469	691	-222	1160
2020	392	626	-234	1018
2021	466	689	-223	1155
var. en %				
2021/2020	18.9	10.1	-4.7	13.5

Fuente: Elaboración propia en base a datos del HMRC

En particular, durante 2021, la evidencia del impacto negativo del Brexit en el comercio del RU con la Unión Europea (UE) está comenzando a surgir en los datos de la unión, publicados por Eurostat. Las cifras de este organismo muestran que las exportaciones al bloque europeo disminuyeron casi un 14% en 2021, en comparación con el año 2020. En efecto, Maros Sefcovic, vicepresidente de la Comisión Europea y negociador del Brexit, dijo que incluso teniendo en cuenta el impacto de la pandemia, el aumento de la burocracia desde que finalizó el período de transición en enero de 2021 contribuyó sin duda a la fuerte caída en el comercio de bienes y servicios con el RU.

Las cifras de Eurostat indican que las importaciones a la UE desde el RU cayeron de £144.000 millones en 2020 a £125.000 millones en 2021, una caída del 13,6%. Cuando se compara 2021 con 2019, la caída es del 25%. En cuanto a los servicios, las cifras de Eurostat muestran que también fueron afectados por el Brexit, cayendo un 7% en 2021, en comparación con 2019. Esta categoría incluye desde servicios financieros hasta servicios profesionales como arquitectura, marketing y contabilidad.

Igualmente, varios analistas esperan que el Brexit impacte sobre las exportaciones así como las importaciones, aunque éstas en menor medida.

b. Principales socios comerciales

Principales países de destino de las exportaciones y de origen de las importaciones

Los principales destinos de las ventas del Reino Unido en 2021 fueron Estados Unidos, Suiza, Alemania, Países Bajos² y Francia. Argentina se ubicó en el puesto número 65 de destino de las exportaciones británicas en 2021, representando el 0,1% del total de las ventas del Reino Unido. Por su parte, el origen principal de las importaciones del Reino Unido fueron China, Alemania, Estados Unidos, Países Bajos y Noruega. Argentina se ubica en el puesto número 59 de origen de las compras del Reino Unido, representado el 0,1% del total de las compras británicas.

Exportaciones del Reino Unido 2021 Principales países de destino						Importaciones del Reino Unido en 2021 Principales países de origen					
Ranking	País	millones de US\$ 2021	millones de US\$ 2020	var i.a. 21/20 (en %)	Partici- pación (en %)	Ranking	País	millones de US\$ 2021	millones de US\$ 2020	var i.a. 21/20 (en %)	Partici- pación (en %)
1	Estados Unidos	60,868	55,198	10.3	13.1	1	China	91,279	74,859	21.9	13.2
2	Suiza	40,220	17,771	126.3	8.6	2	Alemania	75,215	73,292	2.6	10.9
3	Alemania	39,694	41,273	-3.8	8.5	3	Estados Ur	59,769	57,728	3.5	8.7
4	Países Bajos	35,803	25,114	42.6	7.7	4	Países Bajc	43,013	45,448	-5.4	6.2
5	Francia	26,282	23,681	11.0	5.6	5	Noruega	35,889	13,488	166.1	5.2
6	Irlanda	22,571	27,530	-18.0	4.8	6	Bélgica	31,034	28,453	9.1	4.5
7	China	20,959	18,381	14.0	4.5	7	Francia	30,922	29,645	4.3	4.5
8	Bélgica	19,933	13,545	47.2	4.3	8	Italia	25,758	23,108	11.5	3.7
9	Italia	12,154	10,927	11.2	2.6	9	Rusia	24,885	24,219	2.7	3.6
10	España	11,017	11,027	-0.1	2.4	10	España	20,429	18,254	11.9	3.0
11	Hong Kong	10,058	9,945	1.1	2.2	11	Irlanda	19,322	17,049	13.3	2.8
12	Emiratos Arabes U	8,058	6,072	32.7	1.7	12	Turquía	15,112	11,386	32.7	2.2
13	Japón	7,689	7,082	8.6	1.6	13	Canadá	14,220	14,986	-5.1	2.1
14	Singapur	7,205	5,589	28.9	1.6	14	Polonia	13,848	13,672	1.3	2.0
26	Rusia	3,953	2,740	44.3	0.8	15	India	11,344	7,431	52.7	1.6
28	Brazil	2,527	2,210	14.4	0.5	34	Brasil	3,399	2,877	18.1	0.5
56	Chile	671	513	30.8	0.1	64	Chile	653	669	-2.4	0.1
96	Uruguay	123	106	16.8	0.0	86	Paraguay	170	101	69.1	0.0
137	Paraguay	28	24	17.0	0.0	90	Uruguay	127	63	102.0	0.0
65	Argentina	496	358	38.4	0.1	59	Argentina	1,000	915	9.3	0.1
Total Mundo		466,053	392,095	18.9		Total Muni		689,208	626,372	10.0	

Fuente: Elaboración propia en base a datos del HMRC.

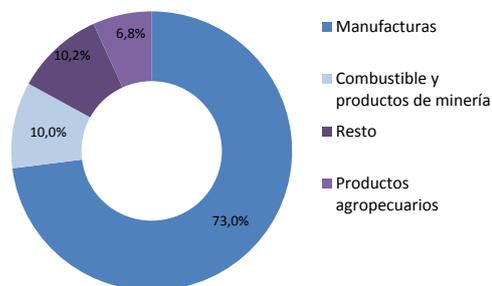
Fuente: Elaboración propia en base a datos del HMRC.

Composición del comercio

²La elevada participación de los Países Bajos tanto en exportaciones como importaciones se debe a lo que se conoce como "Efecto Rotterdam", donde bienes son exportados del Reino Unido por tierra u otros medios de transporte para luego ser re-exportados a terceros países desde el puerto de Rotterdam.

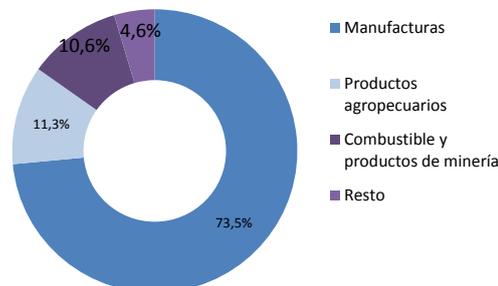
"2022 – LAS MALVINAS SON ARGENTINAS"

Composición de las exportaciones del Reino Unido
(en %)



Fuente: Elaboración propia en base a datos de la OMC.

Composición de las importaciones del Reino Unido
(en %)



Fuente: Elaboración propia en base a datos de la OMC.

c. Principales productos exportados e importados

Las principales exportaciones del Reino Unido son Oro, Vehículos, Medicamentos envasados, Turbinas de Gas y Refinado de Petróleo, de acuerdo al HMRC. Asimismo, sus principales importaciones son Vehículos, Medicamentos envasados, Refinado de Petróleo, Petróleo Crudo y Piezas-Repuestos.

Exportaciones del Reino Unido por Capitulo - 2021				Importaciones del Reino Unido por Capitulo - 2021			
Cap	Descripción	mills de US\$	%	Cap	Descripción	mills de US\$	%
84	Reactores Nucleares, Calderas, Máquinas, Aparatos Y Artefact	60,100.18	14.72	71	Perlas Finas (Naturales) O Cultivadas, Piedras Preciosas O	82,685	11.99
71	Perlas Finas (Naturales) O Cultivadas, Piedras Preciosas O Sem	42,077.28	14.04	84	Reactores Nucleares, Calderas, Máquinas, Aparatos Y Art	79,832	11.58
87	Vehículos Automóviles, Tractores, Velocípedos Y Demás Vehíc	36,257.46	8.627	27	Combustibles Minerales, Aceites Minerales Y Productos C	70,166	10.18
27	Combustibles Minerales, Aceites Minerales Y Productos De Su	26,038.94	7.408	87	Vehículos Automóviles, Tractores, Velocípedos Y Demás \	62,298	9.034
85	Máquinas, Aparatos Y Material Eléctrico, Y Sus Partes; Aparatc	24,837.00	5.706	85	Máquinas, Aparatos Y Material Eléctrico, Y Sus Partes; Ap	61,833	8.967
30	Productos Farmacéuticos	24,680.30	5.575	30	Productos Farmacéuticos	26,983	3.913
90	Instrumentos Y Aparatos De Óptica, Fotografía O Cinematogra	17,503.57	4.399	39	Plástico Y Sus Manufacturas	21,077	3.057
88	Aeronaves, Vehículos Espaciales, Y Sus Partes	12,969.77	2.901	90	Instrumentos Y Aparatos De Óptica, Fotografía O Cinema	18,555	2.691
39	Plástico Y Sus Manufacturas	10,535.21	2.717	94	Muebles; Mobiliario Medicoquirúrgico; Artículos De Cam	14,204	2.06
29	Productos Químicos Orgánicos	12,385.50	2.364	38	Productos Diversos De Las Industrias Químicas	13,150	1.907
22	Bebidas, Líquidos Alcohólicos Y Vinagre	8,336.44	2.103	61	Prendas Y Complementos (Accesorios), De Vestir, De Pun	11,998	1.74
72	Fundición, Hierro Y Acero	5,377.16	1.822	29	Productos Químicos Orgánicos	11,607	1.683
38	Productos Diversos De Las Industrias Químicas	7,772.45	1.79	73	Manufacturas De Fundición, De Hierro O Acero	10,565	1.532
73	Manufacturas De Fundición, De Hierro O Acero	5,298.62	1.356	44	Madera, Carbón Vegetal Y Manufacturas De Madera	10,235	1.484
33	Aceites Esenciales Y Resinoides; Preparaciones De Perfumería,	5,288.07	1.282	99	Special Reporting Provisions, Nesoi	9,468	1.373
97	Objetos De Arte O Colección Y Antigüedades	3,482.47	1.039	22	Bebidas, Líquidos Alcohólicos Y Vinagre	9,209	1.336
32	Extractos Curtientes O Tintóreos; Taninos Y Sus Derivados; Pig	3,272.29	0.755	62	Prendas Y Complementos (Accesorios), De Vestir, Excepto	8,891	1.289
94	Muebles; Mobiliario Medicoquirúrgico; Artículos De Cama Y Si	3,230.64	0.716	95	Juguetes, Juegos Y Artículos Para Recreo O Deporte; Sus I	8,228	1.193
76	Aluminio Y Sus Manufacturas	2,366.80	0.694	72	Fundición, Hierro Y Acero	7,348	1.066
TOTAL		468,330		TOTAL		689,587	

Fuente: Elaboración propia en base a datos del HMRC (Her Majesty Revenue & Customs)

Destacar si el país es el principal productor/exportador de algún producto a nivel mundial)

Por otro lado, el Reino Unido es uno de los mayores proveedores de plásticos, productos aeroespaciales y equipos electrónicos, productos farmacéuticos, vehículos, turbinas de gas y oro del mundo. Asimismo, es el segundo exportador de servicios comerciales del mundo.

En relación con el comercio con América Latina, los principales 5 clientes y

proveedores de la región

El Reino Unido mantuvo un déficit comercial con sus principales socios latinoamericanos. Brasil es el mayor socio comercial del Reino Unido en América Latina. Le siguen en importancia México, Argentina, Chile y Colombia.

Reino Unido: Total Del Comercio con Latinoamérica								
Ranking	País Socio				% de participación			% de cambio
		2019	2020	2021	2019	2020	2021	2021/2020
62	Argentina	1314.3	1273.5	1493.1	0.11	0.12	0.13	17.2
32	Brasil	5490.3	5087.2	5897.0	0.47	0.50	0.51	15.9
64	Chile	1627.8	1148.8	1316.0	0.14	0.11	0.11	14.6
68	Colombia	1219.7	967.1	1044.0	0.11	0.09	0.09	8.0
37	México	5139.3	4546.7	5202.4	0.44	0.44	0.45	14.4
105	Paraguay	133.5	125.0	198.5	0.01	0.01	0.02	58.8
101	Uruguay	237.0	168.4	249.9	0.02	0.02	0.02	48.4

Fuente: Elaboración propia en base a datos del HMRC

Los principales clientes de las ventas del Reino Unido son por orden de importancia: Brasil, México, Chile, Argentina y Colombia.

Reino Unido: Exportaciones a Latinoamérica								
Ranking	País Socio				% de participación			% de cambio
		2019	2020	2021	2019	2020	2021	2021/2020
65	Argentina	501.8	358.2	492.7	0.11	0.09	0.11	37.5
29	Brasil	2464.5	2209.8	2503.0	0.53	0.56	0.53	13.3
57	Chile	872.0	482.2	665.5	0.19	0.12	0.14	38.0
69	Colombia	688.0	509.5	438.0	0.15	0.13	0.09	-14.0
43	México	1752.0	1286.7	1413.4	0.39	0.33	0.30	9.8
138	Paraguay	41.5	24.3	28.3	0.01	0.01	0.01	16.5
97	Uruguay	174.5	105.6	122.9	0.04	0.03	0.03	16.4

Fuente: Elaboración propia en base a datos del HMRC

Los principales proveedores desde América Latina son: México, Brasil, Argentina, Chile y Colombia.

Reino Unido: Importaciones desde Latinoamérica								
Ranking	País Socio				% de participación			% de cambio
		2019	2020	2021	2019	2020	2021	2021/2020
60	Argentina	812.5	915.3	1000.4	0.12	0.15	0.15	9.3
34	Brasil	3025.8	2877.4	3394.0	0.44	0.46	0.49	18.0
65	Chile	755.8	666.6	650.6	0.11	0.11	0.09	-2.4
68	Colombia	531.7	457.6	606.0	0.08	0.07	0.09	32.4
30	México	3387.3	3260.0	3789.0	0.49	0.52	0.55	16.2
87	Paraguay	92.0	100.7	170.2	0.01	0.02	0.02	69.0
90	Uruguay	62.5	62.8	127.0	0.01	0.01	0.02	102.2

Fuente: Elaboración propia en base a datos del HMRC

8. Sectores de la economía en los que el país es reconocido por su eficiencia, tecnología de punta y knowhow (ejemplo: producción de energías renovables del tipo eólico, biomasa, etc.)

El Reino Unido se destaca principalmente por su sector de servicios, en particular todo lo referido al sector financiero, seguros, banca de inversión y servicios asociados, tales como asesoramiento legal y jurídico. Otras áreas de servicios destacadas tienen que ver con las industrias creativas y la producción de contenidos audiovisuales. La arquitectura y servicios de consultoría asociados se destacan, con arquitectos tales como Norman Foster o Richard Rogers, basados en el Reino Unido. La industria cinematográfica británica es también ampliamente reconocida a nivel mundial, al punto que muchas películas y series para el mercado de EE.UU. y mundial se filman y editan en el país (Harry Potter, La Guerra de las Galaxias o Game of Thrones, entre otras producciones con alcance global).

Por su parte, el sector farmacéutico del país también es reconocido a nivel mundial. Algunos de los gigantes del sector, como GlaxoSmithKline o AstraZeneca, tienen orígenes británicos y mantienen hoy en día sus casas matrices en el Reino Unido.

Por otro lado, el sector aeronáutico y de defensa británico es altamente eficiente y aporta un elevado volumen de exportaciones al país. El Reino Unido provee las alas utilizadas por Airbus en sus aviones de pasajeros y una gran parte de los motores utilizados tanto por Airbus como por Boeing. En este sector se destacan empresas como BAE Systems y RollsRoyce, empresa reconocida a nivel mundial por el diseño y manufactura de motores para la industria aeronáutica.

Asimismo, el país cuenta con varias empresas que son líderes indiscutidos a nivel mundial en el sector tecnológico, la mayoría de ellas con una alta especialización pero sin el reconocimiento que a veces alcanzan empresas similares en EE.UU. A modo de ejemplo, se pueden citar Imagination Technologies, que diseña procesadores gráficos avanzados presentes en varios productos de Apple y sus competidores; o ARM Holdings, empresa que diseña y licencia la mayor parte de los microprocesadores que se encuentran en tabletas y celulares modernos. Vale destacar que el sector tecnológico y electrónico británico han adoptado un modelo donde se licencia knowhow y propiedad intelectual a terceros, sin necesariamente abocarse a la fabricación en sí donde el país no es tan competitivo como potencialmente algunos países asiáticos.

Por último, cabe mencionar el sector automotriz. Si bien el sector del Reino Unido en general no alcanza el nivel de reconocimiento de Alemania, existen varias marcas británicas que explotan ciertos nichos del mercado y alcanzan un alto reconocimiento a nivel mundial para ciertos tipos de vehículos. Se puede mencionar los vehículos fabricados por Jaguar LandRover, tanto camionetas 4x4 como autos de lujo, que apuntan a un segmento alto del mercado.

9. Inversiones

Según el Informe sobre las inversiones en el mundo de 2019 de la CNUCYD (The United Nations Conference on Trade and Development), los flujos entrantes de IED hacia el RU fueron de US\$64.500 millones en 2018, en comparación con US\$101.200 millones en 2017. Así, el RU fue el sexto mayor receptor global de flujos de IED, tras EE.UU., China, Hong Kong, Singapur y los Países Bajos, perdiendo dos lugares en comparación al año anterior. Los flujos estuvieron muy por debajo de la cifra récord de US\$196.100 millones de 2016. Todo lo relacionado a la salida del RU de la UE ha generado preocupaciones entre algunos inversores debido al aumento de los costos comerciales con Europa y la volatilidad de la Libra Esterlina. En 2018, los principales socios de inversión del RU fueron EE.UU., las islas offshore británicas (Islas del Canal e Isla de Mann), los Países Bajos, Luxemburgo, Bélgica, Japón y Alemania.

La mayoría de los flujos de IED están dirigidos hacia la energía y el sector de desechos, el comercio y la reparación, productos de metal y maquinaria, servicios financieros y administrativos, y actividades de soporte relacionadas con servicios.

A pesar de la decisión del RU de abandonar la UE, la economía británica sigue siendo fuerte: Londres sigue apareciendo como la capital financiera de Europa, alberga las oficinas centrales de casi 60% de las empresas del ranking Fortune 500. Asimismo, el RU cuenta con una moneda fuerte a pesar de su reciente devaluación, y el país es uno de los mercados europeos más importantes. Asimismo, el RU ocupa el octavo lugar (entre 190 economías) en la clasificación Doing Business 2020 elaborada por el Banco Mundial (ganó un puesto con respecto al año anterior).

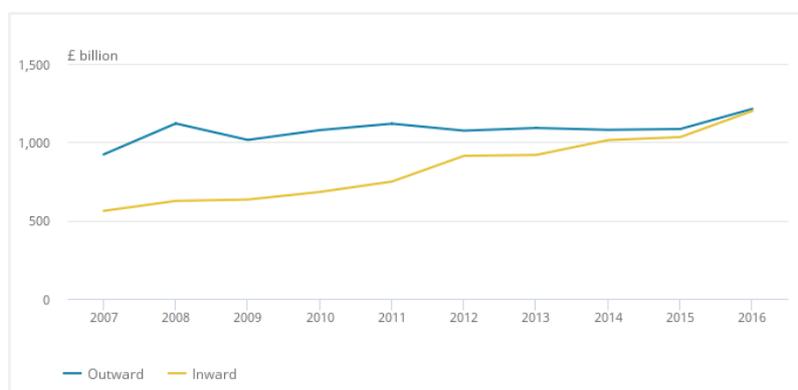
9.a Inversiones Reino Unido y Argentina

a. Stock

Según el último informe de la Oficina de Estadísticas del Reino Unido publicado en diciembre de 2017 con datos de 2016, en lo que respecta al stock de Inversión Extranjera Directa (IED), Europa y Estados Unidos fueron una vez más en 2016 los principales contribuyentes en ambos sentidos (stock de residentes del Reino Unido en el exterior, y stock de no residentes dentro del Reino Unido) con una tendencia positiva en ambos casos.

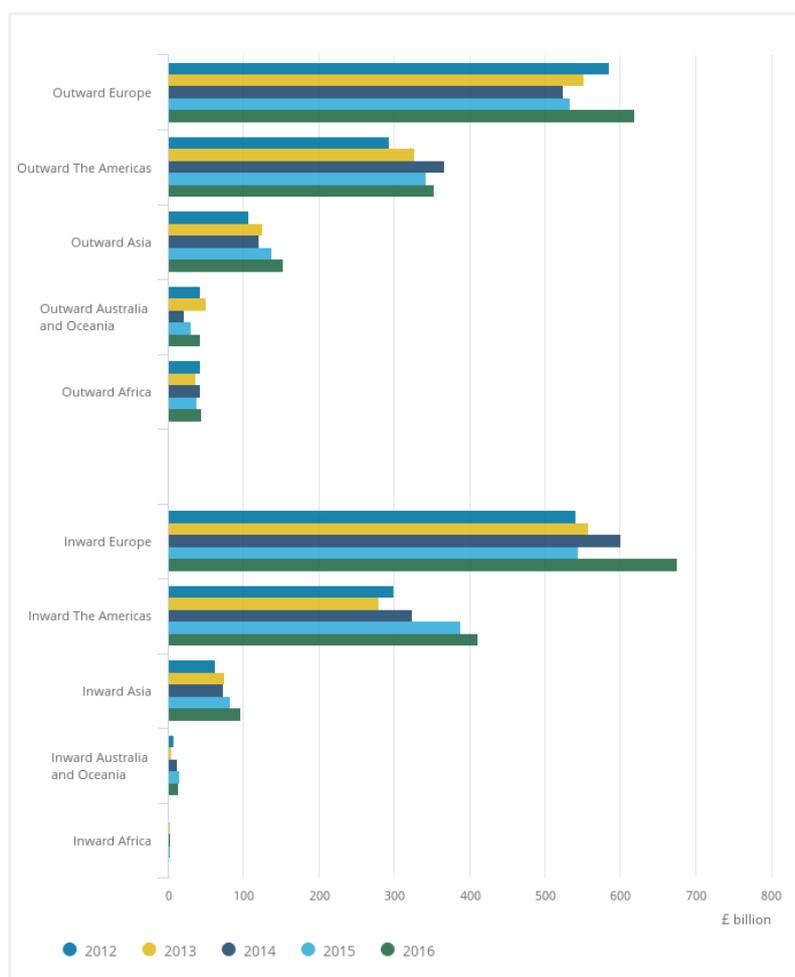
El stock británico en Estados Unidos alcanzó los 241.000 millones de libras esterlinas³ manteniéndose como el principal concentrador de posiciones británicas en el exterior. Al igual que en 2015, Holanda y Luxemburgo cierran el podio con cerca de 142.000 millones y 113.000 millones de libras esterlinas respectivamente, ambos registrando un crecimiento interanual de 18.900 millones y 13.000 millones de libras esterlinas.

En el sentido inverso, posiciones de no residentes registradas en el Reino Unido, el continente americano en su conjunto registró un aumento del 34,4% con respecto al 2015 totalizando los 412.000 millones de libras esterlinas. Estados Unidos retuvo el primer lugar del podio, aunque registró un pequeño declive interanual, seguido por Holanda (212.000 millones de libras esterlinas) y Luxemburgo (114.800 millones de libras esterlinas). Las siguientes figuras grafican la evolución del stock total de IED británica y el stock discriminado por región geográfica.



³ Tasa de cambio al 20/03/2018: 1GBP=1,4USD (XE)

Stock total de IED externa e interna (2007-2016)



Stock total de IED externa e interna por continente (2012-2016)

Según los últimos datos publicados por el Banco Central (BCRA), el stock de IED británica en Argentina al 31 de diciembre de 2016 fue de 1.938 millones de dólares (posición pasiva bruta), registrando un ligero aumento con respecto al 2015 (1.919 millones de dólares). Esto posiciona al Reino Unido en el onceavo lugar del ranking encabezado por Estados Unidos (US\$16.993 millones) y seguido por España, Holanda, Brasil, Chile, Uruguay, Suiza, Francia, Alemania, Canadá y Reino Unido. Cabe destacar que de los 11 países arriba mencionados (11 primeros puestos del ranking), sólo Holanda, Uruguay y Reino Unido registraron un cambio interanual positivo en 2016. En términos relativos, el Reino Unido contribuyó en un 2,6% al total de las posiciones de IED registradas en Argentina.

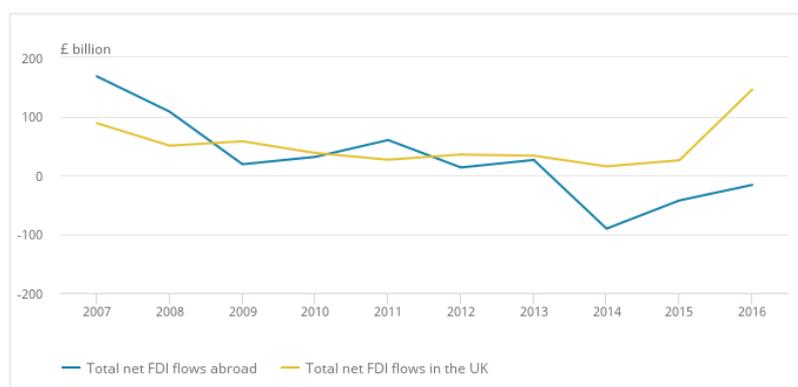
b. Flujo

El flujo neto saliente de IED (inversión de compañías británicas fuera del Reino Unido) fue negativo en 2016 (al igual que en 2015 y 2014) con una desinversión neta de 16.500 millones de libras (lejos de los valores registrados en 2007 que alcanzaron un récord de 167.900 millones de libras). No obstante, la desinversión mostró una tendencia positiva, achicando la brecha negativa de los dos años anteriores. En este marco, cabe destacar un incremento en el flujo de IED británica hacia el continente americano en general en el orden de los 23.000 millones de libras con relación al 2015.

"2022 – LAS MALVINAS SON ARGENTINAS"

El flujo neto entrante al Reino Unido continuó la tendencia positiva de años anteriores alcanzando su nivel récord de 145.600 millones de libras, valor estimulado por un año excepcional en el mercado de fusiones y adquisiciones (M&A) que estuvo dominado por 3 operaciones de alto perfil (fusión de las cerveceras SABMiller y Anheuser-Busch InBev, la adquisición de la tecnológica ARM Holding por parte de Softbank y la adquisición de BG Group por parte de la petrolera Royal Dutch Shell). Europa fue la región que contribuyó en mayor medida a este incremento, pasando de una desinversión neta de 12.300 millones de libras en 2015 a una inversión positiva de 97.800 millones en 2016.

La siguiente figura muestra los flujos netos entrante y saliente entre 2007 y 2016.



Flujo neto de IED entrante y saliente (2007-2016)

En lo que respecta a Argentina, los ingresos netos de IED en 2016 totalizaron 395 millones de dólares (lejos de los 15.264 millones ingresados en 2015). El BCRA registró un flujo positivo desde el Reino Unido de 164 millones de dólares en el primer trimestre del 2016, desinversiones por 91 y 64 millones de dólares en el segundo y tercer trimestre respectivamente, y un nuevo flujo positivo de 86 millones en el último trimestre del año. El neto anualizado representó un ingreso de 95 millones de dólares, colocando al Reino Unido en el séptimo lugar del ranking liderado por España con un neto anualizado de 1.275 millones de dólares.

10. Consideraciones referentes al impacto del Brexit

El día 23 de junio de 2016 se realizó un referéndum en el Reino Unido para decidir la permanencia del país en la Unión Europea, resultando ganadora la opción a favor del "Brexit" o sea, a favor de abandonar la unión. El resultado tuvo un impacto inmediato en lo político y financiero, y es de esperar consecuencias aún mayores en la economía del país durante el transcurso de los próximos años.

El Reino Unido comenzó el proceso formal de salida de la Unión Europea en marzo de 2017, cuando activó el Artículo 50 del Tratado de Lisboa, y las conversaciones de alto nivel comenzaron a mediados de este año. El artículo 50 establece un plazo de salida de dos años, aunque es posible una extensión si todos los Estados miembros de la UE están de acuerdo.

El RU todavía tiene mucho que ofrecer como destino de inversión ya que los clusters existentes y las economías de escala en sectores como el farmacéutico, la biotecnología y el desarrollo de software seguirán siendo poderosos imanes para los inversores extranjeros, mientras existe un potencial significativo para las inversiones a gran escala y a largo plazo en los sectores de energía y transporte.

Sin embargo, el Brexit podría modificar la estructura económica del país en el largo plazo. Su impacto dependerá de la naturaleza del acuerdo final y puede tardar muchos años en materializarse por completo. Los sectores agrícolas, de manufacturas y servicios serían los más afectados por los cambios en el marco comercial, la estructura regulatoria y los mercados laborales. En particular, el sector financiero, que representa alrededor del 7% del PIB pero representa alrededor del 10% de los ingresos tributarios y el 14% de las exportaciones, puede verse particularmente afectado en ausencia de un acuerdo especial que lo incluya. Las empresas manufactureras con cadenas de suministro internacionales complejas y grandes, como la industria automotriz, también podrían enfrentar desafíos significativos. La agricultura, el turismo y otros servicios podrían verse afectados por los límites a la inmigración procedente de la UE, en la cual se apoyan fuertemente para reclutar trabajadores. La sumatoria de todos estos factores podría tener un impacto significativo en el crecimiento de la productividad.

A lo largo de 2018, se intensificaron las negociaciones entre el Reino Unido y la Unión Europea, finalmente alcanzando un acuerdo (Withdrawal Agreement) en noviembre de 2018. Este acuerdo establece un periodo de transición de al menos 21 meses de duración, durante el cual se negociaría la relación futura entre ambas partes, con el Reino Unido perdiendo acceso a las instituciones comunitarias pero viéndose forzado a respetar todas las regulaciones del bloque. Asimismo, el acuerdo establece los pagos que debe realizar el Reino Unido para cumplir con obligaciones contraídas anteriormente (presupuesto comunitario, pensiones, etc.). El punto más conflictivo del acuerdo tiene que ver con evitar una frontera física entre la República de Irlanda e Irlanda del Norte, lo cual es requerido por los acuerdos de paz firmados en 1998. De no llegarse a un acuerdo una vez concluido el período de transición, Irlanda del Norte permanecería en una unión aduanera con Irlanda. Esto implica que todo el Reino Unido en su conjunto permanecería dentro de una unión aduanera con la Unión Europea o bien se establecería algún tipo de frontera interior entre Irlanda del Norte y el resto del país. Ambas opciones resultan inaceptables para distintos grupos políticos británicos por motivos diferentes (unionistas irlandeses y aquellos que apoyan un "hard-Brexit").

Si bien el acuerdo fue ratificado por los 27 miembros de la Unión Europea y por el mismo gobierno británico, el Parlamento del RU ha rechazado la propuesta en varias oportunidades. Es así que el proceso de Brexit, que debía concretarse originalmente en marzo de 2019, fue demorado en varias oportunidades. La celebración de elecciones en el RU en Diciembre de 2019 llevó a Boris Johnson al poder y permitió al Partido Conservador amasar una mayoría parlamentaria lo suficientemente grande como para lograr aprobar un acuerdo con la UE.

Boris Johnson renegoció ciertos aspectos del acuerdo alcanzado previamente por su predecesora Theresa May. En particular, se acordó un nuevo marco regulatorio en lo que refiere a la isla de Irlanda, garantizando que el RU abandona la unión aduanera en su totalidad pero con la salvedad de que Irlanda del Norte mantiene las regulaciones de la UE en lo que se refiere a bienes e impuestos (en particular, el IVA). De esta forma, el gobierno británico cobra tarifas y aranceles en nombre la UE a los productos que van de Gran Bretaña a Irlanda del Norte y que pueden llegar a ser re-exportados a la República de Irlanda. Así, se crea una frontera "de jure" en la isla de Irlanda entre Irlanda del Norte y la República al sur, pero en realidad se trata de una frontera "de facto" entre Gran Bretaña y la isla de Irlanda en sí. Adicionalmente, se realizaron ciertos cambios en el lenguaje de la declaración política para evitar menciones a un posible alineamiento regulatorio entre el RU y la UE, abriendo así la puerta para un acuerdo de libre comercio al estilo Canadá-UE o bien, en su defecto, volver a las reglas de la OMC en caso de no llegar a un acuerdo.

Finalmente, el Acuerdo de Comercio y Cooperación UE-Reino Unido (TCA), se alcanzó el 24 de diciembre de 2020. Es un acuerdo de libre comercio que reemplazaría a la adhesión del Reino Unido al mercado único y la unión aduanera de la UE, tras su salida formal de la UE el 1ro de enero de 2021. El TCA prevé un comercio sin aranceles ni cuotas entre el Reino Unido y la UE, al menos en primera instancia. Sin embargo, la salida del mercado único y la unión aduanera ha creado una variedad de barreras comerciales no arancelarias en forma de controles fronterizos y certificaciones de productos. El acuerdo también proporciona un mecanismo por el cual si la divergencia en las regulaciones sobre el trabajo, el medio ambiente o las ayudas estatales se vuelve lo suficientemente grande, la otra parte puede implementar tarifas de represalia para compensar, sujeto a un período de arbitraje.

Por lo tanto, los regímenes regulatorio y tarifario pueden diferir con el tiempo. Por ejemplo, la UE ha encontrado que el régimen de protección de datos del Reino Unido es "adecuado" para permitir el libre flujo de datos entre el Reino Unido y la UE. Sin embargo, la UE se ha comprometido a revisar esta decisión cada cuatro años, ya que el Reino Unido no aceptará permanecer alineado con las normas de la UE de forma formal. Las negociaciones entre el Reino Unido y la UE están en curso para que el Reino Unido tenga "equivalencias" en servicios financieros, aunque un acuerdo de este tipo parece cada vez más improbable. El Reino Unido ha solicitado volver a unirse a la convención de Lugano, que permite que las sentencias legales se ejecuten a través de las fronteras, pero varios estados miembros de la UE se oponen a que los países no pertenecientes a la UE se unan a la convención.

El gobierno del Reino Unido ha manifestado su intención de mirar hacia el exterior, siguiendo una estrategia de "Global Britain", y en marzo dio a conocer una política de defensa y seguridad actualizada que describe una estrategia de mayor compromiso hacia Asia, además de un compromiso continuo en el Atlántico. El Reino Unido ocupó la presidencia del grupo de naciones G7 en junio de 2021 y será el anfitrión de la Conferencia de las Naciones Unidas sobre el Cambio Climático (COP26) en Glasgow en noviembre. Tiene la intención de utilizar estas plataformas para desempeñar un papel más destacado en la política climática global. En tanto, en el comercio, el Reino Unido ha logrado acuerdos de continuidad con la mayoría de los países que tenían acuerdos con la UE y ha solicitado unirse al Acuerdo Integral y Progresista de Asociación Transpacífico (CPTPP), un bloque comercial de 11 naciones del Pacífico.

Si bien aún no se conoce exactamente de qué forma el Reino Unido continuará su relación comercial con la Unión Europea y cómo será la relación futura entre el país y el bloque comercial, se puede prever un impacto en el comercio exterior del país en general y en el comercio bilateral con la Argentina en particular. Dependiendo del tipo de relación con la Unión Europea a futuro, el Reino Unido tendrá mayor o menor libertad para definir aranceles y cuotas de importación. Esto podría potencialmente abrir nuevas oportunidades para los exportadores argentinos, en sectores tales como alimentos, donde el Reino Unido es un importador neto, la Unión Europea relativamente proteccionista y nuestro país especialmente competitivo. El gobierno de Boris Johnson ha mostrado en varias oportunidades su preferencia por un acuerdo de libre comercio por sectores con la Unión, lo cual le permitiría la negociación de acuerdos independientes con terceros países y otros bloques comerciales como el Mercosur.

Con todo, si bien el RU logró llegar a un acuerdo con la UE en lo que respecta al Brexit a fines de 2020, evitando interrupciones significativas al comercio de bienes, la realidad de la nueva relación comercial, llena de fricciones burocráticas y logísticas, también frenará el crecimiento económico

durante un tiempo. Asimismo, el acuerdo alcanzado con el bloque cubre únicamente el comercio de bienes y deja muchos aspectos importantes sin definir, como por ejemplo acuerdos específicos para el sector de servicios financieros o el intercambio de datos.

Consecuencias económicas para el país debido al COVID

La pandemia de la nueva enfermedad Covid-19 que afecta al mundo entero desde hace unos meses ha tenido un impacto significativo en la economía del Reino Unido (RU). Las medidas de salud pública adoptadas inicialmente por el gobierno británico para contener la pandemia han impactado tanto por el lado de la oferta, con cadenas productivas afectadas por fuertes restricciones, como también por el lado de la demanda, con marcados cambios en los hábitos de consumo incentivados por el "lockdown"⁴. La economía del país ya enfrentaba importantes desafíos y elevada incertidumbre antes de la pandemia, en parte debido a problemas coyunturales, como el Brexit, pero también a problemas estructurales crónicos, tales como la baja inversión pública y un crecimiento marcadamente bajo de la productividad. En 2019, el gobierno de Boris Johnson había anunciado que abandonaría la política de austeridad fiscal, adoptada por el país desde 2010, incrementando fuertemente la inversión pública. Sin embargo, debido a la pandemia, estos planes han quedado momentáneamente en suspenso.

Cuando estalló la pandemia, en marzo pasado, el gobierno impuso cierres a nivel nacional. Desde ese momento, desarrolló una serie de paquetes de apoyo económico y financiero para ayudar a los trabajadores y empresas afectados por el coronavirus hasta que la situación se normalizara. Estas ayudas, muchas de ellas aún vigentes hoy en día, incluyen:

- Más de £330 mil millones en préstamos para pequeñas y medianas empresas, otorgados por bancos privados pero respaldados por el gobierno
- El programa "Coronavirus Job Retention Scheme" (CJRS), por medio del cual el gobierno se comprometió a pagar a los trabajadores asalariados y autónomos hasta el 80% de sus ingresos anteriores⁵. Este plan de apoyo salarial, también conocido como "furlough scheme" se está eliminando progresivamente y terminará a fines de octubre
- El programa "Job Retention Bonus" (JRB), que funciona como un complemento del apoyo directo a los trabajadores, premiando a los empleadores que reincorporen empleados actualmente recibiendo pagos por medio del CJRS⁶
- Varios aplazamientos de impuestos comerciales; y ayuda dirigida a los sectores más afectados, como viajes y comercio minorista. De hecho, el IVA para los sectores de turismo y gastronomía ha sido reducido de 20% a 5% hasta enero de 2021, incluyendo comidas, bebidas no alcohólicas, hospedaje, atracciones turísticas, etc.

⁴Medidas de cuarentena donde la población debe permanecer confinada en sus hogares por períodos prolongados de tiempo.

⁵El Esquema de retención de empleo del coronavirus del gobierno (CJRS) está diseñado para ayudar a los empleadores que no pueden cubrir los costos de personal debido al coronavirus. Su objetivo es evitar despidos, y el plan puede ofrecer subvenciones de hasta el 80% del salario de un empleado para todos los costos de empleo, hasta un límite de £2,500 por mes.

⁶Este programa paga a empleadores un bono de £1,000, por única vez, por cada empleado actualmente en "furlough" que sea reincorporado antes de enero de 2021. Los empleadores, asimismo, deben pagar un sueldo mínimo promedio de £520 por mes para recibir esta ayuda.

- El programa “Eat Out to Help Out”, vigente durante el mes de agosto pasado, diseñado para ayudar al sector gastronómico. El gobierno gastó £500 millones para cubrir descuentos del 50%, hasta un máximo de £10 por persona, en comidas consumidas en restaurantes y bares adheridos al programa y así incentivar el consumo
- Eliminación y reducción del impuesto a las transacciones inmobiliarias con fines residenciales, conocido como “Stamp Duty Land Tax” o SDLT por sus siglas en inglés. Hasta fines de marzo de 2021, las operaciones inmobiliarias por debajo de £500,000 no tributarán este impuesto⁷

Todas estas medidas adoptadas por el gobierno, si bien han permitido minimizar en cierta medida el impacto de la pandemia sobre la población, tienen un elevado costo fiscal.

Cabe destacar que en general, los mercados han reaccionado con relativa calma al marcado incremento en el nivel de endeudamiento del RU. Los bonos del tesoro británico a 10 años, conocidos como “gilts”, ofrecen actualmente rendimientos históricamente bajos, del orden de 0.186, comparado con 0.870 a fines de 2019 y 1.280 a fines de 2018. A pesar de la fuerte suba en el nivel de deuda, los títulos públicos del RU siguen siendo vistos como seguros y poco riesgosos durante la pandemia, frente a otros activos financieros más volátiles.

En conclusión, la pandemia de Covid-19 afectó fuertemente la economía del RU durante 2020 impactando en el crecimiento, desempleo, nivel de ingresos de la población, política fiscal y monetaria. Si bien se espera que el crecimiento se recupere en el otoño de 2021, una vez que las personas vuelvan a cierta normalidad y se eliminen las restricciones sociales restantes. La mayor parte del crecimiento esperado en los próximos años representa una recuperación de la caída brutal en 2020, más que crecimiento genuino apoyado en incrementos de productividad e inversión. El crecimiento de la inversión se verá obstaculizado por el Brexit y la incertidumbre remanente relacionada con la pandemia, como por ejemplo la posibilidad de nuevos brotes o variantes del virus.

Consideraciones referentes al impacto de la guerra en Ucrania

La guerra entre Rusia y Ucrania ha afectado a la economía global y los mercados financieros internacionales, disparando las subas de ciertos commodities como el petróleo y el gas. Estas subas generarían precios más altos para los hogares británicos. Asimismo, el Reino Unido (RU) ha presentado una serie de nuevas sanciones económicas y financieras diseñadas para colapsar la economía de Rusia. Los ministros del gobierno británico anunciaron planes para congelar los activos de todos los bancos rusos en el RU, mientras que se introducirán nuevas leyes para prohibir las exportaciones de insumos para las industrias críticas del país.

⁷El “Stamp Duty Land Tax” es un impuesto que se paga en Inglaterra e Irlanda del Norte al concretarse una transacción inmobiliaria. El monto a pagar es un porcentaje creciente del valor de la operación a medida que esta sube. Así, si anteriormente por una propiedad de £500,000 se debían pagar £15,000, con las nuevas medidas este monto se reduce a cero. Algunos críticos sostienen que esta medida generará una contracción del mercado a futuro, ya que se adelantan decisiones de compra para sacar ventaja de las medidas impositivas del gobierno en este aspecto.

Si bien la guerra entre Rusia y Ucrania influye principalmente el precio de la energía, hay otros importantes costos que afectan y complican la calidad de vida cotidiana de los ciudadanos británicos.

1. Facturas de Energía Domiciliaria:

La guerra en Ucrania significara otro aumento en las facturas de energía para los británicos. Nuevamente, esto se debe a que el flujo habitual de gas podría verse afectado por la guerra. Rusia proporciona alrededor del 35% del gas utilizado en Europa, y los hogares británicos dependen en gran medida del gas para calefacción. Según la Oficina de Estadísticas Nacionales (ONS), un 86,3% de los hogares del país tienen calefacción central de gas, pero también este recurso es muy importante para la generación y suministro de electricidad de red.

Las facturas de energía en el RU ya están en niveles récord, incluso sin el conflicto. El regulador de energía, Ofgem, aumentó el precio de referencia, lo que significó que el hogar promedio vio aumentar las facturas de energía en £693 anuales. Esto marcó un fuerte aumento de alrededor del 54% anual, sumando más presión a la fuerte crisis del costo de vida que están viviendo los ciudadanos del RU actualmente. La medida afectó a unos 22 millones de hogares, surgiendo luego de un aumento del 12% en octubre pasado.

El gas es también un factor clave para el suministro eléctrico de red. Si bien el RU sólo obtiene el 5% de su gas de Rusia, la principal preocupación es cómo afectará el conflicto a los mercados de gas europeos y mundiales. Indirectamente, por la mayor demanda global o mayor costo en fletes y transporte, el RU puede terminar pagando precios más altos a sus proveedores normales, ya sean domésticos o internacionales (Noruega, EE.UU., etc.).

2. Precios de la Nafta y Diésel:

Lo más probable es que los británicos tengan que pagar más por la gasolina y el diésel. El precio de estos combustibles en el RU está ligado al precio del crudo Brent, el petróleo más importante utilizado en Europa.

El precio del crudo Brent aumentó a más de USD 100 (£74,29) por barril por primera vez desde 2014, como resultado de la entrada de Rusia en Ucrania el 24 de febrero. Esto ha sucedido debido a los temores de que el petróleo se vuelva mucho más difícil de comercializar. Rusia es el segundo mayor productor de petróleo del mundo y vende principalmente a otros países europeos.

Los británicos ya están pagando más que nunca para llenar el tanque de sus vehículos, y las cifras del gobierno muestran que los precios de la gasolina y el diésel alcanzan máximos históricos. El precio medio del litro de gasolina es ahora de £1,477 y el del diésel de £1,5195. El récord anterior para la gasolina fue de £1,4753, establecido en noviembre de 2021.

En tanto, Tom Tugendhat, presidente del Comité de Asuntos Exteriores del Parlamento del RU, declaró que los precios de la gasolina podrían subir significativamente y ubicarse por encima de GBP 1,70 el litro.

3. Precios de los Alimentos:

Rusia y Ucrania exportan una cuarta parte del trigo del mundo, siendo también Ucrania un importante exportador de maíz y girasol, lo que puede generar otro fuerte impacto en el costo de vida en el RU. El conflicto entre ambos países tendrá un impacto no sólo en los precios mundiales del combustible, sino también en los precios mundiales de los alimentos. En efecto, los precios del trigo ya habían estado subiendo antes de la invasión y han subido casi un 40 % este año, alcanzando niveles no vistos desde 2013.

El trigo de Ucrania y Rusia se utiliza en la producción mundial de pan, cerveza, pasta y muchos otros alimentos básicos. Los consumidores terminarán pagando los incrementos en el costo básico de los cereales, a consecuencia de la guerra.

4. Costo del Endeudamiento:

La guerra entre Rusia y Ucrania también podría significar aumentos en los pagos de las hipotecas y préstamos personales al consumo. Esto se debe a que el BoE podría seguir subiendo la tasa de interés de referencia en respuesta al conflicto.

Varios economistas consideran que el conflicto en Ucrania mantendría la inflación alta por más tiempo y potencialmente podría provocar mayores aumentos de tasas por un período más largo de tiempo. Cualquier cambio en la tasa de interés del BoE casi siempre se transmite a los consumidores por parte de las empresas financieras y bancos, en su totalidad. De esta forma, si bien los aumentos de la tasa son buenas noticias para los ahorristas, suelen ser malas noticias para las personas y empresas endeudadas con préstamos e hipotecas.

5. Precios de los Automóviles:

Uno de los sectores que ya ha empezado a notar las consecuencias de la guerra entre Rusia y Ucrania es el de la industria de la automotriz, afectando algunas plantas automotrices de ambos países y el suministro de materias primas para la fabricación de vehículos. Dicho conflicto podría causar graves problemas a la industria automotriz en su conjunto y detener la producción tanto de autos de combustión interna como de automóviles eléctricos y, asimismo, retrasar la llegada de componentes electrónicos, extendiendo la escasez de chips semiconductores que ya afectaba al sector desde hace un tiempo. Renault, Stellantis (Fiat-Chrysler y PSA) y Volkswagen pueden ser las compañías automovilísticas más perjudicadas por la previsible falta de suministro de piezas dada su implantación en el mercado ruso. Por otro lado, cabe recordar que Rusia es un importante proveedor de metales utilizados para fabricar automóviles, como el paladio (para convertidores catalíticos), el níquel (para baterías de litio-hierro) y aluminio.

En particular, Rusia es el segundo mayor productor mundial de aluminio, un material que se emplea ampliamente en la fabricación de automóviles, y cuyo precio ha aumentado alrededor de un 15% en lo que va de año. Las acciones de Alcoa, uno de los mayores productores de aluminio, han subido un 31% en 2022. Rusia produjo 3,8 toneladas de aluminio en 2021, en torno al 6% de la producción mundial. El conflicto bélico con Ucrania podría provocar el aumento del precio de este material en las próximas semanas.

"2022 – LAS MALVINAS SON ARGENTINAS"

Asimismo, Rusia es un proveedor clave de paladio y, junto con Sudáfrica, suministra aproximadamente el 33% de la demanda mundial. El paladio es un metal escaso y muy valioso por sus propiedades y tiene a Rusia como uno de sus mayores productores mundiales. Se emplea principalmente para la fabricación de catalizadores y baterías de autos eléctricos e híbridos. El precio del paladio ha aumentado significativamente los últimos meses y el jueves, tras ordenar Putin la invasión de Ucrania, subió más de un 7%, el mayor incremento de precio desde agosto del año pasado, situándose por encima del precio del oro.

En tanto, Rusia es el tercer mayor proveedor mundial del níquel utilizado en las baterías de iones de litio y proporciona el 40% del paladio utilizado en los convertidores catalíticos, que se pueden encontrar en todos los vehículos de nafta y diésel. Si los suministros de níquel están limitados, eso podría ralentizar la producción de las baterías utilizadas en los vehículos eléctricos.

Los consumidores del RU podrían pagar más por los autos y otros vehículos, en un momento en el que se acelera la transición a vehículos menos contaminantes.

II. RELACIÓN ECONÓMICA BILATERAL CON ARGENTINA

A) COMERCIO

1. Evolución y análisis de la balanza comercial bilateral

Argentina ha registrado superávits comerciales con el Reino Unido (RU) desde hace más de una década, alcanzando el máximo de US\$556 millones en 2020. Durante el año pasado, las exportaciones crecieron un 9,3%, mientras que las importaciones se incrementaron un 38,1%, respecto al 2020.

Respecto al balance comercial, durante 2021 siguió siendo positivo a favor de Argentina (US\$505 millones) con valores cercanos al record del 2020. Sin embargo, en la comparación interanual el resultado de la balanza comercial cayó 9,3% respecto a un año atrás impulsado por el importante aumento de las importaciones.

En tanto, el comercio total bilateral registro un incremento de 17%, explicado tanto por el aumento de las exportaciones como de las importaciones.

Intercambio Comercial Argentina - Reino Unido (en millones de US\$)															
	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	var i.a. 21/20 (en %)
Exportaciones Argentinas	1,075	908	934	985	979	909	892	869	857	895	940.4	812.5	915.3	1000.4	9.3
Importaciones Argentinas	557	367	509	612	561	536	494	443	417	453	494.5	501.8	359.0	495.8	38.1
Balanza Comercial (Arg.)	518	541	425	373	418	373	398	426	440	442	446	311	556	505	-9.3
Total Comercio Bilateral	1,632	1,275	1,443	1,598	1,540	1,445	1,386	1,312	1,274	1,348	1,435	1,314	1,274	1,496	17

Fuente: Elaboración propia en base a datos del HMRC (Her Majesty Revenue & Customs).

*Enero-Diciembre

2. Identificación de productos cuyas exportaciones o importaciones tuvieron una influencia en el superávit o déficit.

Dentro de las exportaciones argentinas al Reino Unido durante 2021, se destacan las importantes subas en los capítulos "Residuos Y Desperdicios De Las Industrias Alimenticia", "Bebidas, Líquidos Alcohólicos", "Cereales", "Pescados Y Crustáceos", "Carnes y despojos comestibles". Asimismo, durante 2021, también aumentaron las ventas de "Animales vivos" y "Aceites Esenciales y resinoides; Preparaciones De Perfumería, de tocador o de cosmética".

En contraposición, en el 2021 hubo fuertes caídas en las exportaciones de los capítulos "Semillas Y Frutos Oleaginosos", "Productos Diversos De Las Industrias Químicas", y "Hortalizas, Plantas, Raíces Y Tubérculos Alimenticios" y "Preparaciones De Hortalizas, De Frutas U Otros Frutos O Demás Partes De Plantas", entre otros.

"2022 – LAS MALVINAS SON ARGENTINAS"

Principales exportaciones de Argentina al Reino Unido por Capítulo					
Cap,	Descripción	2021 en mills de US\$	2020 en mills de US\$	var i.a. en %	Particip. en %
23	Residuos Y Desperdicios De Las Industrias Alimenta	480.3	517.6	-7.2	48.0
22	Bebidas, Líquidos Alcohólicos Y Vinagre	127.5	136.5	-6.6	12.7
10	Cereales	50.7	65.5	-22.7	5.1
12	Semillas Y Frutos Oleaginosos; Semillas Y Frutos D	36.8	85.6	-57.0	3.7
08	Frutas Y Frutos Comestibles; Cortezas De Agrios (Cítricos), M	18.9	16.4	14.7	1.9
03	Pescados Y Crustáceos, Moluscos Y Demás Invertebrados Ac	6.2	8.7	-28.8	0.6
02	Carne Y Despojos Comestibles	11.7	8.3	40.1	1.2
07	Hortalizas, Plantas, Raíces Y Tubérculos Alimenticios	6.3	11.9	-47.1	0.6
38	Productos Diversos De Las Industrias Químicas	6.0	14.6	-59.1	0.6
20	Preparaciones De Hortalizas, De Frutas U Otros Frutos O De	5.8	8.7	-33.9	0.6
84	Reactores Nucleares, Calderas, Máquinas, Aparatos Y Artefa	10.6	7.2	46.9	1.1
41	Pielés (Excepto La Peletería) Y Cueros	6.5	3.7	75.0	0.7
01	Animales Vivos	2.8	1.6	73.4	0.3
33	Aceites Esenciales Y Resinoides; Preparaciones De Perfumer	3.9	1.6	148.7	0.4
09	Café, Té, Yerba Mate Y Especies	2.9	2.8	3.0	0.3
71	Perlas Finas (Naturales) O Cultivadas, Piedras Preciosas O Se	2.4	4.3	-45.1	0.2
TOTAL		1000.4	915.3	9.3	

Fuente: Elaboración propia en base a datos del HMRC (Her Majesty Revenue & Customs)

Al analizar por producto se observa que durante 2021 hubo importantes subas en: Tortas de soja y otros residuos de la extracción de aceite de soja, Vinos, Pellets, Maíz, Frutas cítricas, Manzanas, Carne bovina, Carne aviar, Ácidos grasos industriales, Camarones y langostinos, Semilla de girasol y Caballos vivos, entre otros rubros.

Asimismo, a lo largo del año se registraron caídas en Maní sin tostar ni cocer, en Hortalizas leguminosas, Damascos, cerezas y melocotones, Frutos secos y Verduras frescas o refrigeradas, entre otros.

"2022 – LAS MALVINAS SON ARGENTINAS"

Producto	Descripción	millones de US\$			Var. 21/20 en %
		2019	2020	2021	
2304	Torta de soja y otros residuos sólidos de la extracción de aceite de soja	374.6	424.0	492.6	16.19
2204	Vinos De Uvas Frescas, Incluidos Los fortificados; Mosto de uva (mayor al 0,5% vol)	127.3	136.3	143.0	4.93
2308	Pellets y alimento para animales	84.1	85.6	105.5	23.26
1005	Maiz	48.5	61.4	66.3	7.91
1202	Mani sin tostar ni cocer de otro modo, incluso sin cáscara o quebrados	36.5	84.9	68.9	-18.90
2306	Tortas y o pellets de la extracción de grasas o aceites vegetales (excepto soja o ma	21.6	8.1	8.1	0.46
0805	Fruta cítrica, fresca o seca	7.6	5.5	6.7	21.95
0713	Hortalizas de leguminosas, secas sin cáscara	4.9	8.9	6.1	-31.61
0808	Manzanas, Peras Y Membrillos, Frescos	5.4	5.2	6.7	29.79
0201	Carne de animales de la especie bovina, fresca o refrigerada	6.8	3.9	4.9	24.93
0207	Carne y despojos comestibles de aves de corral, frescos, refrigerados o congelados	3.3	2.4	4.0	66.69
3823	Ácidos grasos monocarboxílicos industriales; Aceites ácidos de refinación; Alcohol	4.1	2.8	6.6	133.12
0809	Damascos, Cerezas, melocotones y nectarinas, ciruelas (incluidas las pasas) , fresca	2.8	3.3	2.3	-29.59
2008	Frutas, frutos secos y partes comestibles de plantas, prep o conservs, incluso edulc	4.1	7.5	6.0	-20.84
0306	Camarones y langostinos, congelados, excepto en agua fría	2.9	5.8	8.8	51.42
0303	Pescado Congelado, Excepto Filetes De Pescado Y Otras Carnes De Pescado Sin Hu	3.3	2.8	2.7	-4.77
0902	Té, aromatizado o no	2.5	2.1	1.9	-9.00
0204	Carne de ovino o caprino, fresca, refrigerada o congelada	1.2	1.1	1.3	24.01
0709	Verduras frescas o refrigeradas	1.0	1.9	1.4	-25.35
1206	Arroz	2.2	4.1	7.3	77.20
1007	Semilla de girasol, incluso quebrada	0.3	0.4	1.3	231.41
0714	Mandioca, alcauciles de Jerusalén, batatas y raíces similares, etc. (alto contenido d	0.1	1.1	1.4	26.00
4107	Cueros preparados despues de curtidos	4.7	3.0	3.2	4.06
0101	Caballos vivos	2.8	1.6	3.4	114.66
8481	Artículos De Grifería Y Órganos Similares Para Tuberías, Calderas, Depósitos,	2.6	2.0	2.4	19.13

Fuente: Elaboración propia en base a datos del HMRC.

Con respecto a las importaciones argentinas desde el Reino Unido se destacan las subas de “Bebidas, líquidos alcohólicos y vinagres”, “Productos Químicos Orgánicos”, “Sal, Azufre, Tierras y piedras” y “Abonos y fertilizantes”. Mientras que hubo caídas en las compras de “Reactores Nucleares, Calderas y Maquinas”, “Productos Farmacéuticos”, “Perlas Finas o Cultivadas”, “Productos diversos de la Industria Química”, “Instrumentos y aparatos de óptica y Máquinas y aparatos eléctricos”, entre otros.

Importaciones de Argentina desde el Reino Unido por Capitulo					
Cap,	Descripción	2021 en mills de US\$	2020 en mills de US\$	var i.a. en %	Particip. en %
71	Perlas Finas (Naturales) O Cultivadas, Piedras Preciosas O Se	115.0	80.8	42.3	23.2
30	Productos Farmacéuticos	99.8	74.0	34.8	20.1
84	Reactores Nucleares, Calderas, Máquinas, Aparatos Y Artefa	52.1	37.9	37.6	10.5
22	Bebidas, Líquidos Alcohólicos Y Vinagre	29.3	20.0	46.2	5.9
72	Fundición, Hierro Y Acero	25.3	5.4	371.3	5.1
38	Productos Diversos De Las Industrias Químicas	22.8	20.5	11.0	4.6
29	Productos Químicos Orgánicos	22.7	17.0	33.7	4.6
34	Jabones, Agentes De Superficie Orgánicos, Preparaciones Pe	21.6	12.1	77.9	4.3
90	Instrumentos Y Aparatos De Óptica, Fotografía O Cinematog	19.3	19.7	-1.9	3.9
85	Máquinas, Aparatos Y Material Eléctrico, Y Sus Partes; Apar	16.0	12.6	27.6	3.2
39	Plástico Y Sus Manufacturas	14.2	13.2	7.6	2.9
87	Vehículos Automóviles, Tractores, Velocípedos Y Demás Vel	5.9	6.8	-12.5	1.2
32	Extractos Curtientes O Tintóreos; Taninos Y Sus Derivados; f	5.6	2.3	139.9	1.1
19	Preparaciones A Base De Cereales, Harina, Almidón, Fécula	4.5	2.2	107.5	0.9
31	Abonos	3.5	2.6	35.8	0.7
48	Papel Y Cartón; Manufacturas De Pasta De Celulosa, De Pap	3.3	1.5	113.7	0.7
TOTAL		495.8	358.2	38.4	

Fuente: Elaboración propia en base a datos del HMRC (Her Majesty Revenue & Customs)

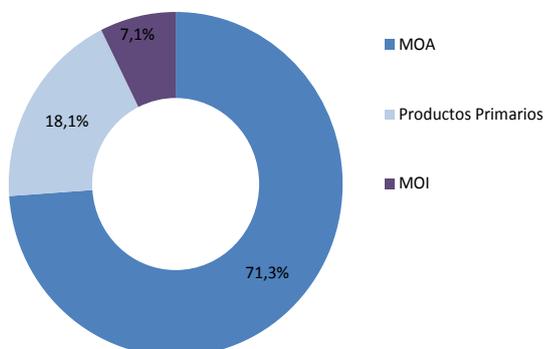
3. Evolución del comercio bilateral total

En la última década se observa una tendencia descendente del comercio bilateral total (exportaciones más importaciones). Desde el año 2000, el valor total del comercio creció en forma constante hasta alcanzar un máximo de US\$1632 millones en 2008, lo cual representó un incremento de 211% para luego descender. Sin embargo, la balanza comercial sigue siendo positiva mostrando un incremento desde el 2008 hasta la fecha de 7,3%, explicado principalmente por el aumento de las exportaciones argentinas.

4. Composición del comercio bilateral por sectores (MOA, MOI, PP, etc.) y productos principales. Incluir posicionamiento del país dentro del ranking de las exportaciones e importaciones argentinas y viceversa.

Al analizar la composición de las exportaciones argentinas al Reino Unido se observa que la mayor parte la componen las Manufacturas de Origen Agropecuario (MOA) con el 71%, mientras que le siguen en importancia los Productos Primarios (PP) con el 17% y en el último lugar se ubican las Manufacturas de Origen Industrial (MOI) con un 7% (Fuente: HMRC).

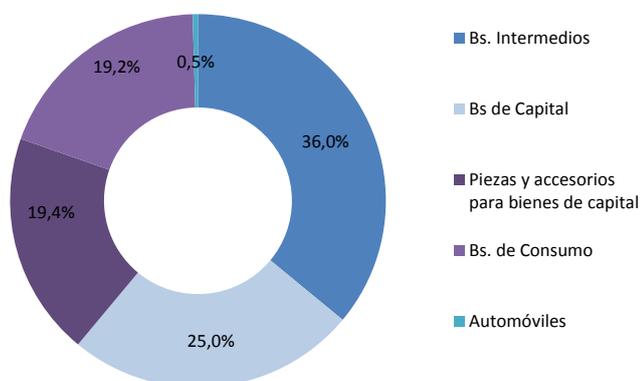
Composición de las exportaciones de Argentina al Reino Unido (en %)



Fuente: Elaboración propia en base a datos de la HMRC (Her Majesty Revenue & Customs).

Al analizar las importaciones de Argentina al Reino Unido por uso económico se observa que la proporción más grande se la llevan las compras de uso de Bienes de Intermedios con 36%, le siguen en importancia los Bienes de Capital con 25%, Piezas y Accesorios para bienes de capital con el 19%. Por último se ubican las importaciones de Automóviles y del rubro Combustibles que no representan ni el 1%.

Composición de las Importaciones desde Argentina por uso económico (en %)



Fuente: Elaboración propia en base a datos de la HMRC (Her Majesty Revenue & Customs).

5. Sectores y productos con potencial para la diversificación de las exportaciones argentinas

Nuestro país tiene potencial para exportar maquinaria agrícola (sembradoras, arados y otras) en la PA 8432 (máquinas agrícolas, hortícolas y silvícolas, para la preparación del suelo para el cultivo; rodillos para césped o terrenos de deporte). En los últimos años las exportaciones se redujeron a

partes y repuestos de maquinaria agrícola. No obstante, se estima que éste es un rubro que puede resultar de interés al mercado británico. En la última edición de la exposición rural "Royal Agricultural Show" a la que asistió un funcionario de esta Embajada, se recibieron numerosas consultas referentes a la producción argentina de maquinaria agrícola, en particular, las sembradoras con tecnología de siembra directa. Cabe destacar que el capítulo 84 se ubica año tras años como uno de los primeros rubros de importación del Reino Unido.

Otros productos de interés para exportar al mercado británico son los Muebles de madera (capítulo 94) donde nuestro país tiene una gran potencialidad para exportar a este mercado y en el que la Argentina tiene actualmente una participación muy escasa. El nivel arancelario es bajo o inexistente para estos productos, pero al mismo tiempo debe tenerse en cuenta que la mayor parte de los compradores británicos tiene exigencias de orden ecológico (certificación de que las maderas utilizadas en la fabricación de los muebles provienen de bosques explotados de manera sustentable). Los diseños de muebles argentinos presentados en la feria 100% Design en la que año tras año participa Argentina, despiertan gran interés por parte de compradores del sector.

Artículos de cuero y talabartería. Se estima también que las posiciones 41 (Pieles (excepto la peletería) y cueros) y 42 (Manufacturas de cuero; artículos de guarnicionería o de talabartería; artículos de viaje, bolsos de mano (carteras) y continentes similares manufacturas de tripa) continúan ofreciendo buenas oportunidades para los productos argentinos, teniendo en cuenta las consultas que se reciben y el interés manifestado por el público en los eventos anuales organizados por esta Embajada con motivo de la copa de polo "Ambassador's Cup" de la temporada local y en los que generalmente participan firmas que ofrecen artículos de cuero.

En lo que respecta a manufacturas de origen agropecuario, en materia de alimentos, y en base a las oportunidades de mercado recibidas recientemente, se reconoce un aumento en la demanda de carnes (incluso aquellas con calificación Halal y Kosher), frutas cítricas, maíz, chíá y otros granos y materias oleaginosas.

En el sector alimentos y bebidas, se destaca la mayor demanda en el mercado británico de productos orgánicos. Existe un creciente interés en dicho mercado por productos con certificación orgánica o naturales en general, incluyendo alimentos y cosméticos. El Reino Unido constituye el segundo mercado más importante de estos productos y es el de mayor crecimiento. En particular, se ha detectado interés en frutas con certificación orgánica, como el caso de los arándanos y en otros productos, como el cordero patagónico orgánico y los cosméticos orgánicos y naturales. Lamentablemente, en los últimos años se ha dejado de participar en las ferias más importantes de este sector, como por ejemplo, la feria Natural & Organic Products, principal evento del rubro en el Reino Unido.

Finalmente, con relación a las exportaciones argentinas de vino, éstas han alcanzado un nivel muy importante (más de US\$ 127 millones en 2019) verificándose una tendencia ascendente en los últimos años. Si bien se nota una cierta saturación del mercado británico (especialmente londinense) en cuanto a la variedad del Malbec, como ya se indicó en otros informes remitidos a la Cancillería, existen posibilidades para la exportación de otras variedades de tintos, como por ej., Cabernet Franc, e incluso, de vinos blancos como el torrонтés, los cuáles son consumidos con preferencia a los tintos.

"2022 – LAS MALVINAS SON ARGENTINAS"

Por otra parte, se destaca que esta Representación, en respuesta a CT SCREI 010256/2016 y a CT SURCI identificó a los productos y servicios que se mencionan a continuación:

- Turborreactores, turbopropulsores y demás turbinas de gas. De turborreactores o de turbopropulsores. (PA 8411.91)
- Máquinas agrícolas, hortícolas y silvícolas, para la preparación del suelo para el cultivo, rodillos para césped o terrenos deportivos. Sembradoras. (PA 8432.30)
- Vino de uvas frescas incluso encabezado; mosto de uva, excepto de la partida Nº 20.09. Vino espumoso. (PA 2204.10)
- Vino de uvas frescas incluso encabezado; mosto de uva, excepto de la partida Nº 20.09. En recipientes con capacidad inferior o igual a 2l. (PA 2204.21)
- Aceite de oliva y sus fracciones, incluso refinado, pero sin modificar químicamente. Los demás. (PA 1509.9)
- Miel natural (PA 0409.00)
- Bife de chorizo Premium (*high quality sirloin*) y ojo de bife premium (*rib-eye*). (PA 0201.30)
- Semillas de chía (PA 1211.90).
- Peras (PA 0808.30)
- Manzanas (PA 0808.10)
- Limones (PA 0805.50)
- Camarones, langostinos y demás decápodos Natantia (PA 0306.17)
- Software/IT

En dicho trabajo se detallan una serie de parámetros para dichos productos como las condiciones de acceso al mercado británico, aranceles, importaciones, exportaciones, principales países proveedores, etc.

Resultados del informe "**Ventajas Comparadas e Insumos Generalizados: Una plataforma para negociaciones de comercio internacional con aplicación a la relación comercial entre Argentina y Reino Unido**"

En el trabajo elaborado por académicas de la London School of Economics (LSE) y del Institute for Fiscal Studies (IFS), que fue actualizado al 2017, se identificaron 23 sectores, en los cuales la Argentina es muy competitiva, pero enfrenta altos aranceles a la entrada al mercado británico. Entre ellos destacan los sectores relacionados con la exportación cebollas, ajos y puerros (SA0703) y la exportación de vino (SA2204), en el que participaron más de 100 empresas de diversas provincias. Asimismo, el mercado británico es particularmente interesante para vinos (SA2204), carne bovina fresca (SA0201), y carne aviar (SA0207) dado el tamaño de las importaciones británicas en millones de US\$. RU importó del mundo en 2017 más de US\$ 4 mil millones de vino (SA2204), más de US\$ 1.2 en carne bovina fresca (SA0201) y US\$1.4 mil millones de carne aviar (SA0207). El mercado británico para frutos y para productos de pesca también es grande.

También se identificaron 13 sectores en los que no sólo Argentina tiene ventajas comparadas para exportar a todos los países de la OCDE, sino que además su desempeño exportador hacia el RU fue incluso mejor que ese promedio. Entre ellos se destacan cinco sectores (SA1701 caña de azúcar, SA2302 residuos de molindas de plantas leguminosas, SA2008 preparados de frutas y frutos secos, SA2204 vinos, SA0303 pescados) que, además de tener un mejor desempeño exportador hacia RU, son parte de los sectores que enfrentan mayores aranceles de importación. Esto sugiere un desvío entre el patrón de demanda británico y la protección del mercado europeo. Y, por consiguiente, sería esperable que el RU elija un arancel de importación menor en caso de abandonar la unión

aduanera. Estos sectores son los de potencialidad más inmediata en caso de un acuerdo comercial entre Argentina y el RU.

Por último, se identificaron 20 sectores en los que Argentina es un exportador competitivo, a juzgar por su desempeño en el resto de los países de la OECD, pero donde su penetración en el mercado británico es relativamente pobre. De éstos, 10 se encuentran también en el grupo de sectores con mayores aranceles de entrada al mercado británico, resaltando las barreras arancelarias como factor importante en el bajo desempeño observado. Dentro de este grupo se destacan los sectores de carne bovina fresca (SA0201) que enfrentan aranceles específicos equivalente a un 50% del valor de las exportaciones; los jugos de frutas y vegetales (SA2009) que enfrentan un arancel equivalente de más de 29%, y las cebollas y ajos (SA0703) que enfrentan un arancel equivalente de casi 30%. Sin embargo, las fricciones al ingreso en el resto de los sectores tienen motivos no-arancelarios.

6. Cuestiones comerciales pendientes: acuerdos en negociación, negociaciones fitosanitarias, dificultades de acceso al mercado de algún producto en particular por barreras para arancelarias, otros temas de interés

El 26 de abril de 2012, el Gobierno británico informó a la Cámara de los Comunes acerca de un cambio en la política de licencias para exportación de bienes controlados y tecnología de uso militar a la Argentina.

La política vigente desde 1998 establecía el no otorgamiento de licencias para la exportación de productos que puedan ampliar la capacidad militar argentina, pero autorizaba las de productos que permitan mantener la capacidad existente, lo que en la práctica significaba que se autorizaban las exportaciones de componentes de mantenimiento.

Sin embargo, el gobierno británico revisó esa política a la luz de "las recientes acciones del gobierno argentino tendientes a dañar los intereses económicos de los isleños" y está decidido a que no se concedan licencias de exportación que potencialmente permitan a la Argentina "imponer un bloqueo económico a los isleños o inhibir su legítimo derecho a desarrollar su propia economía".

Con efecto inmediato, se introdujeron nuevas restricciones a la exportación de bienes que requieran licencia. Bajo el nuevo régimen, no se otorgan licencias para bienes o tecnologías de uso militar o de uso dual que estén destinadas a usuarios finales militares en la Argentina, excepto en circunstancias excepcionales. Asimismo se revisarán las licencias existentes para bienes militares destinados a las fuerzas armadas argentinas con vistas a revocar las que no sean consistentes con la nueva política. Esta decisión no afecta las licencias para bienes destinados a otros usuarios finales que no sean las fuerzas armadas.

Acuerdos suscriptos entre ambos países y medidas de facilitación del comercio y de las inversiones

En cuanto a los acuerdos comerciales suscriptos entre la Argentina y el Reino Unido, se destacan los siguientes:

- Convenio entre el Gobierno de la República Argentina y el Gobierno del Reino Unido de Gran Bretaña e Irlanda del Norte para la Promoción y la protección de Inversiones (11 de diciembre de 1990).

- Convenio entre el Gobierno de la República Argentina y el Gobierno del Reino Unido de Gran Bretaña e Irlanda del Norte para Evitar la Doble Imposición y Prevenir la Evasión Fiscal con respecto a los Impuestos sobre la Renta y el Capital (3 de enero de 1996).
- Memorándum de Entendimiento sobre Cooperación en Materia de Comercio e Inversiones entre la República Argentina y el Reino Unido de Gran Bretaña e Irlanda del Norte (29 de octubre de 1998).
- Declaración de Intención entre el Ministerio de Ciencia, Tecnología e Innovación Productiva de la República Argentina y el Departamento de Comercio, Energía y Estrategias Industriales del Reino Unido para el desarrollo de actividades y programas conjuntos en ciencias biológicas, tecnología agrícola, materiales avanzados y nanotecnología, tecnologías de la comunicación y la información, investigación en océanos y paleontología (22 de noviembre de 2016).
- Memorándum de Entendimiento entre la Royal Society y el CONICET, para incentivar los vínculos de investigación entre la Argentina y el Reino Unido (23 de noviembre de 2016)
- Memorándum de Entendimiento entre el Ministerio de Ciencia, Tecnología e Innovación Productiva de la República Argentina y las firmas británicas GlaxoSmithKline y el laboratorio de investigación Francis Crick Institute (7 de marzo de 2017).
- Memorándum de Entendimiento entre el Ministerio de Producción argentino y la Secretaría de Comercio Internacional británica para el establecimiento de un mecanismo de diálogo comercial bilateral con el fin de promover el comercio y las inversiones, firmado entre el Ministerio de Producción y la Secretaría de Comercio británica (20 de marzo de 2017)
- Anuncio realizado por el Secretario de Comercio Internacional británico, Greg Hands, respecto a la inclusión de nuestro país en el esquema de garantías y préstamos de la Agencia británica de financiamiento de las exportaciones (UKEF por sus siglas en inglés) que permitirá a compañías británicas participar en proyectos argentinos con costos de capital accesibles.(Marzo, 2017)
- Memorándum de Entendimiento firmado entre el MinCyT y el instituto británico de investigación en agroindustria Rothamsted Research, a fin de explorar potencial cooperación bilateral en Agroindustria (abril de 2017).

Proyectos de acuerdos.

Existen conversaciones para la celebración de eventuales acuerdos entre Bolsas y Mercados Argentinos (BYMA) y la London Stock Exchange (LSE); y de un memorándum de entendimiento entre la Superintendencia Nacional de Seguros y el Bank of England.

Por su parte, la Embajada argentina en Londres ha sugerido:

- Iniciar conversaciones informales a fin explorar las posibilidades de acuerdos comerciales entre la Argentina y el Reino Unido, en base al carácter complementario de ambas economías, incluyendo la posibilidad de un TLC. Vinculado a lo anterior se elevó una propuesta de proyecto de investigación sobre este tema con entre instituciones académicas argentinas y británicas.
- interesar al Ministerio de Agroindustria (MINAGRO) y al SENASA a fin de iniciar conversaciones para un eventual acuerdo fitosanitario con el Department for Environment, Food & Rural Affairs (DEFRA).

7. Áreas de cooperación conjunta (agricultura, turismo)

Durante la visita del Ministro de Estado para Europa y las Américas de la Secretaría de Relaciones Exteriores y Commonwealth británica, Sir Alan Duncan, a nuestro país durante el 12 y 13 de septiembre de 2016, ambos Gobiernos emitieron un comunicado conjunto definiendo las siguientes áreas de cooperación mutua, a saber:

Comercio e inversiones

Colaboración durante la presidencia argentina del G20
Apoyo británico al ingreso argentino a la OCDE
Ciencia y tecnología aplicada.

Entre los años 2016 y 2019 se realizaron numerosas visitas de funcionarios británicos y argentinos a ambos países a fin de estrechar las relaciones comerciales y la promoción de inversiones. Esta Representación elaboró al respecto numerosos informes enviados cablegráficamente a los que remite en razón de la brevedad.

En materia de turismo, esta Embajada colaboró con el Ministerio de Turismo de la Nación y el Departamento de Transporte británico para mejorar la conectividad entre ambos países. Como resultado, se anunciaron las nuevas rutas aéreas Londres-Madrid-Asunción-Córdoba (Air Europa) y la ruta aérea directa Londres- Buenos Aires (Norwegian), que fue dada de baja durante la pandemia del COVID.

En materia de ciencia y tecnología se han iniciado conversaciones entre el consorcio de universidades británicas "N&AgriFood" e instituciones agrícolas argentinas a fin de promover la cooperación bilateral en agroindustria. Asimismo, representantes de INVAP han viajado al Reino Unido y manifestado su interés en proyectos de cooperación con la compañía Surrey (satélites).

B) INVERSIONES

1. Identificación de las empresas con inversiones en Argentina y viceversa

A) Empresas británicas con inversión en Argentina

I. ENERGIA

Aggreko
AllPumps
BP (a través de Pan American Energy)
Hive Energy
Shell (Anglo-Holandesa)
Slumberger
Phoenix Global Resources, ex Andes Energía (listada en AIM)
President Energy (listada AIM)
Tullow Oil

II. MINERIA

Patagonia Gold

III. TELECOMUNICACIONES Y TECNOLOGIA

BT Group
Virgin Mobile

IV. ALIMENTOS Y BEBIDAS/CONSUMO

British American Tobacco

Diageo
Imperial Tobacco
Route 40
Unilever

V. INFRAESTRUCTURA Y TRANSPORTE
Norwegian (Reino Unido)

VI. FARMACEUTICO
AstraZeneca
GSK
Marken

VII. FONDOS
Actis
Riverstone
Capital Group

A) Empresas argentinas con inversión en el Reino Unido

I. TELECOMUNICACIONES Y TECNOLOGÍA

Globant
Edrans
Jampp
Auth0 (unicornio)
Sandiamedia
EY2
DruidLabs
Parser Digital
Vu Security

- Globant (software y diseño digital) anunció en 2018 la creación de 140 puestos de trabajo en RU y una inversión de £32 millones
- Eye Capital (Fintech): en 2018 anunció una inversión de £2 millones para abrir una nueva oficina en Londres
- Auth0 abrió oficinas en Londres en 2018 y en 2019 alcanzó el status de 'unicornio'
- Vu Security abrió oficina en Londres en 2019

2. Anuncios de inversión

El último dato con el que se cuenta de IED es de 2019 en el cual el stock de IED del Reino Unido en Argentina era de 8.5 mil millones de libras esterlinas, alrededor del 0.6% del stock total del Reino Unido en el mundo.

Petróleo

Phoenix Global Resources anunció un compromiso de inversión en mayo de 2021 en la provincia de Neuquén, en el bloque Mata Mora. El mismo es de aproximadamente 110 millones de dólares, que incluyen un pago de Responsabilidad Social Corporativo de 2.75 millones de USD y un pago de infraestructura de 3.25 millones.

Minería

Durante el 2021 se conocieron dos anuncios de inversión en proyectos de litio.

El primero se trata de la empresa Rio Tinto Ventures, que adquirió en la provincia de Salta un proyecto de la empresa australiana Rincon Limited, por un total de 825 millones de dólares. Recientemente la compra fue autorizada por la justicia australiana, por lo que la empresa británica se encuentra explotando el proyecto por su cuenta.

El segundo es un anuncio de la empresa australiana Lake Resources, en un proyecto de litio en la provincia de Catamarca denominado "Kachi". La agencia de financiamiento a las exportaciones e inversiones británica, UKEF, ha brindado una carta de intención para financiar aproximadamente el 70 % del capital necesario para la operación.

Dicha agencia de financiamiento se encuentra realizando su proceso de "due diligence", y viajó a la Argentina a fines de marzo, donde mantuvo reuniones con autoridades del Ministerio de Desarrollo Productivo, el Banco Central de la República Argentina, el Ministerio de Economía y autoridades provinciales.

Anuncios durante 2019

1. Ronda de licitación offshore (16/05/2019)⁸

- Tullow Oil: se destaca que, a diferencia de las otras petroleras británicas que obtuvieron permisos de exploración (BP), ésta empresa es nueva en el mercado argentino.

Tullow Oil participó de dos maneras: individualmente, obteniendo un permiso por 43.66 millones de USD y a través de un consorcio junto a Pluspetrol y Wintershall Energía, obteniendo dos superficies por un total de 188.415 millones de USD

- BP, en consorcio con Total Austral, fue otorgada dos áreas por un total de 26.06 millones USD
- Shell (Anglo-Holandesa): Participó de la licitación offshore de 2019 incrementando sus inversiones. Se le adjudicaron dos bloques en consorcio con QATAR PETROLEUM INTERNATIONAL LIMITED por 8.490.000 USD y 59.125.000 USD.

⁸Secretaría de Gobierno de Energía: https://costaafuera.energia.gob.ar/docs/anexo_5735285_1.pdf

2. AstraZeneca

En 2019, el laboratorio británico AstraZeneca firmó un acuerdo con la Secretaría de Ciencia, Tecnología e Innovación de la Nación y el CONICET para abrir un hub de investigación en el país anunciando una inversión de 80 millones de USD.

Otros anuncios del período 2016-18

- BT Group. En Septiembre de 2016 anunció 2 proyectos de inversión por USD 30 millones
- GSK. En Junio de 2016 anunció inversiones por USD 70 millones como parte de un programa de investigación y desarrollo que lleva adelante conjuntamente con el Ministerio de Ciencia y Tecnología
- Hive. En Octubre de 2016 anunció inversiones por USD 28 millones a desplegar en 2018
- Marken. La empresa de logística en ensayos clínicos en Octubre de 2016 anunció 1 proyecto de inversión por USD 79 millones para la creación de un nuevo depósito y centro de operaciones en Buenos Aires.
- Panamerican Energy. Entre Julio de 2016 y Septiembre de 2017 anunció 7 proyectos de inversión en diferentes provincias patagónicas por un total de USD 3000 millones.
- President Energy. En octubre de 2017 anunció 1 proyecto de inversión por USD 342 millones para exploración de hidrocarburos en la provincia de Río Negro.
- Unilever. En 2016 anunció inversiones por USD 4800 millones a desplegar hasta 2019 y ampliar la capacidad de producción en sus plantas con nuevas líneas de envasado
- Virgin Media. En Julio de 2016 anunció inversiones por USD 30 millones para convertirse en Operador Virtual Móvil de la mano de Telefónica y a finales de 2016 el Ministerio de Comunicaciones le aprobó la licencia como Operador Virtual. No obstante, los planes del Grupo Virgin están estrictamente vinculados al plan de actualización tecnológica que implemente su socio local, el Grupo Telefónica.

3. Agencias de crédito a la exportación del país en cuestión: cobertura actual

UK Export Finance (UKEF)

En marzo de 2017, Argentina entró en la lista de países beneficiarios de los créditos y avales de UKEF por montos que pueden llegar hasta 1000 millones de libras esterlinas.

UKEF otorga créditos directos (a tasas competitivas y largos plazos de devolución dependiendo de la industria/sector en los que se implementen) y/o avales para la obtención de financiamiento de bancos privados para empresas británicas exportadores de bienes de capital.

En el caso de los avales para obtener crédito de entidades privadas, al ser UKEF un organismo del gobierno británico, su riesgo asociado es el riesgo soberano del Reino Unido. En consecuencia, los bancos privados pueden reflejar dicho riesgo en precios más bajos y el otorgamiento de plazos más largos de los que aplicarían a empresas no avaladas por UKEF.

En el caso de créditos directos, UKEF puede financiar hasta el 85% del valor del contrato de exportación. En ambos casos, las condiciones establecen que al menos un 20% de los bienes de capital empleados en el proyecto financiado o avalado por UKEF sean de origen británico, permitiendo que el 80% restante se desarrolle con bienes de capital locales en Argentina.

En mayo de 2019, el Banco Nación y BICE firmaron en esta sede un acuerdo con el objetivo de identificar las transacciones que sean de interés común para ambos países, asistiendo activamente a las empresas argentinas en el financiamiento para la compra de bienes de capital y servicios de origen británico que no se produzcan localmente. También se impulsará a través de esta facilidad las inversiones directas de empresas británicas en la Argentina.

Sin embargo, a partir de fines de 2019, este sistema dejó de estar disponible para Argentina salvo que el proyecto en cuestión cuente con el aval del Banco de Desarrollo de América Latina (Ex CAF).

Durante 2021 UKEF brindó una carta de intención a la empresa australiana LAKE RESOURCES para apoyar la búsqueda de capital para un proyecto de minería de litio en la provincia de Catamarca. Al día de la fecha la agencia continúa realizando su proceso de "Due Diligence".

4. Identificación de misiones empresariales que se hayan realizado o se prevé que se realicen próximamente

Hacia Argentina (período 2019)

Oil& Gas Summit (abril):

Participaron los principales referentes de la industria. La delegación británica estuvo liderada por la Baronesa Fairhead, el Ministro de Comercio Internacional y compuesta por las siguientes empresas de la cadena de valor del sector:

- TullowOil (a quien se le otorgaron 3 bloques en la reciente licitación offshore)
- Aberdeen Drilling
- Brooksbank Valves
- Clear Solutions
- Jo Bird
- MeridienConsulting
- Aggreko
- Sensor Intelligence

Las empresas británicas BP (PAE) y Phoenix Global enviaron representantes locales.

Desde Argentina (período 2019)

Misiones Multisectoriales:

- CCAB: Entre los días 21 y 23 de mayo tuvo lugar una misión multisectorial coorganizada por esta ERUNI, la Cámara de Comercio Argentino Británica con sede en Buenos Aires y la British Argentine Chamber of Commerce con sede en Londres. La misión abordó los sectores de (1) Petróleo y Gas, (2) Infraestructura bajo el marco PPP, (3) Minería y (4) Agronegocios. Empresas/entidades participantes: Administración Duhau SA, Sociedad Rural, Fundación Pro Mendoza, Elden, Secco, CAMMESA, Secretaríos de Energía de Chubut, Mendoza y Neuquén, Baker Hughes, Compañía General de Combustibles (CGC), Energicon, Pan American Group, Phoenix Resources, Sposito y Asociados, Terminales Zárate, CAEM, RogerThat, BICE, HSBC, ByMA y Willis Towers Watson Argentina entre otros. En este marco también se organizó un desayuno de trabajo para inversores (asset managers, hedge funds con foco en mercados emergentes) de manera conjunta con HSBC Argentina
- BACC: Realización del "11º BACC Networking Day" organizado conjuntamente por esta ERUNI y la British Argentine Chamber of Commerce (BACC) (Residencia, noviembre)

Misiones tecnológicas:

- London Tech Week: en el mes de junio tuvo lugar una misión de empresas tecnológicas a fin de participar en la London Tech Week. En ese marco, esta ERUNI organizó un seminario y networking en el cual participaron 22 emprendedores argentinos basados en el Reino Unido, 6 fondos de VCs locales y 12 'corporates' (clientes potenciales y mentores)
- Satellogic: Se realizó una presentación en la embajada a fin de ayudar a esta empresa Argentina a penetrar el mercado local. Se realizó una convocatoria estratégica en cuanto a potenciales inversores pero principalmente frente a potenciales clientes del sector público (gobierno, instituciones) ya que el objetivo principal de Satellogic en esta etapa es tener la mayor cantidad de nano satélites en órbita antes de poder ofrecer el servicio a empresas privadas. Como resultado del evento, la IMSO invitó a la empresa a presentar sus servicios ante los países miembros. Esto podría resultar en la venta de los servicios a varios países que no cuentan con satélites propios.

Misiones gubernamentales con el objetivo de buscar inversiones:

A) Energías Renovables

Visita Director de Promoción de Energías Renovables Maximiliano Morrone: se realizaron reuniones y un seminario en el Shardco, organizado con Eversheds (70 asistentes)

Visita Asesor Legal de la Secretaría de Energía, Ramiro Gómez Barinaga: se organizaron reuniones y una presentación ante inversores en Norton Rose.

B) Minería

Visita de la ex Secretaria de Minería, Carolina Sánchez: se concretaron reuniones con: Anglo American, Rio Tinto, British Geological Survey, Satellite Applications Catapult, London Metal Exchange e ICMM.

5. Identificación de bancos de desarrollo del país con perspectivas de financiamiento de proyectos en Argentina

El Reino Unido no cuenta con un Banco de Desarrollo. Ha habido en los últimos años un debate a nivel medios de comunicación y a nivel parlamentario sobre la necesidad de crear una entidad de estas características y los beneficios asociados pero hasta la fecha dicho debate no se tradujo en acciones concretas para su creación. El British Business Bank es lo más cercano a un banco de desarrollo británico.

British Business Bank (BBB). El BBB tiene como objetivo hacer que las pequeñas empresas en el Reino Unido en todas las etapas de su desarrollo (desde start-up a scale-up) tengan acceso a los mercados financieros. En principio, empresas argentinas que establezcan una presencia en el Reino Unido (unidad de negocio establecida en UK o sucursales, etc.) podrían acceder a los beneficios ofrecidos por el BBB.

<http://british-business-bank.co.uk/>

Otra alternativa es el Banco Europeo de Reconstrucción y Desarrollo

Banco Europeo de Reconstrucción y Desarrollo (EBRD). El EBRD tiene sede en Londres y, cuenta con 61 países como miembros junto a la Comisión Europea y el Banco Europeo de Inversiones. El BERD invierte en 29 países que van desde el centro de Europa a Asia Central, principalmente en empresas del sector privado. Su objetivo es promover el espíritu empresarial y la economía de mercado abierta y democrática. Se trabaja con empresas públicas para apoyar la privatización y reestructuración de empresas y servicios estatales. Al no tratarse de una institución de la Unión Europea, el banco tiene planeado permanecer en Londres después del Brexit.

<http://www.ebrd.com/home>

5.1 La Inversión Extranjera Directa con Argentina

Inversión extranjera directa (IED) - Inversión realizada por una empresa o un individuo en una economía ("inversor directo") para adquirir un "interés duradero" en una empresa que opera en otra economía. Se considera que existe un interés duradero si el inversor directo adquiere al menos el 10% del capital social, o lo que equivale al 10% de los derechos de voto, de la empresa.

Stock de IED - El valor acumulado de todas las inversiones anteriores al final de un período de referencia. Las cifras son netas, es decir, el valor de la inversión menos la desinversión. El stock de IED desde el Reino Unido proporciona el valor total de la IED de los inversores británicos en economías en el exterior (inversión de una empresa matriz del Reino Unido en Argentina), mientras

que el stock de IED hacia el Reino Unido proporciona el valor total de la IED de los inversores no británicos en el Reino Unido (inversión de una empresa matriz extranjera en Argentina).

Divulgación de datos - Puede suceder que la IED dirigida a un determinado socio provenga de unos pocos inversores. En ese caso, el ONS suprime las cifras para evitar la divulgación de información relacionada con empresas individuales

Stock de IED desde el Reino Unido:

- En 2019, el stock de IED del Reino Unido en Argentina fue de £8,5 mil millones, en comparación con el año anterior no disponible debido a la divulgación de datos. En 2019, Argentina representó el 0,6% del volumen total de IED hacia el exterior del Reino Unido.
- En 2019, la IED total del Reino Unido en el exterior fue de 1,5 billones de libras esterlinas. En 2019, el principal destino de la IED desde el Reino Unido fue Estados Unidos, que representa el 25,3% del stock total de IED hacia el exterior del Reino Unido, seguido de los Países Bajos (10,4%) y Luxemburgo (6,4%).

Stock de IED hacia el Reino Unido:

- En 2019, el stock de IED de Argentina en el Reino Unido fue de £3 millones, un cambio de menos de £1 millón en comparación con 2018. En 2019, Argentina representó menos del 0,1% del total del stock de IED hacia el Reino Unido.
- En 2019, la IED total en el Reino Unido fue de 1,6 billones de libras esterlinas. En 2019, el principal inversor en el Reino Unido fue Estados Unidos, que representó el 24,5% del stock total de IED hacia el Reino Unido, seguido de los Países Bajos (10,7%) y Luxemburgo (8,6%).

Para más información visitar:

https://assets.publishing.service.gov.uk/government/uploads/system/uploads/attachment_data/file/1006858/argentina-trade-and-investment-factsheet-2021-07-30.pdf

Temas estratégicos bilaterales

III. Otros temas de relevancia

1. Energías renovables

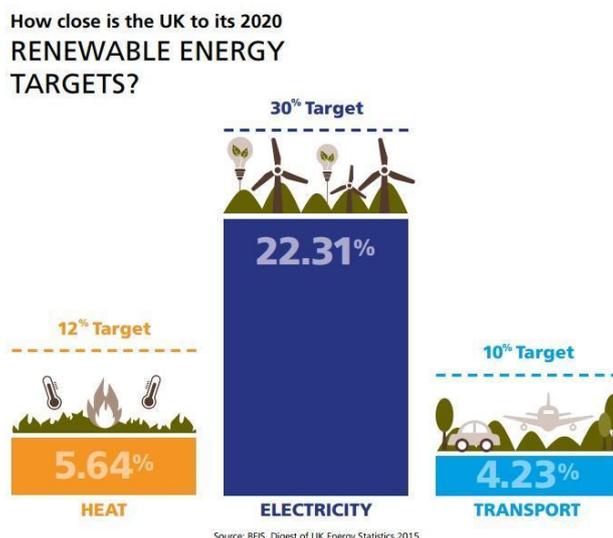
- 1.1.1.1.1 a) *Teniendo en cuenta las metas fijadas a nivel UE y por Estado Miembro en el marco de la directiva 2009/28/CE relativa al fomento del uso de energía procedente de fuentes renovables, incluir performance del Estado Miembro de la UE en relación con la meta nacional concerniente al consumo de energía proveniente de este tipo de fuente.*

De acuerdo a un informe de la [Comisión Europea publicado en 2019](#), las políticas energéticas implementadas por 11 de los estados miembros -entre ellos el Reino Unido- (Francia, Grecia, Irlanda, Luxemburgo, Malta, Países Bajos, Polonia, Portugal) siguen siendo insuficientes para lograr los volúmenes de energía renovable requeridos para consumo doméstico.

Esto se condice con un informe publicado por el parlamento británico en 2017 ([HC173, 2017](#)), que señala que los datos del 2015 muestran que el Reino Unido se encuentra avanzado en relación a algunas de las metas fijadas para el 2020 y retrasado en relación a otras. Al 2015, sólo 8,31% de la demanda total de energía en el Reino Unido fue cubierta por fuentes renovables. Las metas se dividen en 3 categorías de demanda energética:

1. Calefacción. Al 2020, el 12% de la energía demandada para calefacción debe provenir de fuentes renovables. Al 2015, el 5,64% de dicha demanda cumplía esta condición lo que significa un 47% de cumplimiento del objetivo.
2. Electricidad. Para el 2020, el 30% de la demanda de energía eléctrica debe ser satisfecha a través de fuentes renovables. Al 2015, el 22,31% de la demanda cumplía ese requisito, lo que significa un 74,37% de cumplimiento del objetivo.
3. Transporte. Para 2020, el objetivo es 10% de la demanda cubierta con fuentes renovables. Al 2015, el 4,23% cumplía con este requisito, lo que significa un 42,3% de cumplimiento del objetivo

La figura siguiente ilustra esta distribución.



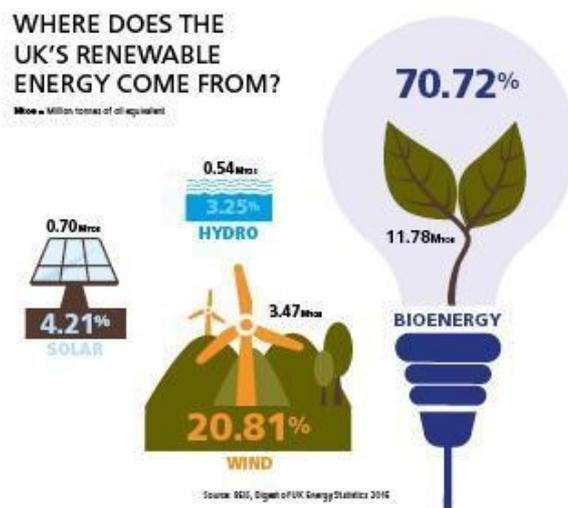
Dicho informe concluye que si el Reino Unido continúa en la trayectoria actual, la predicción es que no alcanzará las metas previstas para 2020 afectando seriamente su reputación como uno de los líderes europeos en la lucha contra el cambio climático.

1.1.1.1.2 b) Políticas implementadas por el país en la materia (En particular medidas de apoyo para la producción de biocombustibles).

"2022 – LAS MALVINAS SON ARGENTINAS"

Entre las principales políticas implementadas por el gobierno británico para alcanzar las metas mencionadas en el punto anterior, se encuentran los siguientes subsidios: (1) Incentivo para Calefacción Renovable (Renewable Heat Incentive - RHI) y (2) Obligación de Combustible Renovable para Transporte (Renewable Transport Fuel Obligation - RTFO).

El RHI comprende dos esquemas: el RHI No Doméstico para la industria, las empresas y las organizaciones del sector público, y el RHI Doméstico para hogares.



En cuanto a las fuentes de energía renovable utilizadas en el Reino Unido, bioenergía en todas sus formas (biomasa, biocombustible y biogás) representa 70,72% de la energía renovable consumida. En el siguiente [enlace](#) se puede acceder a la estrategia del gobierno británico en materia de bioenergía, delineada en 2012.

1. Programas o iniciativas sectoriales que podrían ser de interés para la Argentina (i.e. Apoyo a las Pymes/internacionalización de las Pymes)

Department for International Trade (DIT)

El DIT ofrece de manera gratuita diversos servicios a aquellas compañías que quieran asentarse en el Reino Unido incluyendo: identificación de oportunidades en el mercado británico, acceso y contacto con actores relevantes, investigación de mercado, asesoría en materia impositiva y legal incluyendo aplicación para visas y colaboración para reclutamiento de personal.

Global Entrepreneurship Programme (GEP)

El *Department For International Trade* (DIT) lanzó en el 2003 un programa para atraer emprendedores globales. *Global Entrepreneur Programme* (GEP) tiene por objetivo promover emprendedurismo (principalmente de empresas tecnológicas) y atraer emprendimientos de alto impacto para que se radiquen en el Reino Unido. A grandes rasgos, el programa proporciona ayuda para la elaboración de planes de negocios, relocalización, presentación de inversores, guía para hacer crecer internacionalmente el emprendimiento, horas de tutoría con emprendedores exitosos, etc. Según el DIT, hasta el momento este programa logró que más de 340 emprendimientos extranjeros de alto impacto se radicaran en el Reino Unido, creando más de 1000 puestos de trabajo

y recaudando más de GBP 1000 millones de capital privado. Este programa estuvo acompañado por varias iniciativas complementarias e incentivos financieros.

London and Partners

London and Partners es una asociación público-privada con el objetivo de promocionar Londres como destino para radicación de empresas. En esencia, la propuesta de valor es similar a la que ofrece DIT pero circunscripta a la ciudad de Londres exclusivamente. London and Partners está compuesta en un 80% por capital público, aporte directo del municipio de Londres, y 20% corresponde a un aporte del sector privado, principalmente en servicios profesionales y horas pro bono para las empresas extranjeras que se radiquen en Londres a través de los programas de London and Partners.

1.

2. Percepción de las entidades empresariales más importantes de ese país respecto del desempeño económico de la Argentina

Nuestro país es relativamente periférico para las entidades productivas británicas, teniendo en cuenta el bajo nivel de intercambio comercial bilateral y la estrecha relación que las compañías británicas mantienen con sus homólogas europeas (a pesar del Brexit), las norteamericanas y sus vínculos con sus contrapartes en los países del Commonwealth.

No obstante ello, los representantes de las compañías con las que esta Embajada ha mantenido un contacto permanente a fin de incentivar inversiones (BP, Glaxo Smith & Kline, PWC, Unilever, Diageo, etc.) no solamente han continuado con su presencia en el país sino que han anunciado planes de inversión algunos de los cuales están en proceso de ejecución. Asimismo, han ingresado nuevos jugadores, por ej. Tullow Oil. (Ver apartado II B 2. Anuncios de inversión).

Por otra parte, instituciones como el London Stock Exchange habían ofrecido generar reuniones para difundir oportunidades de inversión en Argentina. Si bien todas las actividades están sujetas a la situación generada por el COVID19, esta es una muestra del interés de una institución prestigiosa en Argentina.

A fin de aumentar la presencia de nuestro país en el Reino Unido, no solo se ha trabajado a través de reuniones individuales, seminarios, mesas redondas, misiones empresariales y sectoriales (minería, infraestructura, energías renovables, gas y petróleo) sino también se ha colaborado activamente con la Latin American Trade & Investment Association (LATIA). Esto permite generar mayor interés tanto en el sector público como en el privado británicos al presentar la región en su conjunto. Se destaca que Argentina asumió la presidencia a principios de 2020.

2. Posición del país en la negociación Mercosur-UE

Como es de conocimiento público el Gobierno británico decidió que el Reino Unido salga de la Unión Europea en lo que se conoce como BREXIT, a partir de un referéndum realizado el 23 de junio de 2016 en el que triunfó esta opción por sobre aquella que auspiciaba la permanencia (Remain).

Poco después el Gobierno británico designó con el cargo de *Secretary of State for Exiting the European Union* al miembro del Parlamento David Davies a fin de negociar la salida del bloque, la que debería efectivizarse en 2019. En marzo de 2017 la Administración británica invocó el art. 50 del Tratado de Lisboa.

No obstante la decisión de retirarse, las autoridades británicas manifestaron en reiteradas ocasiones que seguirán velando por sus intereses nacionales dentro del bloque europeo hasta el momento en que se efectivice la salida. En ese contexto, y en lo que se refiere a las negociaciones Mercosur-UE, siguen manteniendo un papel activo.

En cuanto a los sectores de interés británico en la negociación, cabe recordar que el Gobierno de la Primer Ministro, Theresa May, inició una revisión de la posición británica en cuanto a prioridades económicas, sobre todo con respecto a ciertos sectores industriales, y que, por consiguiente, dicha evaluación fue decisiva a la hora de priorizar determinados sectores como la pesca y la industria automotriz en las negociaciones con la UE,

Existe una fuerte crítica, en especial de los sectores que votaron el Brexit, a una economía que se basa actualmente en el sector servicios (79%) frente a un sector industrial con una baja participación (20%). En síntesis, existe la intención de revitalizar el sector industrial y ello repercutirá en las negociaciones a la hora de proteger determinadas ramas de la industria.

En ese sentido, puede afirmarse que, para el Reino Unido revisten especial relevancia en la negociación Mercosur-UE algunos sectores industriales, como el caso de la industria farmacéutica y de la automotriz.

Otros dos sectores prioritarios lo constituyen el sector servicios, especialmente financieros, y las compras gubernamentales.

En materia agrícola, el Reino Unido ha tenido dentro de la UE una postura más liberal y crítica respecto de la política agrícola común (PAC) y de los subsidios a la producción agropecuaria, demostrando mayor flexibilidad que muchos de sus socios europeos. No obstante ello en el anuncio del nuevo arancel ("UK Global Tariff") realizado en mayo de 2020 que sustituirá al AEC de la UE, y que regirá con terceros países con los cuales el Reino Unido no tenga un acuerdo comercial, el sector agropecuario (en especial carne vacuna, de cordero y aviar) aparece protegido con aranceles. Para mayor información puede consultarse <https://www.gov.uk/government/news/uk-global-tariff-backs-uk-businesses-and-consumers>

3. Percepción de la Argentina en la prensa económica de ese país

Los principales medios económicos como el Financial Times (FT), The Economist, The Banker (pertenecen al mismo grupo editorial) y Bloomberg UK mantienen una posición pro mercado en materia económica y, en general, son críticos de los Gobiernos que no la comparten.

Los medios económicos son quienes más cubren noticias de Argentina. Los diarios generalistas centran sus noticias en visitas, anuncios, relaciones económicas diplomáticas bilaterales, Malvinas, deportes, etc.

En el caso de The Guardian, de tendencia progresista, ha sido muy crítico de la Administración anterior en materia de DDHH y ha destacado ciertos aspectos del Gobierno actual como el manejo de la pandemia provocada por el coronavirus.

En cuanto al comercio, existe una gran difusión de ciertos productos argentinos, sobre todo el vino y, dentro del sector, de la variedad Malbec que en el mercado británico se ha transformado en sinónimo de la Argentina. Aparecen numerosos artículos de prensa aludiendo a su calidad, se publican entrevistas a sommeliers y artículos en los que se lo vincula al turismo.

4. Turismo

Todo lo relativo a la condición migratoria de cualquier ciudadano en Reino Unido está regido por las normas británicas en la materia y su aplicación corresponde a autoridades migratorias británicas. Por tanto, son ellos quienes tienen la competencia en esa materia y a quienes debería dirigir las consultas.

A modo informativo, se recomienda visitar:

- Foreign and Commonwealth Office en el Reino Unido:

<https://www.gov.uk/check-uk-visa> y <https://www.gov.uk/government/organisations/uk-visas-and-immigration>

- Border Force en Reino Unido: <https://www.gov.uk/uk-border-control>

La decisión final sobre el ingreso a Reino Unido corresponde a la autoridad migratoria británica. Al respecto, recomendamos que toda persona que desea ingresar al Reino Unido procure contar con toda la documentación solicitada por estas autoridades, debido a que la falta de documentación o cualquier inconsistencia que surja en la misma puede conllevar la negativa al ingreso al país y la deportación correspondiente, la cual, en el marco de la pandemia de COVID-19, puede generar mayores complicaciones ante la escasez de vuelos y la posibilidad de no poder reingresar al país del que proviene.

La compañía aérea Norwegian dejó de operar de forma definitiva la ruta que une Buenos Aires y Londres. Asimismo, una de las posibilidades que baraja British Airways, ante esta circunstancia, tiene que ver con reducir la ventana de reservas para tener mejor previsibilidad en el futuro cercano, sin embargo en su página web las fechas disponibles para reprogramar la ruta serían desde noviembre 2021

4.1 Cifras del turismo en ambas direcciones.

Intercambio turístico entre Reino Unido - Argentina 2015-2019

	2015	2016	2017	2018	2019	Cuota de mercado 2019	Var. % 2019- 2018
Total receptivo Reino Unido*	36.792.220	39.128.870	41.080.213	40.283.205	40.857.446	100,00	1,4%
turistas de Argentina	132.040	147.073	161.240	160.253	131.262	0,3%	-18,1
Total receptivo Argentina**	6.815.761	6.668.289	6.711.328	6.941.828	7.399.050	100,00	6,6%
turistas de Reino Unido	89.859	98.849	92.608	102.117	115.301	1,6%	12,9%
Intercambio turístico	-42.181	-48.224	-68.632	-58.136	-15.961		

En el 2020, Argentina recibió 42.176 turistas de Reino Unido (-63,4% respecto a 2019). Mientras que, debido a la pandemia de COVID-19, no hay datos precisos de cuántos argentinos ingresaron al Reino Unido.